

诚信天下 融通四海

——访湖南泰通电力科技有限公司董事长赵斌

■文 / 龚新民 摄影 / 巢砥平



湖南泰通电力科技有限公司董事长 赵斌。

“诚信天下，融通四海。”这是赵斌董事长最喜欢的格言。凭借这8个字，赵斌带领他的精英团队，在中国节能服务的辽阔领域里，纵横驰骋，不到10年的时间，将泰通科技打造成了领跑湖南乃至全国的节能服务公司。

赵斌，50年代中期出生在湖南邵东一户贫寒农家，昏暗的油灯伴随了他的整个童年，“要是能在明亮的灯光下读书和生活，该多好啊！”对光明的憧憬溢满了他幼小的心灵。好男儿志在四方，读书稍成，他决定去闯荡，父母亲谆谆鼓励：“儿啊！只要努力，就有希望。”80年代末，他背着简单的行囊来到了深圳，历经坎坷，几经拼搏，他将电力设备销售和电力安装工程业务做得风生水起。淘金初定，便成立了自己的第一家公司——深圳广泰隆电力科技开发有限公司，出任董事长。

2002年，他随国家的企业家考察团去荷兰、比利时考察。临近中午，在比利时一家餐厅进餐，订的是自助餐，每位10欧元，订餐9人，但只去了6人，最后结账虽付了9人的餐费，但大堂经理不让走人，理由是：“你们虽然买了单，但浪费了3个订座资源，”经带队负责人道歉，经理才予以放行。国外对资源细致入微的管理，使赵斌一行深感震惊，联想到

国内的资源管理还比较粗放，浪费较大，一位朋友大胆预测，国外资源管理的今天，就是我们资源管理的明天。朋友的提醒，萌发了赵斌投身节能服务的信念。2003年9月9日，他投入4780万注册资金，创办了“湖南泰通电力科技有限公司”，致力于为大型钢厂、石化、冶金和电力等用能单位提供节能减排先进技术与服务，集研发、生产、销售、工程实施、合同能源管理服务于一体。泰通科技的成立，在当时开了节能服务的先河。

不让客户掏一分钱，完全由节能公司投资进行节能改造，节约下来的能源效益由双方共享。但就是这么好的客户“零投入”的节能运作模式，在公司运作之初，也遭到了社会的质疑。“我们在深圳推广时，就遇到了被某些行业权威部门认为是在玩‘窃电’的把戏，遭拒之门外。”赵斌笑称。之后，随着国家对节能服务加以重点宣传和政策扶持，公司的外部环境变得越来越好，服务订单也逐渐增多。随着公司实力的增长，节能技术的成熟，公司开始了大手笔运作。2007年与武汉钢铁厂接触，经过近3个年头的沟通交流，开了多个协调会，所有涉及节能改造的技术资料，均反复修改。精诚所至，金石为开，终于迎来了胜利的曙光，2009年2月18日，公司与武钢集团签下了节能改造合同。历经2年多的奋战，项目顺利进行，部分通过验收，节能效益良好，每年为武钢节电约3亿千瓦时，节约10万吨标准煤，减少二氧化碳排放30多万吨，节约资金约2亿元，全程跟踪项目的武钢安环科科长张德钢笑言，合作了快两年，我

们才感受到“合同能源管理”经营模式给企业带来的效益是可观的。

武钢节能项目创下了同类企业节能总包之最，是国内最大的节能环保工程之一，成为了泰通科技发展史上的里程碑。之后，公司一路凯歌，与湖南衡阳自来水总厂、江西双强化工有限公司、广西鱼峰水泥厂、河北唐山钢铁股份有限公司等大型企业签订了“合同能源管理”合同，进行节能服务改造。2010年10月，公司成为湖南首家被国家工业和信息化部推荐的工业节能服务第一批企业，并入选国家发改委、财政部“节能服务公司备案名单”（第一批），公司成了国内著名的节能服务公司，引领着众多节能服务企业，在节能服务领域一路领跑。

“公司的成功，还源于公司的企业文化”赵斌对此深有感触。泰通科技积累了大批的人才，公司创造了留人的环境，让人才有发展的空间，共享公司的发展成果。泰通人有句话，今天我以泰通为荣，明天泰通以我为荣。说到公司的精英团队，赵斌如数家珍。泰通科技在自身发展的同时，对社会贫困地区倾注了极大的爱心，彰显了企业的社会责任。

赵斌说，面向“十二五”，我们泰通科技有信心做得更好，我们还准备投资8千万在长沙再建一个试验中心，并争取三年内成为上市企业。这意味着泰通科技的路更宽，天更蓝，后劲更足。



图为公司董事长赵斌荣获的“中国创新当代领航奖”。

风劲扬帆正当时

——记节能服务领军企业湖南泰通电力科技有限公司



湖南泰通电力科技有限公司与武汉钢铁(集团)公司签约仪式。

湖南泰通电力科技有限公司2009年2月18日与武钢集团签下节能改造合同，采用“合同能源管理(EMC)”方式为武钢集团所有水泵系统、灯光照明系统和高低压电机进行节能改造，3个项目预计总投资2亿多元。目前武钢项目顺利进行，部分通过验收，节能效益良好，平均节能率在25%以上。每年将为武钢节电约3亿千瓦时，节约10万吨标准煤，减少二氧化碳排放30多万吨，每年为武钢节约资金近2亿元。其经济效益和社会效益十分显著。

武钢项目的签订节省了武钢的专项开支，创下了同类企业节能总包之最，是国内最大的节能环保工程之一，也是国内最大的以EMC方式运作的节能项目之一。

目前，通过泰通电力科技有限公司实施合同能源管理的企业有：湖南衡阳自来水总厂、江西双强化工有限公司、广西鱼峰水泥股份有限公司、河北唐山钢铁股份有限公司等企业，近几年来，公司的“合同能源管理”项目大力推进，结下了丰硕成果。

湖南泰通电力科技有限公司是一家致力于为大型钢厂、石化、冶金和化工等用能单位提供节能减排先进技术与服务的高科技企业，集研发、生产、销售、工程实施、合同能源管理服务于一体。公司成立于2003年9月9日，注册资金4780万元，公司位于长沙市芙蓉南路368号CTA财富中心，研发中心坐落在长沙国家高新技术开发区麓谷基地内。公司是国家发改委和财政部(第一批)备案的节能服务公司，也是国家工信部推荐的工业节能服务公司(第一批)，是入选企业中唯一一家具有“水系统管网优化”节能的服务公司。同时，公司也是湖南省科技厅认定的高新技术企业和信息产业厅认定的软件企业，公司还通过了ISO9001:2000质量管理体系认证。

基于国家节能减排的基本国策，面对全球日益严峻的能

源危机，泰通科技大力涉足节能优化领域，公司目前已是国内最具规模的节能投资公司，最早开展合同能源管理(EMC)的企业之一，也是国内最早自主开发高压电力设备状态检修系统的企业之一。目前已拥有工业循环水系统管网优化技术数学模型、高压电力设备状态检修系统、变压器在线监测系统等一系列技术和产品，其中主要产品被列为国家火炬计划项目和科技部创新基金资助项目，多个产品已通过国家级产品检测和省部级鉴定。已申请和获得5项国家发明专利、4项实用新型专利，获得了10项著作权。

作为一家高科技企业，泰通科技本着“以人为本，科技为先”的指导思想，引进了一批归国博士后、博士、硕士等高科技人才，并且与国家电力科学院、湖南电力试验研究院共同成立研发中心，与华中科技大学、长沙理工大学建立技术协作关系，组建了专业实验室。公司制定了“创造用户价值，满足顾客需求”的质量方针及承诺，不断推出新的科研成果和产品，研发了工业水系统优化、绿色灯光照明、高低压电机节能改造等解决方案，为客户提供一流的产品和服务。

在技术创新方面，公司现已申请和获得5项国家发明专利、4项实用新型专利，获得了10项著作权。公司获得了一项发明专利“一种合同能源管理项目实施的信息化体系方法”和一项软件著作权“合同能源管理项目服务系统软件V10”。公司“4A流体输送高效节能技术合同能源管理工作服务项目”申报了国家创新基金项目，本项目经科技查新湖南大学工作站的联机检索，结果表明国内未见与本项目综合技术特点相同的文献报道，填补了国内空白。

以能量系统为主线，研究系统过程与能量的最佳结合，将最新研发成果——“4A流体输送高效节能技术”取代传统的变频节能模式，广泛、成熟地运用到各节能改造服务项目中，均取得显著的节能效果。该技术涵盖精确的泵系统数据采集、诊断分析和优化改造技术，先进的设计与制造技术，自动的实时监控、高效经济运行与优化调度技术以及全方位的水系统故障诊断、维修保养技术等四项尖端技术，最大限度保证节能企业的水泵系统长期处于最佳工作状态。该项技术已具有国内领先水平、具有节能效率高，节能效果稳定、实施方便可靠等优点。

风劲扬帆正当时。泰通科技按照党中央、国务院和省委、省政府制定的关于节能减排总体部署，正在努力探索新技术、新模式，为打造低碳经济、绿色家园而努力奋进。



公司在马鞍山钢铁股份有限公司的“合同能源管理”项目，深得客户好评。

相关链接

合同能源管理的“零投入”运作模式

合同能源管理(ENERGY MANAGEMENT CONTRACT, 简称EMC),源于上世纪70年代美国爆发“能源危机”后开始发展起来的一种基于市场运作的全新的节能新机制。其实质就是由专门的节能服务公司与客户签订节能服务合同，向客户提供能源效率审计、节能改造方案、设备采购、施工、运行维护等一条龙综合节能服务，同时提供节能改造所需资金，客户见到节能效益后，再按约定的期限和比例与节能服务公司分享节能收益的一种商业运作模式。

EMC模式的一大特点是：一个该类项目的成功实施将使介入项目的各方，包括用能单位(客户)、EMC服务商、节能设备制造商和银行等都能从中分享到相应的收益，从而形成多赢的局面。EMC模式不是一般意义上的推销产品、设备或技术，而是通过合同能源管理机制为客户提供集成化的节能服务和完整的节能解决方案，为客户实施“交钥匙工程”。

合同能源管理项目特点：

1、客户零投资。全部设计、审计、融资、采购、施工监测等均由EMC公司负责，不需要客户投资。EMC公司为用能单位承担技术风险和经济风险。

2、节能有保证。EMC公司可以向用户承诺节能量，保证客户可以马上实现能源成本下降。

3、节能更专业。EMC公司提供能源诊断、改造方案评估、工程设计、工程施工、监造管理、资金与财务计划等全面性服务，全面负责能源管理。

4、技术更先进。EMC公司背后有国内外最新、最先进的节能技术和产品作支持，并且专门用于节能促进项目。

5、客户零风险。客户无须投资即可导入节能产品、技术和专业化服务。

6、改善现金流。客户借助EMC公司实施节能服务，可以改善现金流量，把有限的资金投入在其他更优先的投资领域。

7、提升竞争力。客户实施节能改进，节约能源，减少能源成本支出，改善环境品质，建立绿色企业形象，增强市场竞争优势。