



【开栏语】

夜市经济的兴起,释放城市烟火气的同时,似乎也给予了年轻人更多的选择,成为他们改变生活轨迹的一种新尝试。有人靠它短暂过渡,有人将它视为梦想,也有人将其当成创业的跳板……从零开始的小小创业,或许只是他们漫漫人生路上的一种可能和选择。年轻人摩拳擦掌闯进了“地摊江湖”,用自己的创造力重塑摊贩的形象。

三湘都市报将镜头对准在长沙街头打拼的小年轻人,听听属于他们的故事。

用新媒体造势,“魔法”女孩闪亮夜市

制作专属小摊车……在网络平台申请专属账号展现特色,让小摊成为了“网红”打卡点



扫码看视频

放弃朝九晚五的白领生活,去享受自己给予自己的一场冒险,在夜市中摆摊的行列中,越来越多的年轻面孔出现。

“并非生活的无奈之举,这是自我的选择,我可以用自己的知识和经验,更好地经营属于我的小摊。”24岁的小洁(化名)是长沙扬帆夜市一名新晋摊主。在她看来,职业不分高低,遵从内心选择更重要。

■文/视频 三湘都市报全媒体记者 田甜 实习生 陈乐



小洁与自己的小摊(右图)。网友慕名而来,并自发在网上打卡晒图(左上图)。受访者供图

利用优势 将小摊打造成“网红”打卡点

2022年7月初,小摊正式进驻扬帆夜市。小洁也下定决心辞职,打算认真把摆摊这件事做好。

“当时家里人不理解,放着好好的班不上,去做一个别人眼里看起来不太体面的工作,觉得我的十几年书白读了。”面对质疑,小洁无比坚定,她认为才华不一定要在体面的写字楼里才能施展,小摊同样可以是大展拳脚的天地。

如何利用自己的优势,小洁将眼光对准了新媒体。制作专属小摊车、标志、包装,在多个网络平台申请了专属账号,通过宣传造势,将自己的小摊定位成了“网红”打卡点。

小摊从一开始的门可罗雀到现在的人山人海,越来越多的人特意来到小摊前打卡拍照。为了方便慕名而来的网友拍照,小洁还会提供免费的拍摄道具,这样顾客也成为了宣传小摊的一员。

“摆摊最让我喜欢的,就是自己拥有了决定权。夜市里没有职场关系,做什么都不用畏手畏脚。”小洁说,虽然不会永远摆摊,但很满意现在的生活。

在小洁看来,小摊就像她和小伙伴们一起完成的一件“还算是了不起的作品”。创作过程中,在职场中自觉过于“普通”的小洁尽情释放潜能。走出“格子间”,在更广阔的天地中证明自己,“摆摊让我找回信心,无论未来做什么,我都拥有从零到一的勇气”。

不愿受限 享受给自己的一场冒险

昏黄浪漫的灯光下轻抿一口“黄油啤酒”,嘴边留下一圈白胡子似的泡沫,惹得同伴嬉笑着举起镜头捕捉。这不是电影《哈利波特》里的三把扫帚酒吧——这是长沙扬帆夜市的“黄油啤酒”小摊。现实里没有魔法,但对售卖“黄油啤酒”的小洁来说,小摊好像真的有“魔法”。在经营小摊的这些日子里,她感受到了久违的自信与快乐。

小洁说,摆摊的想法源于一次“集体冲动”。本是重庆人的她,因为学业来到长沙,毕业后顺理成章地留在这里的一家公司从事文职工作。职场生活谈不上差,但本性“不愿受限”的小洁还是感到束缚与压抑。

2022年5月,她和几位朋友聚会时提起摆摊这件事,“当时大家都觉得,摆摊的年轻人越来越多,当时我就有些心动。”年轻就是毫不犹豫,小洁和朋友马上筹备。从马王堆市场买来一辆二手三轮车,自己动手喷漆改造。6月初,正式出摊。

起初,她们尝试售卖过许多产品:泰式奶茶、咖啡……但由于这些在长沙街头实在太过普遍,营业收益很一般。朋友提出不如试试“黄油啤酒”,这是一款电影《哈利波特》的周边饮品。虽然叫“啤酒”,其实是由奶盖、黄油糖浆和普通饮料组成,并不含酒精。由于口感新奇特别,再加上背后的故事性,博得了许多年轻顾客的青睐。

“黄油啤酒”就此作为主打产品在小洁的“三轮小摊”确定了下来,“生意不错,这给了我们继续的信心”。

湖南省跨境金融政策及产品推介会在长沙召开

兴业银行长沙分行承办

3月29日,由兴业银行长沙分行承办的“2023年湖南省跨境金融政策及产品推介会”在长沙举行,助力湖南打造改革开放高地,支持实体经济高质量发展,助力外贸企业“走出去”。

■ 陈昊江 潘家昊



3月29日,兴业银行长沙分行在长沙承办“2023年湖南省跨境金融政策及产品推介会”。

本次推介会由国家外汇管理局湖南省分局、中国出口信用保险公司湖南分公司联合主办,兴业银行长沙分行承办。国家外汇管理局湖南省分局、中国出口信用保险公司湖南分公司、自贸区长沙片区管委会、兴业银行总行、兴业研究、兴业银行长沙分行相关领导、专家及省内40余家进出口企业负责人共60余人现场出席,50余家进出口企业负责人线上参加。

大家会聚一堂,对当前宏观经济和汇率走势进行了分析和展望,介绍了支持外贸经济发展的重点政策、平台工具。国家外汇管理局湖南省分局国际收支处副处长陈春回详细推介了国家外汇管理局跨境金融服务平台,重点介绍“出口应收账款融资”“企业跨境信用信息授权查询”“服务贸易税务备案表电子化银行核验”“出口信保保单融资”四个应用场景在湖南省内的具体开展情况,鼓励银行机构引导企业开展出口应收账款融资、出口信保保单融资等各项

跨境金融业务,增强对中小企业的信贷支持。中国出口信用保险公司湖南分公司业务管理处处长袁时秋对企业和银行如何运用跨境金融服务平台的保单融资业务场景进行了分享,为出口企业贸易融资提供了新思路。

随后,兴业研究公司外汇商品部专家张峻滔分享了对当前全球宏观经济、汇率走势的分析解读。兴业银行总行资金营运中心专家林宇君围绕汇率双向波动形势,以典型案例剖析的形式对新型汇率风险管理体系进行了详细解析,

引导企业树立汇率风险中性管理理念。兴业银行总行交易银行部(国际业务部)专家曹宇重点介绍了跨境资金池、内保直贷、票据保付等跨境金融重点产品,这些产品可满足各类客户各种场景下的跨境金融服务需求。

作为推介会的承办方,兴业银行长沙分行党委委员、行长助理康丽蓉表示,兴业银行长沙分行始终以服务实体经济为中心工作,将持续创新产品和服务,全力支持进出口企业发展,支持湖南打造三个高地,为我国构建新发展格局贡献兴业力量。近年来,兴业银行积极把握“一带一路”、人民币国际化、自由贸易区等战略机遇,发挥集团化经营优势,形成了独具特色的跨境金融产品体系。兴业银行长沙分行充分依托总行资源禀赋优势,深度融入湖南外贸进出口高质量发展新浪潮,建立起跨境投融资“绿色通道”,为全省外贸企业提供了多渠道、多样化的高质量跨境投融资服务,近年来先后落地了湖南省首批资本项目外汇业务数字化试点、跨境金融服务平台保单融资等新兴业务。

下阶段,兴业银行长沙分行将继续发挥“线上+线下”“本币+外币”“商行+投行”“境内+境外”“区内+区外”的一站式跨境金融综合服务优势,更加精准的服务地方实体经济,为企业参与国内外竞争、开展国际贸易融资与汇率避险提供更加专业的金融服务方案和更加优良的金融服务体验,助力湖南省外贸企业高质量发展。