



携手顶流主播卖货,员工化身带货达人,公司高管亲自上阵……

# 备战“双11”,湘企借直播带货抢先机

一年一度的“双11”购物狂欢季即将拉开序幕,目前,湖南各大企业正积极备战,做好应对业务旺季的准备。记者了解到,随着直播带货站上风口,今年“双11”,不少湘企都加大了直播带货的力度,或与顶流直播开展深度合作,或力推自有主播,部分企业高管还会亲自上阵直播带货。

■三湘都市报全媒体记者 潘显璇



## 携手顶流主播直播卖货

“衣带渐宽终不悔,全心全意双11”“天生我材必有用,有用用在双11”……10月29日,走进位于长沙万达广场的劲仔食品,公司悬挂的各类激励员工奋战“双11”的标语煞是醒目。“去年‘双11’,我们就与薇娅有过合作,效果不错,产品的单场直播销量都在200万元以上。”劲仔食品相关负责人告诉记者,与薇娅等顶流主播开展深度合作,将是公司今年“双11”活动的重头戏。

据了解,劲仔食品旗下的拳头产品将登陆11月3日薇娅直播间零食节专场,公司全新的卡通形象IP版劲仔小鱼也选择当天在直播间首发。“今年‘双11’,我们线上团队信心满满,备货的劲仔小鱼、劲仔豆干等产品超过10万件,保证产品能第一时间发货。”劲仔食品相关负责人说。

选择与顶流主播合作的,还有扎根于长沙的国风摄影品牌盘子女人坊。“今年‘双11’期间,我们将与薇娅合作,推介精心挑选的拍摄套餐。”盘子女人坊公关负责人杨柳介绍,这是公司“双11”期间首次选择与顶流主播合作。公司去年开始试水建立自有直播带货团队,经过一年的摸索,相关流程与模式已经比较成熟和完善了,所以今年决定加大这方面的支持力度。同时,公司邀请顶级设计师设计的最新一款服装主题拍摄,也会在“双11”期间上线,“至于是哪位大咖设计师和具体的服装主题,容我卖个关子,敬请期待。”

## 员工直播带货成为常态

34岁的言佳,是长沙友阿百货的一名普通柜姐,直播带货让其成

为了公司的名人,“走到友阿百货的任何一家门店,员工几乎都认识我,因为他们都看过我的直播。”

2020年初,受疫情影响,百货商场客流稀疏,友阿集团于2月份开启了全员直播计划,近2万名专柜导购通过小程序“友阿购”直播带货。2019年就有过直播带货经验的言佳,成为了同事们的导师,手把手教他们如何直播带货。

随着员工直播带货日渐常态化,今年“双11”,友阿将开启快乐直播季,各门店导购将继续化身“直播种草推荐官”。

为了更好地参与直播带货,今年9月份,言佳特意参加了互联网营销师的培训,对直播间的搭建、选品、直播运营都有了更深入的了解。在言佳看来,公司全员直播的模式,给导购员们提供了一个全新的舞台,“我们在羡慕李佳琦、薇娅之余,也能通过自己的努力,向直播达人的目标迈进。”

## 公司高管亲自直播带货

除了力邀头部主播直播带货、组建自有直播团队外,公司高管亲自加入到“双11”直播促销的阵仗中来,也成为一种潮流。

长沙高新区企业三诺生物,是国内血糖监测行业龙头企业。2020年11月11日,公司电商团队三诺健康执行董事李心一与总经理彭旭明组成“明心”搭档,现身淘宝直播间,与用户进行了一场近距离的直播互动,观看人数超16万,互动点赞数超110万,成交额突破了500万元,成绩不俗。

三诺生物相关负责人表示,今年“双11”,公司高管参与直播带货仍会继续,具体的直播平台和日期目前正在对接中。



湖南航空将湖南特色小吃臭豆腐和糖油粑粑搬上了飞机。通讯员 供图



扫码看新闻

## 新航季即将开始 多家航司将新开加密航线

三湘都市报10月29日讯 中国民航即将迎来冬航季,海南航空、厦门航空等多家航空公司将于10月31日起,在湖南地区全面执行新航季计划,新开加密多条航线,为广大旅客出行创造更加便利的条件。

具体来看,湖南航空将新开通长沙-扬州、长沙-乌鲁木齐、无锡-沈阳、芒市-丽江等国内航线10条。长沙-成都航线在前期辣椒炒肉经典热餐的基础上将进一步推陈出新,推出新的经典湘菜系列,同时搭配热食的是湖南航空与辣妹子联名定制的专供辣椒酱及黑色经典臭豆腐、糖油粑粑等特色小吃。

厦门航空湖南地区将运营航线50条,通航国内31个城市,每周超过300个航班。加密北京航线(长沙-北京大兴)达每天4班;优化长沙厦门航线至每天5班,长沙福州航线至每天3班;还加大了西部地区运力、新增长沙-西宁航班。

海南航空湖南地区每周始发航班约为240班,航点覆盖北京、天津、杭州、宁波、海口、三亚等国内重要城市。新增了长沙-呼和浩特-长春航线,每天一班;长沙-北京航线每天执行5个班次。优化运力布局的同时,海南航空还持续推出多项优惠产品政策。

■全媒体记者 和婷婷 通讯员 林孟霏 赵晶 王梅

## “限跌令”颁布两月 岳阳房价稳住了吗

房价波动缩小,成交量依然在低位盘旋

三湘都市报10月29日讯 8月11日,岳阳打响了今年限跌令的“第一枪”。到10月29日,已经过去了近两月时间,岳阳房地产市场走势如何?房价是否回归了平稳状态?据克而瑞湖南区域的数据显示,在8月限跌令的影响下,岳阳市区新房市场成交均价有所上升,均价6860元/平方米,环比上涨5.2%。但9月又再次回落,均价6686元/平方米,环跌2.5%。

## 限跌令出台后 房价一度回升

“和之前相比市场的价格更平稳了,不过折扣和优惠活动也比较多。”岳阳环球融创澜岸大观的置业顾问感慨道。

该置业顾问表示,项目均价在6300元/平方米,现在就有9.8折的优惠。“在月初不少返乡的客户来购房,9月我们就成交了40套。其中125平方米的刚改户型最受欢迎。7月底项目开盘时,项目成交均价大约在6000元/平方米,那时市场并不明朗,市民预期不高。”

三湘都市报统计发现,从6月至9月,岳阳的房价波动已经明显减小,但成交表现平平,整体下跌的局面没有得到扭转。数据显示,今年5月岳阳成交均价为7605元/平方米,到了6月出现大滑坡,降至6558元/平方米。然后在8月限跌令出台后,回升到了

6860元/平方米。

## 整体库存大 市民预期出现变化

三湘都市报发现,不仅仅是岳阳,作为同样限跌的城市,昆明也没有迎来明显的转折。

近日,国家统计局发布9月份商品住宅销售价格变动情况。其中,昆明新建商品住宅价格环比下降0.7%。值得注意的是,在列入统计范围的全国70城中,昆明0.7个百分点的新房价格环比跌幅,与太原、常德、牡丹江相同,排名全国第二位。

“9月岳阳新房市场表现一般,但在湖南各市中处于较好水平,商品住宅成交量排名第三,成交均价位列第一。”业内人士指出,从限跌后的整体数据来看,岳阳新建商品房的成交均价基本回归到了较为平稳的状态,但是成交量依然在低位盘旋。

长沙一房企负责人指出,成交量处于低位,原因是房企集中偿债压力较大,二季度全国房地产行业平均负债率为77.85%。“进入下半年,整个行业进入下行通道。在三道红线的影响下,房企需要降低负债率,只能通过降低房价加快卖房的速度,加快资金周转,而且从湖南省州来看,虽然房价没有明显下跌。但整体库存大,市民的预期也出现了变化。”

■全媒体记者 卜岚

## 128个产品创新强基项目捷报

三湘都市报10月29日讯 “100个产品创新强基项目”建设传来捷报。记者今天从省工信厅获悉,至9月底,全省128个产品创新强基项目完成投资64.06亿元,为年计划投资的107.86%,提前3个月完成全年任务。

128个项目抢进度、抓效益、攻难关,部分项目已完工。到9月底,星邦智能、地博光电、振添光学、中韶电气等83个项目完成了全年投资计划。

关键基础材料项目有重大突破。中科光电实现光纤陶瓷插芯系列产品国内首创。铠欣新材突破高纯碳化硅涂层关键技术,打破国外企业长期垄断。

核心基础元器件项目填补空白。

株洲航发QDR280燃气轮机发电机组填补了国内研发空白,紫荆新材研制的耐高温高压铸件达国际技术水平。

先进基础工艺项目获得奖励。巨强再生的废碎玻璃高掺和大型马蹄焰熔窑技术,荣获湖南省科技进步奖;国创轨道对关键零部件非线性耦合动力学建模分析等研究,荣获2020年中国半导体封测卓越企业奖。

产业技术基础项目水平领先。平安医械输液器将输液精度提升,达到国际领先水平;衡开智能的“智能化精密层绕机器人”,国内市场占有率达70%。

■湖南日报全媒体记者 曹娴 通讯员 陶韬