

诚聘建材业精英加盟 墙纸项目经理一名/销售精英若干 以上职位一经录用/待遇从优 联系人: 罗经理15607316382

明洋壁纸 纸必扬名

湖南最大规模顶级墙纸情境体验馆八月盛惠——湖南明洋墙纸有限公司

电话: 0731-84467800 84467900 地址: 车站北路南港市场内(万象新天3栋108号)

- ※ 世界各国顶级墙纸品牌代理
- ※ 豪宅别墅首先进软装设计品牌
- ※ 尊贵酒店会所高端墙纸供应商
- ※ 都市精英完美家居风格设计
- ※ 尊贵服务专业导购保证最佳品质
- ※ 高品质平价位打造一流性价比

直击工地现场实用知识收获多

上周六,由本报联手长沙市建筑装饰装修行业协会举办的“装修质量行,直击工地现场”活动受到广大消费者热捧,活动第一站在香港传世家装公司拉开序幕。

活动当天,香港传世家装推出了三户处于不同施工阶段的施工现场,从装修刚进场到各项装修工程完工,让广大消费者直观感受港式工程装修的价值所在。

■记者 罗琳



一望:工地清洁度、整洁度、规范度

施工进度:装修材料、工具刚进场,水电改造阶段

施工地点:湘江世纪城咏江苑11-2104

现场实录:走进该工地,可以看到地面采用了固化防尘工艺,在水泥地面涂刷了专用界面处理剂,封结水泥地面松散颗粒,使地面基层紧密牢固,杜绝扬尘,增加粘附度,所以工地现场比较有序。仔细观察,发现材料码放各归其位,灭火器等设施齐全,成品保护也比较到位。工具摆放在工具箱内,比较整齐。煤气管道、个别接口处均有保护,用电安全上有单独的配电箱。

二闻:木作及油漆涂料部分,材料有无异味是否环保

施工进度:施工中期,木作及油漆涂料阶段,工艺是否精良

施工地点:托斯卡纳C4-304

现场实录:一进入这间四室两厅、面积达170平方米的工地,首先视觉上觉得相当开阔,业主告诉记者,这套房子除去瓷砖和地板预算的装修费用是10万。当记者问及对于香港传世家装的装修是否满意时,业主表示比较满意,施工人员素质很好,尤其材料非常环保,整个施工过程中没有粉尘、异味。

三问:验收检测,墙砖有无空鼓,走管走线是否合理有序

施工进度:施工尾期,地板铺装完毕,洁具灯具安装到位

施工地点:保利花园5-1502

现场实录:这次到该样板房去参观的人都要穿鞋套,因为要对地板进行保护。这套房子的装修已经接近尾声,古典的风格,奢华的品质,已经显露出来。

无论是墙纸、地板,还是柜子、门框,装修的质量都很高,整个房间形成了风格统一的、整体的配套,各项设施已经齐全。

温馨提示

“直击工地现场”活动持续升温,本周六香港传世家装在工地持续开放。本次活动乘车、体验工地及午餐均免费,凡现场签单香港传世家装,消费者享受港式样板房优惠,最高能省30000元。

接车地点:袁家岭韶山北路112号电子大厦8楼集合

接车电话:13574838196 (徐小姐)

85864488

发车时间:2010年8月21日(星期六)上午9:00

东方家园投5亿重金打造装修狂欢节

8月21日,东方家园建材连锁超市11周年庆典即将启动。东方家园联合了2000余家国内外知名家居建材品牌供货商鼎力助阵,共同让利1.5亿元。位于荷花路与万家丽路东北角交汇处的东方家园将推出连续17天的狂欢特惠。

5亿大单采购

据悉,此次活动东方家园创纪录的投入5亿重金采购各种畅销装修主材产品,通过大单采购、买断、包销等方式,组织了大批惊爆商品、特价商品,取得了价格竞争优势。其中瓷砖、地板、橱柜、厨电、油漆涂料、卫浴产品是本次采购的重点,占总体采购额60%以上,畅销品、买断品、惊爆品的比例超过采购总额的70%。

对此,东方家园营销总监俞雷表示:“我们希望通过我们的努力给消费者提供物美价廉的产品和优质的服务,让消费者记住,每年东方家园过生日的时候,是买建材、做装修最便宜的时期!”

今年的11周年庆还将会在活动之前采取预存增值的活动,若您预存现金5000元



东方家园建材连锁超市。

即可获得100元增值全场通用现金券;预存10000元获得200元同等现金券;最高预存20000元获得400元现金券,以此类推增值幅度达到了2%,并且增值优惠在庆典期间可与其他促销活动同享。

■记者 白娜

买地板送大彩电,圣象促销受热捧

“长虹彩电只剩下不足1000台了,离活动结束日还有一周多的时间,肯定会供应不足。”圣象地板湖南区营销总监黄新春为寻找奖品货源而发愁。自8月1日圣象地板启动“购地板送彩电”以来,整体销售非常火爆,集团总部原指定的湖南地区的30000台彩电量已销售2000多台,“按这种强劲的销售需求看,奖品绝对撑不到活动结束。”

据悉,即日起至8月29日,地板行业巨头圣象将继续延续该促销活动:消费者凡是购买60平方米的地板,均可免费得到价值3199元的32英寸的长虹液晶电视。离活动结束仅剩十天,需要购地板的业主可从速咨询圣象地板各门店。

购地板至少省一半钱

从活动推出的第一天开始,圣象门店

就陆陆续续接到众多消费者的咨询电话。短短两周时间,圣象地板门店的客流量就比往常增加了近一倍,销售业绩几近赶超“五一黄金周”。黄新春表示,买地板送电视,这是圣象地板15年来在全国范围内推行的力度最大的一次促销活动,全国同步启动且持续一个月,光集团总部投资让利就高达4.5个亿。

促销中,购满60平方米的地板为价位在100元/平方米左右的强化地板,“加上免费送彩电的成本,实际上,消费者购买这类地板只花了50元/平方米。”黄新春介绍道,消费者购满60平方米即可获赠电视一台,若订单不足60平方米,可按55元/平方米的差价补足,如消费者只买了55平方米的地板,可按5平方米的差额计算,即出资275元后也可获得该液晶彩电。

提升环保标准为地板增值

除打淡季促销牌外,圣象地板还在环保标准检测方面做足功夫。日前,圣象强化地板由于符合日本农林省JAS地板标准,在地板行业首家达到F4星,获得了国家标准委员会颁发的《采用国际标准产品标志证书》。

黄新春介绍,F4星的环保等级比E0级更高,如国家规定地板E0级标准是每升空气中甲醛少于0.5毫克,而F4星级则低于0.3毫克,且检测的面积更大,取值更精确。

他还说:“新参与‘购地板送彩电’的地板均达到了F4星级环保标准,且均贴上了F4星的环保标志,请消费者放心购买。”

■记者 白娜

非压V型技术

买仿实木地板请认准非压V型技术

热烈祝贺

地宝龙地板非压V型技术获得国家发明专利!

地宝龙地板独创的非压V型技术已于2010年7月7日获得国家发明专利,专利号:ZL 2008 1 0147328.0;目前市场上有部分不法商家仿冒地宝龙非压V型技术是违法的行为。

请消费者擦亮眼睛,认真辨别!

中国驰名商标

地宝龙地板

—仿实木地板专家—

www.dibolo.net

全球免费国话咨询热线:800-8786-093

天力管 专家服务专栏

隐蔽工程的重要性(八)

采用暗敷的主要有管箱内暗敷,吊顶内暗敷、埋地暗敷。第一种造价较高,不推荐使用,第二种风险太高,一般禁止使用,所以第三种是我们的主要选择。先说为什么第三种风险太高,如果埋地暗敷,水管需要维修时工程量大,如果出现质量问题,用户很难察觉,只有等渗水或者楼下用户天花板出现渗水时才会发现,那么对用户就会造成很大的损失。吊顶内暗敷或者沟槽内暗敷是较为理想的做法方式,虽然比埋地暗敷的开挖成本和管材使用量要多20%左右,但是遗留问题将会较少,风险也会降低不少。

天力管 健康源

服务热线 0731-85817158