

长沙扶持大学生自主创业“新政”：最高可获得200万元贴息贷款

大学生创业可获20万无偿资助

可使用创业基地廉租场所 三年内减免营业税和个税

■记者 陈亚静

本报5月5日讯 这是一次“含金量”极高的交流会。今日上午，湖南大学礼堂召开“省会大学生自主创业经验交流会”，省委副书记、省长周强，省委常委、长沙市委书记陈润儿出席会议并作重要讲话。会上公布了中共长沙市委、市政府下发的《关于鼓励和扶持大学生自主创业的政策意见》(以下简称《意见》)。

本次交流会由长沙市委、长沙市政府主办。中南大学生创新创业指导中心、维平网等做了典型发言。周强在会上寄语大学生：“你们应肩负起时代责任，把握历史机遇，为推进湖南的创业型经济做出贡献。”

【扶持对象】 高等专科以上学历

“具有高等专科院校学历以上的大学生、硕士研究生、博士研究生，在读期间或者毕业二年内或在长沙初始创办各类企业或从事个体经营，并担任所创办企业或个体工商户法人代表。”这是《意见》对所扶持的大学生对象做出的“限定”。

此外，《意见》特别指出，大学生到农村创办现代农业项目，规模种植面积超过50亩、规模养殖年总产值超过20万元，或创办各类专业合作社等经济组织和实体的，也属于扶持范围。

□相关解读

长沙劳动和社保局副局长王河解读“新政”：投入两亿帮找“饭碗”

安排4000毕业生基层就业，困难者可月补160元

■记者 王文隆

“如果文件中所有政策得到落实，估计用于促进大学毕业生就业的资金将达到两亿元以上，这是一个含金量很高的文件。”今天，在省就业服务局和长沙市劳动和社会保障局联合召开的就业新闻座谈会上，长沙市劳动和社会保障局副局长王河解读了该市最近出台的高校毕业生就业新政——《关于促进全市普通高等学校毕业生就业的实施意见》。

安排4000毕业生 城乡基层就业

根据中央政策精神，文件第一条提出鼓励和引导高校毕业生到城乡基层岗位就业，大力开发适合高校毕业生就业的基层社会

□经济信息

行业呈爆发性增长，美的空调五一誉满三湘

这个五一，憋了一年有余的空调厂商们终于有机会发力。巨幅折扣、特价机、买赠……他们选择了热情拥抱09销售旺季。7折、6折、4.8折……促销的力度一家比一家猛，这也使得今年的五一

【创业场所】 创业基地提供廉租场地

如果一栋写字楼新增大学生创办的企业超过20家，或吸纳大学生创办企业10家以上的企业，都将允许被列为创业基地，每年政府将给予30—50万元补贴。

按照规定，一旦成为创业基地，将承担建设标准产业用房和创业公寓的责任。当然，工程报建费将有优惠，即便是城区工程也可按照长沙高新技术产业开发区工业用地标准执行。

大学生在创业基地自主创办企业的，可以使用创业基地的廉租场所，第一年按每月900元、第二年每月700元、第三年每月500元减免租金。没有住所的，还可用创业基地提供三年免费公寓或宿舍，若基地暂无住所提供的，房产部门将给予每人每月160元廉租住房补贴。

大学生在创业基地以外的地方租赁经营场所的，也可以享受政府补贴，标准为第一年每月800元、第二年每月600元、第三年每月400元。廉租房补贴也同时有效。

【创业资金】 最高200万元担保贷款

长沙市本级每年将安排3000万元，区(县市)每年安排

1000万元专项资金，用于对大学生自主创业的各种扶持、奖励和贷款贴息。

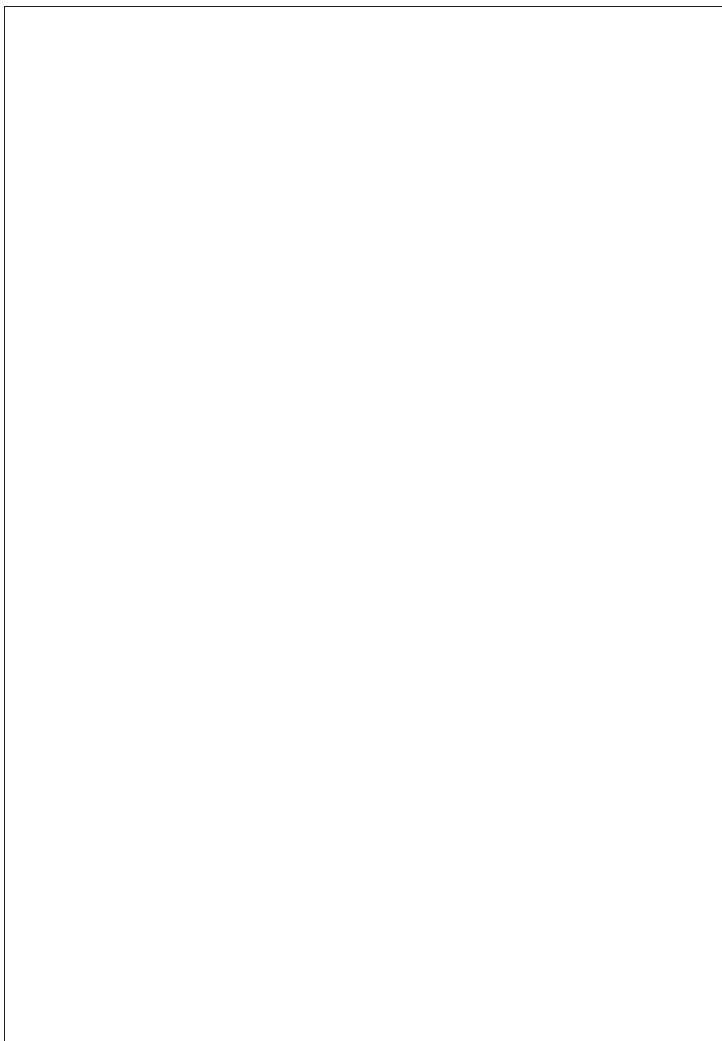
大学生可以申请无偿资助，经相关部门批准后，每个项目一般可以获得20万元以内的资助，但前提是不得超过企业自有资金的投入额度。首期拨付审批总额的60%，剩余部分将逐一拨付到位。对申请财政贷款贴息的，经审核贴息期限一般不超过2年，年贴息总额度最多可达10万元。

大学生自主创办的新兴项目，根据企业规模可以给予最高200万元的小额担保贷款扶持。贷款期限最长为两年，由政府财政按贷款基准利率的50%给予贴息。

【创业保障】 减免税收、降低落户门槛

大学生自主创业三年内，同级财政将采取先征后返的方式减免其营业税和个人所得税的地方所得部分，市属行政事业性收费全免。大学生档案也将实行免费托管制度。

创业进行工商登记注册的，免收登记类、证照类收费，并设立绿色通道。降低落户政策门槛，凡大学生自主创业的，凭“三证一簿”(身份证、毕业证、毕业生就业报到证和户口簿)和工商登记证明，即可到公安部门办理落户手续。



5月5日，湖南大学礼堂内，省会大学生自主创业经验交流会举行

记者 伍霞 摄

□大学生创业·经验交流

德国归来 创办高科技企业

一项针对女性的创业调查显示，受访者中高达86%的女性有自主创业的想法；在近创业的中小企业中，成功的女大学生企业家约占80%以上。而这些年轻的女大学生是如何成功创业的呢？

蒋晓云，衡阳人，2001年湖大本科毕业后，在一家中德技术合作机构工作。工作一年后又回到了校园继续攻读工程硕士博士学位。

在中德机构工作时，蒋晓云切身感受到了政府部门以及企业在环境保护上的迫切需求。“2006年，我非常幸运地获得了德国总理奖学金到德国考察。看到今非昔比的莱茵河、鲁尔区，我更坚定了回国创业的信念。”

2008年回国后，蒋晓云放弃了高校稳定的教职工作而选择创业，谈到自己的充满勇气的选择，蒋晓云说：“我希望每天做自己喜欢的工作，在有生之年做几件实事。”

经过半年的准备，蒋晓云终于拿下了公司的营业执照——长沙创享环保科技有限公司。

总结起自己的创业经验，蒋晓云坦言“形势比人强。”公司的迅速发展证明她当初的选择是正确的。

现在，蒋晓云的公司已经自主研发了一种电化学方法，申请了两项发明专利，在多家有名的有色企业中得到认可。

■实习记者 黄静

□毕业生讲述

两女大学生北漂6城市

“我的青春我做主”

本报5月5日讯 在就业压力、经济压力接踵而至的时候，几乎所有大学毕业生都奔波于各个招聘会。而毕业于娄底某高校的徐文和黄夕(均为化名)，既不跑招聘会，也不加入流行“毕婚族”，却毅然选择北漂。一个月的时间里，足迹先后踏遍南京、合肥、郑州、安阳、石家庄、北京六个城市，尝尽人间冷暖，还差点被骗进传销组织。如今，她们“北漂”归来已有近两个月，漂泊经历依然刻骨铭心。

情人节那天踏上行程

2月14日情人节那天，在温馨浪漫的氛围和父母不舍的目光下，她们踏上了北漂的旅程。

按照制定的行程计划，北漂第一站是合肥，但因春季汽车票紧张，两人临时决定先去南京。“于是有了夜走南京城的尴尬。”黄夕介绍，她们凌晨三点到南京，“长长的街道上，就我们和拖着箱子咚咚的声音，煞是恐怖。”徐文笑着告诉记者。

差点落入传销组织

“一个月的行程，2月26日这天是我永生难忘的。”黄夕告诉记者，到达合肥后，她们原本想多停留几天，但在听说安阳朋友王娟(化名)在那边帮她们找好工作后，2月25日这天她们就匆匆背着行囊来到了安阳。

第二天，王娟称要带她们去听朋友讲“生意经”。在一间小房子里，二十几个人整整齐齐地坐着，还有一个女孩在上面讲课。“我叔叔是记者，我曾跟着他去捣毁过一个传销组织，这里所遇的事和那次看到的几乎一样，我当时就知道被骗了。”说起这次经历，徐文和黄夕仍心有余悸。

北漂教会她们如何坚强

“这也是我们应对金融危机的一种方式。”活泼开朗的徐文告诉记者，每经过一个城市，她们都会停留几天，也会去招聘会现场看看。一个月的时间里，几乎什么事都经历了。

“一个月的北漂生活经历，让我懂得了如何去生存!也许人生总是要经历些什么，才会成长……”这是摘自黄夕北漂日记里的最后一段话。

如今时隔北漂归来已有近两个月的时间了，但是漂泊的经历依然令她们刻骨铭心。“我不后悔这次的旅程，至少一个月的经历，教会了我如何坚强。”徐文向记者表示。(长沙市民徐小姐提供线索奖励50元)

■实习生 段姝婷 记者 邹丽娜

管理和公共服务岗位，提出的具体举措可安排约4000名高校毕业生就业，约占2008年长沙籍高校毕业生的10%。

新招用毕业生企业 可获千元每人补贴

鼓励企业吸纳高校毕业生的就业。文件明确：企业新招用登记失业的高校毕业生等城镇登记失业人员达到在册员工10%以上的，可以申请小额担保贷款扶持；达到30%以上的，可享受最高为200万元的小额担保贷款扶持。“明确企业新增岗位新招用应届高校毕业生就业，签订一年以上劳动合同，并缴纳社会保险的，由市、区(县、市)劳动保障部门负责认定，市、区(县、市)财政按照每人1000元的标准给予补贴，达到其在册

员工30%以上并超过10人(含10人)的，按照每人2000元的标准给予补贴，这是政策创新。”王河说。

困难毕业生来长就业 每人每月补贴160元

强化对困难高校毕业生的就业援助。提出开展一对一的重点帮扶毕业生就业援助，鼓励全市县以上领导干部每人对口援助1名重点帮扶毕业生就业；对城市低保家庭、农村贫困家庭的高校毕业生来长就业，无住房的可提供1年免费廉租房，或提供租房补贴，补贴标准为每人每月160元，补贴期限最长为1年。

困难企业不裁员 可获6个月社保补贴

对经劳动保障部门认定的困

难企业不裁员或少裁员的，在2009年内按规定给予6个月的社会保险补贴或岗位补贴，由失业保险基金支付；困难企业开展在岗培训，给予资金补助。

□相关链接

《意见》规定用于招聘应届高校毕业生的岗位——

事业单位空岗的30%

完善全市事业单位工作人员统一招聘制度，每年空岗的30%以上用于招聘应届高校毕业生。

70%以上的教师招聘名额

从2009年起，根据全市中小学校师资队伍建设的

中国体育彩票开奖公告		
七星彩第 09051 期 本期投注总额:17061054 元		
中奖号码	5 3 1 0 0 4 9	22选5第09118期 本期投注总额:2304874元
特等奖	0	0
一等奖	10	66953
二等奖	277	1611
三等奖	3267	300
四等奖	39228	20
五等奖	426344	5
下期奖池	15433678元	
排列3、排列5第09118期 本期投注总额:26893394元		
中奖号码	7 6 3	短信查询体彩彩票开奖号码，移动发CP到1066125666，小灵通发CP到10661256，联通发CP到10621956，包月定制6元/月，点播0.5元/次，咨询电话:0731-4429019。
注	开奖信息以湖南省体彩管理中心正式公告为准	注:开奖信息以湖南省体彩管理中心正式公告为准
开奖信息查询:湖南省体彩网 www.hnlottery.com		开奖信息查询:湖南省体彩网 www.hnlottery.com
湖南省体育彩票管理中心 2009年5月5日		

中国福利彩票“湖南风采”乐透型(22选5)开奖公告				
本期投注总额:82872元				
第2009118期				
中奖号码:19 21 04 06 11				
中奖结果				
奖等	中奖注数	本期派彩	每注奖金	
一等奖	4注	12348元	3087元	
二等奖	205注	10250元	50元	
三等奖	3001注	18006元	6元	
好运彩销售及中奖结果				
好运彩	销售额	总奖金	中奖注数	每注奖金
好运1	236元	115元	5注	23元
好运2	2402元	1136元	68注	17元
好运3	21202元	10584元	56注	189元
好运4	14650元	7320元	8注	915元
合计	38490元			
短信查询为:编辑短信168发送到106280099168(移动、联通、小灵通)				
电话查询:16809888 125903168 4521033				
湖南省福利彩票发行中心 2009年5月5日				

中国福利彩票 3D 游戏湖南省开奖公告		
第 2009118 期		
中奖号码 6 6 3		
全国销售总额:58383522元		
中奖情况		
奖等	中奖注数	每注奖金(元)
单选	405	1000
组选3	431	320
组选6	0	160
湖南省销售金额:1607948元;中奖总金额:542920元。		
福彩开奖公告		
“双色球”第 2009051 期		
本期投注总额:211832930元		
红色球号码:10 16 23 06 13 21		
蓝色球号码: 07		
奖等	中奖注数	每注奖金
一等奖	5注	6740625元
二等奖	69注	189198元
三等奖	903注	3000元
四等奖	44616注	200元
五等奖	800660注	10元
六等奖	8128739注	5元
奖池累计金额:210276470元。		

夏季服装博览会贺龙体育中心火爆展出

为期11天的“2009长沙夏季品牌服装博览会”正在贺龙体育中心火爆开展。笔者在现场了解到，由于服装博览会正值“五一”期间，加上主办方推出的一系列活动吸引了无数的星城市民前往展会现场，川流不息的人潮使贺龙体育中心周围人气急升。

3000新款空降星城

此次服装博览会共有展位200多个，面积达到近5000平方米。主办方邀请了国内外300家企业、500个品牌、3000种新款春夏服装第一时间空降长沙，为星城市民带来一场服装盛宴。

参展企业来自上海、宁波、大连、

苏州、温州、深圳、香港、内蒙古等地，展出商品以春夏服装服饰为主，产品涵盖青年、中老年各个层次。主办方表示，香港时装、上海女装、浙江男装、中老年服装等服装的厂家亲自来到现场直销，并在节日期间大让利，让长沙市民以最实惠的价格购买到质量上乘的服装。

国美皇后开业喜获丰收，四天揽3000万

4月30日早上8点过8分，湖南国美“皇后”终于闪亮登场，那开闸泄洪的价格和排山倒海的赠品无不撩拨着顾客们的购物热情，国美大华府的开业在市民中掀起了一股家电抢购热潮。

开业当天一清早，笔者就见来自四面八方的消费者如潮水般涌向了大华府。虽然外面飘着绵绵细雨，但是，消费者的热情早将这个近8000多平方米的大华府挤得水泄不通，喧嚣的卖场好比围城，买了东西的急着出去，没有买东西的急着进来，

比肩接踵，好不热闹。据悉，开业当天，大华府的客流量超过了2万人。

从4月30日到5月3日，大华府的开业销售4天突破3000万元，为湖南国美赢得了首个“黄金周”的市场打下了坚实的基础。

此次大华府开业促销，按国美负责人的说法是“中、高、低全线直降，直接让利消费者，特价机海量供应，绝不玩打虚假促销。”此次大华府开业非常成功，4天销量在湖南家电市场创造了一个新的奇迹。

美誉四海名扬，低价还在继续。

而国美的五一“见证低价”的活动将一直延续到5月7日，在接下来的日子里，国美超低特价不玩概念，保证特价机的海量供应，一般特价机则完全敞开供应。国美将一如既往的为湖南人民带来最好的家电、最好的价格、最好的服务。国美“皇后”将成为星城市场家电选购的首选。“我们以低价和服务来赢得市场，我们有信心参与星城核心商圈的家电商战!”湖南分部营销总监刘建坪在接受笔者采访时的铿锵词句，掷地有声，再次展现了湖南国美团队的风采与尊严。