

# 中联重科通过H股发行议案，或融资90亿港币 十年不融资 出手不一般

本报7月22日讯 “三年不开张，开张吃三年”——这说的是古董店。而10年没有再融资的中联重科(000157)，今年2月份在A股市场定向增发56亿元后，再次将目光盯上了H股。22日的2010年度第一次临时性股东大会上，中联重科通过了H股发行的相关议案。

## H股或融资90亿港币

股东大会以现场投票和网络投票相结合的表决方式，高票通过了公司发行H股股票并在香港联交所主板上市的议案。

计划在股东大会批准发行上市的决议有效期内，选择适当的时机和发行窗口完成本次发行上市，本次拟发行的H股股数不超过发行后公司总股本的15%，并授予联席簿记管理人不超过本次发行的H股股数15%的超额配售权，发行价格将在充分考虑公司现有股东利益的情况下，根据国际惯例，依据发行时国内外资本市场情况，参照可比公司在国内外市场的估值水平进行定价。

工程机械行业不乏

“长袖善舞”的企业，不少上市公司很快就进行了配股或者增发。而中国工程机械的领跑者中联重科，自从2000年登陆A股市场以来，埋头苦干十年，再没有融资的举措，在高速提升产业高度和不断资产重组的同时，反而陆续分红5.6亿元给股东。

“中联重科不差钱”的形象今天被一名股东的提问打破：“这次H股如果以传闻的30元港币定价，是否将募集超过90亿的资金？”

## 境外资金海外用

按照这个说法，中联重科今年的融资总额将非常庞大。中联重科掌门人詹纯新没有正面回答股东的提问，称A股的定向增发主要是还历史欠账。

面对全球工程机械企业受世界市场需求骤减等系列风云变幻的发展环境，中联重科依然坚持推进自己的全球化战略。通过一系列的整合重组并购，快速实现了资源的协同共享，中联重科业绩飞速增长，并以30.41亿美金的销售额成为“2010全球工程机械50强排行榜”第十名，是全球



中联重科股东大会高票通过了公司发行H股股票的议案。

前50强中上升最快、营业利润率最高的企业。詹纯新表示，今年募集的资金已经使用了五成，多投向了收购的企业和新建的园区，而此次IPO募集资金将用于公司未来在海外的网络建设、扩展在境外的生产基地，以及开发境外融资租赁业务。

“现在最热的是中国，最终还是要进入欧美高端市场。在金融危机之前我们调查过前五位的企业，60%以上的产品都销往这些地方。”詹纯新说。

■记者 李治

## 股价20天大涨50%

这一段时间，中联重科的股价表现也让人惊羡——从7月2日的15.66元起发力，大踏步上攻到23.22元。20天时间，价格翻升了超过50%！

“除了中报预增50%—100%和H股发行外，市场对于今年中报高送转个股有很高的期待。”顶点财经认为。

日前，大股东湖南省国资委大手笔增持420万股，同时表示，将在未来6个月内继续通过深交所交易系统增持公司股份到总股本的1%(含已增持部分的股份)。此举，也被市场认为有“护航”H股之意，同时也刺激了股价的走强。

增加企业的全球影响力。资本市场上的融资角逐，其背后是产业市场上的持续经营能力的竞争，更深层次的，是整体战略的竞争。

自古不谋万世者，不足谋一时；不谋全局者，不足谋一域。

或许，詹纯新一句“在这个行业，我不是在中国争取地位，而是为中国争取地位”，是这群“野心家”最好的告白！

■李治

## 记者手记

### “野心勃勃”的詹纯新们

工程机械行业已经进入寡头垄断时代。

按照业内人士的说法，对比全球的工业化进程，我国目前处于重工业加速发展时期。一场场惊心动魄的群雄逐鹿大战后，尘埃落定。硕果仅存的几大巨子正在一边分食不断膨胀的中国市场蛋糕，一边将地球仪翻来覆去地把玩。

有人由此质疑，这种同质化的竞争，到底还能够走多久，又能够走多远？

比如詹纯新，在他苦心打造的工程机械版图里，混凝土和起重机占据了七八成的分量。前者，三一重工和中联重科的市场份额已经超过了80%；而后者80%的份额则由徐工和中联重科分而治之。

数月前，三一重工宣布筹备发行H股。今天，中联重科也发出公告，为了增强竞争力，加速推进国际化进程，将首次公开发行境外上市外资股并在香港联交所主板挂牌上市。

境外上市，有什么好处？詹纯新历数了国际大鳄多数上市的实例后，称不但可以募集更多的资金，方便在上市地兼并重组，还能够

增加企业的全球影响力。资本市场上的融资角逐，其背后是产业市场上的持续经营能力的竞争，更深层次的，是整体战略的竞争。

自古不谋万世者，不足谋一时；不谋全局者，不足谋一域。

或许，詹纯新一句“在这个行业，我不是在中国争取地位，而是为中国争取地位”，是这群“野心家”最好的告白！

■李治

## 经济信息

### 华帝0利销售，实惠堪比“十一”

——买烟机，送灶具，仅限9天

近日，笔者从华帝卖场了解到7月24日起华帝将举行为期9天的“买烟机，送灶具”终极大回馈活动。据业内人士透露，此次促销力度堪比“十一”，也是华帝继“诚信如金，实标实卖”后的一次实实在在的让利促销活动。而对于消费者，实惠又实用的厨卫产品才更具吸引力。

**首创专利自动洗，开启烟机清洗新时代**

华帝自动洗技术采用独特的高压旋喷技术，内部增设专利智压泵和专利滤纯吸嘴两大专利技术，利用高压旋喷乳化离心冲洗等原理，高压喷射并与高速旋转的风轮相互作用，产生强力水流，得以对风轮及风柜内壁进行彻底清洗。如此高新技术，搭载高贵典雅CBD系列烟机，想必又将在市场上掀起一场波澜。

**华帝聚能灶热效率高达68.5%，节能，我能！**

2010年，能源趋紧，环境恶化，厨卫行业正掀起一场小空间的大革命。华帝一马当先，积极贯彻国家能效标准，推出聚能灶，其猛火、抗风、节能等优越的性能，更是传统灶不能匹及的。

聚能灶由华帝数年潜心研发，集大成于一身。“双针合璧”、专利金属蜂窝体燃烧器、聚热型节能锅支架3项专利；并首创专利加热系统，热效率高达68.5%，节能相比国家标准提高37%！一氧化碳和氮氧化合物排放几乎为零，不到国家标准的十分之一！技术的升级，让华帝继续领跑市场，成为行业节能新标杆。

**买烟机，送灶具，更送速度服务！**

据笔者了解，2010年，华帝强化了全国技术力量支持，更打造了“速度服务”。华帝表示：华帝拥有全国统一的服务标准、健全的售后服务体系，“速度服务”的全面

### 天天活动不间断 空调即买即提即装4小时到位 苏宁电器上市六周年庆典热力升级

在苏宁电器上市六周年之际，为回馈广大消费者对苏宁电器的支持和厚爱，本周苏宁电器再发力，6倍积分倾情送、2000万地铁消费券全面派发、空调即买即提即安装、第七届生活电器节开幕……为广大消费者打造一场终极夏日家电盛宴。

#### 6倍积分倾情送

上周末，六倍积分活动受到广大消费者的青睐，本周末还有最后两天。只要购买传统家电及3C指定型号产品，即可获赠6倍积分回馈。比

如：购某款手机成交价2500元，6倍积分可获得15000分，相当于100元电子券，可直接抵现金，也可以通过短信、电话到苏宁门店去兑换精美的礼品。

#### 2000万地铁消费券全面派发

为支持地铁项目的开发，苏宁电器在两年内启动2000万的促销资源让利。上周面值50元、100元的地铁消费券已使部分消费者享受了实惠。“您辛苦一点，我更优惠一点”，意味着来苏宁五一广场店购物将享受到

推行，将让用户感受到华帝服务的“速度”，感动用户。

此次“惠动中国，0利放送——买烟机，送灶具，仅限9天”，以实惠真诚回馈消费者。

华帝承诺：消费者只要在活动期间到全国各华帝专柜购买相应型号的烟机，均可享受免费赠送灶具的机会。此次活动的优惠程度不亚于“五一”、“十一”等节假日，真正将“实惠”落实到消费者身上。

## 让高血压稳定在120/80

本草双降素是根据《本草纲目》中的一个老方子选用拟黑多刺蚊，杜仲，罗布麻叶，银杏叶，西芹红景天，酸枣仁，葛根等为主要原料，采用国际先进高科技提纯合成技术制成的天然清脂、降压健康产品。其独含的高效能量活性成份具有降血压，清血栓，软化血管，促进心脑供血保护心脑组织，防止并发症等多种作用！经国内

原价:48元/盒 特惠价:19.8元/盒

买10送3元  
买20送10元

抢购电话:0731-

86666319

众多消费者服用验证，能够迅速平稳降低血脂，血压，降低血液粘稠度，使患者真正摆脱药物依赖，被誉为心脑健康专家！是纯天然的绿色健康产品。且无任何副作用和不良反应，高血压患者可放心服用！

本公司承诺：服用本草双降素七天没有疗效者，可无条件退货退款，不让患者花冤枉钱！

抢购电话:0731-

86666319

更多的优惠。

苏宁空调即买即提即装

面对空调旺季的到来，苏宁电器启动空调即买即提即安装4小时到位服务。据悉，苏宁电器为湖南地区配送车辆已经达到了近1000辆，2000名空调安装技师，保证在空调旺季期间可以为消费者提供及时、准确、快速的配送、安装服务。

此外，本周苏宁第七届生活电器节倾情开幕，通过赠礼、打折、套餐、劲爆特价等形式，投入千万让利资源，1000件特价惊爆机型全城放送，烟机、灶具、消毒柜、热水器套购低至7.5折。

■实习记者 杨斯涵

记者手记

保本和类保本基金

本报记者

低迷市场让投资者

对低风险产品的关注度再度提升。

据悉，即将于7月28日发售的嘉实稳固收益基金为“类保本”债券基金，其与保本基金到底有何区别？对此嘉实基金表示，可从保本机制、变现机制、投资成本三个方面来进行区别，相较于保本基金，嘉实稳固收益流动性较高，可随时灵活变现，其在各阶段的申购费均为0，且管理费、托管费也低于保本基金，还无需承担担保费。

从持有时间来看，如投资者只持有一年，其负担的总成本仅有保本基金的三分之一左右；若持有满三年，成本也会比保本基金少近30%。

业内人士分析认为，嘉实稳固收益这样以追求本金安全为目标、灵活变现及成本低廉的基金，能较好地满足时下投资者追求本金安全、谋求稳健增值的需求。

■实习记者 杨斯涵

记者手记

保本和类保本基金

本报记者

低迷市场让投资者

对低风险产品的关注度再度提升。

据悉，即将于7月28日发售的嘉实稳固收益基金为“类保本”债券基金，其与保本基金到底有何区别？

对此嘉实基金表示，可从保本机制、变现机制、投资成本三个方面来进行区别，相较于保本基金，嘉实稳固收益流动性较高，可随时灵活变现，其在各阶段的申购费均为0，且管理费、托管费也低于保本基金，还无需承担担保费。

从持有时间来看，如投资者

只持有一年，其负担的总成本仅有保本基金的三分之一左右；若

持有满三年，成本也会比保本基金少近30%。

业内人士分析认为，嘉实稳固收益这样以追求本金安全为目标、灵活变现及成本低廉的基金，能较好地满足时下投资者追求本金安全、谋求稳健增值的需求。

■实习记者 杨斯涵

记者手记

保本和类保本基金

本报记者

低迷市场让投资者

对低风险产品的关注度再度提升。

据悉，即将于7月28日发售的嘉实稳固收益基金为“类保本”债券基金，其与保本基金到底有何区别？

对此嘉实基金表示，可从保本机制、变现机制、投资成本三个方面来进行区别，相较于保本基金，嘉实稳固收益流动性较高，可随时灵活变现，其在各阶段的申购费均为0，且管理费、托管费也低于保本基金，还无需承担担保费。

从持有时间来看，如投资者

只持有一年，其负担的总成本仅有保本基金的三分之一左右；若

持有满三年，成本也会比保本基金少近30%。

业内人士分析认为，嘉实稳固收益这样以追求本金安全为目标、灵活变现及成本低廉的基金，能较好地满足时下投资者追求本金安全、谋求稳健增值的需求。

■实习记者 杨斯涵

记者手记

保本和类保本基金

本报记者

低迷市场让投资者

对低风险产品的关注度再度提升。

据悉，即将于7月28日发售的嘉实稳固收益基金为“类保本”债券基金，其与保本基金到底有何区别？

对此嘉实基金表示，可从保本机制、变现机制、投资成本三个方面来进行区别，相较于保本基金，嘉实稳固收益流动性较高，可随时灵活变现，其在各阶段的申购费均为0，且管理费、托管费也低于保本基金，还无需承担担保费。

从持有时间来看，如投资者

只持有一年，其负担的总成本仅有保本基金的三分之一左右；若

持有满三年，成本也会比保本基金少近30%。

业内人士分析认为，嘉实稳固收益这样以追求本金安全为目标、灵活变现及成本低廉的基金，能较好地满足时下投资者追求本金安全、谋求稳健增值的需求。

■实习记者 杨斯涵

记者手记

保本和类保本基金

本报记者

低迷市场让投资者

对低风险产品的关注度再度提升。

据悉，即将于7月28日发售的嘉实稳固收益基金为“类保本”债券基金，其与保本基金到底有何区别？

对此嘉实基金表示，可从保本机制、变现机制、投资成本三个方面来进行区别，相较于保本基金，嘉实稳固收益流动性较高，可随时灵活变现，其在各阶段的申购费均为0，且管理费、托管费也低于保本基金，还无需承担担保费。

从持有时间来看，如投资者

只持有一年，其负担的总成本仅有保本基金的三分之一左右；若

持有满三年，成本也会比保本基金少近30%。

业内人士分析认为，嘉实稳固收益这样以追求本金安全为目标、灵活变现及成本低廉的基金，能较好地满足时下投资者追求本金安全、谋求稳健增值的需求。

■实习记者 杨斯涵

记者手记

保本和类保本基金

本报记者

低迷市场让投资者

对低风险产品的关注度再度提升。

据悉，即将于7月28日发售的嘉实稳固收益基金为“类保本”债券基金，其与保本基金到底有何区别？

对此嘉实基金表示，可从保本机制、变现机制、投资成本三个方面来进行区别，相较于保本基金，嘉实稳固收益流动性较高，可随时灵活变现，其在各阶段的申购费均为0，且管理费、托管费也低于保本基金，还无需承担担保费。

从持有时间来看，如投资者

只持有一年，其负担的总成本仅有保本基金的三分之一左右；若

持有满三年，成本也会比保本基金少近30%。

业内人士分析认为，嘉实稳固收益这样以追求本金安全为目标、灵活变现及成本低廉的基金，能较好地满足时下投资者追求本金安全、谋求稳健增值的需求。

&lt;p