

【对于大学生而言,创业并非易事,它需要资本、人脉及独到的眼光和勇气等等。】

# 大学生办首个校园消费杂志

创业月余,吃过闭门羹,尝亏本的苦头,他们仍乐观:困难多,身体不能垮

## · 创业

□ 创业再动员

### “前行·中国”，造就一个个创业英雄

“前行·中国”是全国首档创业就业大型活动。自启动以来,企业和创业者踊跃参与,先后有上海立马、赊店明窖酒、中国红·杜康酒、怀化洪江古商城、荪臻臻国际医学美容机构、济草堂金银花茶饮、爱晚亭家纺、贵州仁怀酒中酒霸等企业联合加入,为创业就业者提供大量的创业基金和就业职位,造就了一个个创业英雄。

“上海立马斥资千万助推家乡创业梦”——让返乡务工人员成功实现“上海立马创业先锋店”的开业运营;“赊店明窖1000万资助100人创业”——为创业精英解决了资金瓶颈,实现一人创业带动多人就业;“中国红·杜康150万集结将帅”——为有将领之人才,实现更好的平台发挥;“前行·中国”首个创业基地落户洪江古商城——通过“繁华再现,洪江古商城特色小店洪江大学掌柜招募”、“美行天下,洪江古商城地陪导游招聘”、“封面女郎,洪江古商城主题摄影大赛”系列活动,为创业就业者提供了大量的机会和平台;“爱晚亭家纺,前行中国爱晚亭创业交流会”——为创业者传达创业心经,引导创业方向,为创业打下基础……

金融危机的影响仍未见底。在“前行·中国”的活动中,每一个企业都是一座烽火台,坚守着责任,每一个个体,都是万里长城中坚实的砖石,筑基成烽,汇聚企业和个体的力量,构建前行中国的长城。



湖南年度最大求职创业真人秀

2009年11月24日 星期五 主编丁兴威 编辑苏军华 图编言琼 美编邓琴 实习美编罗智文 校对李辉

■记者 胡信锋 实习生 彭壮

长沙理工大学3位大三学生因一个“偶然”机会,认识了DM(直接投递广告)杂志册,萌生了创办一本校园消费杂志的念头。从办证到开展业务,一个多月来,三人对其中

的酸甜苦辣很是感慨,“没有想象中美好。”

#### 联手创办校园消费杂志

李明斋、任雅璐和姚小明,他们都是新闻专业的学生。

“实际上我们就是做一本

□ 企业扶持

### 明窖团购创业平台正式启动

## 招募百名高手,人助10万资金

■记者 石曼 实习生 张丝雨

一周前,明窖酒业有限公司提供的“前行·中国”团购创业平台正式启动。记者看到,一些嗅到了商机的候选加盟商在门外等候,跃跃欲试。

白酒行业内素有“高档做品牌”的说法,赊店明窖将产品

定位于“中国白酒第一店”,针对高端产品,赊店明窖招募和资助100名加盟者主攻团购渠道。

团购作为一种新颖的销售模式,其形式区别于传统的市场流通,是直接面对企业、社会团体,招待、指定用酒等集群性终端消费,省去了流通中很多费用。湖南赊店明窖酒

针对大学生消费的广告册,给商家做宣传,将消费实惠带给学生。”李明斋简单地介绍了他们创办的这本杂志——校园消费杂志。

“高校学生一直是一个巨大的消费市场,长沙有很多所大学,却没有专门的消费杂志

CFP 图

为学生提供服务。”李明斋说,有市场潜力,加上办杂志成本不高,又与自己所学的专业密切相关,三个有志创业的年轻人一拍即合。从6月初到7月上旬,他们从市场调查到租赁办公场所,到最后公司成功注册。一切开始稳步进展,朝着既定方向迈进。

#### 首次跑业务吃闭门羹

公司成立后,三人进行了分工:李明斋因细心,负责杂志总调度;能说会道的姚小明则负责公关,任雅璐则负责管理和美学设计。现在,三人的主要工作是说服商家投广告。

7月19日中午,从外面跑业务归来的李明斋满头大汗,端起桌上的凉茶一饮而尽,脸上有点落寞。他说,从三天前第一次去拉业务开始,他已记不清被拒绝了多少次。

姚小明介绍,这三天从河东到河西,他们跑了不下30家企业,虽有几家有合作意向,但确切落实的只有一家电影城。“根据我们的版面安排,至少要签十个广告客户,难啊!”

“由于是首次做,还有很多人不相信我们。”李明斋说,

在创业最初,这些难题就在他们的预计中,因为他们还没有人脉资源,在业务洽谈时连个引荐的人都找不到。

#### “困难只会越来越多”

接连的碰壁,让三人看到了创业的艰难与不易。“客户对我们的信任度不高,不知道有多大的发行量。”任雅璐说,洽谈时,客户总是要求我们先免费试登几期,看看效果。他们就得了“谦恭”,努力去说服。

“可能前几期会赔本。”业务难做,让他们已有了最坏打算,“做生意就是这样,特别现实,你只有让企业看到利润,才会愿意来。”虽然已达成“亏本”共识,但他们的话语里明显带着无奈。

“小会经常开,沟通时中来,确保大家一条心。”任雅璐说,每天不管多晚,他们三人都会开碰头会,总结经验和教训。因为他们在外“取经”时,发现有很多的创业团队不是败在经营上,而是内部成员分歧上。“路漫漫其修远兮,吃好睡好,还要身体好。”李明斋开起了玩笑,困难越来越多,身体可不能现在就垮掉。

渔。”湖南赊店根据市场需求,将为加盟创业者提供10万元创业资助。徐建华表示,对这些创业者,“将组织统一培训,对他们如何进行市场规划、人员安排提供指导,即提供保姆式帮助服务。想加入我们团队的人,可以拨打选手报名热线85506666。”

拒绝口号，  
赊店明窖用行动扶持创业！



## 前行中国赊店明窖公益行动

赊店明窖1000万创业资本，成就100位赊店明窖团购新老板

没有资金不重要！  
没有营销经验不重要！  
没有高学历也不重要！

... ..

你只要具备“一定的社会资源”，  
赊店明窖为你准备价值10万元赊店明窖团购销售创业资本；  
以及全程团购营销培训。

成功源自前行，赊店给你机会！

前行·中国全程战略合作伙伴



主 办：共青团湖南省委 湖南省劳动和社会保障厅 湖南省工商行政管理局 湖南省广告协会  
承 办：湖南日报报业集团 GBS 湖南广播影视集团 三湘都市报 湖南经济都市频道 潇湘晨报 金鹰955电台  
合作媒体：湖南经视 全程推广：STAR 李海星·上城广告 信心热线：0731/84114926 全程总冠名：上海立马  
全程战略合作伙伴：赊店明窖 杜康 战略联盟企业：洪江古商城 济草堂 爱晚亭家纺

创业计划征集热线：0731-8411 4926  
创业计划征集邮箱：gochina2009@126.com  
活动官方网站：www.voc.com.cn/topic/qxzg/