

“接单到手软”，张雪机车夺冠同款卖爆

长沙门店订单排至6月底，部分车型新手禁购



扫码看视频

3月28日—29日，张雪机车在世界超级摩托车锦标赛(WSBK)葡萄牙站中量级组别连夺两回合冠军，实现中国摩托车品牌在该赛事的历史性突破。4月1日，记者走访长沙发现，星沙湘龙街道店和天心中海环宇城店两家门店订单暴增，销售忙得脚不沾地，ZX820RR赛事同款车型更是“样车难求”。
■文/图/视频 三湘都市报全媒体记者 龙思言 通讯员 杨宸奕



4月1日，在张雪机车星沙店，一名顾客正在看机车。

全国单日锁单激增1000余单，长沙店忙不赢

记者走访发现，张雪机车在长沙仅有星沙湘龙街道店和天心中海环宇城店两家门店，均呈现“订单排到6月底、接单忙不赢”的火爆场面。

当日下午2点，在张雪机车星沙湘龙街道店，店员正忙着给顾客介绍：“您要的ZX820RR标配版，现在预订的话，预计6月底能提车，早一天锁单就能早一天排队。”

据了解，该店仅存少量ZX500F复古款和一辆2025款ZX500RR青春版展示车，2026款ZX500RR用作试驾。“WSBK同款820RR-RS赛车我们没有现车，标配版ZX820RR全城只有一台样车，1日早上刚被拖去天心店做展示了。”话音未落，一名专程从岳麓区赶来的顾客推门而入，“我是看了比赛直播来的，就想看看820RR实物长什么样，没想到走了个空。”

该店店员透露，夺冠前的3月21日，ZX820RR全国锁单量仅1000多单，如今已飙升至5000余单，比十天前翻了近5倍，3月31日到4月1日仅一天时间就增加了1000多单；2026款ZX500RR锁单量也达到5544单且目前还在增长。“虽然说长沙部分区域禁摩，但这丝毫不影响大家的购车热情。我们现在是接单接到手软，有购车计划的建议尽早锁单，否则等待周期会更长。”

随后，记者致电天心中海环宇城店，店员同样表示“订单量激增，建议尽早下单”。一名来自怀化的张雪机车经销商透露，仅怀化店就有二十余名顾客预订了ZX820RR。

严控新手购车门槛，安全骑行注意这些

中国摩托车商会数据显示，2026年1—2月我国摩托车总销量335.65万辆，同比增长12.15%，其中中大排量车型(250cc以上)增长尤为迅猛，春风、隆鑫等品牌市占率持续提升。张雪机车的崛起，为国产中大排量市场

注入强劲动力，赛事夺冠同款车ZX820RR标配，4.38万元起的售价，仅为同级别进口车型的三分之一，性价比优势明显。

值得注意的是，张雪机车对这款“性能猛兽”设置了严格的购买门槛。创始人张雪明确规定：驾龄不满一年的新手，禁止购买ZX820RR全车型。线上预约需提交身份证和驾照信息，系统自动核验驾龄；线下提车时，订车人、开票人、提车人三证必须一致。“违规售车的经销商将被罚1万元，屡犯直接取消资格，用户举报可获5000元奖励”。

有着丰富摩托车驾驶经验的陈先生也借此向广大新手摩友给出实用骑行安全建议：上路行驶必须持有合法有效的摩托车驾驶证，不无证驾驶；骑行时务必全程规范佩戴安全头盔，条件允许可搭配护膝、护肘、骑行服等全套护具，提升防护等级；日常骑行严格遵守限速规定，不飙车、不追逐竞驶、不随意变道穿插；坚决杜绝酒后驾车、疲劳驾车，做到安全文明骑行；提新车后先在空旷场地熟悉车辆油门、刹车、离合操控手感，再上路正常行驶；跟车行驶时保持足够安全距离，雨天、夜间视线不佳时减速慢行，尽量避开复杂路况和高峰拥堵路段，逐步积累骑行经验。

此外，记者了解到，长沙本地还有一项重要规定：二环内禁摩，二环外不禁。上述张雪机车星沙店店员提醒：“购车前务必了解限行区域，避免不必要的麻烦。”



张雪机车星沙店车辆展示。

囤货商家集中抛售 内存条价格骤降

业内人士：长期行情仍看涨



扫码看视频

三湘都市报4月1日讯 近日，持续数月一路走高的电脑内存价格突然迎来大幅回落，“内存条价格断崖式下跌”等相关话题迅速冲上热搜。不少商家开始集中抛售库存，内存产品价格普遍下调数百元至数千元不等。

长期上涨的行情为何突然“跳水”？此轮降价究竟是短期市场回调，还是趋势性转向？消费端市场又将呈现怎样的走向？3月31日，记者展开了走访和调查。

多家DIY装机店铺内，店员正埋头组装电脑，一些店铺还在线上同步直播帮助网友配置电脑。至尊地带(国储电脑城)邓先生告诉记者，“降了30%左右，大多数囤货商家自己在降的，工厂价格没有下调。”另一电脑装机商铺也表示，“内存条和固态硬盘降了一点，但不多。”

“最近这几天，内存条的确下降了，降了几百元左右，固态硬盘整体价格则较为稳定。”ROG玩家国度(IFS国金中心店)店员说。京东Mall(长沙洋湖店)DIY装机大师店工作人员透露，“最近一段时间的内存条市场行情波动比较大，目前是下降趋势，降价了15%—20%左右。”

囤货商家抛售，内存条下降15%—30%

3月31日，国储电脑城3楼一派忙碌景象，多家DIY装机店铺内，店员正埋头组装电脑，一些店铺还在线上同步直播帮助网友配置电脑。至尊地带(国储电脑城)邓先生告诉记者，“降了30%左右，大多数囤货商家自己在降的，工厂价格没有下调。”另一电脑装机商铺也表示，“内存条和固态硬盘降了一点，但不多。”

“最近这几天，内存条的确下降了，降了几百元左右，固态硬盘整体价格则较为稳定。”ROG玩家国度(IFS国金中心店)店员说。京东Mall(长沙洋湖店)DIY装机大师店工作人员透露，“最近一段时间的内存条市场行情波动比较大，目前是下降趋势，降价了15%—20%左右。”

业内人士：后续整体仍为上涨趋势

后续还会降价吗？多家受访店铺表示，此次降价仅为短期小幅回落，内存条整体价格仍呈上涨趋势。“整体行情基本已定，处于横盘态势，后续涨跌幅度大致在500元区间内浮动。”上述ROG玩家国度工作人员分析。

“等这批集中抛售的库存消化完毕后，内存价格又会恢复上涨态势。”联想工作人员表示，“目前新增内存条产能尚未落地，投产进度偏慢，因此后续价格仍有八成概率重回上涨。”他认为，等到两至三年后，AI技术更加成熟，价格才有可能逐步回落，但短期内，基本不可能回到此前的低位水平。

近期内存价格反复波动，已传导至消费终端。该联想体验店工作人员表示，内存、硬盘涨价后，选购的顾客的确有所减少：“观望、可买可不买的非刚需消费者，以及单纯想配电脑打游戏的人群，基本都暂缓入手。只有刚毕业、需要办公电脑的刚需客户仍会正常购买。”

走访中，多名数码店老板表示，对于普通消费者而言，当前内存条价格波动较大，建议按需购买、理性入手。刚需装机、办公学习等必须使用的用户，不必过度纠结短期涨跌，优先选择正规渠道、靠谱品牌的产品，兼顾品质与售后，避免因盲目跟风囤货或恐慌抛售而造成不必要的损失。

■文/视频 三湘都市报全媒体记者 仝若楠

解读新华保险高质量发展(四)

数智科技重塑服务内核 新华保险打造极致保险服务体验



2025年，新华保险以数字化转型为抓手，推动科技与服务深度融合，用数智力量重塑保险服务内核，打造出高效又有温度的极致服务体验，成为其高质量发展的重要支撑。

科技赋能让运营服务效率大幅提升，2025年新华保险实现全渠道线上承保457万件，保全服务1分钟极速办结率达96%，超96%赔案支持线上自助申请，直赔实现“出院即赔”、快赔做到“秒级到账”，全年超35万人次使用自助理赔。AI技术深度应用于理赔与风控，智能预警系统提升审

核效率，“保全智盾守护体系”有效防范网络诈骗。

在追求效率的同时，科技服务更具温度。公司开通9567适老化专线，630余家“银发服务驿站”扎根社区，柜面提供上门帮办等暖心服务，自助理赔支持亲友代办，破解老年人智能使用难题。此外，公司2025年上线11个大模型智能体，问题解决率超97%，赋能超10万名代理人，与3500余名柜面人员，实现客户数字化深度经营。

科技基础设施也同步升级，机房核心支撑能力增长近4倍，数据传输效率提升10倍，信息安全达国家关键基础设施防护水平。数智化不仅提升了新华保险的服务质效，更筑牢了其数字金融服务的坚实底座。