



## 6家三甲医院学科结对共建长沙市第二医院

# 长沙河西将崛起区域医疗中心

湖南日报5月27日讯(全媒体记者唐璐 通讯员 宋龄)5月26日,“学科结对共建·名医惠民”学科共建授牌暨大型名医义诊活动在长沙市第二医院(长沙市妇幼保健院河西分院)举行。这是长沙市卫生健康委“1+6”结对共建模式首次亮相,标志着长沙市第二医院在提升综合医疗服务能力、打造区域医疗中心进程中迈出关键一步。

长沙市第二医院于2025年12月启动运行。

为促进区域医疗资源均衡发展,让群众就近享有优质诊疗资源,长沙市卫生健康委创新推出“1+6”结对共建方案,由长沙市中心医院、市第一医院、市第三医院、市第四医院、市中医医院、市口腔医院6家三甲医院,以优势学科精准对接、全面支持市第二医院发展。

长沙市第二医院党委副书记、副院长刘科宇介绍,本次共建聚焦13个重点学科,涵盖呼吸内科、神经内科、神经外科、骨科、泌尿外科、心血管内科、口腔种植科等,均为国家级、省级、市级重点专科。

项目实行“名誉主任+执行主任”双主任制:由派出医院学科带头人担任名誉主任,本院科主任担任执行主任;每个学科派驻3名左右骨干专家,全院常驻专家40至50人,实施3年长期驻院机制,名誉主任每周至少到院坐诊、查房、手术、指导1天。

共建以骨干派驻、技术平移、管理协

同、人才共育为核心举措,建立长效运行机制,力争用3年时间实现共建学科与市级医院优势学科诊疗能力“同质化”,全面提升长沙市第二医院综合诊疗水平。

长沙市卫生健康委党组书记刘佳勇表示,“1+6”结对共建是长沙优化医疗资源布局、推进优质资源下沉的重要实践,将全力把长沙市第二医院建设成为区域医疗中心,让优质医疗资源持续惠及河西群众。

## “关键时刻,我不上谁上”

### ——嘉禾县一位老党员两度“逆行”映初心

湖南日报全媒体记者 梁可庭 通讯员 邓和明 罗柏先

嘉禾县普善乡曾家村74岁的老党员曾凡林,近日从县政府工作人员手中接过“见义勇为行为确认证书”。一个多月前,他拼死从一名情绪失控男子手中救下危在旦夕的女村民,自己却鼻部被咬伤、眼眶骨折,缝合115针。这是他时隔10余年,又一次以血肉之躯守护群众安全。

4月11日清晨,曾家村一名外地男子情绪突然失控,赤裸上身拦截车辆、拉扯车门,还对劝阻村民大打出手。当时,正值当地赶集,村里人流密集,情况危急。曾凡林听到哭喊声,快步冲进人群,一边安抚喊话,一边引导老人、孩子撤离。正当秩序稍稳,该男子猛然挟持一名骑电动车的过路女村民,手臂死死勒住其脖颈,女子面色青紫、呼吸困难,情况危急。

“不能再等了!”关键时刻,曾凡林不顾年迈体弱,冲上前拼命掰开男子手臂。该男子被激怒,疯狂对他拳打脚踢,随后又狠狠咬住他的鼻子,鲜血瞬间涌出。剧痛中,曾凡林始终拼命牵制他,为村民合力

制服暴徒、救下女子争取到宝贵时间。险情解除后,曾凡林浑身虚脱,几近晕厥。

医院检查结果显示:左眼眼眶骨折,视力骤降至0.2;鼻部伤势极重,清创缝合115针,后续还需多次修复手术,康复期预计8至10个月,可能留下嗅觉丧失、视力受损等永久性后遗症。病床上,面对家人的心疼和不舍,他坚定地说:“我是党员,入党誓词要为人民。关键时刻,我不上谁上?”

这已不是曾凡林第一次“逆行”。2015年3月,当时在嘉禾县委担任保安的他,夜班后听到“抓小偷”呼喊,狂奔至事发居民楼,徒手摁倒盗窃嫌疑人,用皮带捆绑其双手,帮失主全额挽回损失。事后多家媒体想采访,他婉拒道:“党员做这些是本分,没什么可说的。”2016年,他被授予“见义勇为先进个人”称号。

平日里,曾凡林还是村民口中的“贴心人”。他20多年调处村民矛盾纠纷300余起,自掏腰包为困难邻里垫付赔偿费。

# 娄星区着力推进城乡供水一体化

## 规模化供自来水覆盖84.75%的农村人口

湖南日报5月27日讯(全媒体记者李梅花 通讯员 李江弘 曾伟业)“以前山溪水一断流,只能用井水、桶装水。现在通上了城市自来水,干净又方便,再也不愁吃水了。”近日,娄底市娄星区蛇形山镇天井村村民李大爷拧开厨房水龙头,一边洗菜,一边说。

天井村因地质条件特殊,水源水质不达标,就近也找不到合格饮用水源,村民存在用水难题。去年,娄星区将城区主供水管网延伸5公里,沿途覆盖天井等10

多个行政村。截至今年4月,这些村的自来水直供工程全部完工,3.3万余名村民喝上期盼已久的自来水。

娄星区将城乡供水一体化建设作为重大民生工程,推动城乡居民供水同网、同价、同质。按照“城市自来水直供优先、规模化水厂提质改造次之、单村供水工程标准化改造兜底”原则,分类施策。在城市周边,优先推进管网延伸;在规模化水厂覆盖区,实施设施升级;在偏远山区,新建或改扩建小型供水工程兜底。目前,全区

已有78个行政村实现城市自来水直供,规模化供自来水覆盖84.75%的农村人口。

娄星区组建城乡自来水公司,作为县域统管主体,将分散在各乡镇的千吨万人水厂收归,统一“一本账”管理;建立“从水源到水龙头”全链条管护标准,组织专业队伍常态化巡查维修,做到“小修不过夜、大修不过天”;同步推进智慧水务,推广智能水表,线上缴费,群众足不出户即可办理业务。同时,开展农村饮水安全突出问题整治,针对消毒设备“装而

不用”问题下发整改函,确保供水工程消毒设备全部安装到位、正常运行;委托第三方检测公司对水源水、末梢水全覆盖检测,区疾控中心同步监测,让群众喝上“放心水”。



## 零陵区17家农贸市场“超市化”改造

### 群众满意度从不足50%提升至85%

湖南日报5月27日讯(全媒体记者 刘跃兵 通讯员 廖彬森 张道东)5月27日清晨6点,永州市零陵区潇湘农贸市场已经热闹起来。只见市场如同大超市:摊位整齐划一,功能分区完善,地面干净整洁,秩序井然。这是零陵区累计投入8000多万元,对城区17个农贸市场进行“超市化”改造升级的一幕。

2024年以来,零陵区纪委监委牵头,对群众反映问题较多的农贸市场开展专项督查,发现城区17个农贸市场因建成年代久远,普遍存在基础设施老化、生熟食混区经营、占道经营等问题。区纪委监委及时向相关主管部门下发督办函、纪检监察建议书,督促整改。

相关职能部门科学划分功能区,全面升级排水排污、通风采光、消防安防系统,增设无障碍通

道、公共卫生间等便民设施。该区同步加大对农贸市场改造升级的监督力度,先后发现并督促整改项目推进滞后、配套设施不完善等6个问题,下发纪检监察建议书3份,约谈相关责任人员4人,确保农贸市场及时焕新颜。

硬件升级,还要精细管理。该区为辖区农贸市场搭建全链条闭环监管体系,全域推行公平秤复核机制。推行“市场自检+部门抽检”双重食品安全检测,要求日均抽检不低于8批次。全面推广农产品及生鲜猪肉二维码溯源,检查生鲜猪肉“两证两章”,实现食品来源可查、去向可追、责任可究。

2025年以来,零陵区城区17个农贸市场相继蝶变,计量类投诉大幅下降,群众满意度从改造前不足50%提升至85%。

## 机器人“武者”

5月26日,机器人向学生展示武术。当天,2026年益阳市科技周在益阳大剧院启动,现场展示人工智能、机器人等前沿科技,市民还可体验互动项目,近距离感受科技魅力。

黄彩燕 摄(湖南图片库)



## 福彩圆梦 福泽潇湘

发行原则:公开 公平 公正

湖南省福利彩票发行中心  
监督电话:0731-89735552

## 在娄底

### 名片

涟滨西街坐落于娄底市娄星产业园,西接娄怀、二广高速,东连涟钢厂区,全长2.7公里。

这条看似寻常的城市干道,两侧密布着湖南宏旺、爱派尔、湘芯半导体等19家优质企业,13个在建重点项目同步推进,累计完成投资超220亿元。从2021年的5家企业起步,到如今集聚46个新引进项目、25家新增规模以上企业,涟滨西街片区装下了硅钢-“三电”、钛材料、智能装备制造三大产业链,成为娄底中部地区“材料谷”建设的核心承载地、娄星区高质量发展的“产业脊梁”。

### 探访

#### 链上扎根:产业的“厚度”

车驶入涟滨西街,最先映入眼帘的是湖南宏旺占地400余亩的厂区。

走进车间,机器轰鸣,一卷卷高牌号硅钢正排队装车。“这是电机、变压器的核心原材料,也是硅钢-三电产业链的‘源头’。”宏旺控股集团副总裁刘慧丹指着生产线说。2023年,湖南省第一块高牌号取向硅钢就在这里下线,填补了省内空白。如今,企业取向硅钢销量居全国第三,新能源汽车用硅钢占据全国约15%的市场份额。

沿街探访,一块钢材的“变形记”轮番上演。从涟钢运抵的钢材,在湖南宏旺升级为硅钢,经海泰精工、越展电力加工成变压器,再供货给爱派尔,成为五轴加工中心的关键部件。“相距不过几公里,一条钢铁新材料产业链便完成了从基础材料到高附加值产品的闭环流转。”

走进湖南爱派尔智能装备的生产车间,一台台数控五轴加工中心整齐排列,技术人员正在做最后的调试。“2024年,我们下线了首台数控五轴加工中



涟滨西街航拍。

申晔军 摄

# 2.7公里,何以装下三条产业链?

## ——探访娄星产业园涟滨西街片区

李梅花 申晔军

心,填补了省内工业母机制造的空白。”公司总经理邹宝华说。

这家总部原在深圳的企业,不仅把产业投向了涟滨西街,更带来了一条完整的智能装备制造产业链。作为链主企业,湖南爱派尔带动昭明、纳途等19家上下游配套企业集聚,形成从精密铸造、核心部件生产到整机组装的全产业链,85%以上的关键零部件实现“园内造”。

紧临湖南爱派尔,湖南宏旺年产10万吨高性能钛材冷轧及复合材料项目厂房已经完工,设备正在进场。这一重大战略性新兴产业项目,将于6月底投产。

依托娄底钢铁产业积累的设备优势——钢铁产业设备通用率达80%,能提供30万吨冷轧热钛材料加工产能,娄星区规划建设钛材及深加工产业园,构建“钛材-钛合金-装备及应用”全产

业链,同步推动宏旺控股集团布局非洲钒钛磁铁矿资源,形成“非洲原料+娄底加工+全国市场”的产业闭环。

从硅钢-三电产业链的稳步升级,到钛材料的前瞻布局,再到智能装备制造的集群发力,涟滨西街片区的产业厚度不断增强,已形成“龙头引领、集群集聚、链式发展”的产业格局。2025年,娄星区这三大主导产业链完成产值235.15亿元,对规模工业贡献率达85%。

#### 链上破题:服务的“速度”

为什么企业在这条街扎堆?

探访中,无论是企业负责人还是园区工作人员,都反复提及一个字:快。不仅是项目落地快、投产快,更是难题破解得快、产业成长得快。

湘芯半导体项目位于涟滨西街东侧,主体工程已完工,正在抓紧安装和

调试工艺设备,将于6月底投产。“从签约到投产,我们仅用了10个月。”谈及快速落地的秘诀,企业负责人张桂华说,“落户初期我们缺技术人才,园区产业链专班当天对接高校,一周内就搭建起产学研合作基地;手续办理全程代办,不用我们来跑腿。”

湘芯半导体的“落地速度”,是娄星区重点产业链高质量发展推进机制落地见效的缩影。按照“总召集人统筹、链长牵头、专班推进、园区承载”的架构,娄星区成立由区委书记、区长担任总召集人的领导小组;围绕硅钢-“三电”、钛材料、智能装备制造等重点产业链,由区级领导担任链长,组建包含职能部门、企业、专家、金融机构在内的工作专班。

“推进机制的核心,就是‘精准对接、快速响应’,让产业链上的堵点、难点都能第一时间找到解决路径。”娄星产业园党工委书记曾德智介绍,各产业链专班都制定了“两图两库一表”,精准掌握三大产业链上下游布局、企业需求、瓶颈问题,靶向发力破解难题。

走访各企业得知,产业链专班针对硅钢-“三电”产业链技术人才短缺,3天内对接3所高校,不到1个月帮助引进5名高级工程师;针对钛材料项目原料供应,协调宏旺集团快速布局非洲钒钛磁铁矿资源,保障项目建设进度;针对智能装备制造产业链零部件配套不足,10天内筛选12家配套企业,推动上下游快速联动。

链式联动,更让三大产业链加速集聚,催生“集群速度”。在娄底读书高智能科技公司的生产车间,高智能无人机、AI人工智能教育电子产品不断下

线。“我们是2月签约,4月就正式投产,仅2个月就完成场地装修、设备调试、人员招聘。”公司负责人黄瑞介绍,园区引进企业时,就同步对接园区爱派尔、立中科技等链上企业,提前打通零部件供应渠道,让企业得以快速实现满负荷生产。

#### 链上蓄势:招商的“力度”

穿行涟滨西街,在建工地热火朝天,投产厂房机器轰鸣。从链主企业引领集聚,到配套项目加速落地,这条2.7公里产业走廊的蓬勃生机,背后是娄星区链式招商的强劲“力度”。

在位于涟滨西街的产学研中心,园区招商组正对照产业链图谱和最新招商台账商讨招商计划。翻阅这些资料发现,娄星区链式招商有着清晰的攻坚逻辑:聚焦硅钢-“三电”下游成套设备、钛材料精密深加工、智能装备制造零部件等空白领域和薄弱环节,靶向外出招商。

数控智能装备制造产业园的落地,正是园区链式招商精准补位的鲜活案例。行至该产业园,一栋栋定制厂房鳞次栉比,即将交付企业。“这是智能装备制造产业链上下游配套项目,以爱派尔为链主,已引进8家企业。”智能装备制造产业链牵头领导、园区党工委书记、管委会主任颜志辉介绍,该产业园将建设五轴加工中心和龙门加工中心机床生产线等,建成后可实现年产值20亿元以上。

依托成熟的产业链生态,园区鼓励新老链上企业发挥资源优势,引导关联配套企业落户,形成“引进一个、带动一

批、补齐一片”的集聚效应。同时,推行“链长牵头、专班跟进、园区落实”工作机制,链长每月带队外出招商不少于2次,专班工作人员全程扎根招商一线,以精准招商的“力度”,推动形成“乔木参天、灌木茁壮、苗木葱郁”的产业发展生态。

2025年,娄星区招商专班围绕重点产业链,先后赴长三角、珠三角等产业集聚区招商120余次,签约招商项目37个,合同引资130亿元,其中涟滨西街片区新引进12个项目。

链式招商的“力度”,不仅体现在“引进来”的决心上,更体现在“留得住、发展好”的保障上。在园区营商环境服务中心,工作人员正为新引进的硅钢-“三电”下游配套企业帮办审批手续,高效有序。“为了让引进的新企业安心发展,我们拿出硬核服务力度,把服务做到企业心坎上。”营商环境服务中心负责人介绍,该中心针对新增的产业链配套企业,推行“全流程帮代办”模式,从项目签约到投产运营,全程专人跟进,破解企业用地、用工、融资等难题。

#### 【手记】

走出涟滨西街时,车间里的机器轰鸣犹在耳畔,在建工地的塔吊剪影定格在暮色中。

一条2.7公里的城市干道,能承载多少产业雄心?涟滨西街片区给出的答案是:从一块钢到一台工业母机,从上游原材料到终端产品,从单一企业到三大产业集群——它用空间的高度浓缩,丈量出产业链的纵深与韧性。

回望这条街的四年蝶变,从5家企业到46个项目,从“一处空白”到“全线铺开”,背后是“链式思维”的持续深化、“靶向招商”的精准发力、“全流程帮代办”的硬核服务。当一块钢能在“15分钟产业圈”里完成数次增值蜕变,当一家链主企业能带来一整条产业链的迁徙,当企业诉求能在几天甚至几小时内得到响应,这条街便不仅是地理空间上的产业走廊,更是一套可复制、可推广的产业培育方法论。