赖茅集团热烈祝贺华声在线岳阳分站成立一周年

选赖茅，请认准 赖茅集团 赖永興 谨防假冒！

原浆十八年

原浆二十八年

原浆六十年

龙年至尊二十年

福酒1986

福酒1915

福酒1826

一诺千金

经销商如何正确选择产品

当前白酒市场上，产品鱼龙混杂，竞争非常激烈。对有志于进入白酒行业打拼一番事业的广大经销商而言，如何正确选择一款适合自己的白酒产品，变得尤为困难。那么经销商们应该如何正确选择白酒呢？我们从白酒的品牌、品质、包装、利润、市场维护、产品开发及饮用安全等七个方面对赖茅集团赖永兴酒进行综合分析，以期抛砖引玉，解决经销商们的困惑。

一、品牌

在选择白酒品牌上，如果您有足够的资金实力、强大的销售团队、全方位的市场覆盖能力及面对来自于厂家、市场、库存等多方面的心理承受能力，那么您可以选择像茅台、五粮液等品牌。如果您不具备上述条件，那么我们认为您更应该看重一个品牌的潜力，而选择处于发展上升期的朝阳产品。任何一个品牌，典型的有娃哈哈产品，在发展初期，准入门槛低，公司支持力度大，产品利润高，在全国范围经造就了无数个身家上千万的富豪经销商。

赖茅，作为茅台镇第二大品牌，以“酱香鼻祖、茅台前身”而响誉全球，品牌知名度不言而喻，尤其是近年来随着外界资本的陆续介入，赖茅酒迅速席卷全国市场，并受到全国消费者的热捧和亲睐。赖茅集团是一家专业从事白酒研发、生产与销售的集团化大企业，随着产品市场开拓的不断进取，旗下品牌赖永兴酒顺应时势，成为全国唯一在中央电视台展播的赖茅酒品牌。赖茅集团先后斥巨资在中央电视台、湖南电视台、安徽电视台、江西省多家知名报刊等媒体投放广告，“喝赖茅酒，请认准赖茅集团，谨防假冒”成为部分市场家喻户晓的宣传口号。

二、品质

赖茅集团旗下拥有一家原酒生产基地、两家酒厂，国家级调酒大师三名，百年老窖三口，产能充足，技术力量非常雄厚。所有产品均选用优质五谷原料，不添加食用酒精及香精。先后开发酱香、浓香、兼香的八个系列三十多款产品，酱香型产品酱香突出、幽雅细腻、酒体醇厚、回味悠长；浓香型产品芳香浓郁、绵柔甘冽、香味协调、入口甜、落品绵；兼香型产品酱浓协调、幽雅馥郁、酒体丰满、回甜爽净。产品以低中端为主，高端为辅，很好地适应了各个阶层的消费者的需要，得到全国各地消费者的高度认可。

三、包装

赖茅集团拥有自己的产品设计团队，设计理念独具匠心，赖永兴酒产品包装精美、标识规范、手续合法，尤其是针对有争议的“年份酒”，赖永兴酒坚持诚信反欺诈，在涉及到年份的产品上，以“窖龄”标注，而并非“陈酿、窖藏”等字眼标注。特别是赖永兴酒能顺应潮流，2012年4月份开始，每瓶赖永兴酒均印有“二维码”一枚，对产品进行了详细的解说，成为全国第一家在产品上标注“二维码”的白酒企业。特别值得一提的是公司旗下中端产品，外包装盒均采用双层纸皮，内层为带有“赖永兴”LOGO的专用纸，外层为红色镭射金卡，酒瓶为红色喷釉，款式非常大气、喜庆，在同档次的白酒中有其它公司无可比拟的竞争优势，在公司全力打造的样板市场湖南省湘潭市获得了“婚寿宴专用酒”的称号，成为广大消费者的宴席首选。

四、利润

就白酒行业而言，赖茅集团赖永兴酒的利润并不是最大，但公司一直以来都秉承“公司求发展、客户求发财”的经营理念，将经销商的利润最大化作为首要工作，确保经销商足够的利润空间。经无数事例证明，可以毫不夸张地说，与赖茅集团合作，经销商的利润比贩毒高。因为与厂家合作，可以省去各级经销商、批发商等中间环节，从而可以保证投资成本的最小化，进一步提升白酒销售利润。大量经销商从有限的资金起步，与赖茅集团合作后，短短几年时间，身家呈几何倍数巨增，改写了自己的人生传奇，成为当地白酒销售行业神话。

五、服务

赖茅集团在全国拥有华中、华南、华东、西北等四个办事处，四支销售团队，针对全国各地的经销商，可以量身定制市场销售方案，可以提供保姆式的市场开拓和维护。尤其针对资金有限或经验不足的特殊经销商，公司可以派人或派车协助经销商开发网点、手把手地培养销售人员、组建团队、管理客户资源及市场维护。而针对经销商在市场开拓中遇到的问题，公司还可以通过深入的市场调查，提供完善可靠的市场诊断方案，协助经销商拓宽销售渠道，减缓经销商的库存压力，解决经销商的一切后顾之忧。在后续的经销商服务上，赖茅集团与世界成功学大师陈安之老师和创富教育第一人杜云生老师长期合作，安排公司中层以上管理干部学习最新的营销与管理知识，能够为经销商不断完善和提供销售方案及资讯。

六、后续发展

雄厚的资金技术力量和强劲的产品开发能力，是赖茅集团不断开发强势产品的有力保障。公司市场部有专门的团队针对市场动态开展研判，把握白酒乃至整个酒水行业的风向，为公司不断开发适应市场需求的产品指明了方向。今后公司将继续针对市场需求，陆续开发优质红酒、黄酒及其它养生酒等市场畅销产品，确保经销商产品运作上持久、新鲜。

七、安全风险

随着大众消费水平的不断提高，近年来食品安全问题越来越受到经销商和终端消费者的重视。赖茅集团一直以来都将产品安全问题摆在首要位置，并采取了相应的措施。一是落实在原料采购、生产、包装、运输等各个环节上，有专门的采购、生产和运输队伍，保证产品的质量稳定，真正做到白酒产品不过期的保值功能；二是赖永兴酒每款产品上均有一枚一次性的防伪标，可以通过短信或电话查询验证，严防假冒伪劣产品扰乱市场，损害经销商的利益。

白酒行业成就了许多创业者的财富梦想，选择永远大于努力。选择有潜力、有实力的产品和公司，您将在成功的道路上事半功倍飞跃式发展，续写一段辉煌的人生！

祝各位生意兴隆、事业有成！

■余治国（赖茅集团华中办事处区域经理）

（更多产品资讯，请使用手机扫描左侧二维码图标）

诚招全国空白市场经销商、业务精英！

招商热线：**4000-946-168**

官方网站：www.cafulon.com

www.laiyongxing.com

微信公众平台：laiyongxing2013