

「考后经济」升温 金融「花式」助力

湖南日报全媒体见习记者 范思璇 陈娟



浦发银行长沙分行工作人员在给客户介绍信用卡分期业务。

通讯员 摄

2026年高考、中考落幕，以应届考生为消费主力的“考后经济”持续升温。恰逢年中促销旺季，金融机构各种“花活儿”轮番上阵——分期免息、支付立减、联名卡、消费券等优惠，让年轻人和家长的消费更畅通、更实惠。

金融服务如何为青春消费“添柴加薪”，年轻群体又该如何理性消费、守住合理开支底线？

银行加大马力，支持多元消费场景

出门旅游订机票、数码产品三件套、同学聚餐吃烧烤……考完了试，大家总想好好犒劳自己，一张张“解放清单”排得比课表还满。面对激增的消费需求，各银行与出行平台、电商平台、线下商圈深度合作，将优惠精准嵌入年轻人高频消费场景。

毕业旅行是“考后经济”的重头戏，不少银行推出主题信用卡，让消费者能“从一张卡出发”，去看大美中国。例如，华夏银行推出“大美华夏”

主题信用卡，将订票、订酒店、买门票、找餐饮优惠等出行需求整合进一张卡。截至4月末，该行联动携程开展的活动累计参与约4万笔，12306相关活动参与约19.5万笔。

招商银行长沙分行联动湘、鄂、赣三地，将支付便利与消费优惠贯穿“吃住游玩购娱”全链条，招行储蓄卡、信用卡支持微信、支付宝绑定支付，掌上生活App扫码、刷脸支付“一秒完成”，跨城出游也能“一卡走三地”。

立足本土的丰富旅游资源，不少银行将金融服务嵌入地方文旅场景。建设银行张家界分行推出系列普惠消费金融服务；龙卡信用卡叠加景区门票、酒店、旅行社立减优惠，账单、消费分期多期可选；联动景区、旅行社、餐饮商户打通支付场景，并同步推出学生专属储蓄卡优惠，减免多项手续费。

数字技术也为金融服务赋能文旅产业插上翅膀。6月17日，长沙文旅信息服务平台“趣长沙”小程序正式上线，浦发银行长沙分行作为合作银

行，提供全流程支付解决方案。它涵盖了“趣游、趣行、趣住、趣购、趣预订”五大板块，不仅能一站式搞定热门景点，还能提供聚合支付、分账结算等服务，让游客“一机在手，玩转长沙”。

政策、产品齐上阵，为大额消费减负

手机、iPad、电脑，这三样数码产品已经逐渐成为准大学生的开学标配。再加上研学出游、假期培训等消费项目，对于普通家庭来说，是一笔不小的开支。

今年年初，财政部、中国人民银行、金融监管总局联合发布通知，将个人消费贷款财政贴息政策实施期限延长至2026年底，年贴息比例为1个百分点，每人每年在一家经办机构最高可享3000元贴息。这一政策利好，为准大学生家庭购置装备、规划出游送上了真金白银的政策“红包”。

围绕大额消费，各大银行也推出了各具特色的分期优惠。

邮储银行湖南省分行针对家庭装修、大宗购物、子女教育等大额支出场景，推出“悦享分期”系列活动——持有悦享分期卡、装修分期卡的市民，办理12期及以上分期业务，当月累计分期金额每满1万元，即可领取一张100元支付宝优惠券，每人每月最多能领6张，实现了“消费一笔，省下一笔”。

农业银行则联合携程旅行推出分期立减活动，持卡人在携程App预订酒店、机票、门票等，选择农行信用卡分期支付即可享受随机立减。

优惠虽多，但理性消费不能忘

琳琅满目的优惠活动，越来越低的分期支付门槛，给消费者带来了许多便利。但对于金融经验相对欠缺的年轻群体而言，需守住理性消费的底线。

首先，警惕“支付变贷款”。此前有消费者投诉，在电商平台购买几十元的商品，付款时被默认勾选“月付”“白条”等信贷产品，直到收到还款通知才发现自己“被贷款”。今年5月，中国人民银行、金融监管总局等八部门联合发布新规，明确禁止将信贷产品与支付工具并列展示、默认勾选信贷支付方式。年轻消费者付款时务必多看一眼支付页面，别让看似便捷的“一键支付”变成被动负债。

其次，算清成本再下单，别被“低月供”“零首付”迷惑，拒绝参与“购物套现”等违规行为。有消费者在某分期商城以7599元分期购买手机，12期本息合计8529元。后来该商城引导其无需收货，直接回收即可变现，但了解后发现该手机市场价仅5810元，回收价仅5130元，直接损失3000多元。

保护个人信息不容忽视。业内人士提醒，不要随意在非官方渠道提交身份证、银行卡号、手机验证码等敏感信息，学生群体尚无固定收入，更应审慎选择和使用信贷产品，避免因过度消费影响未来征信。

消费“一时爽”，还款不能慌。经历大考后可以适当犒劳自己，但任何消费都应量力而行，让“我想要”置于“我想要”之前，才能让这场青春的“买买买”更加从容。

金融促推“购在湖南·乐享消费”

湖南日报6月24日讯(全媒体记者 黄炜信)近日，中国人民银行湖南省分行联合省商务厅共同发布《湖南省“乐享消费 金融‘湘’邀”专项行动方案》(以下简称《方案》)，围绕食、游、购、玩等方面，提出具体举措，强化商品和服务消费金融供给，让消费者“购在湖南·乐享消费”。

《方案》大力推广供应链金融、活体抵押等融资模式，保障对湘菜产业金融供给。加大对旅发大会“办会兴城”重点项目支持力度，为“湘超”、全运会等重大文体赛事提供综合金融服务。大力培育消费金融新产品，支持消费品以旧换新参与企业经营发展、湘品品牌培育和渠道拓展、新能源汽车消费和充电桩基础设施建设。创新文创IP、文化版权、非遗创意成果等无形资产质押融资模式，支持文创潮玩、休闲零食、新式茶饮、沉浸式演艺、主题市集等消费新业态发展，助力消费空间优化升级。

《方案》要求银行机构要用好服务消费与养老再贷款、支农支小再贷款、再贴现等结构性货币政策工具专用额度，加大服务消费与养老领域信贷支持，落实好个人消费贷款和服务业经营主体贷款贴息、创业担保贷款贴息、中小微企业贷款贴息等财政金融协同政策，降低居民消费信贷成本和经营主体融资成本。

《方案》同时强调，聚焦“食、住、行、游、购、娱、医”等重点消费场景，提高现金、银行卡、移动支付等各类支付方式的兼容性。

飞鹿股份易主，复牌两连涨

湖南日报6月24日讯(全媒体记者 黄炜信)近两日A股大盘震荡走弱，6月23日沪指跌1.37%，深成指跌3.17%，创业板指跌3.84%。湘股飞鹿股份走出独立行情，复牌首日斩获20CM涨停，24日继续逆势上涨，控制权变更带来的产业协同预期获得资金追捧。

6月22日晚间，公司公告实控人章卫国向君拓启航转让10%股权，转让价13.7元/股，总价款3.14亿元。交易完成后实控人变更为王建绘等4人。君拓启航背靠电子研究所与创投基金，虽成立时间较短，但产业资源储备充足。

新股东将全方位赋能上市公司：交割后10个工作日内提供6000万元流动资金借款，拓展防腐、热管理材料在军工、船舶领域应用，并布局军工、消防新业务；同时承诺稳定原有管理团队，原实控人持续协同主业发展，且出具同业竞争、独立性相关承诺。

3个月前，章卫国刚刚从上一任接盘方手中重新取得控制权。短期内控制权反复变动，在上市公司中并不多见。作为“A股轨道交通涂涂第一股”，飞鹿股份主营防腐、防水、新能源热管理材料，覆盖轨交、新能源、民用防水赛道。在大盘调整背景下，市场看好本次股权变更带来的资金与产业双重利好，军工业务增量提供了长期增长预期。

28岁，是什么模样？
是褪去青涩的成长与转变，是面对岔路的探索与抉择，是沉淀热忱的务实与担当，更是风华正茂的奋斗与进取。
若将时光折叠，扎根湖湘二十八载

的招商银行长沙分行，恰如一位初心如磐、步履坚定的盛年行者。
以“成长”破茧，从洞庭一隅到遍植三湘，服务网络如叶脉延伸；以“探索”开路，从传统金融到数字浪潮，始终与

湖南发展同频共振；以“务实”筑基，坚守风险底线，让每一份托付稳若磐石；以“奋斗”为桨，深度践行中国特色金融文化，在服务实体、普惠民生的长河中，擘画波澜壮阔的金融航迹。

有“招”一日 大有可为

——招商银行长沙分行二十八载深耕湖湘纪实

黄炜信 朱乐

成长与转变：从一叶新芽到枝繁叶茂

二十八载，是一次从破土到参天的生长。

1998年，招商银行长沙分行如一颗种子落于洞庭之滨。彼时麓山脚下，国企改革攻坚克难，民营经济蓄势待发。谁也不曾想到，这颗来自改革开放前沿的金融种子，自此与湖湘结下不解之缘。

如今，这颗种子已长成参天大树。从寥寥几间网点，到如今覆盖三湘四水的完整服务网络；从开业初期几十人的团队，到如今近千名招行人并肩作战；从服务第一批敢闯敢试的湖南创业者，到如今服务企业数超7万户、陪伴510余万个人客户奔赴人生每一段重要旅程。

成长，是规模的拓展，更是责任的沉淀。二十八年来，招商银行多次获评“支持地方经济建设奖”，连续多年荣获“湖南省纳税信用A级单位”……一抹鲜艳的“招行红”，早已成为湖湘大地上一道温暖而可靠的风景区线。

这份成长，从来不是孤芳自赏的独舞，而是与湖湘经济同频共振的交响。28年来，分行始终恪守以客户为中心、为客户创造价值的发展理念，深度贴合湖南“三高四新”美好蓝图，让金融“活水”精准流向实体经济最需要的地方。

探索与抉择：在时代浪潮中开辟新航路

28岁，敢于在迷雾中点亮灯塔。初春的长沙，寒意尚未完全褪去，麓谷基金广场的会议室里却暖意融融。“招翼相伴·乘风前行”系列品牌沙龙的首场活动，分行普惠金融部成员早早来到现场，调试设备、整理资料，与提前到场的企业负责人交流。

面对需求收缩的压力，招商银行长沙分行的解法很简单：到客户身边去。从初春到半夏，一场场沙龙、一次次对接、一遍遍宣讲，看似平常，却为无数科技型中小微企业搭建起综合融资的生态平台。

AI浪潮奔涌而来，夯实数字底座成为每一家金融机构的必答题。在招行长沙分行，这道题的答案写在每一个中

小微企业的审批记录里。“十分钟，真的只用了十分钟！”长沙某科技有限公司的财务总监至今记得那天的惊喜。抱着试一试的心态，他提交了“招企贷”申请，10分钟后，审批通过的短信就发到了手机上。采购研发设备资金难题迎刃而解。截至目前，“招企贷”已累计服务中小微企业超400户，投放贷款超11亿元。

“以前发薪要3个财务忙一整天，现在用薪福通10分钟就能搞定，电子工资单、个税申报全流程线上完成，效率提升80%以上！”长沙某高新制造业企业财务负责人对招商银行薪福通的便捷性赞不绝口。分行紧扣本土企业需求，以薪福通7.0为核心抓手，打造“一站式人财事数开放平台”，已服务省内1.8万家企业。

探索，不是盲目前行，而是以客户为中心的战略笃定。招行人以数字底座为依托，以强劲金融韧性托举实体经济。

务实与担当：稳如磐石，暖若春水

28岁的成熟，是懂得“慢即是快，稳



2026年招商银行长沙分行二季度投资策略报告会。

方为进”。

五月的衡阳，樟香漫溢全城。某新材料有限公司的生产车间内，工人们正在赶制订单。数月前，企业接到了一笔期盼已久的大额订单；然而，原材料采购资金让负责人犯了难。眼看交货日期一天天临近，全厂上下心急如焚。

招行衡阳分行推荐了“招捷易贷”纯信用产品。提交资料，系统审批、签约放款……短短半天，200万元贷款就打到了企业账户上，解燃眉之急。

截至目前，分行普惠小微企业贷款规模已突破140亿元，用心守护着万千中小微企业的生存与成长。

务实与担当让服务跨越山海。在跨境金融领域，分行紧跟企业“走出去”步伐，落地多双边央行数字货币跨境业务，累计完成2500万元跨境汇出。

务实，是看见每一个微小、用心回应每一份需求。“每年缴12000元能省下几千个税，相当于国家帮自己存了一笔养老钱。”某大型企业的会议室里，招商银行长沙分行养老金融服务团队正在开展“政策解读+税务测算”专场



招商银行入湘28周年薪福通橘洲悦跑。

服务。截至目前，分行已累计开展各类个人养老金主题宣传超百场，覆盖超2万人次。

担当，是对未来的承诺。2025年，分行作为牵头担任簿记行与代理行，成功为某湖南垃圾焚烧发电行业龙头企业筹组并落地一笔等值4.8亿元人民币的境外银团项目贷款，彰显了服务“一带一路”绿色发展的金融担当。

招行新程，价值同行。招行的战略定力正化作有形之举，成为金融“五篇大文章”的万千气象，走向三湘大地的工厂车间、田间地头。

奋斗与进取：风华正茂，征途未歇

28岁，依然保有劈波斩浪的锐气。这份锐气，始终有初心引领、步履铿锵。分行始终将党的建设引领优势转化为服务实体经济、惠及民生的发展动能。依托扎实的风控体系与成熟经营能力，摒弃“大水漫灌”，坚持精准滴灌，持续加大对先进制造、科技创新等重点领域的信贷供给；为高新技术企业定制“财富管理+投行服务”组合；针对大型集团资金分散管理痛点，搭建财资云平台，助力企业财务效率提升六成以上；面向外向型企业搭配“出口闪贷”“避险易”等特色产品，为“湘企出海”保驾护航。

党心聚民心，金融暖民生。28年来，分行见证着一座城市的发展变迁，陪伴着一代代客户奔赴人生旅程。面向年轻家庭，提供教育储蓄、财富管理等多元方案；守护老年群体养老保障；橘洲悦跑、普惠金融沙龙、社区服务……一系列暖心活动扎根日常，让金融服务走出柜台，融入市民生活的点点滴滴。

君子心怀济世，不止独善其身。分行坚持把党建工作与社会责任深度融合，多年来深耕乡村振兴、公益帮扶步履不停。衡东的山村小学里，有他们捐赠的崭新教学设备；永顺的田间地头，有他们帮扶的特色产业；双峰的危房改造现场，有他们忙碌的身影。

2026年，不仅是招商银行入湘28周年的里程碑，亦是“十五五”开局之年，招商银行长沙分行正积极投身“企业服务年”的火热行动中。根据湖南“十五五”规划目标，分行新五年规划继续秉承“以客户为中心，以奋斗者为本”的理念，在网点布局、人才培育、产品创新、战略深耕等方面，紧跟湖南现代化产业体系建设步伐，锚定“三高四新”美好蓝图，将自身发展深度融入区域发展大局，让招行的品牌成为三湘百姓和企业心中最信赖的依靠。

二十八载砥砺前行，每一步开拓进取，皆是金融“五篇大文章”落地湖湘的生动注脚；每一份躬身实干，都在这片热土上书写着“有‘招’一日，大有可为”的时代篇章。

前行之路，仍是少年；风华之约，终见青山。这一程，并肩走过二十八载；下一程，招商银行长沙分行将继续与三湘人民同心同行，共赴更美好的山海远方。

(本文图片均由招商银行长沙分行提供)



3月11日，招商银行长沙分行承办“企业上市新春第一课——长沙企业上市攻坚培训班”活动。



招商银行长沙分行金融科技体验中心。