

风靡全球的苹果 iPhone4 手机,客观的说确实很好,但高昂的价格让很多人望而却步!

3月23日,尼彩公司在南京召开了最新款“尼彩”系列手机的新闻发布会,面对媒体,公司发言人郑重宣告,尼彩公司只专注做手机,并且提出要走一条“品牌直营”的新销售模式,砍掉所有中间商环节,从自己的工厂,直接到自己的直营店,把层层代理和流通中的巨大利润还给消费者。同时,坚定承诺,终结手机行业暴利时代,从“尼彩”做起。

“尼彩”手机按所谓“行规”要卖到过千元,而现在只卖了 399 元,每部只赚 10 块钱。我们可以这样说:这是颠覆甚至毁灭手机销售行业一直以来“暴利时代”的一次地震和海啸!

一方面,这款像“苹果 iPhone4”的手机,一砍到底的诱人价格,引来无数消费者蜂拥抢购,趋之若鹜……

一方面,一些同行厂商强烈声讨尼彩手机“底价倾销,破坏行规”的行为,称这将给手机销售行业带来毁灭性打击……

像“苹果 iPhone4”的国产 品牌手机,在工厂店

只卖 399 元

“尼彩”系列手机每部只赚 10 块钱,欢迎您到店免费体验



“这么好的手机只卖 399 元,消费者惊呼‘手机卖成白菜价,这个世界太疯狂了!’”

2011年3月23日,尼彩系列手机正式启动了“砍掉中间环节,每部只赚 10 元”的品牌直营模式,像苹果 iPhone4 的正品行货,如此惊人的“绝杀价”,得到了众多消费者的欢呼称赞,也让很多业内人士惊呼“这是卖白菜,哪是卖手机,如此低价底裤都要赔掉”“砍掉中间环节,只买 399 元,这要让多少人失业下岗!”如此疯狂的举动,厂家葫芦里卖的是什么药?是夸夸其谈,还是故弄玄虚?是炒作,还是另有新的商业手段?

说这是个“比基尼”价,一点都不夸张,10 块钱的利润也就是个“打底裤”的赚头儿。看来尼彩公司得脱裤子卖手机了。

“尼彩”手机到底与“苹果

iPhone4”手机从外观到功能,从质感到使用习惯一样,这很简单,只要到它的手机工厂店体验一下就明白了。

不是限量的促销,不是忽悠人的炒作,不是“山寨机”,不是水货,不是偷工减料,不是“旧机翻新”,不是“塑料玩具机”,更不是“一次性的”用不了几天的。

在长沙司门口步行街万达广场一楼尼彩手机工厂店里,一位消费者拿着尼彩 I8 手机,和身边拿苹果 iPhone4 的同伴攀比:“你看,我也是平滑,能点触,能拖拽,能上网,能 QQ,能视频,还能手写呢!”,“能玩游戏,听广播,看电视,MP4 音乐播放,功能也不比你的少,接电话音质还很清晰!后面加个零,只是你的一半价格!”

“像苹果‘iPhone4’的尼彩手机只买 399 元,很多行业人士惊呼‘不是企业老板‘疯了’!就是尼彩手机要卖‘疯了’”

有懂行的人算过一笔账,每部手机只赚 10 元,其实赚的并不少,中国有十三亿的人口,手机市场需求量太大了,如果卖出 100 万部,利润就是 1000 万。399 元的价格,几乎想买手机的人都买得起,如果卖到 1000 万部,1 亿部呢?

每部只赚 10 元钱,其实不是企业老板疯了,而是尼彩手机要卖疯了,真不愧是做企业的,算盘打的就是精,如此低价,尼彩手机销售果然火爆、疯狂,消费者如潮水般的涌入尼彩手机工厂店,厂

家每天“三班倒”加紧生产,市场仍供不应求。

所以说,买手机的,没必要“心疼”卖手机的。首先让自己别错买或冤买,货比三家,再看“尼彩”。反正行业自己揭底,无论是企业“高瞻远瞩”还是销售商“良心发现”,竞争的结果,必然是价格降低。最后的“便宜”总归是咱老百姓得。要这么说,尼彩手机一步到位,直接来个“价格透明,价格探底”,需要换手机的,心动了的,还真得去体验一下!

“尼彩手机售后‘三包’再出霹雳重拳,打破手机‘只给换不能退’的行规

产品质量我们敢保证:坏一台,换一台,只有过硬产品的质量才敢如此承诺!

售后服务速度有保证:尼彩所有产品均实行最快的售后服务速度有保证,只要不是人为质量问题,到店 3 分钟,退换完成。

全国联保,售后三包有保证:尼彩作为国产品牌行货手机,厂方严格坚决承诺:非人为质量问题,7 天包退,15 天包换,1 年保修。并有全国联网的金牌售后服务商“天音售后”为产品后续提供保障支持。



“亲自体验,眼见为实”,性能好不好,到店试试,售后有保障,有店才放心

问:打个电话订购,再送机上门就好了,为什么尼彩公司还要开手机工厂店呢?

答:中国人都讲究“耳听为虚,眼见为实”,只通过电话销售,说的再好,看不见实物大家怎能放心,所以我们在全国大中城市开手机工厂店(长沙司门口步行街万达广场一楼),让消费者到店来看产品、试产品,实实在在的东西摆在那

里,挑好了,试满意了,再决定购买,购买就没有任何风险。

问:尼彩为什么敢于开店,不像部份商家打电话订购再送机上门,而选择直接面对消费者?

答:首先“得民心者得天下”,消费者是不能欺骗的;其次:产品质量过硬是我们敢于开店的基础,电话销售不但会让消费者心存疑虑,而且售后无法保障,连店都没有谈何

售后服务?产品如有质量问题,消费者去哪里退?去哪里换?俗话说“跑得了和尚,跑不了庙”,有了实体店,大家能看见,能试用,当然买的安心,用得放心;实体店能更好的落实“全国联保,售后三包”的国家规定,我们不但有全国联网的金牌售后服务商“天音售后”为产品后续提供保障支持,并且在每家门店都为消费提供更完善售后服务。

“像苹果‘iPhone4’的正品行货,权威人士分析,将彻底颠覆‘山寨机’

采用前沿科技、外观和功能十分新潮,极像苹果“iPhone4”的尼彩 I8 手机,为什么不趁着刚上市的火爆销售,多赚一把呢?

面对人们的疑惑,厂方毫不讳言“其实手机出厂本来就只有 10 元钱的利润,通过各级代理商分销、流通,层层加价导致价格上升,这些都要消费者买单,按照手机传

统营销模式,这款手机市场价要卖到千元以上!消费者自然要多掏六、七百元,而巨额暴利都被中间环节吃掉了!我们砍掉所有中间环节,从工厂店直接到消费,真正让利消费者!”

权威人士指出,采取从源头直接到消费者,这在手机销售行业还是开天辟地头一回,敢这么“一杀

到底”,证明他们对这款手机的功能品质有充足的信心,只有实力雄厚的厂家才能做的到。

可以肯定的是,这款像苹果“iPhone4”的国产品牌机,必然彻底颠覆“山寨机”,有利于手机市场的净化。正品行货比“山寨机”都便宜了,谁还会去买“山寨机”呢?

尼彩手机 正品行货

只卖 399 元

订购 400-677-0007 电话 0731-82917799

手机费 20 元
货到付款

◆高速上网,QQ 聊天
◆高清屏显
◆语音功能,收发短信,轻松搞定
◆超长待机,双卡双待
◆无线蓝牙,收音机、录机、手机电视
◆多种触控方式(平滑、点触、摇动、拖曳,语音操控)
◆多种输入方式(手写输入、模拟键盘输入、语音编写)

诚招全省体验店加盟合作商 电话:15200835600 刘小姐

工厂直营店:长沙司门口步行街万达广场一楼扶梯口

衡阳:解放路广百百货负一楼家润多超市入口处
益阳:秀峰公园西大门对面资水会龙商业街嘉麦迪 KTV 旁
郴州:燕泉路口供销大夏一楼 12—13 门面,中国移动实惠指定专营店
永州:零陵区徐家井移动指定专营店