

“没想到功能这么强大的尼彩手机才卖 399 元！尼彩手机真是把我‘雷’住了！”11月16日，在长沙喜来登大酒店，面对来自湖南和全国各地的媒体，面对现场数百名粉丝和消费者，著名笑星大兵袒露肺腑之言！

尼彩手机“雷”住笑星大兵

热烈祝贺吉首工厂店 11.26 日盛大开业！

核心提示：

“你们觉得我能卖多少钱？告诉你我只卖 20 块！”11月16日，在湖南长沙喜来登大酒店举行的尼彩新闻发布会上，作为尼彩最新形象大使的知名笑星大兵，一段开场白将现场逗得人仰马翻。大兵“兜包袱”说自己在长沙的演出门票仅为 20 元，但每场演出都是人满为患。而像苹果“iphone4”一样的尼彩手机只卖 399 元，却引的全国各地排队抢购！“我的相声都是自己创作、自己编导、自己演出，这好比于尼彩手机工厂店的手机自产自销，没有代理商和中间环节，当然性价比比高啦！所以我也才敢评价，尼彩手机是全世界性价比最好的手机！”

喜结善缘，尼彩“娶”大兵

一个是深受老百姓追捧的著名笑星；一个是深受平民热捧的明星手机。11月16日，笑星大兵牵手尼彩手机在湖南长沙喜来登大酒店召开全国新闻发布会，并以慈善捐助的方式表明了与尼彩手机一起走“平民化”路线，让老百姓得更多实惠的共同价值观。

以“每部手机只赚 10 元”闻名全国的尼彩科技集团，继 i8 手机零售价 399 元挑战行业价格底线之后，已经在全国狂销百万台。在全国尼彩工厂店突破 1000 家之际，尼彩正式宣布向手机品牌连锁业进军，同时决定邀请一贯走亲民路线的大兵作为其全国形象大使。而大兵提出的唯一条件就是，尼彩集团必须同时捐助一位白血病患者，还必须参加大兵的年度慈善计划。而这与尼彩科技集团的想法不谋而合。

发布会上，作为尼彩手机形象大使，笑星大兵主持了手机义卖活动。尼彩集团总经理卢洪波以及众多爱心人士慷慨解囊，现场义卖募集到的 70808 元的善款将全部捐献给患病高校学子陈思行。而此前，大兵已经通过自己的义卖为陈思行募款 20 万元！

代言尼彩，大兵有话要说

我是被尼彩手机“雷”住了！当记者问及大兵为何代言尼彩手机时，大兵丝毫没有掩饰对尼彩手机震撼式的赞誉：“我绝对想不到 399 元的手机有这么多的功能，可以毫不夸张地说，尼彩手机性价比绝对是世界第一！”

大兵还“兜包袱”说自己在长沙的演出门票仅为 20 元，但每场演出都是人满为患。而像“苹果 iPhone4”一样的尼彩手机只卖 399 元，却引的全国各地排队抢购！“我是一个一直努力想让观众花最少的钱，看到最好作品的艺术家！所以，我的演出都是自己创作、自己编导、自己演出、自己租的场地，这好比于尼彩手机工厂店的手机自产自销，没有代理商和中间环节，当然性价比比高啦！所以我也才敢评价，尼彩手机是全世界性价比最好的手机！”

大兵还拿出自己正在使用的尼彩 i9 手机说：“我以前用的手机 5000 多块钱买的，而尼彩 i9 准智能手机，样式、功能、质量都不比我那款手机差，可价格却只有它的十分之一还不到，你说这样的手机值不值得买？”

“我大兵可不是什么广告都愿意接的！为什么愿意做尼彩的形象代言人？因为我亲自用过尼彩手机，除了对尼彩产品质量有信心保证，更重要的是尼彩工厂店直营的全新模式，砍掉了所有中间商环节，使得尼彩手机能以超低的工厂价卖给老百姓，这是一个有未来的模式！这是一个有未来的企业！”

“公众人物要承担一定的社会责任，代言产品自然要慎之又慎。尼彩手机价格实惠、功能实用、售后到位，对于‘只选对的，不选贵的’的老百姓来说再合适不过了。”大兵笑着说：“如果你们对尼彩手机有什么不满意，可以直接告诉我，我会让你们满意的！嘿嘿！为什么？因为我是尼彩的形象代言人，尼彩如果质量不好，售后让您不满意，我就来批评尼彩，批评了不改正，我就来说尼彩的坏话！哈哈！”

至于为什么选择大兵做代言？尼彩集团总经理卢洪波说，之前，尼彩集团也拥有过林志玲、张智霖等形象代言人，内部讨论时，曾经有人提议过许多明星，但最后大家一致认同大兵最适合尼彩。一是因为大兵一直活跃在电视、电影舞台上，还没有放弃在长沙歌厅为众多当地老百姓表演，这与尼彩坚持“千城万店战略”，深入到县市一级开工厂店，将最便宜实惠带给尽可能多的老百姓，在精神上一脉相承；二是因为大兵在舞台上的形象鲜活生动，带给观众极大快乐，这与尼彩在做“中国性价比最高的手机”的同时，仍然努力追求手机设计最新潮时尚、功能最完备实用，让购买尼彩手机成为愉快的消费体验，在气质上互相契合。



买手机，便宜真的有好货

在发布会上，靓丽的中外模特演示了尼彩科技集团包括升级不加价仍然只卖 399 元的，像苹果 iPhone 4S 的 i8+，具有强大语音功能只卖 599 元的尼彩 K10 语音王手机；只卖 599 元的大屏触控尼彩 i6 手机，和只卖 399 元的准智能尼彩 i9 手机……

“真是不看不知道，一看吓一跳！你看我之前的这手机 2000 多块呢，一比还真不如这款 399 元的好使！”“哇塞！这款大屏触控手机才卖 599 元啊？要不是亲眼所见，打死我也不相信！”“没想到这么好的准智能手机才卖 399 元！”“买了尼彩手机、用了尼彩手机才知道便宜真的有好货哦！”……闻讯赶来参加新闻发布的消费者，在“看了看，摸了摸，用了用”尼彩手机之后，无不发出惊叹的尖叫！

“中国人要想拽，手机就得用尼彩！”发布会酒店的一位大厨是个坚定的“民族品牌主义者”，他在真切体验了尼彩手机功能和性价比后，跑到台前从主持人手里夺过话筒为尼彩做起来“活广告”！

“我今天等于花了我原来买一部手机的价钱买了三部尼彩手机，一部给老婆买的，一部给弟弟买的，一部给自己买的。”一位三十来多岁消费者，兴奋地跑到台上领着手机炫耀着感叹来参加这个发布会“实在是超值！”

“说实在的，之前我就看了不少尼彩广告，但总认为一分钱一分货！世上哪有这么便宜的事？然而今天到现场看了用了尼彩手机后，我信了！”

“便宜真的有好货啊！就说真苹果吧，动辄五、六千的真苹果，据说生产成本不过一千来块钱，如果他们也能像尼彩一样工厂价卖，抢购的人还不挤破头啊！”

短短十来分钟，发布会现场的 100 多部用来体验的手机就这样被消费者一抢而空！

卖手机，“煤老板”要称霸

“我们要用 3 到 5 年的时间，实现苏宁 20 年的跨越式发展之路，让尼彩工厂店成为最具性价比的手机连锁终端店，使尼彩成为手机行业的苏宁国美！”新闻发布会上，“煤老板”卢洪波面对全国近百名记者再次语出惊人地“放下狠话”！

今年 3 月，尼彩科技集团在南京紫峰大厦绿地洲际大酒店召开新闻发布会，高调宣布尼彩专注手机市场，并以 399 元的行业“抄底价”，将一款像苹果 iPhone4 一样的尼彩 i8 手机，以工厂直营的形式爆炸性地推向市场。4 月 10 日首家尼彩工厂店在南京丹凤街开业，引发千人排队购机的热潮，此后尼彩“手机工厂店”如燎原之火席卷全国。6 月 18 日，尼彩科技集团正式启动“千城万店”战略，明确提出 2011 年内全国尼彩工厂店布局 1000 家，三年内完成开店 10000 家的战略目标。8 月 20 日，湖南省长沙市朝阳路尼彩工厂店开业，至今湖南已开出几十家分店。9 月 10 日，江西 41 家尼彩工厂店同时开业，再次创下手机工厂店同日开店的新奇迹。而 10 月 18 日江苏苏州市吴江盛泽镇尼彩工厂店的开业，则使得尼彩工厂店在半年时间内全国开店总数突破 1000 家。如今尼彩工厂店已遍布全国除港澳台地区的所有省市，传奇性地创下有史以来中国连锁业开店速度之最！

“传统的手机销售模式，是采用层层代理，一部手机从厂里出来，至少还要经过全国总代理、地区总代理、省代理、市代理、卖场，五六道经销商体系层层加价，带来的后果，就是一台手机最终到达消费者手里的零售价，比出厂价翻了几番。”卢洪波解释，确保尼彩“裸价”的关键，则是他们砍掉所有中间环节，在手机行业开辟了一种前所未有的“品牌直营”的新销售模式：通过规模化生产，极限压缩生产成本；通过工厂店直营，砍掉所有中间环节，极大压缩销售成本；通过“只赚 10 元”薄利多销的经营理念，最大限度让利于消费者。如此三管齐下，使得一款手机按市场上同类产品三分之一多一点的价格销售。

“打造中国性价比最好的手机是尼彩自始至终的信念，而持续不断地对产品升级、更新，满足市场需求则是尼彩最根本的核心！”卢洪波表示，尼彩将进一步学习乔布斯将 iPhone 升级到 3、4、4S 的精神，狠抓四个升级：产品升级、质量升级、店面升级和管理升级。“未来 3 年，我们将在全国布局 10000 家手机工厂店，让老百姓都能用上又好又便宜的手机是尼彩坚定不移的努力方向！而请大兵老师代言尼彩，其目的就是想用亲民的明星形象，把尼彩这个既能让老百姓得到实惠，又能让企业获得合理利润的两全其美的产品和营销模式惠及全国的老百姓！”

工厂店

自产自销 只赚10元

抢购热线：

0731-82917799

400-677-0007

长沙旗舰店：朝阳路宏图三胞数码步行街 1-03 号 [广发银行旁]

长沙尼彩工厂店：(步行街万达广场一楼扶梯口)

长沙尼彩河西店：(河西通程广场负一楼新一佳超市药店旁)

浏阳市：尼彩工厂店(金沙中路 541 号 汽车东信银行斜对面)

望城县：尼彩工厂店(郭亮北路政府广场迎宾楼北二门属城通讯)

株洲市：尼彩工厂店(响石广场 铜锣湾家居广场马路正对面)

株洲 2 店：尼彩工厂店(新华路红旗广场，中心汽车站车辆出口处)

株洲 3 店：尼彩工厂店(株洲县渌口镇津口东路，瑞和百货斜对面)

醴陵市：尼彩工厂店(解放路湘运汽车站大门口)

湘潭市：尼彩工厂店(建设北路长途汽车站进站口 [幸福湾马路对面])

湘潭县：尼彩工厂店(易俗河牛头岭汽车站进口)

湘乡市：尼彩工厂店(新湘路家佳源超市口 [原龙城电影院])

岳阳市：尼彩工厂店(五里牌新岳州电脑城东 168 号)

平江县：尼彩工厂店(新汽车站对面，东升宾馆旁)

张家界：尼彩工厂店(贺坪路职业中专门面)

君山区：尼彩工厂店(桂口民心超市入口)

华容县：尼彩工厂店(书院路工商局斜对面)

汨罗市：尼彩工厂店(建设西路烟草局正对面)

邵阳市：尼彩工厂店(宝庆中路 278 号城南公园斜对面)

郴州市：尼彩工厂店(燕泉路口供销大厦一楼，中国移动实惠指定专营店)

桂阳县：尼彩工厂店(顺达通讯尼彩专柜)

永州市：尼彩工厂店(冷水滩区永泰凤凰路 157 号)

零陵区：尼彩工厂店(徐家井移动指定专营店)

新田县：尼彩工厂店(精宝通讯移动公司对面)

益阳市：尼彩工厂店(秀峰公园西大门对面，嘉麦迪 KTV 旁)

常德市：尼彩工厂店(朗州路 552 号大润发超市旁)

怀化市：尼彩工厂店(佳惠超市中心市场店)

吉首市：尼彩工厂店(吉首市八角楼对面东正街店)

张家界慈利县：尼彩工厂店(邵阳大道零阳镇政府旁)

慈利县 2 店：尼彩工厂店(苗市镇)

慈利县 3 店：尼彩工厂店(许家镇)

网购：www.nicai-phone.com 合作电话：15200835600

尼彩 i9 准智能手机

- ◆ 3.2 寸触屏
- ◆ 双卡双待
- ◆ 支持 java
- ◆ 语音王
- ◆ 3G 手机电视
- ◆ 3G 视频聊天
- ◆ 13 款互动游戏
- ◆ 新版 QQ
- ◆ 新浪微博
- ◆ 在线炒股

只卖 399 元

买手机最划算，就到尼彩工厂店！

尼彩手机，品种多、款式新、价格低、售后好……总有一款适合您！

尼彩 i8+

市场价：1180 元
工厂价：**只卖 399 元**

K10 语音王

市场价：1299 元
工厂价：**只卖 599 元**

尼彩 i6

市场价：2880 元
工厂价：**只卖 599 元**

免费热线：12580 呼三湘都市报 新闻热线：0731-84326110 发行热线、投诉：0731-84316668、84315678、84329777 广告热线：0731-84329988 本报地址：长沙市芙蓉中路一段 440 号 邮编：410005