娄底基层实干·新化篇

农业之“新”富产富民

——新化牵住农特产业“牛鼻子”铺就振兴路

邹娜妮 周红 扶建坤 孟爱云



新化县智能现代化集中育秧基地。(新化县融媒体中心供图)

秋冬之交，新化县域，田野流金溢彩：茶林在梯田勾勒墨绿线条，林下黄精郁郁葱葱，自动化精深加工厂里井然有序……传统生态与现代产业在此和谐共鸣。

新化，地处雪峰山脉深处，是湖南传统的农业大县，不靠海不沿边，产业优势资源禀赋有限。缺乏工业基础，拥有百万人口的大县，如何解决发展问题，实现高质量发展？

仓廪实，天下安。新化牵住农特产业“牛鼻子”，一手扛牢粮食安全政治责任，一手以产业链思维做强黄精、红茶等特色农业，让特色农业成为巩固拓展脱贫攻坚成果、带动农民增收和村集体经济壮大的“金钥匙”。

丰收，在广袤的农村飞舞、跳动。喜悦，在广袤的农村传递、飞扬。今日之新化，从传统农业大县向现代农业强县跨越，在广袤田野上绘就农业增效、农民增收、农村繁荣的壮美振兴画卷。

垒良田、通渠水、提单产，梅山田畴稳端“金饭碗”

紫鹊界梯田，层层叠叠，依山而筑。作为全球重要农业文化遗产、世界灌溉工程遗产，先民依山垒石、筑埂造田的农耕智慧延续千年。新化把这份“垒”的韧劲，用在粮食安全和重要农产品稳产保供上。

农田设施夯得更实。新化始终把农田设施作为粮食安全的“第一块砖”，近年来累计建成高标准农田51.88万亩，2026年持续推进10.53万亩高标准农田建设。同步开展项目谋划，娄底建市以来单体投资规模最大水利民生工程的梅山灌区主体工程有序推进，建成后可望保障64.99万亩农田灌溉、55.35万群众供水，对破解山区农田灌溉“最后一公里”难题、筑牢粮食安全根基具有重要支撑作用。

田成方、渠成网、路相通，一丘丘田块从“望天田”变成“放心田”，为全县114万亩粮食播种目标垒实底线根基。

饭碗要端稳，还需靠科技。新化建成规模全市最大的天竺万亩育秧基地，水稻耕种收综合机械化率提升至83.03%，常年粮食播种面积114万亩，纳入全国水稻单产提升整建制推进县。2026年早稻20.75万亩、超任务0.15万亩，中稻41.7万亩、完成目标任务的100.5%，晚稻22.9万亩；玉米、大豆、红薯分别为19万亩、3.2万亩、3万亩。夏粮总产8683吨、同比增长0.92%，良种覆盖率98%，主推技术到位率95%。

好米也能卖上好价。紫鹊界贡米，依托高山梯田、天然地下水自流灌溉和古法原生态种植，香、软、甜品质稳定，获地理标志产品认证，荣登意大利米兰世博会“稻米地理标志100强”榜第29位。

“粮袋子”扎得紧，“菜篮子”同样拎得稳。全国生猪调出奖励大县地位持续巩固。今年1至8月出栏生猪79.24万头，“名特优”水产品比重提升至30%，资香黑猪新品系已通过农业部委函审。

扩种苗、攻成分、闯市场，一株黄精链出“富民路”

20年前，新化黄精的综合产值不足千万元；2025年，这个数字突破40亿元。

如今，新化黄精摘得国家地理标志证明商标；跻身全国最大的多花黄精种植与育苗基地县之一；品牌价值超100亿元，高居全国黄精类品牌首位。

育苗增种扩规模，“长”出大产业。新化盘活县域内适宜种植黄精的3万亩闲置经果林，2026年新增黄精种植8000亩、育苗1200亩，产出种子苗1580万株；水江农业种质资源库、桑梓青峰温室大棚、炉观桦逸林下仿野生育苗、文田高山育苗基地梯次铺开，种苗底座越筑越牢。今年前三季度，黄精综合产值32.6亿元、同比增长17.79%。黄精加工现代农业产业园、绿源农林加工厂等项目加快推进，县城新增黄精销售门店和经营主体32家，产业链越拉越长。

校地联手扩价值，“研”出新高度。新化与湖南人文科技学院签订《新化黄精产业技术创新与服务协议》，委托省中药材产业技术体系完成“湘精1号”“湘精2号”新品种(系)选育，8月通过专家现场评议，认定性状优良、特异性突出。与湘潭大学共建黄精全产业链数据资料库，与浙江农林大学、湖南农业大学等深化协作，今年取得授权发明专利2件、在《中国科学》刊发论文2篇；对接上海兰卫医学等上市企业，攻关黄精多糖、皂苷等有效成分提取技术。科技点“精”成金，路子越走越宽。

品牌推介扩销路，“闯”出大市场。今年，“新化黄精栽培系统”入选第八批中国重要农业文化遗产，产区获评“湖南省传统优势食品产区”。上海推介会达成7.6亿元购销合作协议；第六届全国黄精产业研讨会暨第九届九九黄精文化节吸引22个省份600多人、81家企业参会，达成合作23项、金额1.3亿元。全县销售黄精7000吨、销售额28.7亿元、同比增长30%左右，网上销售占比约60%。

一株苗，链动12.5万人就业，深山“土疙瘩”变成致富“金疙瘩”。

护生态、强龙头、融茶旅，一片叶子泡开“好日子”

乡村发展产业，精准抢占赛道，方为制胜之道。

作为湖南红茶的核心产区，新化产茶历史源远流长。而新化的地理位置更是得天独厚：地处北纬27-28度黄金产茶带，森林覆盖率超70%，土壤天然富硒，林茶共生、茶隐林间，孕育出“嫩芽冰裹、寒叶斗雪”的独特茶韵。

找准发展根脉，新化“养”出茶香好味道。目前，全县茶园面积达10.3万亩，其中绿色有机认证茶园5300亩，年综合产值28亿元；“新化红茶”注册国家地理标志证明商标，认证“二品一标”21个；月光茶业被认定为国家重点龙头企业，实现新化国家级农业龙头“破零”，“月光红”获巴拿马万国博览会金奖并被中国茶叶博物馆收藏。

今年，新化低改茶园3500亩，1-9月茶叶产值22.5亿元、同比增长4.8%。从茶园到茶杯，绿色防控、人工选采、品质管控贯穿全程，茶黄素含量高、蜜香悠长、甘甜纯爽的“新化红”，跻身湖南茶叶千亿产业十强县。

一片叶子，还泡出了别的味道。新化沿资江风光带布局“十里茶堤”，建成4处10个茶室，10家企业入驻，茶摊茶室沿江铺开，成了市民游客打卡的去处。渠江源茶文化景区、天渠庄园、大熊山十里茶廊串珠成链，茶园不只卖茶，还卖风景、卖体验。今年1至9月，全县休闲农业营收12.97亿元，增长9.67%，接待游客268.14万人次。过路客留下来过夜，流量变成了销量。

丰收的故事，还在继续。放眼新化，市级以上农业产业化龙头企业达93家，国家地理标志产品(商标)增至11个，“新化水酒”跻身中国黄酒三大品系，“白溪豆腐”获“湖南老字号”；农产品加工企业增至1130家，今年前三季度农产品加工营收164.75亿元、同比增长6.23%。

暮色四合，紫鹊界的最后一缕金光收进梯田，加工厂的生产线仍在轰鸣，茶农背着竹篓踏月归家。从千年前先祖垒下的第一丘田，到今天林下、山间、田畴里蓬勃而生的“金苗”——新化把农特产这篇大文章，写得有根、有枝、有果实。

县域经济的竞争力，最终要看产业的持久力；产业发展的含金量，最终要落到百姓的钱袋子。新化深耕农特产业于一方水土，也必将在接续奋斗中把它推向更广阔的天地。

长株潭智慧冷链物流的“飓速”力量

黄武平 唐嘉睿 江燕 胡孟婷

迎着冬日暖阳，走进紧邻沪昆高速岳塘收费站的长株潭智慧冷链物流园，令人顿生“刘姥姥进大观园”般的新鲜感：冷藏、冷冻库内见不到一名叉车工，“黑灯仓储”门前的堆垛机沿轨道精准移动，灵活转运货箱，系统自动读取货品信息、分配库位、更新库存台账，工作人员只需远程下达调度指令；不远处的云仓里，一箱箱生鲜食材打包贴单后被送上自动分拣线，发往全国各地。

近年来，湘潭市围绕“完善产地冷链物流设施，推广‘订单农业+电商直播+智慧物流’以销带产”的具体要求，着力破解农业产业长期面临的“产销对接不畅、物流成本高、品牌效应不足、小生产难以对接大市场”等核心痛点。由市农业农村局牵头，重点依托湖南飓速冷链科技有限公司(简称“飓速”)资源，共同打造长株潭智慧冷链物流园，构建农产品产销配一体化数智平台，推动多方共赢。

从冷库到村口，数智网络不断健全

飓速的智慧冷链物流包括线上数智平台、智慧物流网络和订单农业体系，拥有技术应用创新、合作模式创新、政策配套创新等优势。这里的“黑灯仓储”智能立体冷库高24米，入库、扫码、找货、存取货全部由机器自动完成。同时，实行“上仓下中转”模式：货物出了仓库直接送上智能分拣线，经螺旋输送线跨楼层自动转运，从分拣到装车无需二次周转。

“以前要人进-25℃的冷库开叉车搬货，现在全是机器自动作业。”飓速有关负责人介绍，工人从低温环境里撤了出来，冷库大门开启频次明显下降，冷量少外泄、库温更稳定，生鲜冷冻货品的损耗率大幅降低。

飓速农产品产销配一体化数智平台，是融合“线上交易、线下体验、智慧物流、品牌赋能”的综合性数字化基础设施。项目依托长株潭智慧冷链物流园以及覆盖湘潭县17个乡镇、321个行政村的“市-县-乡-村”四级物流网络，以寄递式冷链物流为底座，以订单农业为牵引，着力构建从田间地头到消费终端的农产品产、销、配全产业链。

降成本增效率，湘潭好物卖得更远

长株潭智慧冷链物流园集仓储、冷链物流、电商打包发货、售后服务等功能于一体，其带来的以农产品为主的产、销、配账本变化显而易见。

“跟传统仓库相比，智慧库存周转效率提升了四成，准确率达到100%，我们整体的运营成本也降低了50%。”飓速有关负责人介绍，今年1—8月，仅湘潭县的快递就发件1803.34万件，同比增加548.31万件，增速43.69%；同时，统仓共配的单票成本降幅达50%，中小农户发件不再被运费吃掉利润。寄递时效也由原来的2—3天，压缩到当日达、次日达。

账本的变化，最终落在田间地头。以白玉丝瓜为例，过去只能等商贩上门，如今经过品牌包装和定向渠道，产地收购价提高约2倍；集中上市期，湘潭市辖内通过直播与社群销售量达23万单，有效化解滞销风险；价格上去了，种植面积也从去年的5000亩左右扩大到今年的1万亩。

支撑这些变化的，是飓速搭起的产销配一体化“中枢”：一头连着仓储、分拣、冷链干线和顺丰仓，形成“省内8—12小时、全国48小时”的仓配网络；另一头连着480万社群会员和5万团长资源，用“今日下单、明日达”的预售模式聚拢订单。市内沙子岭猪、白玉丝瓜、花石香干、黄荆坪辣椒等本土农产品就此走上“云端直销”，“吃在湘潭”城市美食IP全网播放量突破3亿。今年上半年，长株潭智慧冷链物流园内的农产品流通额达到3亿元。

订单连着农户，全产业链稳步扩展

效率提上来，产销就能连成闭环。飓速推行“保底收购+订单农业+加工转化”，引导农户“先接单、后生产”，把沙子岭猪、白玉丝瓜、湘莲等特色农产品销路和价格提前确定，联农带农作用十分明显。去年9月，飓速携手另外两家涉农企业，成立沙子岭猪特色产业开发公司，养殖端带动500余户农户增收；截至目前已累计销售4000多头，平均日销10头以上。

与此同时，长株潭智慧冷链物流园科技含量还在继续攀升。飓速添置的40多台无人配送车正陆续投入使用，末端配送支持每天24小时不间断，原有工作人员从来回跑件中腾出手来，把精力放在调度、对接客户上，配送时效和客户收货体验进一步再提档升级。

“土小豆”朱文的田野直播间

胡孟婷 唐嘉睿

11月14日清晨，薄雾还没散尽，湘潭县青山桥镇高强村的乡间小路上，一辆沾着泥点子的车缓缓驶过。开车的是朱文，网名“土豆”，他一边握着方向盘，一边扭头往窗外张望，辨认地址。

“就是这家，农户女儿在后台留言，说家里攒了不少火焙鱼。”朱文推开车门，笑着跟同伴说：“走，看看去。”

这样的“寻货之旅”，朱文和伙伴们两天一趟，风雨无阻。

收购信息大多来自后台留言，但地址常常模糊得让人哭笑不得：“在山那边”“过了桥往上走”“问张家老屋就知道”。朱文就一路问、一路找，有时候光找路就要耗掉个把小时。可他从没抱怨过一句。“想把更多农产品带出大山，让更多农民多赚一点钱。”他笑着说。

一个多月前，朱文注册了“土小豆”账号，加入湖南飓速农业IP孵化营销团队。他们的目标很朴素，深入偏远乡村，找到那些被遗忘在山坳里的好东西，帮老弱妇孺把自家种的、养的、晒的变成兜里的现钱。

目前，“土小豆”已经帮数十户农户卖出了蔬菜、禽蛋、干货。收上来的山货各有去处：有的直接供应公司食堂，有的被网友在视频里相中，留言下单，通过快递寄到天南地北。

湘潭县石鼓镇海南村的“爱莲奶奶”，是让朱文印象最深的一位。老人年事已高，家里晒了些刀豆、豆角干，种了些凉薯，量都不大。“土小豆”的团队直接开进了院子，当场验货、现金结算。老人攥着那十元、二十元的纸币，笑得眼角的皱纹都舒展开来。

“我们只做湘潭特色农产品的‘搬运工’。”朱文这样定位自己。依托飓速农业“订单农业+智慧物流+直播电商”的全链条体系，“土小豆”团队现场验货、现金现结、零佣金助农，以略高于市场价的标准入户收购，能自销的自销，其余由“飓速”平台统一分销。

口碑传开了，信任也就跟着来了。一个多月，“土小豆”全网涨粉1万多人，全网累计播放量突破350万次。数字背后，是越来越多村民主动找上门来：“小伙子，我家还有辣椒，你们要不要？”

朱文在易俗河镇筹备的“土小豆的山货铺”也即将开张。未来接入线上直播后，这里就不只是卖货的地方了，更像个热热闹闹的“山货会客厅”。每一件产品都带着自己的专属溯源名片，哪里收的、哪位村民做的，一目了然，让城里的消费者看得见来源、摸得着品质。

铺子还没开门，朱文已经盘算着怎么把镜头架进店里，让山货从田间到货架的故事，一五一十讲给屏幕那头的人听。

而这份通过镜头记录，把特色农产品讲清楚、把乡亲带起来的用心，并不是一时兴起。

朱文本是大城市的一名专业调音师，因为放不下乡愁毅然返乡。回到乡野间，他手里摆弄的“新农具”从调音台换成了手机：用短视频让深藏山林的曹家坳瀑布一夜“出圈”，组织一场场村晚激发乡村文化自信，还牵头开办“金豆子短视频公益培训班”，手把手免费教乡亲们拍摄、剪辑、开直播、带土货。

从调音师到“土小豆”，设备换了，镜头却始终对着这片土地。

“我不为自己出名，只想让更多人知道家乡的美，知道还有很多土特产等着被看见。”朱文说。

谈及未来，朱文心里有一本清晰的账。

朱文表示，希望依托飓速农业的产销配平台优势，通过他的“土小豆”账号，在全县范围内物色有潜力的农户、返乡青年和村干部，系统化培育一批本土助农IP，推动湘潭县白玉丝瓜、湘莲、花石香干这些特色农产品，从“提篮小卖”走向标准化、品牌化、可规模流通。

同时，借助飓速农业在长株潭布局的500多家线下门店和社群体系，以及湘潭县“市—县—乡—村”四级物流网络底座，打造“线上引流—线下体验—即时配送”的闭环。

从调音师到“土小豆”，朱文的镜头始终对着这片土地。用他自己的话说：“一个人再能拍，也拍不完整个家乡，但可以让更多人一起来拍、一起来宣传。”

深耕“屋场善治”，法护特色农业发展

呼延松

近年来，江永县人民法院回龙圩人民法庭立足辖区特色农业，聚焦柑橘、香芋、香姜等产业发展，以“屋场”为治理支点，构建“预防、调处、服务”司法融入基层治理体系。辖区诉讼案件呈下降态势，无一起涉法涉诉信访案件，获评全省首批“枫桥式人民法庭”、全省法院人民法庭工作成绩突出集体。

构筑治理防线，夯实善治根基

建立阵地防线。推动党委出台文件支持“枫桥式人民法庭”创建，按照“地理相邻、产业相近、人文相亲”原则，将村(社区)精细划分为“屋场”治理单元。在屋场设立法官联络点，围绕农产品种植、采收、加工、销售全产业链，形成“法庭—屋场—农户”三级司法服务网络。

建立转化防线。法官定期下沉屋场，常态化开展“屋场夜话”，将司法需求清单变为法庭履职清单。在农产品产销关键节点，发放《致广大农户客商的一封信》《农产品购销合同模板》等范本，精准对接农户司法需求。

建立预警防线。依托屋场搭建涉农纠纷苗头直报网络，重点监测因市场波动、极端天气等引发的纠纷，事前及时介入疏导。会同走访农户商家近万人次，化解潜在纠纷230件。

打造解纷矩阵，靠前定分止争

畅通诉调对接。设立屋场诉调对接站，建立“屋场调解—司法确认”无缝衔接机制，就地就近快速调处纠纷，尽量做到大事不出镇、小事不出村。专设涉农纠纷服务窗口，开辟绿色通道，针对采收上市和价格波动期纠纷易发特点，实行优先受理、优先调处、优先司法确认。

分类三色办理。推行纠纷“蓝、黄、红”三色分类识别、差异办理。“蓝色”简易纠纷，由屋场主导，法庭指导；“黄色”普通纠纷，由综治中心牵头，屋场参与、法庭指导；“红色”重大复杂纠纷，由党委政法委牵头，屋场、法庭及相关部门协同化解。

协同联动解纷。运用“九分工作法”“屋场吹哨、部门报到”解纷工作法，联动基层治理单位，汇聚解纷资源力量，将调解工作开展在屋场上。联动化解国道居民住房受损、农垦集团土地租赁等群体性纠纷，形成“一方纠纷、多方共解、就地办理”解纷格局。

延伸服务触角，厚植法治沃土

建强队伍支撑。组建乡土解纷人才库，吸纳村里乡贤、行业代表等为调解员，配强屋场常驻调解力量，每年诉前解纷百余起。开展乡村“法律明白人”和农产品经纪人培训，引入农业技术专家参与解纷，构建“基层+专业+专家”三级梯队。

抓实创新支撑。聚焦土地租赁、运输销售、冷冻加工等流程，推行“示范性诉讼+批量化调解”，批量化解20户农户土地承包费等纠纷。聚焦农产品销售旺季，开展“九分甜·护农月”等活动，选取典型案件巡回审判，现场以案释法、就地解纷。

打造品牌支撑。设立“九分甜”特色调解场所，推行“望、闻、问、切”四步诊疗法，打造集调解、普法、服务于一体的“果园会客厅”。延伸“九分甜”服务领域，在屋场设立“九分甜”法律服务驿站，推动服务下沉、品牌扩面。

省儿童医院专家团队帮扶怀化市妇幼保健院

近日，怀化市妇幼保健院举行专家驻点帮扶见面会，来自湖南省儿童医院(国家儿童区域医疗中心)的多学科专家团队正式进驻。此次驻点帮扶专家团队覆盖儿童呼吸、新生儿救治、儿童康复、危重症护理等关键领域。医院党委委员、副院长田晶表示，此次驻院帮扶是优质医疗资源下沉落地的重要举措，医院将牢牢把握学习契机，主动对接、积极求教，借力专家资源破解学科发展瓶颈，全面提升妇幼诊疗服务水平。

会上，专家团队表示，将迅速融入临床一线，通过“手把手、面对面”的传帮带模式，毫无保留分享技术经验，既要解决现实诊疗难题，更要着力带教本土医护人才，帮助梳理学科建设路径，补齐专科薄弱环节。该院党委书记姚绍富讲话时说，对专家团队的倾情帮扶表示感谢，并要求全院各科室主动学习、积极对接，全面吸收先进诊疗理念与技术经验。同时，医院将做实各项服务保障，扎实做好帮扶成果转化，真正实现“建强专科、带好队伍、提升服务”的帮扶目标。 (徐合庆)



园丁之歌

托举乡村孩子远方梦

一支粉笔，写尽四时风月；三尺讲台，承载半生热忱。邵东市周官桥乡黄渡学校姜祝华，中小学一级数学教师，自毕业后扎根乡村教育三十载，用热爱与坚守浇灌乡土桃李。

从教多年，她主动更新教学理念，推行小组探究、分层施教，积极学习多媒体与智慧课堂，用好课后服务，落实“双减”，让枯燥的数理课堂变得生动鲜活。2005年调入黄渡学校后，她身兼多岗，抓实教学全流程，所带班级成绩长期在全乡名列前茅。教书更重育人。任教期间，她利用课后辅导学困生，放弃休息走访留守儿童家庭，用心呵护每一个孩子。学生朱喆曾内向自卑，在她持续的陪伴引导下重拾信心，于2022年以637分考入国防科技大学。在她看来，教育是温柔的守望，要静待每一朵花如期绽放。教学之余，她坚持研思笃行，积极参与教研教改，撰写多篇论文、教学案例斩获省、市级奖项，牵头打造优秀初中数学教研组。她先后获评市级教学常规优秀教师、乡村最美教师，连续六年获邵东市政府嘉奖。

三十春秋，见证乡村校园蝶变。从青春韶华到骨干名师，姜祝华初心不改，立足乡土讲台，以绵绵微光托举乡村少年奔赴远方。

(罗详龙)