

# 商业航天配套湘股“小步快跑”

湖南日报全媒体记者 于森

## 湘股观察

星辰逐梦，格局重塑。2025年，我国92次航天发射中，商业发射占比首次过半，产业进入爆发期。

资本闻风而至，不少上市公司切入商业航天零部件与材料赛道。湘股阵营中，华菱线缆、欧科亿、蓝思科技、长缆科技等企业布局发力。透视2025年年报，看湖南商业航天配套产业有何变化？

### 整体走强但分化明显

2025年，4家切入商业航天零部件与材料领域的湘股整体走强，但增速和成长阶段分化明显。

华菱线缆2025年营收45.07亿元，同比增长8.39%；归母净利润1.1亿元，同比增长1.05%。特种线缆营收23.7亿元，占比过半，为增长主引擎。公司持续配套“长征”系列火箭、“神舟”飞船，完成航空用铝合金导线国产化

鉴定，并与卫星厂合作开发高温扁电缆。

欧科亿业绩增速领跑，营收、净利分别增长29.30%、80.81%。公司通过推出钛合金铣削刀片等新品，切入航空航天难加工材料精密加工环节，受益于国产替代与原材料涨价，实现量价齐升。

长缆科技营收14.4亿元，同比增长15.97%；归母净利润1.34亿元，同比大增79.11%。变压器绝缘油收入4.96亿元，增长69.53%，为利润增长主推力。航天业务方面，实现材料、箱柜、连接器、机电等产品导入。

蓝思科技营收744.1亿元，同比增长6.46%；归母净利润40.18亿元，增长10.87%。前不久，蓝思科技在接受调研者提问时表示，地面接收器结构件模组已批量供货，但短期贡献小。

细研年报可见，从航天业务贡献度看，华菱线缆与欧科亿已有实质收入贡献，长缆科技刚完成导入，蓝思科技尚处孵化期。

### 政策红利与本土生态双向赋能

2025年，中国人轨商业卫星311颗，占人

轨卫星总数超八成。这反映出商业航天的一个最大变化和趋势——供给端从“能造出来”转向“能批量造出来”。

当卫星从单颗定制走向流水线生产，上游零部件与材料的性能要求和订单规模同步提升。

政策端也在发力。2025年行业融资总额达186亿元，同比增长32%。国家航天局在2025年11月设立商业航天司并发布三年行动计划。对零部件企业而言，政策框架明确意味着下游客户订单预期的确定性增强，产能规划有了更清晰的锚点。

湖南产业生态也在这一年加速成形。2025年上半年，全省航空航天及北斗产业营收达616.2亿元，同比增长6%。株洲赛德雷特卫星智能制造工厂投产，可年产150颗以上微小卫星，填补了湖南卫星整星制造空白；株洲北斗核心产业增速达34.37%，聚集链上企业170余家，初步形成从部组件、整星到终端应用的全链条。

产业生态的完善，意味着企业在本地就能找到上下游配套，降低了进入航天供应链

的门槛。

### 差异化路径应对产业变局

风口之上，商业航天配套湘股“小步快跑”。显而易见，各公司赛道深耕各有路径。

华菱线缆和欧科亿，是主业延伸型。华菱线缆特种线缆长期配套国家航天项目，2025年推进航空导线国产化等迭代，明确以产业加资本双轮驱动拓展新产业领域。欧科亿瞄准航空航天难加工材料刀具的国产替代机会，以技术升级驱动产品向高端场景渗透。

主营电缆附件与绝缘材料的长缆科技，是跨界渗透型。公司凭技术积淀以小批量、多品类切入航天供应链，不过2025年航天业务贡献尚小，主要打开长期增长空间。

蓝思科技则是典型的远期卡位型。市场认为，该公司的航天超薄柔性玻璃属长期战略储备，在客户验证阶段锁定技术路线，等待卫星互联网大规模组网需求释放，收获高增长时日的。

## 长沙银行人均净利润创近五年新高

去年以来，现金分红超十七亿元

湖南日报4月28日讯(全媒体记者 黄利飞)今日晚间，长沙银行披露2025年和2026年一季度业绩。整体来看，面对行业新常态与区域经济转型，该行保持稳健经营、结构持续优化，服务地方、服务实体与高质量发展的基础进一步夯实。

数据显示，2025年末长沙银行资产总额超1.26万亿元，归属于母公司股东的净利润81.08亿元，同比增长3.59%，其中人均净利润创近五年新高。净息差1.85%、不良贷款率1.15%，均优于商业银行平均水平。

过去一年，长沙银行持续推进“做实县域”战略，积极对接省市重大战略、重大项目，大力推进零售业务转型升级，同时系统实施“科技金融扩面、绿色金融上量、普惠金融提质、养老金融拓新、数字金融赋能”五大工程，服务边界不断拓宽、发展底盘稳步夯实。

蓄势深耕，韧性凸显。进入2026年，该行各项经营指标进一步向好。截至3月31日，资产总额、存贷款持续增长，营收净利双增长，其中利润总额29.40亿元，同比增长13.03%。

2025年该行利润分配方案拟为每股派现2.3元，合计派现9.25亿元；加上2025年中期已派现8.04亿元，全年现金分红达17.29亿元。

## 政银企聚力赋能“三个高地”建设

湖南日报4月28日讯(全媒体记者 于森 通讯员 丁茂伟)响应湖南“企业服务年”行动，中国进出口银行近日在长沙举办“融通全球·行行相伴”政银企合作宣介会，聚焦服务湖南“三个高地”建设，搭建高效对接平台。

近年来，中国进出口银行不断完善政银企常态化对接机制，聚焦湖南先进制造业发展、共建“一带一路”、新质生产力培育等重点领域，推动更多政策性资源向重大项目、重点产业倾斜。

现场，中国进出口银行总行介绍了新型政策性金融工具、境外股权投资及支持境内重大项目、共建“一带一路”的综合金融服务方案与案例。中国进出口银行湖南省分行分享了“融资+融智”护航湘企稳健发展的综合金融服务方案，隆平高科、岳阳观盛等企业代表分享了与中国进出口银行的合作经历。

中国进出口银行有关负责人表示，将进一步深化政银企协同，积极运用新型政策性金融工具等多元化金融产品，着力破解企业融资难题，为湖南“三高四新”美好蓝图注入澎湃金融动力。

## 春耕正当时 农险稳丰收

湖南日报全媒体记者 黄炜信

春风拂沃野，春耕农事忙。眼下，在三湘大地阡陌之间，农户抢抓农时，农机往来作业，农险服务队伍主动下沉田间，靠前保障农业生产。

国家金融监督管理总局明确要求，2026年要强化金融支持乡村全面振兴，丰富涉农保险产品。省内保险机构以主粮全覆盖、特色广覆盖、风控全流程为抓手，把农业保险服务送到农户家门口。

### 织密种养业保障网

粮食安全是“国之大者”。湖南各保险机构坚持主粮作物应保尽保、愿保尽保，全力推进水稻等粮食作物保险扩面增效。

中国太保产险永州中支已完成早稻承保面积筛查30万亩，计划实现区域早稻承保率100%，承保面积同比提升15个百分点；同时承保蔬菜3.5万亩、油茶0.2万亩，覆盖鸡鸭395万只，全方位守护农户“米袋子”“菜篮子”“油瓶子”。

中华财险湖南分公司聚焦农林牧渔全领域，推出水稻育秧、油茶林天气指数等定制产品。目前全省油菜承保121.76万亩，提供风险保障3.86亿元；油茶林承保3.58万亩，保障规模达1.18亿元，以“基础险+补充险”叠加模式，有效化解自然灾害与意外损失风险。

### 科技赋能打造智慧农险

面对春耕期间极端天气、病虫害等风险，

保险机构以科技赋能，让承保更精准、理赔更高效、服务更便捷。

平安产险湖南分公司构建“卫星遥感+无人机查勘+生长监测”三位一体风控体系，依托数字地图精准关联“地、权、物、人”，大幅缩短承保理赔周期；推广“平安爱农宝”App，农户足不出户即可完成线上投保、报案、闪赔等。

中华财险湖南分公司配备115台植保无人机，升级“兴农保”线上平台，打通从投保到支付的便捷通道，以数智力量提升农险服务质效。

中国太保产险永州中支运用遥感、航拍等技术开展精准承保与定损，服务效率提升50%以上，开通春耕理赔“绿色通道”，今年以

来累计赔付3172万元。

### 下好防灾减损先手棋

保险不仅要“赔得到”，更要“防得住”。湖南各保险机构主动前移风控关口，联合气象、农业农村部门建立信息共享与预警机制。

中国太保产险湖南分公司、平安产险湖南分公司、中华财险湖南分公司等机构，聚焦气象预警和防灾指引，常态化发布春耕气象灾害提示，指导农户提前防范倒春寒、大风、暴雨等风险，变“灾后理赔”为“灾前预防、灾中减损”。

平安产险湖南分公司开展近30场农险培训与“田间小课堂”，通俗讲解政策与理赔知识；中华财险组建“三农”服务先锋队，送政策、送技术、送服务到村组，切实打通惠农服务“最后一公里”。

## 金融润才 筑梦星城

——长沙银行赋能三湘人才生态提质升级

黄利飞 于森 滕江江

长沙银行工作人员为嘉宾介绍“优才贷”系列金融产品。

### 双向奔赴，共筑城市共生发展新图景

金融的温度，藏在每一个人才的奋斗故事里；城市的诚意，体现在每一次精准的帮扶中。

“长沙银行是我创业路上的第一位资本伯乐，没有他们的支持，就没有我们今天的业绩。”在长沙市金融支持人才发展活动暨“金才π对”沙龙现场，星兴万物科技有限公司CEO、长沙市“小荷”青年人才何旭作主题分享时，提起长沙银行的帮扶，言语间满是感恩与动容。

原来，星兴万物在AI大模型赛道举步维艰之际，是长沙银行联合腾讯云发起的“数字英雄”大赛为他们点亮前行灯塔；他们斩获总冠军，顺利进入政府政策体系，获得近百万元算力补贴和一年免租扶持。

星兴万物如今成长为湖南估值最高的AIGC初创企业，构建起AI短剧、AI虚拟艺人及IP孵化的完整生态，立志让湖湘文化走出潇湘、走向全球。

方心科技股份有限公司总经理、长沙市C类人才刘璐，也有着同样的深切体会。作为深耕电力算力一体化领域的创业者，刘璐带领团队深耕细作，全力推动技术产业化落地，却曾因资金周转难题举步维艰。关键时刻，长沙银行精准对接需求，给予其1000万元“优才贷”授信，及时解了企业的燃眉之急。

“在长沙奋斗，我只需要专注把产品做到极致就行。”刘璐的话，道出了众多人才的心声。如今，方心科技已获评国家级专精特新“小巨人”企业，其国产计算方案已在全国第一大电网电碳应用中全面推广，今年开始批量量产，在国防及重大生产领域

逐步替代进口产品；团队从最初十几人发展到160人，用实干与创新书写本土企业的成长传奇。

“一花独放不是春，百花齐放春满园。同样受益于长沙银行金融支持的，还有湖南汉马科技有限公司。疫情期间，深耕人工智能领域的汉马科技陷入资金困境，项目推进受阻、研发投入不足，长沙银行“优才贷”及时出手、雪中送炭，解决了企业项目垫资和研发投入的困难，让企业得以持续发展。”企业负责人的感慨，正是长沙银行金融赋能人才的生动缩影。

回望这些企业“不被看好的来时路”，长沙银行的金融赋能，陪伴人才从初创蹒跚到行业标杆的长期同行。这何以不是“人才兴则城兴，金融活则才活”规律的生动诠释？

如今的长沙，之所以能成为青春之城、奋斗之城、梦想之城，不仅在于“低成本创业、高品质生活”的沃土，更在于有像长沙银行这样的本土企业，用专业与温度，为人才扫清发展障碍、搭建成长阶梯。

金融润才无止境，筑梦星城向未来。站在“十五五”规划开局关键节点，长沙银行将紧扣湖南建设年轻人友好省份、长沙打造全球研发中心城市和高地目标要求，深入落实“十五五”规划相关部署，以更精准的产品、更暖心的服务、更有力的担当，持续为人才赋能、为发展聚力，让金融“活水”滋养人才成长，让每一位逐梦英才在星城绽放光彩。

功以才成，业由才广。人才是湖南高质量发展的第一资源，更是湖南“十五五”规划落地见效的关键支撑。而金融，正是连接二者的核心纽带。

4月27日，长沙市金融支持人才发展活动暨“金才π对”沙龙举行，这场以金融为桥、政策为媒的盛会，既是城市礼遇人才的表态，更抛出深刻命题：如何让金融力量穿透人才发展痛点，从“输血式”扶持转向“造血式”赋能？

当城市竞争从“抢人”的流量博弈，转向“养人”的价值深耕，人才与城市的发展早已不是单向奔赴，而是双向成就的共生。

立足潇湘、扎根星城，长沙银行给出了本土金融主力军的答案——以实干破局，以专业护航，用金融温度浇灌人才成长，架起人才与城市双向奔赴的桥梁，书写“金融润才、筑梦星城”的“十五五”开局新篇章。

4月27日，长沙市金融支持人才发展活动暨“金才π对”沙龙现场。

### 政策领航，重塑人才发展生态逻辑

人才工作的深度，决定城市发展的高度。湖南“十五五”规划明确提出，要打造具有核心竞争力的科技创新高地，引领发展新质生产力。

人才作为新质生产力的核心要素，其发展逻辑已超越“引才”单一维度，转向“留才、育才、用才”的全链条布局。沿着这一逻辑，近年来，湖南人才工作稳步推进。2025年12月，湖南出台《关于建设年轻人友好省份的实施意见》，明确提出实施就业友好、创业友好、生活友好、成长友好四个“友好”行动，聚焦解决年轻人就业创业、居住、社会融入等急难愁盼问题。

这背后，是对人才发展规律的深刻洞察：真正的人才集聚，从来不是政策红利的简单堆砌，而是让人才在城市中找到归属感、成就感，实现个人价值与城市发展的同频共振。

作为省会，长沙率先落地这一理念，升级人才服务体系，推出“长沙梦想城”品牌、搭建“金才π对”平台，深度融合创新链、产业链、资金链、人才链，让政策红利从“空中楼阁”，转化为人才可感知、可受益的实际支撑。

紧跟省、市政策步伐，长沙银行主动扛起本土金融企业使命责任，将人才金融服务纳入全行重点工作，紧扣“企业服务年”要求，深度对接市委组织部、市委金融办、市知识产权等部门，精准承接人才政策落地，构建起与省、市人才发展战略及“十五五”规划同频共振、同向发力的金融服务格局。

这种主动担当，回应了新时代金融服务的核心命题：金融也是人才成长的“助推器”，唯有精准对接需求，才能让政策温度通过金融力量，真正传递到每一位逐梦英才心中。

### 个性化赋能，推动智力优势向发展动能转化

财以才聚，业以才兴。人才创新创业离不开金融支撑，但人才企业多为“轻资产、高成长”模式，缺抵押、缺流水，融资难、融资贵成为发展瓶颈。

如何让金融服务适配人才企业特性？长沙银行的破局之道，在于跳出传统金融思维桎梏，确立“年轻人友好银行”定位，立足以人才为中心做实民生赋能，打造全周期、多元化、精准化的人才金融支撑体系。

产品创新上，该行立足人才成长全周期，量身定制专属金融产品，构建起覆盖人才创业、成长、发展的全链条产品矩阵——

“优才贷”，无需抵押、最高额度2000万元；“小荷优才贷”，为青年人才创新创业量身定制。这些，都让人才身份成为了“信用通行证”。

值得一提的是，升级版“全线上”优才贷对高层次人才为法定代表人的，可直接通过手机扫码快速申请最高100万元的个人经营性

贷款，最快当天可激活放款，同时综合运用知识价值信用、投资跟、专利权质押等组合方式，满足人才及企业更高信贷额度需求。

服务升级上，组建专属人才服务团队，开通绿色通道，实现高效便捷服务，让人才少跑腿、好办事、办好事。在4月27日的现场活动中，12位来自长沙银行的人才服务专员，获颁聘书正式履职，将为人才提供安居、医疗、金融对接等20余项“一对一”专属服务。

另外，作为长沙市支持人才创新创业金融服务联盟的核心成员，长沙银行参与68家金融机构、68名专家组建“金融智囊团”，形成“贷、投、保、担、汇”一体化的金融支持矩阵，为人才提供精准化、专业化的金融护航。

此外，长沙银行还通过“祁萌品牌工作室”打造100个“朋辈朋友 梦想季”等人才宣传作品，以纪实风格讲好人才奋斗故事，让人才价值在城市发展中熠熠生辉。