

一粒特早熟稻，抢出丰收好时光

——省农科院特早熟水稻培育团队十年攻关的故事

湖南日报全媒体记者 刘跃兵

7月中旬，永州市广袤田间，“双抢”农事正忙。

走进祁阳市茅竹镇富联村种粮大户柏斌的稻田，晚稻秧苗早已返青、分蘖，生机盎然。今年6月25日，这片田地迎来全省今年早稻收割“第一镰”，一举刷新湖南早稻最早开镰纪录。

经湖南省农学会专家组现场实收测量，这片4月中旬机插的松雅珍珍早稻，经除杂、烘干折算，亩产达到400.4公斤，基本追平省内早稻常年平均亩产水平。

“能提前这么久收稻、从容安排农事，全靠特早熟水稻新品种松雅珍珍。”柏斌一语道出丰产抢时的关键密码。

千淘万漉觅良种 十载深耕育“松雅”

改写湘南传统耕作时序的这颗稻种，来自湖南省农业科学院杂交水稻研究中心特早熟水稻培育团队十年如一日的坚守攻关。

为何深耕特早熟水稻育种？团队负责人、国家水稻产业体系岗位专家、省农

科院研究员闵军给出答案：特早熟品种大幅压缩水稻生长周期，为秋冬作物腾出充足生长窗口期，助力推广“双季稻+冬油菜”高效轮作模式，实现一年多收、稳粮增收。

十年前，闵军团队正式启动攻关，以数百份常规稻种质资源为基础，定向创制、筛选携带耐冷、早熟等优良基因的早稻新材料。

良种选育看似只是田间栽插和观测，实则堪比大海捞针，极度考验科研人员恒心与耐力。科研人员需要从田间数百万株试验植株里，层层筛选、鉴定符合早熟、耐冷、高产等标准的单株，再通过多年多点对比试验，持续跟踪记录品系特性，最终选育出良种。

每年二月底三月初，春寒未消，团队分批次露天播种，全程不覆膜保温，在低温环境中筛选耐冷、早熟优质株系。

科研人员终日扎根田间观测、记载，裤脚沾满泥巴、双手冻得通红是常态。攻关最初数年，筛选始终未能达到预期，迟迟没有理想株系问世。

试验还要继续吗？闵军态度笃定：半

途停下，过往数年付出尽数归零；唯有稳步向前，方能寻得突破。

团队全员复盘历年试验台账与观测数据，调整播种时段、优化试验方案，初步筛选出一批兼具耐冷、早熟特性的优异材料。

而后持续开展多代种植鉴定，淘汰前期长势喜人，但后期早衰倒伏、结实率偏低等性状缺陷株系，优中选优。

盛夏酷暑，骄阳炙烤试验田，科研人员每日头顶烈日、脚踩深泥，详细记录每个水稻株系的株高、茎蘖动态、抽穗期和结实情况等关键数据，无人叫苦退缩。

如今，团队融合传统田间筛选与现代分子育种技术，成功培育特早熟早、晚常规稻新品种7个，其中5个品种顺利通过湖南省品种审定委员会审定，获准在全省适宜稻区推广。

闵军将系列品种命名为“松雅”，他坦言，灵感源自长沙地标松雅湖，具有鲜明的地域特点；同时取谐音“送呀”，寓意把优质良种送到千家万户。作为常规稻品种，农户可自行留存稻种，切实降低常年种植投入成本。

错开双抢繁忙季 良种铺就增收路

良种落地沃土，增产效益实实在在写进农户账本、延伸至粮食加工产业链。

今年种植松雅珍珍的柏斌，真切体会到特早熟品种带来的实惠。他给记者细细算账：往年早稻集中七月中下旬收割，农机、务工人员供不应求，作业与人工成本居高不下；松雅珍珍6月下旬即可成熟收割，完美错开“双抢”用工、农机集中需求高峰，每亩综合种植成本直接节约50元。

松雅珍珍独特的稻米品质，开辟粮食加工增值新路径。相较于普通早籼稻，该品种稻米出粉率高出10%，加工出的米粉洁白透亮、筋道Q弹，久煮不易糊烂，深受本地米粉加工企业青睐，市场收购价持续优于普通早稻，构建起农户好种植、企业好加工的良好产业格局。

团队副研究员刘利成表示，团队所有自主研发育种技术、优质种质资源，均无偿向省内外科研院所、种业企业开放共享，只求有更多良种落地田间，惠及万千种粮农户。

“有景无市”求破局 湖南力促文旅项目焕新升级

湖南日报7月24日讯(全媒体记者 黄伟信)

7月24日，“共促项目升级 共享文旅焕新”湖南省文旅项目焕新升级对接活动在长沙举行。活动由省文旅厅、省委金融办、省发改委、省自然资源厅、省住建厅联合主办，现场进行待焕新升级文旅项目路演，面向投资、金融、文旅运营机构广发合作邀约，推动政企、银企多方对接，广纳资本与运营资源共谋升级路径。

梳理发现，待焕新项目普遍存在体量偏小、品牌辨识度不足、流量转化偏弱等问题。如何破解发展瓶颈、实现旺季引流火爆与淡季长效留客，成为对接会核心议题。

张家界茅岩河景区全域规划120平方公里，当前仅开发两三个核心点位。景区去年营收2100万元，今年预计达3000万元。张家界茅岩河旅游开发股份有限公司项目负责人彭巍介绍，九天洞与茅岩河漂流均为运营数十年的老牌业态，此番参会旨在引入资本与专业团队，合力打造张家界西线康养文旅IP，培育新增长点。

宁乡市文旅投带来数字王国

项目，紧邻炭河古城、炭河里青铜博物馆，致力打造国内首个青铜文明沉浸式感官综合体，集成巨幕投影、3D实景剧场、青铜数字体验馆等前沿沉浸式体验业态。项目推介人胡奕纯直言“万事俱备，只欠东风”，期盼对接投资方与成熟运营团队，提速开园。

金融活水同步到位。中行湖南省分行、湖南银行、省文旅融资担保公司等机构集中发布专属文旅金融产品与综合授信方案，直击融资门槛高、资金接续不畅等行业痛点。湖南银行相关负责人介绍，该行联动省文旅担保创新推出文旅酒店担、景区担、健康产业担三款专项金融产品，单项目最高授信可达千万元。

会上，阿那亚、阿云朵仓等国内标杆存量焕新项目操盘方，围绕闲置资源重新定位、创新业态布局、多元化资本引入等实操维度分享成熟经验。分享嘉宾坦言，昨日在常德调研时，最打动自己的并非知名景区，而是一碗充满市井烟火气的常德米粉。行业共识清晰：深耕在地生活场景，方能持续激活文旅资产全新活力。

获世界杯吉祥物全球独家授权，拿下1500万件订单——

“湘潭智造”闪耀世界杯舞台

湖南日报全媒体记者 蒋诗雨

2026年美加墨世界杯落幕，许多球迷行囊中多了一只憨态可掬的吉祥物手办。这些吉祥物的“故乡”，是湖南湘潭的一家制造企业——桑尼森迪集团。

2025年9月，桑尼森迪获得国际足联2026世界杯吉祥物3D塑胶手办的全球独家授权。凭借这一授权，公司在整个赛事周期内共拿下全球1500万件订单，在世界杯周边经济赛道拼出亮眼成绩。

凭什么拿下全球独家授权

故事始于一封“像骗局”的邮件。2025年6月，桑尼森迪董事长杨杰收到国际足联的全英文竞标邀请，对方仅提供三张固定角度的吉祥物设计图，且保密条款极为严苛。

以前，世界杯授权几乎被欧美老牌玩具商垄断，一家湘潭企业接到“直邀”，团队的第一反应是“是不是骗子”。核实身份后，他们迅速投入战斗。面对国际足联严苛的视觉规范，团队从3D建模、姿态调整到供应链排布、全球分销计划，前后打磨11版方案。

同年8月，桑尼森迪收到国际足联官方完整素材，合作基本敲定；9月协议落笔。公司执行董事李成坦言：“胜出的关键不是制造能力，而是10年积累的全球供应链经验和原创设计能力。”团队对吉祥物进行本土化改良与形态创新，并将IP转化为“普通款+典藏款”多层次产品体系，最终赢得国际足联信任。

硬核智造：1分钟4800个，交付1500万件

签约后，留给生产的时间不足半年，任何延误都可能导致违约。桑尼森迪用智能制造接住了这场“大考”。

传统玩具制造依赖多工序人工操作，桑尼森迪却采用多色多材质的塑料颗粒按次序注入同一模具，一次成型。湘潭工厂注塑车间全天

运转，单条产线每班次能完成2000模，每模出8个产品，仅湘潭单基地注塑环节日产量稳定超3万个。

注塑成型后，眼睛、球衣胸标等细节，则由自研立体UV打印完成。

“过去工人拿喷枪上色，容易掉漆开裂，还有污染。”公司副总裁陈伟介绍，如今依靠自研的立体UV打印，搭载AI视觉定位系统，5个喷头上万个出墨孔精准配合，做到“设计稿什么样，成品就什么样”。

该技术2025年8月才量产验证，恰好赶上世界杯订单窗口。全国5大生产基地协同，峰值时一分钟下线4800个吉祥物手办。截至目前，桑尼森迪海外出口近1000万件，国内出货超500万件。桑尼森迪用硬核智造，稳稳托住了全球球迷的热情。

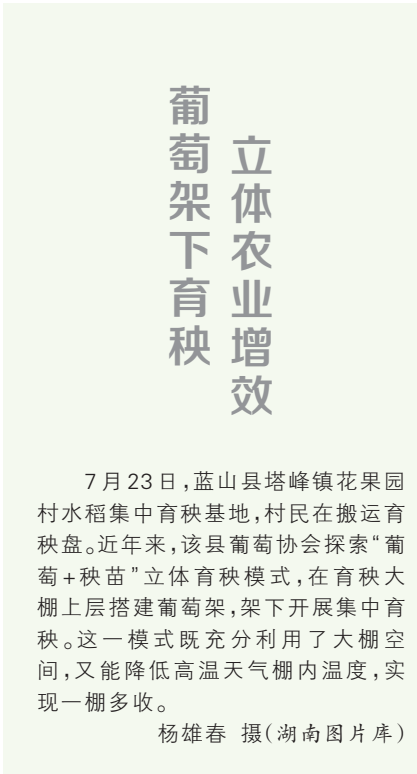
从代工制造到全球IP合作伙伴

手办造得快，更要运得出、卖得掉。这离不开整条供应链的协同。包膜供应商在惠州，专为世界杯增加产线，每日专车直送湘潭；物流伙伴提前锁定海运舱位，备好空运、快船组合方案。2025年11月，首批300万件货品便完成交付。

过去，桑尼森迪常被视为“低成本制造中心”。公司先后攻克食品接触级材料、多色一体成型等核心技术，借此打开国内下沉市场；2024年又斩获《哪吒之魔童闹海》授权，再次验证了自身应对“大急单”的极限交付能力。

世界杯这一超级订单使公司拿到了全球顶级IP圈的“入场券”。李成表示：“我们已经是国际IP产品化与分销化的合作伙伴。”

从湘潭出发，跨海越洋，一只只小手办证明：依托硬科技打破路径依赖，通过全链路协同激活供应链韧性，中小企业同样能在全球价值链中抢占“C位”——这正是“湘潭智造”新故事最生动的注脚。



立体农业增效 葡萄架下育秧

7月23日，蓝山县塔峰镇花果园村水稻集中育秧基地，村民在搬运育秧盘。近年来，该县葡萄协会探索“葡萄+秧苗”立体育秧模式，在育秧大棚上层搭建葡萄架，架下开展集中育秧。这一模式既充分利用了大棚空间，又能降低高温天气棚内温度，实现一棚多收。

杨雄春 摄(湖南图片库)



蒋述寅：带好一方乡风 照亮一群孩子

湖南日报全媒体记者 马如兰 通讯员 朱非特 刘俊乐

一趟一趟跑，一家一家说，硬是筹集了45万元，填补了经费缺口。

陵园落成后，他又组建“银发”志愿服务队。10余年来，时常有人打扫、修剪花草；每逢清明、烈士纪念日，蒋述寅和志愿者们一遍又一遍向瞻仰凭吊的群众讲述五龙岭战斗的故事……

如今，五龙岭烈士陵园已成为湖南省爱国主义教育基地。当年烈士们抛洒热血的山岭，红色根脉生生不息。

带好一方乡风

2014年，下花桥镇双江村村民刘某去世。其在外经商的3个儿子想把丧事办得体面，计划花费15万元，唱3场大戏，购买2万元烟花礼炮，热闹操办。

蒋述寅带着镇老年协会5名成员赶到现场。几位老同志没有直接说事，而是先向逝者遗像三鞠躬。

礼毕，蒋述寅拉过一条长凳，在孝眷中间坐下。

“老人辛苦一辈子，你们三兄弟想办得热热闹闹，这份孝心，我懂。”蒋述寅拍了拍刘某大儿子的肩膀，屋里安静下来。

“老人在世时，一顿热饭、一句暖话，比什么都值钱。人走了，花再多钱，他看不见也听不着。”蒋述寅从口袋里掏出一张村规民约，“这上面写得清清楚楚：厚养薄葬。你们兄弟是村里有头有脸的人，更要带个好头。”

“省下来的钱，给孩子读书，给家里老人多买两身衣裳，比放烟花听个响强多了。”蒋述寅推心置腹道。

屋里沉默了许久，刘某大儿子松了口气：“您说得在理，我们听您的。”

3天后，刘家的丧事办完了。不唱大戏，改由镇文化站免费播放投影。

2014年起，蒋述寅带领“五老”队伍深入全镇22个村推行移风易俗，红白喜事大操大办的陋习越来越少。

他还牵头调解矛盾50余起，化解邻里纠纷、家庭恩怨。为解决老年人活动场地问题，他筹资25万元建成“美在金秋”老党员之家，引导各村组建腰鼓队、太极拳队、歌咏队等30余支文体队伍。

点亮那束光

唐萍是下花桥镇又兴村人，如今在

邵阳市中心医院接受住院医师规范化培训。

唐萍10岁那年，父亲过世，母亲患精神疾病失踪，姐弟俩跟着年迈的外婆生活。

了解情况后，蒋述寅暗下决心，一定要帮他们改变命运。

他一次次搭班车往返县城，去县扶贫办、县民政局为姐弟俩办理孤儿证、申请兜底保障。逢年过节，他还会和老年协会的同志带着慰问金和生活用品上门。

“蒋爷爷，每当看到患者康复的笑容，就会想起您。您就像一束光照进了我的生命。”唐萍在给蒋述寅的短信中写道，“等我正式成为一名医生，也要像您一样，成为别人生命中的那束光。”

那束光，不只照亮了唐萍。2020年，蒋述寅牵头成立“五老”隔代教育宣讲团，为留守老人传授“如何当好爷爷奶奶”。近年来，宣讲50余场，受众超8000人次，温暖了一个又一个留守家庭。

从青丝到白发，从军营到乡土。蒋述寅常说：“我一个农民的孩子，能走到今天，是党给的。只要能动，就接着干。”

终的服务，并引入企业导师和技术骨干入驻社区，与三一重工、中联重科、长沙经开区等企业合作设立“工匠工作室”，开展订单式培养和现代学徒制试点，将行业标准和企业需求融入日常育人环节，有效提升了学生的职业素养和就业竞争力。

数字赋能，激活智慧社区“新动能”

学院打造“智慧社区”管理服务平台，在学工一体化平台中增设一站式服务专栏，健全“一网通办”机制。全面记录学生学业、心理、社团、实践等信息，形成学生综合画像，实现“精准滴灌”式育人。社区智慧管理系统集成门禁、监控、能耗监测、报修等功能，提升管理效率与安全水平。“数据跑路”代替“学生跑腿”，事务办理、服务预约均可在线完成，让社区服务更高效、更智能。

(廖玉婷 邵伟宏)

湖南机电职业技术学院资源下沉,服务前移
“一站式”学生社区成为育人“新阵地”

团组织为载体,将理论研学、红色教育融入日常。校领导接访室每周三开放,技能大师工作室、机电大讲堂推动思政教育与技能实训深度融合。党员志愿服务队活跃在社区治理、学风建设一线,形成“一名党员一面旗”的生动局面。文化浸润同步推进,学院年均开展品牌活动覆盖学生近2万人次,建设民族文化长廊,依托创意工坊开展传统工艺体验,培育学生的文化自信与职业素养。

服务下沉,打造便捷高效“生活圈”

聚焦学生“急难愁盼”,学院设立“一站式”服务大厅,开设党建、学业、心理、资助、就业等10余个窗口,实现“一窗受理,集成服务、一次办结”。同时联动湖南省第二人民医院构建健康守护

在湖南机电职业技术学院,育人阵地早已从三尺讲台延伸至学生生活的每个角落。走进学生社区,党建文化长廊传递信仰力量,“智慧学工”平台全天候在线,技能大师工作室里师生切磋技艺……这里不仅是学生的“生活圈”,更是润物无声的“育人场”。

作为湖南省第二批“一站式”学生社区综合管理模式建设示范校,湖南机电职院以学工部牵头,联动多部门协同发力,推动思政、教学、企业、心理等资源下沉社区,创新打造“1+N”一站式学生社区育人模式,构建起集思政教育、管理服务、成长成才于一体的育人综合体。

党建引领,织密社区育人“红色网络”

学院构建“党委统筹、部门协同、学院主责、社区落实”四级联动机制,把党组织建在社区、楼栋、宿舍,以功能型党