

# 半年内“转战”核心商圈 上座率、票价都远超预期 长沙戏剧舞台或绽放“第二春”



2月14日晚,长沙市黄兴南路407号D区五楼的笑嘛屋顶剧场正式营业,“陈火腿”正在演出。



扫码看视频

上周,音乐剧《你好,我找Smith》和笑嘛屋顶剧场和脱口秀俱乐部相继在长沙五一商圈开演。仅用了半年时间,两家公司就纷纷从长沙城北商圈“转战”核心商圈,这似乎宣告着,长沙戏剧市场的“第二春”来了。

为何半年之内就忙着开辟“第二战场”?在电影、KTV之外,如何让消费者将娱乐消费时间拨一块给单口喜剧、音乐剧甚至评书、相声?2月21日,记者就此进行了走访了解。

■文/图 三湘都市报全媒体记者 黄亚苹 视频/刘品贝 实习生 周逸婷

## 【动态】笑嘛屋顶剧场、《你好,我找Smith》相继开演

2月14日晚,位于长沙市黄兴南路407号D区五楼的笑嘛屋顶剧场浪漫营业。

演员“陈火腿”进场前,将厚重的外套搭在椅子靠背上,独自站在场地的一角,用演出的两倍速度练习着表情和动作。过了一会儿,他又拿起手机背词,频繁地用手摸着鼻子。

“大家好,我是陈火腿!”上台后,全场灯光暗了下来,仅留下了两束射灯照在他身上,让其顷刻间成为全场焦点。已有一年表演经验的“陈火腿”并没有紧张,在与前排观众短暂互动后,开始了他的“妈

妈喊我坐座位”段子表演,夸张的表演动作,诙谐的语言,这场近20分钟单人脱口秀,让现场百余名观众捧腹大笑。

无独有偶,当晚,长沙首部长档期驻演爆笑话剧《你好,我找Smith》在长沙市王府井百货七楼小剧场开演,这也是全国性演艺品牌一台好戏在长沙引入的第二台话剧。“从2月14日开演至今,6场演出的综合上座率超90%,无论是售票情况还是观众观后反响、口碑,都远高于预期。”2月21日,长沙一台好戏总经理孟础在接受记者采访时说。

## 【变化】从城北到五一广场,戏剧市场默契“转场”

2021年9月30日,在上海一票难求的环境式沉浸音乐剧《阿波罗尼亚》国内首家分店进驻长沙城北的北辰三角洲大悦城;4个月之后,《你好,我找Smith》的演出地搬至人流、客流、消费流高度聚集的五一商圈。同样,笑嘛脱口秀俱乐部第二大本营也从城北的栖凤路转移至黄兴广场。

一个是发源于湖南本土的脱口秀俱乐部,一个是在上海“大本营”之外将第一家分店选在长沙的全国性演艺品牌,两者颇为默契地走进五一广场,为何?

“笑嘛屋顶剧场就在知名打卡地‘恋爱天台’旁,两者相加或许释放出倍增效应。”黄兴路步行街商管集团有关负责人介绍,在与长沙多家脱口秀俱乐部

沟通后最终选择“笑嘛”,正是看中它对应20-35岁客群,这也是步行街需要的主力消费人群。

记者了解到,笑嘛脱口秀俱乐部的一场线下脱口秀票面价在79.9元至180元之间,时长一个半小时;曾经,脱口秀演员何广智主持的一场演出,黄牛票被炒到上千元的价格。为了让脱口秀逐渐突破小众圈子、走向大众视野,笑嘛屋顶剧场的票价将稳定在120元左右。

此外,不同于观众位于舞台前侧的传统镜框式舞台,《你好,我找Smith》舞台与最后一排观众之间最远的距离不超过6米,“极具反转的黑色幽默,符合当下年轻人的看剧习惯。”孟础说。

## 观点 长沙戏剧市场仍是一片“蓝海”

中国最早的一批脱口秀演员黄西在自传《黄瓜的,西瓜的西》里说:“美国也有些喜剧演员说,在美国一般需要15年时间才能够一夜成名。”事实上,国内的单口喜剧演员中若想出现大师级,同样要经历数场数年的磨练。

湖南笑嘛脱口秀俱乐部主理人“伟大爷”就直言,2018年在文和友免费提供的包间中进行“开放麦”表演时,即便最低票价只要2.33元,可坐8-10人的包间依旧坐不满,“演员和观众一起

成长,抛下去的梗什么时候会‘响’,哪些还需要在表演上更加精细,都需要给演员琢磨的时间。反过来,优秀的观众才能推动演员的进步。”

“长沙的夜生活属性和娱乐属性在全国排行前列,而这两个属性和一台好戏的气质也相契合。”孟础表示,长沙在华中地区的交通区位优势、湖南人观看演出的消费基因、网红城市的属性都印证着,长沙的戏剧市场仍是一片“蓝海”。

## 长沙望城区与浦发银行长沙分行签署合作协议

三湘都市报2月22日讯 今天,长沙市望城区人民政府与浦发银行长沙分行签署战略合作协议,浦发银行长沙望城支行也在当天正式揭牌开业。这是浦发银行长沙分行紧跟新时代发展步伐,优化网点布局、拓展金融服务的又一作为。

当天,望城区人民政府与浦发银行长沙分行签订银政战略合作协议,望城经开区投资建设集团有限公司、长沙新奥燃气有限公司等重点企业也在现场签订银企战略合作协议。望城区区委书记张作林、望城经开区管委会党工委书记周凯、浦发银行长沙分行行长陈凌云出席本次仪式。

据悉,浦发银行长沙望城支行位于望城区高塘岭大道丽景华庭,毗邻斑马湖,面积超过600平方米。支行营业大厅环境明亮宽敞温馨,服务柜台、贵宾室、自助服务设备终端、便民服务设施等一应俱全。

自2004年入湘以来,浦发银行长沙分行一直高度重视支持望城区域经济社会发展。通过表内外、本外币一体化的金融方案,支持了包括晟通科技、中信戴卡、长高高压开关等一大批制造业客户的发展壮大;通过“股债贷资”一体化的全周期全场景金融服务,从初创到上市全流程服务了泰嘉新材、澳优乳业等企业登陆资本市场;通过供应链金融的打造,支持恒飞电缆、健科电子等拟上市公司融资需求。截至目前,浦发银行长沙分行在望城区累计投放信贷资金超100亿元,现有区域内企业表内外授信余额突破200亿元,区域内企业贷款余额超30亿元。此次望城支行开业,将服务窗口贴近望城千家万户和企业大众,则是为了更好地服务望城经济社会发展,践行社会责任。

浦发银行长沙分行相关负责人介绍,今后浦发银行长沙望城支行将从五个方面为望城区域经济建设发展做出贡献:一是积极支持望城打造智能制造新高地;二是积极支持望城提高创新发展核心竞争力;三是积极支持望城建设“四精五有”品质城市;四是积极支持望城绿色能源建设、推进循环低碳发展;五是积极支持普惠小微企业发展。

■文/图 全媒体记者 潘显璇 通讯员 赵书生



2月22日,浦发银行长沙望城支行揭牌开业。