



莫言北京五环外买房 花掉一半诺奖



别只盯着那700万

此前中国经营报一则报道在微博上转得沸沸扬扬:1933年的河北通县,就是现在北京市通州区,一亩地只卖1块大洋,三间宽的瓦房卖12块大洋。

北京拉洋车的农村小青年,刨去车份儿和罚款,省吃俭用攒上半年,就能去通县买几十亩地或一所大院。如今莫言老师花去一半诺贝尔奖却也只能屈居五环外,让人唏嘘“享誉世界也住不进五环”。难怪有网友为莫言鸣不平:这样的作品、这样的文字、这样的思想在中国被“贱卖”了。

其实我们大可不必义愤填膺,首先,北京作为大城市,人多地少,房源紧张,房价处于高位,这是客观现实。再者,莫言想在哪里买房,买多大的房子,如何使用自己的诺贝尔奖金,都是自己的私事,媒体不必过度解读,公众也没有必要瞎操心。莫言不进五环,说不定就是想个清静。

对于诺贝尔,你我也许只看到700万的钱而已,可对于莫言来说,仅仅这个荣誉比一百套五环内的新房还让他满足。

散了吧,散了吧,该干吗干吗去。
■黄雪



… 透视镜

地处偏远,也花掉360万

从去年得奖后,莫言成了文坛上炙手可热的大文豪,他的著作到处热销,各种荣誉纷至沓来。曾有记者问他打算如何使用高达700万元人民币的奖金,莫言表示想在北京买套大房子,但以北京的房价来说,可能也买不了多大面积的,莫言的大实话引起人们的共鸣,之后有媒体曝出得奖之前莫言老少三代住的房子只有90平方米。

日前,有记者在机场看到著名作家莫言外出讲学返京,随后回到他位于北京五环外昌平区的某公寓小区,记者注意到当天莫言居住的公寓楼房很新,估计业主们入住时间都不长,而一位邻居向记者证实莫言确实住在这里,好像是去年下半年才搬来的。

据了解,莫言目前居住的公寓虽是新房,但地处偏远,据记者了解,该小区房价在每平方米一万八左右,在北京算是低价房,如果莫言居住的公寓有200平方米,房价在360万元左右,占去他诺贝尔奖金的一半。

■据武汉晚报

… 吐槽

@水龙188:如同信仰的科学殿堂最高荣誉,诺贝尔奖,被五环就消灭了一半!可悲呀,诺奖被房价秒杀了;最可怕的是我们的下一代,都认为这个蓝色地球上最耀眼的荣誉,比不过小区的一间厕所的时候,就没人会追求这种信仰了。

@逗号_DouHao:诺贝尔的奖金确实不高,山西煤老板感觉毫无鸭梨。北京炒

房客轻松超越。

@本人黑哥:只恨自己不争气,不能妙笔生花。人家码字能买房,哥码字连吆喝声都赚不到!

@小丑没了面具:原来那么牛逼的诺贝尔奖,也只有在京买套房呀。想来想去还是中国伟大……

@冯雷-良人归来:估计有水分。现在五环哪有一万八的房啊?

新世界百货20周年庆 独家商品、倾心礼品——上演

2006年,新世界百货带着它时尚、优质与国际接轨的一站式购物理念来到长沙。

那一年,没有齐鸣的鞭炮,也没有盛大的仪式,唯有在庆贺的氢气球与商场的促销海报在静静宣告,这个来自香港的中高档百货商场来了。

由此,“五一商圈”变得越发热闹起来。

2013年,新世界来到长沙的第7个年头,更重要的,也是新世界百货集团20周年庆。双十年华的新世界百货,在市场竞争中不断成长与积淀,又将迸发出一番怎样的风景?

来自香港 坚持中高端路线

车行五一大道,可以很清楚地看到新世界百货1楼Burberry大幅精致的橱窗广告。除了带给消费者赏心悦目的感受外,也在静静向世人宣告着长沙新世界百货立志中高端的发展路线。

据了解,除Burberry外, Omega、Armani、Versace、Vertu等品牌的存在都足以证明这家商场在品牌上具有的优势。“长沙新世界百货一直以来都在为不断引进新品牌努力,提升硬件设施,升级店内外形象,为了让消费者来店购物时能有更多的选择机会。”新世界百货长沙店总经理刘卫红介绍。

相较7年前的冉冉新星,现在的新世界百货俨然已成长为五一商圈不可不提及的大佬之一。作为香港新世界百货独资经营的一家百货商场,新世界自进入湖南以来便坚持中高端路线,在购物环境、会员服务、所售商品等各个方面都一直保持着应有的水准。

随着地铁施工的开始,五一商圈将迎来全新的立体交通。刘卫红介绍,经过3年的等待,通过对商场内商品结构调整、全方位服务的提升,新世界已经准备好了最潮流的服饰、最贴心的服务、更丰富的多

元化的餐饮品牌,期待着全新立体交通带来全省各地的消费者来体验。未来新世界也将继续引进更多的国内外中高档市场品牌、特色餐饮、旅游休闲以及DIY体验馆等项目。

对于新世界百货在长沙的未来,刘卫红信心满满。

名品珠宝及四大集团独有优惠 齐贺生日

过生日,图的就是一个热闹。长沙新世界百货市场部经理杨兰说,新世界百货的20岁生日,就是要与消费者一起热热闹闹地过,所以各厂商和新世界都准备了超有吸引力的商品和礼品。

为了支持新世界20周年生日庆典,万宝龙、欧米茄等将调集全球限量的明星商品,名品手表雷达、天梭等均推出了近50块店庆独有款店庆价手表,包括名品服装BOSS、Armani Jeans、AC也将有店庆款特别活动推出。

特别值得一提的是,之前被“中国大妈”们疯抢的黄金此次还将迎来更大一波的降价风潮。杨兰透露,届时,新世界百货将进行黄

金最高每克直减60元的优惠。除此之外,周大福等众多珠宝品牌还将举行一系列活动,而5克拉的钻戒秀也将为星城消费者带来震撼的视觉盛宴。

在长沙消费市场上,最受市民欢迎的四大品牌集团都表示,将全力支持此次新世界百货的“庆生特惠”活动。百丽集团旗下百丽、天美意等众多鞋类品牌,E-land集团旗下EBLIN、ROEM、PLORY、TEENIE WEENIE、scofield男装、BODY POPS等品牌,绫致集团ONLY、JACK&JONES、VERO MODA、SELECTED等品牌以及

拉夏贝尔集团旗下拉夏贝尔、拉夏贝尔运动等品牌都将在活动期间进行全城独家的优惠活动。

据杨兰介绍,5月24日至26日,5月31日至6月2日两个周末,全店将推出各时段劲爆99减70活动,而除了劲爆的商品,更有卖点的是全店购物满一定金额还会送最新的三星S4手机、免费马尔代夫、泰国、普吉岛旅游。

“新世界百货十分有诚意地准备了20周年庆的特别活动,相信一场值得期待的购物盛宴将在5月24日为长沙市民送上。”她说。

■朱蓉



程钰添 摄

买地板送地暖,都装“疯”了!

从远古的篝火、火炉、暖暖贴、水暖……各种采暖产品盛行,很多消费者还是期待更安全的采暖“好声音”,期盼更科技的采暖产品给他们“华丽采用”,而卓绅【红脉】发热地板入驻长沙以来,持续热销。据5月份前20天营业额显示,卓绅综合店的发热地板成交量不断加速攀升。卓绅【红脉】发热地板为何

受到众多消费者的青睐?带着这样的疑问,笔者走访了芙蓉区荷花路316号万家丽建材旁的卓绅综合店。

从导购那里了解到,卓绅进入国内市场的利器在于其全球独创的红脉发热核心技术,该技术依托成熟的纳米高碳发热体,热转换率高达98%,即开即热,实现10分钟暖脚再暖身。他们还透露了装修采暖秘籍:面积80平方米以下,建议

使用电暖或者发热地板。是因为固定成本和维护成本分摊到单位时间单位面积的费用是比较低的;一个月只有一周或几天需采暖的上班族,或是一天只需几小时采暖的用户,使用发热地板更合算。原因在于发热地板升温快,可即开即关,最重要的是地板地暖二合一,具备装修采暖双重功能。

卓绅产品能够在长沙热卖,主要是由于产品在节能安全方面,设计了四层安全防护机制;产品甲醛

含量符合国家最高环保E1标准,采用一体化绝缘结构,专利技术防水端子,温控自动保护,实现了新房老房都能装,旧房改造,供暖也能一步到位。同时,最低耗电量约0.05度/m²,可使系统运行成本降低40%,真正实现了低碳节能标准。

在与工作人员聊天时,还得知一位李太太买了卓绅健康暖柜取暖效果很好,今天还带着朋友过来买;旁边一位张大

大正在体验卓绅桑拿房,听说这段时间卓绅厂家还在做活动,购买有优惠,抽大奖,免费体验桑拿,还可砸金蛋得礼品呀!体验电话0731-85121195。

