



七大市州主流媒体代表。

区域，房地产项目都卖得很火。原因很简单，大家也都知道，一旦城际铁路建成的话，3+5城市群各个城市之间的物理半径将缩小至半小时、一小时之内。

此外,省城楼盘向地州市进行推广,销售房子,他们有这个需求,身边很多岳阳人,他们也来长沙投资购房。

的是要把资源实现共享。

可以把长沙的29家主要地产商集中起来,搞一个“3+5城市群联盟展”,地市媒体就可以组团对29家地产商所建设的项目进行推广,这样一来,媒体推介了产品,开发商也卖掉了产品。

体房产联盟有助于互相整合资源,充分发挥各个媒体之间的优势,做大房地产市场。如果联盟能够一直持续下去的话,衡阳日报会积极响应。

长株潭3+5城市群崛起的过程中,置业人口的增加意味着需要产生更为海量的楼市资讯,“一小时生活圈”——湖南省市主流媒体房产联盟由此应运而生。

一小时生活圈逐渐形成，让省城的开发商开始在常德进行广告投放，比如和记黄埔等项目，在常德都陆续做了宣传。而且，据媒体在读者调查中发现，在长沙购房的市州外地人比例可能占到了4成，在这4成中，常德人到省城来购房可能占到了很大的比例。

作为长株潭的后花园，浏阳房地产市场的潜力也是很大的，潜在的客户比较多，这一点在浏阳日报地产类广告份额上得到了体现。浏阳日报全年的广告收入是1500万元，其中地产类约400万元，市场份额在当地来说还是不少的。

希望湖南省市主流媒体房产联盟能够实现区域媒体间的无缝对接,更加紧密地结合,真正实现融合与互补。■记者 唐琨 何小红

湖南省市主流媒体房产联盟的成立，是一件有意义的事情，同省市级主流媒体进行互动宣传，是益阳日报一直希望做的事情，可以实现资源的互享和经济效益的最大化。

这是一个信息互通的时代,因此长株潭3+5城市群媒体之间的信息互通是非常重要的。谁先掌握了信息,谁就拥有了市场。

去年，益阳日报想在长沙建一个办事处，看看长沙的房地产在益阳有多大的需求，益阳的地产项目在长沙又有什么需求，小试牛刀以后发现需求还是很多的。但一个事实是没有一个良好的平台来实现城市之间房地产业的互动。

DOI: 10.1002/for