



从沿街叫卖到做成夜宵爆品,他们传递湖南人的江湖态度 勇闯小龙虾江湖,三兄弟用菜单“说事”



12月7日,长沙已进入二十四节气中的“大雪”。夜幕下,2000平方米的天宝兄弟

全新门店内,大堂正中威风凛凛的关公耍大刀像很是引人注目,不断有消费者前来合影、打卡、留念。

“不用排队,难得。”长沙市民陈小姐依循美味而来,在一靠窗的位置落座。20分钟后,一盆张牙舞爪的油爆虾端上餐桌,个个开背、去腮、去虾线,好不惬意。

美食当前,少有人注意到一个在店内不断穿梭着的普通身影。天宝兄弟联合创始人蒋凌云正拿着菜单巡店,嘴里不断向正在用餐的顾客询问,“还满意吗,有意见随时可以提。”

■文/三湘都市报全媒体记者
黄亚苹 图/视频 何佳洁



扫码看视频



摆放在天宝兄弟等位区的关羽雕像。

孤注一掷

沿街叫卖,湘派小龙虾成勇闯江湖的“夜行者”

从2015年4月带着5000元到长沙创业算起,蒋凌云和小龙虾已经打了六年交道。

彼时,他与罗炯、杨有华拿出最后15000元创业资金,在长沙火车站附近租下一家茶楼的灶台,只外卖口味虾、油爆虾、虾尾三款产品,200元一份。三兄弟分工明确,杨有华负责做口味虾,罗炯和蒋凌云则轮流揽客、送外卖,两人逢人就问“老板,吃口味虾不?”

与带汤、加紫苏叶、重油重盐的长沙传统口味虾不同,天宝兄弟的口味虾有自己的独门秘诀。剪去虾须虾尾、去除虾线后,小龙虾被放入200℃的滚油迅速捞起,仅需数秒,虾肉迅速收紧、壳肉分离,最大限度保留虾肉的鲜嫩和弹性。

作为餐饮行业的“闯入者”,天宝兄弟的另辟蹊径之

法,便是将长沙口味虾与湖北油焖虾相结合,减少汁水,将配菜换成干酥的藕条。即使在隆冬时节,店内食材依然坚持使用一两以上的“炮头虾”,活的。

“很艰难,但是我们没有退路。”做过房屋中介、电子商务的蒋凌云说,三个而立之年的男人,依然心怀热血。虽然选择创业是“一拍即合”,但这条路异常波折。他回忆,“凌晨三四点下班,往床上一躺就睡着了。没有半句怨言,生活不允许我们再失败了。”

“毛利绝对比别人低!”当被问及为何一份小龙虾要卖出200元的“高价”时,不善言谈的蒋凌云有些激动,他从小衣口袋里掏出手机,展示起每日的进货单价,“‘炮头’冬天一斤成本很高了,一份要使用两斤,再算上房租、员工、损耗,一份小龙虾赚不得好多钱嘞。”

国潮风起

从各地美食中寻找灵感,以关公讲述江湖义气

日复一日的坚持,换来裂变式复购的口碑。蒋凌云透露,天宝兄弟火爆时一天要卖出一吨小龙虾。什么概念?以一两以上的“炮头”计算,除去损耗,一天得卖2万只小龙虾,也就是1000份小龙虾。天宝兄弟在省内外消费者的眼中,逐渐成为“长沙小龙虾”的代名词之一。

2021年4月,天宝兄弟从长沙市识字岭一家待客量不足40桌的小店搬到白沙路汇景中心3楼,面积将近2000平方米,可同时容纳超500人用餐。大堂中央,身长九尺、髯长二尺、一生戎马的关羽伫立于此,小樽关公像、飞龙图腾等等中国传统元素,以时尚的姿态体现着。

“过去说关羽桃园‘三结义’,现在则是天宝‘三兄弟’。”蒋凌云笑着说,兄弟三人没有血缘关系,完全是靠着彼此信任走到现在。当下,蒋凌云主要负责店内人事及其他综合统筹。在他的用人、处事原则中,

也少不了个“义”字。他认为,脚踏实地的人是老天的宝贝。

蒋凌云、罗炯、杨有华埋头做虾,却在不经意间搅动了长沙小龙虾的江湖风云。蒋凌云认为,“网红”代表着流量,无论是口口相传的名声,还是短视频的受众,消费者循声而来,在小龙虾辛香热辣间寻得酣畅淋漓之感;“网红”也是负担,要想尽办法满足顾客数小时等位后的高期待值。

于是,杨有华从广东聘请米其林星级大厨,先后调试近百次推出新品“乳鸽”;为了让客人等位时更舒适,新店甚至在狭长的等位区安上空调;为了加大待客量,新店增加上百张餐桌,并沿用“人来齐才能入座点餐”的规矩,即便是某互联网公司轮值总裁也不例外。

6年来,蒋凌云、罗炯、杨有华上北京、杭州拜访过米其林总厨,向潮菜掌门人钟成泉老先生取经,到云南吃过新鲜的松茸、白松露,以此打破小龙虾“盛夏美食”的标签,推动它向“全年美食”蜕变。

人物档案



蒋凌云,41岁,天宝兄弟联合创始人,人事统筹负责人

观察

“恰得苦、耐得烦”的湖湘精神也是新国潮

恰得苦、耐得烦、霸得蛮,这是长沙态度。“刚烈张扬气冲霄汉,舍我其谁一身是胆”的湖南人,以坚毅之气不断破译“网红城市”长沙的流量密码;天宝兄弟三人以融入血脉的湖湘精神,助力小龙虾一跃成为夜宵榜上的“头号玩家”。

有人的地方,就有江湖。江湖之上,一碗肉质饱满的小龙虾,不仅是对一日三餐的犒赏,也可能是人际关系的养护,更是对昼夜滋味的依依不舍。无论是别出心裁的国凤式装修,还是融合创新的小龙虾做法,天宝兄弟将做人、处世之道藏于菜单之上,交织在冷暖人间。

风味潮流瞬息万变的小龙虾江湖,不会随着盛夏的结束而划上休止符。从这个秋天、冬天开始,到今后的每一轮四季,长沙虾战都将在这一群思维活跃跳脱的业内人士与执着的吃货们的推动下,愈演愈烈,愈烧愈红。

2021智博会将在长沙举行 下周,去看智慧交通有多炫酷

三湘都市报12月9日讯 今日,湖南省人民政府新闻办公室召开新闻发布会,宣布以“科技赋能交通·智慧引领未来”为主题的2021湖南(长沙)国际智慧交通博览会将于12月17日至18日在长沙举行。

湖南省工信厅二级巡视员廖廷球表示,智能网联汽车方面,湖南是获“国字号”荣誉最多的省份之一,先后获批“国家智能网联汽车(长沙)测试区”“湖南(长沙)国家级车联网先导区”,长沙是国内首批“智慧城市基础设施与智能网联汽车协同发展”试点城市,智慧交通产业根基雄厚,产业生态优良。

据悉,本届博览会将着力推动智慧交通领域新产品、新

技术、新材料的推广与应用,预计参展商200余家,搭建集展览展示、贸易洽谈、技术发布、互动体验为一体的国际化交流合作平台,着力推动大数据、人工智能、移动互联网、云计算、区块链等新技术与轨道交通、汽车、航空航天、工程机械、农业机械、船舶等行业的深度融合,展示融合创新的新技术、新成果,引导相关企业加快技术创新和新品研发,推动湖南装备制造业加速向高端、智能装备制造业转型,引领行业发展,为打造国家重要先进制造业高地提供新引擎。

■全媒体记者 和婷婷



扫码看视频

经济信息

警惕小儿白血病,足额保障暖人心

2021年10月,彭先生4岁的女儿因持续发热入院治疗。经过全面检查,孩子不幸被确诊为急性淋巴细胞白血病。不幸中的万幸,彭先生早在2019年为女儿投保了平安保险《爱满分19》,出险后,彭先生及时报案并申请理赔,经审核,平安

人寿赔付220万元的重疾理赔款。现如今,彭先生的女儿经过积极的治疗,愈后很好,各项身体机能都在恢复中。平安一直敏锐地观察着市场的变化,用最贴心的产品、最实用的保障,兑现爱与责任的承诺。

■通讯员 王雨晴

渤海银行摘得“2021年度低碳银行”等两项大奖

近日,由《21世纪经济报道》主办的“21世纪亚洲金融年会”在北京举行,年会上“第十六届21世纪亚洲金融竞争力研究案例”评选揭晓,渤海银行凭借持续探索绿色金融的优秀经验以及在金融服务适老化领域的积极实践,荣膺“2021年度低碳银行”和“2021年度养老业务银行”两项荣誉称号。

“21世纪亚洲金融年会”创办于2006年,现已成为中国内地与亚洲各国、地区乃至欧美金融界交流对话的重要平台。渤海银行此次获奖是行业对其在金融领域成绩的充分肯定。渤海银行在英国《银行家》杂志公布的“2021年全球银行1000强”排名中位列第111位,较上年提升22位,在国内银行排名中提升至22位。

■陈思茹