

中国建设银行 24小时服务热线: 95533  
**要买车,找建行**  
 信用卡购车分期 免担保、免抵押; 0利息、0或超低手续费; 首付最低三成!

湘酒中兴系列报道之二

## “新金花”力托湘酒中兴

4朵

上个世纪九十年代,邵阳酒厂、回雁峰酒厂、湘泉酒厂、白沙液酒厂、常德酒厂湘酒五朵金花风靡全国,高举白酒湘军大旗。

今年以来,湘字号白酒品牌对内大刀阔斧改革,对外积极拥抱资本,都取得了另人瞩目的成绩。

11月23日上午,资深白酒专家、西南财经大学客座教授铁犁与本报记者畅谈湘酒产业时表示,三年内湘字号白酒将成为国内酒业的重要力量,酒鬼酒、湘窖、浏阳河、武陵酒四朵“新金花”已经呼之欲出。

■记者 鲁军 未晓芳



■漫画/陈琼元

### 期待郭主席 火烧“铁公鸡”

财经事后烟

新官上任三把火。证监会新任主席郭树清履新还不到一月,就已经迅速点燃了“三把火”。第一把火烧向了不给投资者回报的“铁公鸡”上市公司;第二把火则烧向了把关不严的IPO;而第三把火则把矛头指向了现行的退市制度。特别是“第一把火”,让在水深火热中的广大股民一致叫好。

近些年来,许多股民血本无归,其中一个重要原因就是A股频频陷入“融资市”、“圈钱市”,一毛不拔的“铁公鸡”比比皆是。万得数据显示,1990年至2010年底,国内A股累计融资4.3万亿元,累计完成现金分红总额约1.8万亿元。但由于普通投资者在上市公司的持股比例不超过30%,其所分享的红利最高不过0.5万亿元。

10年时间,4.3万亿元真金白银只换来0.5万亿元的微薄分红!年化收益率只有0.02%!股民们沮丧地发现,10年辛苦,不仅没跑赢CPI,连银行存款利率都没有跑赢。太失败了!如此还不如直接到银行存钱,更免了天天盯着行情担惊受怕早生华发。

不能否认的是,在中国资本市场跌跌撞撞成长的20年里,多数投资者都已经习惯了“只能通过低买、高卖获取收益”的这种投机式的博弈方式。但是,一个健康、科学发展的资本市场,分红与资本利得应该是投资者从资本市场获取收益的两个主要手段,但在A股,上市公司分红从来就没谱。靠分红来获取回报,简直是天方夜谭。远的不说,在湖南,就有几家公司被股民戏称为“永不分红、永不盈利、永不退市”,湖南海利便是其中之一。如此,股民还有奔头吗?著名财经人士曹凤岐说,按2008年每股平均分红0.08元计算,10元股价的股票靠分红收回投资成本(不考虑红利税),需要125年!这不是在骗钱抢钱吗?

上市公司分红的缺失,实际上是中国证券市场20年以来重融资、轻回报的问题本质。而将上市公司分红作为投资者进入股市的主要回报,显然可以使投资者成为名副其实的投资者而不是投机者。投机的风气转变了,资本市场健康、长远发展之路才能更顺畅。

A股公司在回报投资者方面能否有所改善,将成为检验新一届证监会执行力的“试金石”,期待郭主席监管新政火烧连营,痛拔铁公鸡!

■本报财经评论员 张德会

### 【武陵酒】 将成为湘派酱香领袖

作为省内唯一的中国名酒,武陵酒肩负着湘酒中兴重任,将成为湘派酱香领袖。今年6月份,联想控股入主武陵酒,成为武陵酒第一大股东。这是继2003年泸州老窖加入武陵酒团队后,武陵酒再次引入强势合作伙伴。

这得益于武陵酒响亮的“名声”。1989年,全国第五届白酒评比上,武陵酒荣获国家金奖,跻身于中国十七大名酒之列,为湖南省填补了白酒金牌空白,也是中南六省唯一的一块金牌。

武陵酒抓住酱香型特色,在中高端白酒市场占据了一席之地。如:该公司去年推出了50年以上的武陵元帅酒6斤装,6万元/坛。今年还推出了大坛定制、小坛分装的服务。11月23日,武陵酒第三大股东黄星耀告诉记者,目前酱香武陵生态工业园正在建设,预计2012年底即可投入使用。至2015年,武陵酒的年销售收入将力争实现20亿元,未来将占据中国酱香型白酒第三把交椅。

“联想控股进入,为企业的发展提供了扎实的基础。”铁犁分析,黄星耀团队又解决了渠道问题,未来武陵酒将成为湘派酱香领袖。

### 【酒鬼酒】 今年卖得尤其火

在湘酒品牌中,酒鬼酒今来以来的一系列动作,也让其初显锋芒。

今年6月份,酒鬼酒湖南公司正式成

立,战略的转变迅速得到市场认可。多位业内人士均向记者表示,今年以来酒鬼酒在湖南卖得特别火。记者从酒鬼酒专卖店了解的数据,似乎也印证了外界的印象。

“我们今年的销量和去年比翻了2倍。”11月23日上午,长沙市芙蓉中路二段15号酒鬼酒专卖店刘姓店长表示,他们做了十三年酒鬼酒,今年明显感觉和往年不一样。

浙商证券研究员程艳华发布的报告也指出,酒鬼酒湖南全省已基本完成招商布局,136个县完全覆盖,渠道下沉至县,今年省内销售预计达到5亿元,潜在市场空间巨大。

“湘酒发展中,酒鬼酒将义不容辞的成为领航者。”铁犁分析,目前酒鬼酒的战略规划已经完成,未来三到五年将进入快速上升通道,三年内甚至有希望进入中国酒业前十名。

### 【湘窖酒】 依托华泽开口大笑

在湘酒阵营中,湘窖酒业也是一支重要力量,无疑将成为湘酒中兴的中流砥柱。

这两年,湘窖酒业发展非常快速,品牌文化推广也比较活跃。到目前,湘窖酒业已有江北工业园、樟树垅和昭陵西路三个厂区。产品分为湘窖、开口笑、邵阳和营养开口笑四大系列品牌。在品牌建设方面更是高举高打,先以3040万元拍下世博湖南馆,后又冠名王菲和张学友演唱会,一次又一次吸引大众的眼球。

“要打造全国性的品牌,我觉得这是

我们始终要坚持的方向,一定要走出湖南。”湖南湘窖酒业有限公司总经理汪小鱼最近接受记者采访时表示,湘窖开始在周边的一些省市区市场,已经开始营销开路的工作。由于湘窖长期以来坚持了产品的品质,消费者的评价已经获得了非常高的美誉度,相关的知名度也正在提升。

“华泽集团是国内最优秀的酒类渠道商。”铁犁认为,这个优势将帮助湘窖酒业扎根湖南市场,同时又能从容开拓省外市场,“今年湘窖在广东的销售额就超过了1个亿”。

### 【浏阳河】 引资十亿成新锐力量

浏阳河似乎是这一轮湘酒中兴的新锐力量。

上周,浏阳河酒业共获得新天域、湖南高新创投、上海景林等10家机构的10亿元战略投资,这是今年以来白酒行业已公布的最大一笔融资。

“此次10亿元战略投资将主要用于新产品研发、生产基地名酒建设、营销网络建设等重大项目。”湖南中商浏阳河酒销售有限公司相关负责人表示。

经过多年的品牌重塑、营销改造,浏阳河酒已成功地打造成全国知名品牌和重点保护品牌,经销网络覆盖全国30多个省份,品牌无形资产超过100亿元。

“浏阳河将成为湘酒中兴的新锐力量。”铁犁认为,浏阳河前期与五粮液合作,已经完成了品牌、团队和渠道的积累,此次引入十亿资金,将为其专注高端市场打下坚实基础。

### 外汇

外币 钞买价	外币 钞买价
英镑 955.77	日元 7.9677
港币 80.78	加元 589.21
美元 629.36	澳元 599.24
瑞郎 670.92	欧元 825.71

外汇率牌价由中国银行湖南省分行友情提供  
 中国银行 BANK OF CHINA  
 咨询电话: 0731-82263495  
 中国银联网上银行提供个人跨境汇款服务

展会明天开幕  
 11月25日-28日 湖南省展览馆 开馆时间: 9:00至17:30  
**2011 湖南糖酒招商团购会**  
 周边停车场: 展览馆停车场、金太阳停车场、烈士公园南门停车场、清水塘单行道可停车、林青路停车场、华能坪停车场  
 乘车路线: 1、乘12、150、303至省展览馆下 2、乘9、109、115、118、340、405至展览馆站步行50米即到