E02 快递新江湖 相都市报 2019年3月13日 星 编辑/王卉珍 图编/言琼 美编/张元清





曾经的"龙头"为何落后

快递战场上,无论是老将还是新秀都在全力 拼杀,尚不存在永远的"王者"。这在通达系的战 役上,尤为明显。

很多人不知,在2011年前后,通达系的龙头 地位属于申通。这家成立于1993年的早期民营 快递公司,曾创下多个行业记录。两三年后,在双 11、618等电商大促的推动下,通达系玩家的行 业地位多次轮转,圆通一度超越申通登上订单量 "宝座"。近两年,中通的业绩上涨明显,目前处在 了诵达系首位。

"退步"必有原因,申通有着明显的短版。根 据申通2017全年年报显示, 其业务量为38.98亿 件,同比增长约19.64%,远低于当时行业平均的 28%。市场份额方面,2015年申通的市场份额为 12.4%,两年后就落至9.7%。这一数字落后于中 通、圆通和韵达。更为重要的是,申通的自营转运 中心占比很低,导致的直接问题就是爆仓和送货 效率低下。根据财报,2017年申通全网的转运中 心82个,但自营转运中心仅为48个,自营率为 59%。相比之下,中通的自营比例达到92.07%,韵 达则全部为直营。

"基础设施投资力度相对不足,是制约申通 发展的一个原因。另一个原因则是公司核心城市 的转运中心直营化比率相对较低", 申通快递董 事长陈德军在业绩会上直指问题所在。



阿里选择申通意义何在

申通开始求变。自2017年后,申通加速了直 营布局,先后收购了北京、武汉、贵州、昆明等地 的中转中心,试图提高收入和服务。这一做法取 得了短期成效。在今年2月份发布的2018年度业 绩快报显示,公司营业总收入170.14亿元,较上 年同期增长34.42%;营业利润27.24亿元,较上年 同期增长43.86%。

但是从大众的视角看, 申通的服务依旧很 差。一个月前,国家邮政局发布了2018年快递服 务满意度调查结果,顺丰、通达系、京东在内的10 家快递企业中,顺丰排名第一,申通位列倒数第 三,仅好干德邦快递和优速快递。

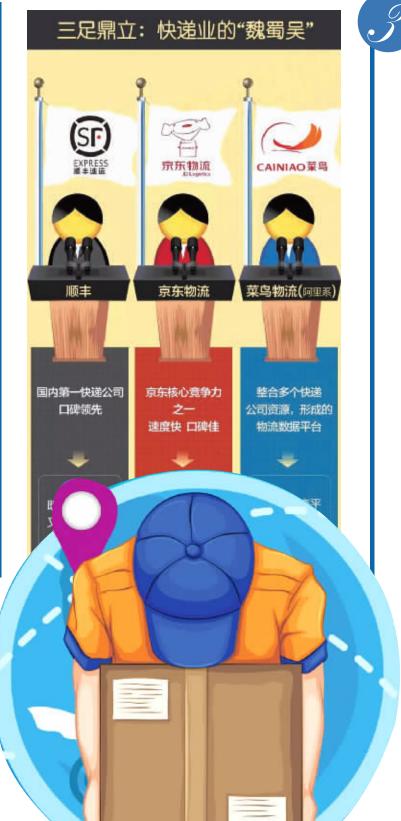
业绩常年萎靡,满意度下滑,阿里为何会投 资这样的企业?在快递专家冯铭云看来,阿里人 股申通要从两个层面分析。

从申通自身层面看,随着申通直营布局的逐 步完善,未来业绩肯定会有所回升,"所以单论投 资,目前申通正处在低谷,此时入股时机最佳"。 另一方面,从阿里布局的角度看,随着中国快递 向下一个500亿件迈进,没有任何一家企业可以 单独完成这项任务,申通纳入阿里体系后,与中 通、圆通之间的协同效应才会愈加明显。

快递专家赵小敏认为,摆在申通面前的考验 是,能否在快递旺季来临之前,改善自己的经营 管理、网络建设、团队重塑以及服务。这段时间, 申诵的美誉度和认可度都会相应提升,这都有利 于申通的不断改善,"如果这几点都做到的话,那 么申通在今年下半年的排名和份额,可能会有很 大的提升"。

快递行业三足鼎立,江湖对决拉开新序幕

阿里"吃"下"四通" 顺丰京东如何"打擂"





昔日霸主顺丰 会担忧吗

有观点认为,在中国快递业 发展的数年间, 顺丰和通达系之 间形成了相对平衡的局面, 京东 快递的人局打乱了节奏但没有失 衡。随着马云通吃"四通"后,现有 的平衡很可能被打破,顺丰、京东 的焦虑在所难免。

这种担忧不无道理。实际上, 顺丰这些年的业绩并不乐观。根 据最新业绩快报,尽管909.43亿元 的营业收入同比上涨了27.6%,但 归属于上市公司股东的净利润却 下跌了4.57%。更值得一提的是, 这是顺丰自2017年2月借壳上市 以来首次年度净利润下滑。回看 其2017年业绩同样堪忧。财报显 示,顺丰2017年业务量同比增长 18.3%, 低于行业平均增速的 22%,市场份额下降0.5个百分点, 跌至7.6%。此前,顺丰的业务量排 在"三通一达"之后,而到2017年, 排名却被百世超越。

有分析认为, 当今顺丰需要 给资本讲个新故事, 所以与德国 邮政合作是关键转型,这意味着 顺丰将迈入产业互联网,"现在王 卫要发力国内供应链市场,这是 顺丰新的里程碑, 也难免是一场 豪哮"

同样, 京东也存在焦虑的可 能性。虽然京东多年来自建物流 体系,在时效和服务上走在前列, 但随着菜鸟网络板块的不断完 善,其优势可能会不断缩小。

不过也有分析人士指出,菜 鸟致力于建设国家智能物流骨干 网,是一张能支撑日均300亿元 (年度约10万亿元)的零售额网 络, 目标是实现24小时内送货必 达、全球72小时达;而顺丰则主攻 快递、冷运和仓储等服务,定位于 物流,融通金融和流通商业,两者 在智能物流运营商方面存在交 集,但不属于完全竞争关系,未来 也不排除相互合作的可能性。

■综合21世纪经济报道、新 浪新闻等