

掘金产业高地 再创财富奇迹 万家丽举办建材新品、名品研讨会

为了促进各大家居建材品牌与万家丽集团家居建材市场的交流,3月26日下午,2013万家丽建材新品、名品研讨会在万家丽集团家居建材广场如期举行。全国人大代表、中国建筑材料流通协会副会长、湖南省总商会副会长、万家丽集团董事长黄志明应邀出席大会并作主题演讲,与省内400余家家居建材业界国内一线品牌的一级代理商及厂家负责人共同探讨2013家居建材行业发展态势。

凭借对经济形势的敏锐触觉,黄志明曾多次准确预判家居建材行业走势,其创建的万家丽模式,11年来仍然独领风骚,创造了场内门店连续多年蝉联全国单体店销量第一的奇迹。

在研讨会上,黄志明结合两会精神,就如何依托新形势下中国经济社会的发展和转型,抓住家居建材行业的发展机遇,品牌如何掌控自身的发展前景、如何寻找财富高地等话题和与会嘉宾进行了交流和讨论。他表示,万家丽创立11年以来创造了无数财富神话,其伟大和卓越之处来自于想他人之不敢想,为他人之不可为,在2013年,万家丽将率先启动末位淘汰机制,淘汰营销理念和能力较弱的品牌,促进市场洗牌,打造强强联合的品牌阵营。黄志明同时表示,万家丽作为行业龙头应该

要为用户创造效益,为社会创造财富,以实际行动来引领行业发展。他也号召在场企业同万家丽一起,超越为自身谋利益的宗旨,以务实而具远见的方式,身体力行地带动行业的升级和模式的转换。

很多与会嘉宾纷纷对万家丽家居建材广场表示了肯定,对于未来也是信心满满。他们认为,有强势稳健的优质平台作基础,有高屋建瓴的运营战略为指导,品牌只需苦练内功,创新经营思路,必将在新形势下获得更大发展。

黄志明最后表示,炙手可热的万家丽模式的打造,其目的只有一个,都是剑指名品、名企、百年老店、百年企业,发展要具备稳定性和长久性,这既是此次新品、名品研讨会的初衷,也是万家丽家居建材广场的核心思想。

一个真正可以称为地标的建筑,首先引领的是商圈,然后引领的是城市。2013年,随着地铁二号线的通车,万家丽家居建材广场将变得更加炙手可热,即将运行的地铁中车站万家丽站,既是长株潭轻轨的始发站,也是整个长沙的黄金分割点,通过它,可以到达长沙任何一个角落,这里有最融合的吞吐,这里是财富之地,万家丽的商业价值将被定义到新的高度,从而更深刻地影响城市。

■记者 张丹



2013万家丽新品、名品研讨会现场。

“个人合作建房”将接受资金监管

按各自购买能力一起出资金,一起选购合适地块,一起找设计公司设计、找建筑公司施工……通俗来说,就是业主联合起来做自己的开发商。这种模式被业界称为“个人合作建房”,2012年年末,长沙智强顺程投资管理合作企业召开了长沙个人合作建房项目启动仪式,宣布将这种模式从温州复制到长沙。

2013年3月24日上午,长沙“个人合作建房”又添新动态:赵智强代表长沙智强顺程投资管理合作企业与中国银行相关负责人正式签订长沙个人合作建房资金监管意向书,并向媒体和与会者通报了长沙个人合作建房进展情况。据赵智强透露,借鉴温州“理想家苑”的成功经验,长沙个人合作建房组织将与中

银行合作,接受银行的资金监管。

据了解,目前已有近600人在该组织官方网站“赵智强合作建房网”报名,有200多人通过审核后已经正式报名成功。会上,长沙智强顺程投资管理合作企业总经理黄敏还透露,土地说明大会将于4月召开,这意味着长沙个人合作建房将正式进入拿地阶段。

■记者 刘婧

中国驰名商标
GOODNIGHT 晚安家纺

热烈庆祝晚安家纺袁家岭专卖店盛大开业!

买200 立减100

活动时间:2013年3月27日—4月14日
活动地点:长沙市五一大道321号(袁家岭西南角)
五一路店,人民路店,西大门店,黄花塘店(四店同庆)
活动电话:0731-89729309

开业特惠

- 1、健康枕芯26元/个,不限量。
- 2、限量版纯棉四件套99元/套。
- 3、3月27-29日,进店就有礼,你来我就送:
 - ★10:00, 免费送出“健康婴儿枕”三十个。
 - ★14:00, 免费送出“风扇防尘罩”三十个。
 - ★18:30, 免费送出“烫不怕三件套”三十个。

具体活动详情,请参阅店堂公示为准