



1923年,任弼时在莫斯科

青年任弼时的选择

今年是任弼时同志120周年诞辰,任弼时是20世纪的“00后”。那一代的“00后”面对的是“数千年未有之大变局”,国家蒙辱、人民蒙难、文明蒙尘;选择的是奋勇而出,敢于探路,敢于流血牺牲。任弼时就是其中之一。

从年少求学到投身革命,任弼时把自己的全部智慧和精力,毫无保留地奉献给了党和人民的事业。经过革命实践的长期磨砺,任弼时成为党的卓越领导人,与毛泽东、刘少奇、周恩来、朱德并称为党的五大书记。

长沙私立明德中学,一学期后转入学费较低的湖南第一联合县立中学(长郡中学),插入第二十五班。

一次,教员布置的作文命题为“不念旧恶”,这句话最早出自《论语》,传统解释是提倡无原则的恕道。任弼时却认为,所谓善恶,必先分是非。思想保守的教员评价为“言之有物,惜未处处合拍”。

当时军阀混战,物价飞涨,湖南当局推卸责任,责怪商人欺诈盘剥。任弼时却在作文中敏锐地指出,物价飞涨的真正原因是军阀战争。此时的他,已经有了参与社会问题的强烈意识。

负有盛名

任弼时进入长郡中学不到半年,五四运动就爆发了。他与来自湖南一师的毛泽东、蔡和森,周南女中的蔡畅,以及楚怡学校的何叔衡等成立湖南学生联合会。

任弼时还参加了长郡中学的“救国十人团”,提着篮子走到街上售卖国货,有时还表演宣传

反帝斗争的文明戏。写传单、编剧本、画漫画,他样样都干。曾在长沙一所农业学校读书的王首道回忆,当年读书时就听过任弼时的名字,“他在毛泽东同志的影响下,很早就参加了反帝反封建的革命活动,在湖南的青年中是负有盛名的”。

1920年,中国社会正处于大变革时期。这年夏天,正步入青春期的任弼时,面临着重大的人生选择。中学即将毕业,而家境艰难,父亲年迈,再依靠家庭供给继续上学已经不可能。如何生存,向何处安身立命,是任弼时需要认真面对的现实问题。

1921年5月中旬,刚满17岁的任弼时扮成理发师,在上海共产党早期组织安排下,与刘少奇、萧劲光、罗亦农、蒋光慈等人从上海吴淞港登上轮船,转道日本长崎,再经海参崴(符拉迪沃斯托克)到达伯力(哈巴罗夫斯克),进入了苏俄管辖地。

1921年8月3日,任弼时进入东方大学中国班学习,把“任培国”正式改名为任弼时,并起了一个俄文名字“布林斯基”。1922年12月7日,中国共产党旅莫支部会议通过决议,任弼时转为中共正式党员。

1924年,国共合作的联合战线形成后,需要一批共产党人参加国民党的工作,陈延年、任弼时等6人回国。离开莫斯科前,任弼时敬谒了列宁墓。在红场上,他的远房兄弟、东方大学同学任作民问他:“你已经决定把一生献给革命事业了吗?”任弼时明确地答道:“决定了!”

(摘自《文史博览》)

印遇龙院士:一生只为养好猪

南省常德市桃源县的一个山村里,小时候就是靠养猪攒学费,所以他对农民和养猪有很深的感情。大学毕业后,印遇龙毅然决然地开始了他的养猪事业。

在养殖的过程中,仔猪腹泻导致的死亡占生猪养殖过程中总死亡的70%。这是一个不小的死亡率。过去,断奶仔猪的腹泻问题主要依赖抗生素进行防治。

但是近年来,我国全面禁止饲料使用抗生素,在这样的大背景下,如何破解仔猪腹泻并找到应对方法,成为亟待解决的难题。环境、温度、饲料,每一个环节都对仔猪腹泻有影响。面对这个让全世界的动物营养学家们都十分困扰的难题,印遇龙和他的团队另辟蹊径,决定从饲料入手,将中草药提取物,应用于饲料中。例如迷迭香,它是一种天然的抗氧化剂,断奶仔猪吃了以后可以

增加食欲,还有杀菌抑菌的作用。还有山苍子,也是一味很好的中药材,对治疗仔猪胃炎、拉肚子都有功效。经过多轮研究、反复实验,印遇龙院士对很多中草药的功效和作用,已经相当熟悉。在他的指导下,2023年,长沙县费泽良家庭养殖场里的试验猪从来没打过疫苗,自进栏以来,这些猪一直都非常健康。试验也证明,中草药提取物可以提高猪的免疫力,有效缓解腹泻。接下来,印遇龙和团队,将会积极地推广中草药饲喂技术。同时,他也曾多次向政府部门建议,一定要鼓励农民养猪,发展家庭养殖业,这是实现乡村振兴,农民发家致富的一个重要的手段。

利用更多的科学技术手段养好猪

小猪腹泻的问题得到解决后,更多的难题摆在了印遇龙的面前。如何解决小猪微量元



素的缺乏?印遇龙来到了亚洲最先进的微量元素预混饲料生产线,根据实验数据生成科学的饲料配方,使小猪吃的饲料营养均衡。怎样使母猪发育得更好?印遇龙找到了菌草技术发明人林占熹,他们两人展开合作,利用菌草技术来养猪。如何让猪吃得少,长得多,提高料肉比?环境、温度、饲料配方等各个环节都是关键。料肉比,是猪吃饲料和长肉的比例。传统的养殖方法,料肉比只有4比1,相当于一头猪要吃四斤饲料,才长一斤毛重。经过印遇龙团队多年的研究,中国生猪的料肉比降到了2.8比1,达到了国际先进水平。

(据澎湃新闻)

折叠屏手机火热,相关产业链能跟上吗

全球首款商用三折叠手机华为Mate XT非凡大师9月20日正式开售,该机型全部型号瞬间被席卷而空,线上平台均“暂时缺货”。三折叠手机火热背后,是折叠屏技术的快速进展。当前,诸多手机厂商纷纷发力折叠屏技术。

集邦咨询表示,可折叠智能手机2024年的出货量将达到1780万台,将占整个智能手机市场的1.5%,预计2028年可折叠智能手机将占据4.8%的市场份额。

尽管可折叠智能手机产销量有所增长,但它仍面临着维修成

本高和屏幕耐用性问题等挑战。在三星官方社区论坛和Reddit上,许多客户抱怨显示屏和铰链问题。某些情况下,屏幕会出现黑点、折痕处会出现线条。

加拿大MakeUseof在线互联网科技杂志称,尽管可折叠手机制造商试图通过新的铰链设计解决折痕问题,但这仍然是一个挑战。制造出一种可以完美折叠并长期保持完整性的材料是一项复杂的工艺。

科技产业观察者黄海峰表示,可折叠屏技术实现难度很大,对屏幕的柔韧性、耐用性和稳定性要求很高,要做到反复

折叠折痕小、耐摔耐磨、寿命长。此外,其研发和制造成本也比较高。目前折叠屏手机的市场份额相对较小,这导致它的生态链构建成本比较高。因此折叠屏手机要把产业链、供应链做得很完善并不容易,需要很长时间的积累。随着可折叠屏手机的热销,供应链必然会加大这方面的投入,提升产品品质、生产良率和生产效率,降低屏幕的成本。在折叠屏领域获得领先的屏幕面板厂商,将能获得更多的市场,形成良性循环,走得更远。

(摘自《环球时报》)

重磅! 存量房贷利率、首付比例将再下调

国务院新闻办公室9月24日举行新闻发布会,中国人民银行、金融监管总局、中国证监会主要负责人介绍了金融支持经济高质量发展有关情况。多项重磅政策同时推出,加大货币政策调控强度,进一步支持经济稳增长。

中国人民银行主要负责人介绍,在房贷方面,将降低存量

房贷利率并统一房贷最低首付比例。具体是:引导商业银行将存量房贷利率降至新发房贷利率附近,预计平均降幅大约在0.5个百分点左右。将全国层面的二套房贷最低首付比例由25%下调到15%,统一首套房和二套房的房贷最低首付比例。

(据人民网9.24)

中国短剧风靡全球

一个冰球运动员,在职业赛中屡屡碰壁,意志消沉之际,与女主角谈了一场励志的恋爱,并在比赛过程中升级打怪,最终赢得冠军——这是前不久,由中文在线投资的海外短剧平台ReelShort打造的一部爆款短剧。在深圳前海像样科技有限公司(HuntMobi)首席执行官彭丽看来,这部剧的原型就是国内的霸道总裁,但在全民推崇体育的北美市场,人们对于成功男性的想象之一是成功的体育运动员。“这就是真正意义上,将短剧的精髓和本地的元素结合起来。”彭丽说。

作为网文视频化的“新变

种”,中国短剧能够风靡全球,还要得益于网文出海多年的积累。在服务短剧公司出海前,彭丽在2018年左右就接触到了阅文集团旗下起点中文网等第一批网文企业,并作为脸书和谷歌等海外主流平台的官方代理商,为网文公司提供海外广告代理服务。

得益于近年来国内短剧市场的成熟,短剧的获客方式、商业模式、变现渠道均已跑通并被市场验证成功。以上这些因素组合碰撞之下,短剧出海的成功自然水到渠成,并以燎原之势在海外掀起了短剧热潮。

(据光明网9.23)

多地

将洗碗机纳入以旧换新补贴范围

“当前,伴随国家以旧换新政策推进,洗碗机入围了不少地方的补贴名单,真金白银补贴有望提振洗碗机四季度内销增速。”近日,在中国家用电器协会指导下,中国家电网主办的2024中国洗碗机行业高峰论坛上,捷孚凯市场研究集团中国家电事业部厨小业务负责人施婷表示。

据施婷介绍,作为中国近十年来家电行业增长最快的品类,从2014年至今,国内洗碗机复合增长率达38%,远高于全球约6%的增长速度,体现了比海外市场更强的增长性和旺盛的生命力。

中国家用电器协会副秘书长吕盛华指出,当前,房地产市场调整、居民消费意愿变化等因素制约了国内洗碗机市场的快速增长。不过,作为新兴品类,洗碗机依然可以通过企业和行业的有为之举,继续拓展成长空间。

“洗碗机行业前景依然可期,洗碗机是刚需,能够解放双手,和洗衣机很类似,对中国家庭来说可能是最后一件大家电,对行业来说是非常重要的能够带来增量的品类。”吕盛华说。

(据中国新闻网9.23)

“价格战”引发汽车经销商资金链断裂

长期以来,在汽车经销体系下,经销商都被视作车企的“蓄水池”。车企将车辆批发给经销商,经销商再根据当地市场情况调整售价出售给消费者。这相当于车企将重资产转嫁给了经销商,可以在很大程度上帮助车企缓解资金压力。

为了完成全年销售目标,厂家对于经销商往往设有较高的销售指标,较为强势的厂家还会不断向经销商大量压库存,否则经销商很难在年底



拿到厂家的返利。而返利是经销商的重要利润来源。随着价格战的持续,想要完成销售业绩,经销商就不得不跟随降价卖车、抛售库存,进而导致进销价格倒挂严重,经销商卖得越多亏得越多。在盈

利不佳的情况下,经销商又要面临融资到期履约困难压力,导致其资金链断裂风险陡增。

据中国汽车流通协会的数据,截至今年8月,经销商进销倒挂数据最高已达-22.8%,较去年同期进一步扩大了10.7个百分点。据协会专家相关数据分析,8月,新车市场的整体折扣率为17.4%,今年1至8月,“价格战”已致使新车市场整体零售累计损失1380亿元,对行业健康发展产生较大影响。

(据澎湃新闻9.24)