

央视调查：注射液出厂价6毛医院卖12元，医生回扣占药品中标价40%

中标价离谱！ 药品利润远超奢侈品

为降低药价，相关政府部门采取了一系列措施，其中一项就是药品的招投标制度，规定所有公立医院使用的药品必须由省级卫生行政部门统一招标采购。

近日，记者调查发现，一种药物从药厂出厂价到医院的终端价格，中间各环节利润高达2000%以上。专家表示，政府实行药品招投标政策的初衷是为了遏制药价虚高，结果却被利益团体钻了空子，成为推高药价的幕后黑手。

投诉者说 同一种药，价格差几倍

近日，北京的张先生反映了一件怪事，他所用的一种名为克林霉素磷酸酯注射液的药品在北京和山东的医院里价钱相差很悬殊。

今年2月，张先生到山东济南出差，慢性支气管炎突然发作，于是他前往附近的一家诊所治疗，诊所的医生给他开的药是克林霉素磷酸酯注射液，可是一看药费单上的价钱张先生吃了一惊。

张先生告诉记者，他输一次液要用三支克

林霉素磷酸酯注射液，在北京隆福医院每支售价是12.65元，也就是说每次输液就要花费将近40块钱。而在山东的这家诊所，输一次液还不到10块钱，费用仅相当于北京隆福医院的四分之一。

根据张先生的介绍，北京的医院和山东的诊所给他开的克林霉素磷酸酯注射液，包装完全相同，生产厂家也都是山东鲁抗辰欣药业有限公司，就连产品规格也是一样的。

记者调查 北京卖12块的药，出厂价仅6毛

为弄清这种克林霉素磷酸酯注射液价格差异背后的秘密，记者前往山东展开了调查。

药品出厂价很便宜

记者首先来到了给张先生开药的诊所，医生介绍，克林霉素磷酸酯注射液每盒有6支，虽然售价不高，但肯定不是假药。他告诉记者，售价不高的主要原因是从医药批发公司进货。

记者先后走访了山东省济南市的四家医药批发公司，结果发现，这几家医药公司所销售的规格为0.3克2毫升的克林霉素磷酸酯注射液售价相差无几，每盒售价都在3块8毛钱左右。医药批发公司从药厂进货的出厂价，每支仅仅在6毛左右。

出厂到终端，利润2000%

从2001年开始我国全面推行药品集中采购，规定所有公立医疗机构使用的药品必须实行竞价采购，价格由当地的省级药品集中采购管理办公室审定公布。此外，为了维持医院的正常运营，按目前我国医疗价格政策规定，医院实行的是药品加成政策，也就是医院对采购的每一种药都可以在进价的基础上加价15%卖给患者。

北京隆福医院的工作人员告诉记者，他们医院的克林霉素磷酸酯注射液在北京的中标价是每支11元，顺加15%之后，就是医院目前执行的零售价每支12.65元，完全符合规定。

每支克林霉素磷酸酯注射液出厂价只有6毛左右，在北京的中标价是出厂价的18倍，从出厂价到医院终端价，中间利润更是高达2000%以上。

医生回扣占药品中标价40%

克林霉素磷酸酯注射液每支高达11元的中标价究竟是如何制定出来的呢？各环节超过2000%的中间利润又是怎么分配的呢？

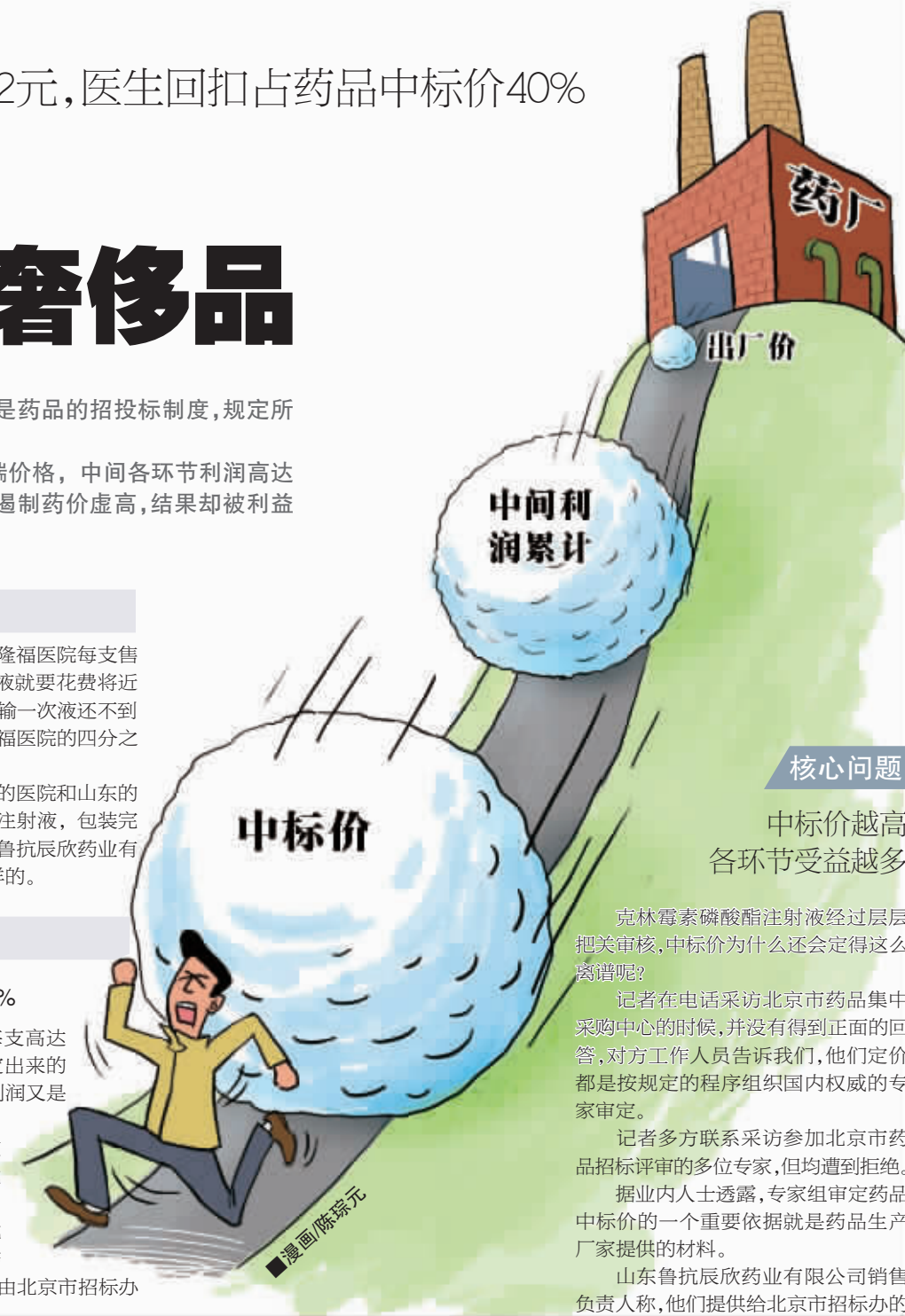
记者电话采访了负责北京市药品招标的官方机构——北京市药品集中采购中心。

记者在采访中了解到，北京市药品中标价都是先根据药品生产企业提供的报价，最后由北京市招标办组织专家评审后确定。

随后，记者在北京找到了克林霉素磷酸酯注射液的销售代理公司——北京紫华康太医药公司。该公司的负责人透露，克林霉素磷酸酯注射液出厂价每支6毛多钱，他们公司以4块钱的价格卖给医药代表，每支赚3块多钱。但这3块多钱并没有全部进他们自己的腰包，其中很大部分是招投标所花的费用。

这名负责人告诉记者，医药公司卖给医药代表的价格和医院采购价之间的价格差，就是他们行业内部所说的返费。北京紫华康太医药公司以每支4块钱的价格，将克林霉素磷酸酯注射液卖给医药代表，医药代表再以中标价11块钱卖给医院，中间差价7块钱。这个中间差价就是“返费”。

克林霉素磷酸酯注射液每支7块钱的所谓返费是怎样分配的？医药公司的负责人说，所谓的返费医药代表拿走10%左右，其他的都作为回扣给了医院和医生，而开药医生的回扣一般都要占到药品中标价的40%左右。



核心问题

中标价越高 各环节受益越多

克林霉素磷酸酯注射液经过层层把关审核，中标价为什么还会定得这么离谱呢？

记者在电话采访北京市药品集中采购中心的时候，并没有得到正面的回答，对方工作人员告诉我们，他们定价都是按规定的程序组织国内权威的专家审定。

记者多方联系采访参加北京市药品招标评审的多位专家，但均遭到拒绝。据业内人士透露，专家组审定药品中标价的一个重要依据就是药品生产厂家提供的材料。

山东鲁抗辰欣药业有限公司销售负责人称，他们提供给北京市招标办的价格属商业秘密，不能透露。

据知情人士透露，药品的中标价定得越高，医院加价受益也越高，给医生回扣越多，医院也就更愿意使用，药厂、医药公司、医药代表卖的药也就越多。这就不难解释为什么一支出厂价只有6毛钱的克林霉素磷酸酯注射液，中标价达到11元，医院零售价达到12.65元，从出厂价到医院零售价，中间利润超过2000%。

随后，记者又对上海、天津、黑龙江等地的山东鲁抗辰欣药业生产的同一规格的克林霉素磷酸酯注射液的中标价进行了调查，发现上海中标价为12.8元、天津中标价为11.13元、黑龙江中标价为11.5元，医院的零售价也都超过12元，从出厂价到医院零售价，中间利润也都高达2000%以上。

药品利润是奢侈品10倍

记者随机挑选了抗菌、消炎、治胃病的20种常用药进行了长达一年的调查发现，这些药品进入北京各大医院销售，中间利润都超过500%，其中辅仁药业集团生产的天麻素注射液从出厂到终端，中间利润约1100%；山东方明药业股份有限公司生产的甲砒霉素胶囊，中间利润超过1100%；扬州市星斗药业生产的0.25克甲砒霉素胶囊中间利润高达1400%以上。

据专家介绍，普通商品的利润一般不高于50%，即使是名牌服装等奢侈品，利润也很少超过200%。药品是用来治病救人的特殊商品，利润却是奢侈品的近10倍。

追问

28次降价后 为何仍有暴利？ 某些利益团体 钻政策空子

据了解，最近几年国家为了遏制药价虚高，已采取多项措施，先后28次降低药价，2009年又启动基本药物制度，实行药品零差价，也就是要求医院按照进药价卖给患者，这在一定程度上抑制了高价药。

新医改政策研究专家朱恒鹏研究员指出，实行药品招投标政策的初衷也是为了遏制药价虚高，结果却被某些利益团体钻了空子，利用政策，在中标价的制定、药品的批发和销售等多个环节，遵循“潜规则”，相互勾结，形成了隐秘的利益链条，成为推高药价的幕后黑手。

■据央视《每周质量报告》

中国体育彩票开奖公告

七星彩第 11133 期
本期投注总额：16388294 元

中奖号码	7 2 5 2 1 5 6	
奖级	中奖注数(注)	单注奖金(元)
一等奖	1	5000000
二等奖	16	19504
三等奖	295	1800
四等奖	3882	300
五等奖	43519	20
六等奖	468697	5
下期奖池:	8766401.03 元	

22选5第11310期
本期投注额:1892902元

中奖号码	01 02 04 12 14	
奖级	中奖注数(注)	单注奖金(元)
一等奖	26	25469
二等奖	1851	50
三等奖	34551	5

排列3、排列5第11310期
本期投注总额:21245658元

中奖号码	8 2 5		
排列	投注类型	全国中奖注数(注)	单注奖金(元)
3	直选	10972	1000
	组选3	0	320
	组选6	34827	160
5	中奖号码	8 2 5 1 8	
	奖级	中奖注数(注)	单注奖金(元)
	一等奖	69	100000

短信查询体育彩票开奖号码，移动发 CP 到 1066125666，小灵通发 CP 到 10661256，联通发 CP 到 10621956，包月定制 6 元/月，咨询电话:0731-84429019。开奖信息查询:湖南体彩网 www.hnticai.com

注:开奖信息以湖南省体育彩票管理中心正式公告为准

湖南省体育彩票管理中心
2011年11月13日