

# 金融助力，三湘消费暖风劲吹

湖南日报全媒体记者 于森

消费是经济增长的主引擎。“十五五”开局之年，政府工作报告将“着力建设强大国内市场”列为今年重点任务之首，明确提出坚持内需主导，统筹促消费和扩投资，拓展内需增长新空间。

东风劲吹，湖南银行业着力以金融“组合拳”打通消费堵点，让三湘大地涌动“能消费、敢消费、愿消费”的新动能。

## 降成本

“真金白银”直达百姓钱袋

降低融资成本，是激活消费意愿的“关键一招”。今年优化后的个人消费贷款贴息政策明确，对符合条件的消费贷款给予年贴息比例1%的财政支持，单笔贴息上限提高至3000元，信用卡账单分期也被纳入支持范围。

这意味着，只要百姓实实在在消费，财政就拿出“真金白银”给予支持。

渤海银行长沙分行紧跟国家消费贷财政贴息政策，推出纯信用、低利率的线上消费信贷产品，自动叠加财政1个百分点贴息，客户年化利率显著下降，单户每年最高可享3000元利息补贴。

浦发银行长沙分行聚焦消费者教育医疗、消费等领域的金融需求，推出纯信用、免担保、年化利率3.05%起，最高额度100万元的“浦闪贷”产品。同时，信用卡账单分期推出贴息服务，年贴息比例1%，最高补贴3000元。2025年，浦发银行信用卡在湖南区域整体交易额超300亿元，全年累计投入超200万元补贴，惠及超15万人次，直接拉动消费交易超20亿元。

民生银行长沙分行自2026年1月1日起全面延长政策期限，扩大支持范围，将信用卡账单分期纳入贴息范畴，政策精准覆盖购车、装修、教育、旅游等大宗消费与日常消费场景，切实降低居民信贷成本。

从一家银行的创新到多家银行的跟进，从消费信贷到信用卡分期，湖南银行业将财政政策的“含金量”转化为百姓手中的“获得感”。正如财政部所



长沙地铁上的招商银行长沙分行消费返现券广告。(资料照片) 通讯员 摄

言，1000亿元财政金融协同促内需专项资金要实现“四两拨千斤”的效果——在湖南，这一效应正在加速显现。

## 拓场景

“金融活水”融入市井烟火

消费复苏，不仅需要“钱袋子”的支持，更需要触手可及的消费场景。湖南银行业将金融服务深度嵌入百姓日常生活，让优惠触手可及、让消费更有温度。

招商银行长沙分行将目光投向代发场景——这个连接民生需求与消费活力的关键入口。该行构建“两轮触达、精准对接、闭环服务”模式，让消费金融服务直达企业一线。星沙支行走进园区企业开展集中上门服务，对员工实行全员无差别触达。近期，星沙重点代发企业项目实现线下扫码建额超800户，首面建额率达67%。

邮储银行湖南省分行将目光投向文化消费，升级“悦动湖湘 光影未来”信用卡观影消费券活动，每日上午10点发放“满30减20”银行专属观影消费券。相较于往年周末抢券，今年“天天可

领”的灵活机制，让长沙市李先生感慨：“不用再惦记周末抢券，每天都能领，一次就省了20元。”

湖南农信系统则围绕便民商圈、社区服务、民生缴费、乡村文旅等场景打造多元化支付生态，将金融优惠嵌入吃、住、行、游、购、娱等各方面。截至2025年末，累计建成金融生态标杆场景268个，拓展行业商户5875户。该行还联合省人社厅开展社保卡“一分钱乘公交、五折乘地铁、话费充值和消费立减”等系列惠民营销活动，在全国农信系统中率先与微信支付合作提高交易限额，带动交易同比增长3.4%。

湖南银行业将金融活水引入消费“毛细血管”，不断创新消费场景，让“能消费、敢消费、愿消费”走深走实。

## 强供给

“小微主体”焕发生机活力

消费之“根”在民生，消费之“源”在供给。湖南银行业将支持小微企业作为促消费的“隐形战场”，以精准信贷激活微观经济细胞。

在凤凰县禾库镇，青禾畜牧业有

限公司车间里的酱牛肉生产线正全力运转。公司负责人吴杰智是返乡创业的“新农人”，依托“湘西黄牛”这块“金字招牌”，带动4000多名农户就业。今年春节前夕，订单暴增，销售回款却没跟上，流动资金告急。有了这笔钱，青禾畜牧新建2条生产线、添置4台真空包装机，与60家合作社签订年终供货协议。

青禾畜牧业的故事，是湖南银行业支持小微主体的缩影。湖南农信系统深入开展“普惠金融大走访”，组织客户经理下沉乡镇社区、商圈市场，精准摸排居民消费需求与商户经营痛点。会同、嘉禾等地农商银行聚焦本地竹木、特色种养产业，为小微加工商户提供经营+消费一体化信贷支持，带动产业链上下游消费升温。

从信贷降成本到场景拓边界，从支持小微到赋能民生，湖南银行业正以一场“多点开花”的实践，将金融“春风”转化为三湘大地的融融暖意。



金融是实体经济的血脉，更是发展产业、提振消费、稳住大盘的关键抓手。近日，全省金融系统“企业服务年”行动推进会密集释放利好，一系列靶向施策、精准发力的务实举措，彰显出湖南金融以“硬核”服务拼经济、促发展的坚定决心。

把企业摆在“C位”，是金融服务的鲜明导向。紧扣“三个高地”建设核心任务，联动银行、证券、保险等多元业态，精准对接制造业升级、民企发展、创新创业、外贸提质等重点领域，用足信贷政策，拓宽融资渠道，降低融资成本，打通产业链金融服务堵点，让金融资源精准流向发展主战场。

值得关注的是，政策工具箱加快立体化升级，政策供给从“大水漫灌”

# 金融如何「大力出奇迹」 企业服务年

黄炜信

向“精准滴灌”转变。再贷款专用额度，犹如为小微企业开辟的“金融快车道”；对创业板改革的精准解读，为科创企业架起对接资本市场的“云梯”；新一轮“金芙蓉”跃升行动启动在即，推动更多湘企借助资本市场来一场“鱼跃龙门”。

另一方面，金融机构通过创新产品与服务模式，优化资源配置，精准护航企业全生命周期成长，以高质量供给创造更多元的消费选择。新供给激发新需求，金融正在成为激活消费、畅通经济循环的关键力量。

当“行长走市县”成为常态，当政策红利直达经营主体……金融精准发力，当好市场的“输血者”与发展“赋能者”，便能凝聚起强劲动能，推动更多企业破茧成蝶、产业拔节生长，让消费市场焕发千姿百态的生机与活力。

## A股迎来2026年首家上市湘企 族兴新材登陆北交所

湖南日报3月18日讯(全媒体记者 黄炜信 李治)3月18日，长沙族兴新材料股份有限公司登陆北交所，是2026年湖南首家在A股上市的企业，A股流通股团员增至147家。

族兴新材发行价格为6.98元/股，开盘价为33元/股，涨幅372.78%；至当日收盘，股价为35.3元/股，涨幅406%。

族兴新材成立于2007年，是国内铝颜料领域龙头，专注于微细球形铝粉和铝颜料的研发生产，构建了“原料—中间体—终端产品”的全产业链布局。依托技术优势，公司成为阿克苏诺贝尔、PPG、立邦等国际涂料巨头的核心供应企业，其产品广泛应用于汽车原厂漆、3C电子产品涂层等高附加值领域。

族兴新材最早谋求上市可追溯至

2016年，10年来该公司三次递交计划在创业板上市，因多种原因未能成功，如今转战北交所终于如愿。公司此次首发上市融资1.61亿元，将投向高纯微细球形铝粉、粉末涂料用高性能铝颜料等项目，进一步加码高端产品产能，切入半导体、新能源等高附加值赛道。

今年以来，红星冷链、鸣鸣很忙在港交所上市，族兴新材成为湖南年内收获的3家上市公司。族兴新材身后，还站着一批在资本市场门口“摩拳擦掌”的湖南企业：湖南兵器成功过会深交所，英氏控股成功过会北交所；恒兴股份、聚仁新材、昌德科技等递交北交所。此外，军信股份、可孚医疗、安克创新等A股上市湘企，正赴港寻求“A+H”双重上市。



仲春时节，三湘大地春暖花开，正是春耕备耕的关键时节。田间地头，农机轰鸣；育种基地，良种萌发；粮食企业，收储正忙。在生机勃勃的春耕画卷背后，政策性金融“活水”正悄然流淌。

截至2月末，农发行湖南省分行累计投放春耕备耕贷款56.04亿元，投向耕地质量提升、粮食收购、农业生产资料、种业振兴、农机装备等关键领域，以真金白银的硬核举措为全年粮食丰收注入强劲动能。

# 金融活水润泽三湘大地

## ——农发行湖南省分行全力支持春耕备耕

伍懿 于森 黄利飞

### 从望天收到高产田

临近春分，走进靖州苗族侗族自治县的制种基地，连片的良田整齐划一，智能化灌溉系统精准作业。数字化管控平台实时监测气象情况，曾经设施老旧的制种田，如今已变为现代化的高标准制种示范基地。

“以前这制种田基础设施差，灌溉靠天，收成也靠天，一年到头辛辛苦苦不说，收益还没保障。”正在田间忙碌的制种大户老吴感慨道，“现在农田大变了，还能用手机看墒情、控灌溉，种地越来越有奔头了！”

老吴口中的变化，源于农发行湖南省分行创新推出的“高标准制种基地筑基+全产业链赋能”融资模式。靖州是我国杂交水稻制种的重要发源地，被誉为“杂交水稻制种摇篮”，但基地集中程度低、设施老旧等问题制约了

种业发展。针对这一现状，分行投放贷款1.51亿元，支持靖州苗族侗族自治县国家级制种大县(水稻)暨特色农业产业建设项目，打造种业振兴示范样板。

“我们提前介入项目策划，组建专项服务团队深入调研，精准对接地方需求。”农发行湖南省分行相关负责人表示。项目统筹建设4.6万亩高标准制种示范基地，配套土地平整、灌溉设施等工程，搭建数字化制种管控平台，实现气象、墒情、病虫害等实时监测，推动制种从“经验种植”向“数据种植”转型。

项目建成后，靖州制种总面积将达7.6万亩，年增产优质杂交水稻种子约700万公斤，可满足湖南省约9.58%的水稻良种需求。基地农机作业覆盖率达90%以上，每亩人工成本降低30%。项目还吸引隆平高科、金健种业

等22家龙头种企入驻，构建“制种+加工+服务+品牌”全产业链体系。

耕地是粮食生产的命根子。农发行湖南省分行将耕地质量提升作为首要支持任务，专项配置信贷额度，重点支持耕地质量提升、中低产田改造等项目，创新推广“耕地质量提升+全域土地综合整治”等模式，通过信贷资金支持田间道路、灌溉设施等配套工程。同时，与农业农村等部门建立常态化对接机制，精准掌握项目清单和资金需求。

### 从卡脖子到中国芯

种子是农业的“芯片”。在长沙隆平高科的种业研发中心，科研人员正加紧进行优质水稻、玉米种子的选育工作。一批批优质种子正通过农发行信贷资金的有力支持，源源不断运往春耕一线。

“多亏了农发行的及时雨，让我们在春耕前夕能够顺利收储优质水稻、玉米种子。”隆平高科工作人员感慨道。2026年春耕前夕，农发行天心区

支行针对企业种子收储、研发推广的资金需求，完成最新一批种业贷款投放，近年来已累计向隆平高科投放种业贷款21亿元，支持企业收储隆两优534等优质种子。

与此同时，该行切实落实减费让利政策，全面减免账户管理、转账汇款等全部服务费用，全年为企业节约融资成本超千万元。“这些真金白银的实惠，让我们有更多资金投入种业研发中。”企业研发人员表示。

天心区支行建立专人对接常态化服务机制，定期深入企业摸排需求，还推出种业研发专项贷款并简化审批。2026年春耕期间，隆平高科已向湘、赣、桂等省份供应优质水稻、玉米种子超500万公斤，为南方主产区春耕春播提供坚实良种保障。

这是农发行湖南省分行支持种业振兴的一个缩影。分行以种业振兴为核心发力点，积极对接隆平高科、天心种业等龙头种业企业及17家基金投资种业企业，持续支持宁乡花猪、汉寿水产等地方特色种业项目。针对种业企业研发周期长、资金需求大的特点，专项配置信贷额度，实施差异化利率优惠。近年以来，已累计投放种业振兴贷款超3亿元，全力保障春耕

春播良种供应。

### 从粮地手到钱到手

春耕备耕，资金是关键。在湖南粮食主产区，前来售粮的农民络绎不绝。“卖了粮，钱马上就打到卡上了，手机上都能看到，方便得很！”刚售完余粮的种粮大户老王满脸笑意，“有了这笔钱，买种子、化肥的钱就有着落了！”

近年来，农发行湖南省分行立足“粮食银行”定位，将粮食跨年度收购作为服务春耕备耕的重要抓手。分行深入田间地头和粮食收储企业开展银农对接，精准掌握农民余粮及资金需求，统筹做好政策性和市场化收购金融服务，开通网银及银企直联系统“7×24”小时服务。2026年以来，投放13.23亿元支持粮食跨年度收购，助力企业收购粮油64.17万吨，保障农民“粮出手、钱到手”。

在湖南丘陵山区，农机装备正成为春耕生产的“主力军”。针对湖南丘陵山区多、农业机械化短板突出的实际，农发行湖南省分行创新推出“农机贷”特色产品，解决农机生产企业因补贴到位滞后导致的流动资金紧张问题，同时为农机购置主体提供便捷信贷支持。

“以前想买农机，但一次性投入大，补贴款又下来得慢，只能干着急。现在有了‘农机贷’，可以先贷款买农机，等补贴下来了再还款。”娄底双峰的唐总表示。分行专项配置农机装备信贷额度，重点支持中联重科、山河智能等领军企业开展丘陵山区适用、智能化农机装备研发生产，深入农机生产、销售主体开展大走访大营销。近年来投放农机装备相关贷款超4亿元，全力助推春耕备耕机械化提速。

从粮食收购到农机购置，农发行湖南省分行始终坚持以客户为中心，持续优化金融服务。同时，坚持减费让利惠民，持续执行优惠贷款利率，全面减免春耕备耕相关贷款服务费用，切实降低农业经营主体融资成本。

农发行湖南省分行有关负责人表示，下一步，将持续聚焦粮食安全和乡村振兴等重点领域，力争全年投放春耕备耕相关贷款超100亿元；深化与农业农村、农机等部门协作联动，精准掌握资金需求；持续执行优惠贷款利率，全面减免相关服务费用；加强贷款资金全流程监管，确保专款专用，以更实举措推动金融服务走深走实，为保障国家粮食安全贡献更大力量。

农发行湖南省分行向隆平高科投放4亿元，重点用于支持优质水稻等核心品种的种子收储，保障春耕备耕用种安全，以金融活水浇灌种业振兴沃土，助力打造国家种业战略力量。(本文图片均由农发行湖南省分行提供)