邮储银行“加计划”明日启动 同主题金融IC卡将限量发行

霜降一过，象征着冬天就要来临。进入年底，不少商家都会开展年终会员回馈活动，除了丰富的商品打折，还有不少积分赠礼。作为近年来发展势头一直强劲的银行业，自然也不甘落后。

10月30日，记者在中国邮政储蓄银行湖南省分行（以下简称湖南邮储银行）获悉，该分行的“加计划”特色系列客户回馈活动即将于11月1日全面启动，为期5个月时间。届时，该行的8类客户都将获得活动期内免手续费、送加油卡、手机话费和网银UK等不同好礼，而以“加计划”为主题的金融IC借记卡，也将作为活动亮点之一于活动期内进行限量发行。

理财1时间 中国邮政储蓄银行

交易不用手续费 刷卡购物还赠礼

汇款要交手续费，异地存款要手续费，异地取款也要手续费……对常在省内不同城市之间奔忙的消费者而言，在银行的个人金融业务中，“手续费”或许成为心中的“痛”。记者在湖南邮储银行了解到，已经进入第四季的“加计划”回馈客户活动将针对8类客户推出“行内省内交易手续费全免”的实在回馈。

“在今年的‘加计划’活动中，我们将针对我分行的小企业客户高管、个人商务贷款客户、个人信贷客户、公司业务客户、‘加计划’主题IC借记卡持卡客户、VIP客户等6类客户群体，推出开通个人网银或手机银行便可享受签约借记卡在活动期间我行省内交易手续费全免的优惠政策。”湖南邮储银行个人金融部相关负责人介绍。

除了“不收钱”，此次以幸福为主题的“加计划”回馈活动还将“多送钱”。据介绍，针对激活已办理的信用卡，绑定借记卡还款账户且开通手机银行或个人网银的客户，将赠送10元手机话费。

在活动进行期间，客户持邮储银行绿卡或信用卡单笔消费满188元，除了可以前往指定地点领取纪念品一份，还能参加微信互动（活动微信公众号“湖南邮储银行加计划活动”，将消费POS小票拍照回传微信），每天前80名发微信客户则可获赠50元手机话费。

限量版“加计划” 主题金融IC卡发行

不光有礼相赠，还能够把这份“幸福感”长久地保存下来。

自2007年成立以来，湖南邮储银行凭借其分布较广的网点和亲民的服务，已在省内赢得良好口碑。据统计，截至2013年9月，该行个人存款数达到2130亿元，年增幅高达15.35%，市场占有率达14.75%，其VIP客户数量已超过百万户。

湖南邮储银行个人金融部相关负责人介绍，将于2013年11月1日至2014年3月31日限量发行的“加计划”主题金融IC卡，具备该行绿卡通IC借记卡的全部金融功能，可实现全国邮政储蓄银行联网网点通存通兑、在所有具有银联标识的ATM、POS机上进行交易的功能。

尤为值得一提的是，为了配合整体“加计划”的推进而推出的这张金融IC卡，在活动期间具有邮储银行行内省内交易手续费全免的功能。“由于卡面将以‘加计划’名称为主要设计元素进行限量发行，极具活动纪念意义，不少客户都已经在打听了。”该负责人透露，此次“加计划”主题金融IC卡在全省的发行数量为5万张。

■三湘华声全媒体记者 朱蓉 通讯员 谭婷