

2026年长沙市“迎老乡 回故乡 建家乡”座谈暨重大项目签约仪式,以乡情纽带汇聚全球资源,以青春活力与产业实力彰显发展底气,点燃这座城市奋进新征程的火热激情——

一座城与千万人的新春之约

刘永涛 张福芳

2月25日下午,2026年长沙市“迎老乡 回故乡 建家乡”座谈暨重大项目签约仪式举行。
范远志 摄

2月25日,正月初九,长沙街头巷尾依旧洋溢着新春的烟火气息。长沙市会议中心内,一场以乡情为纽带、以发展为目的的特别聚会,正点燃这座城市奋进新征程的火热激情。

这里是2026年长沙市“迎老乡 回故乡 建家乡”座谈暨重大项目签约仪式现场,也是长沙连续12年坚守不变的“新春之约”。从德国卓伯根集团总裁,到乌干达湖南商会会长;从中国科学院院士,到“85后”创业新锐,带着浓浓乡音的各界人士齐聚一堂,共赴这场跨越山海的家乡之约。

现场集中签约18个重大项目,总投资超260亿元;10名招商大使与招商顾问正式受聘;147个、总投资3583亿元的投资机会清单面向全球发布。

一组组亮眼数据背后,更折射出发展逻辑之变——长沙与湘商的关系,正从传统的“单向回流”,升级为携手共赢的双向奔“富”。

长沙以一座城的诚意与热度,向世界宣告:最好的机遇,是彼此成就;最好的未来,是同心同行。



机器人现身长沙市“迎老乡 回故乡 建家乡”座谈暨重大项目签约仪式现场。



2026年长沙市“迎老乡 回故乡 建家乡”座谈暨重大项目签约仪式

“归巢”逻辑之变——

从“情感召唤”到“价值共生”

“黎耀智能,在各位面前还是一个比较‘年轻’的名字。”在2026年长沙市“迎老乡 回故乡 建家乡”座谈分享环节,黎耀智能科技有限公司董事长邹少平的发言,让现场嘉宾会心一笑。

五年前,邹少平从上海回湘创业。起步之初,其公司租用厂房,仅有5名员工。而今,他的企业员工超800人、年营收突破15亿元,就在活动当天,投资25亿元的智能总部与研发生产基地在浏阳经开区正式开工,建成后预计年产值超70亿元。

“从‘租’到‘购’,从‘小’到‘强’,这不仅是企业版图的扩张,更是我们与家乡情感的深化。”邹少平感慨,最难能可贵的是,当企业第一次购地建厂、为建设和资金周转犯难时,浏阳经开区主动作为,组织专班帮忙跑审批、找资金。“这份‘园区跑腿、企业省心’的担当,是长沙营商环境最生动的体现。”

邹少平的故事之所以动人,不仅因为它是一个“草根逆袭”的励志样本,更因为它折射出湘商回归逻辑的深刻演变:过去,我们谈“回归”,更多是打“乡情牌”,用故乡的月亮去召唤游子的乡愁;今天,真正让湘商“回得来、留得住、长得大”的,是长沙日益强大的产业生态和机制供给能力。

2025年,长沙新引进重大项目221个,总投资近2400亿元,同比分别增长8.9%、39.8%;新引进百亿级项目6个,较上年多5个;湘商回归新注册企业219家,到位资金952.1亿元。

这些数字,见证长沙城市能级的跃升,支撑一场深刻的“价值重构”——长沙不再只是湘商“情感原乡”,更已成为他们事业版图扩张的“价值高地”!

这一点,在当天签约的项目清单中体现得尤为明显。投资50亿元的大规模3D打印智能装备生产基地、投资15亿元的电磁全主动悬架研发生产基地、投资10亿元的中高端半导体显示驱动芯片研发及生产项目……这些项目的共同特点是:技术含量高、产业带动强、与长沙优势产业链高度契合。它们不是在“复制”沿海的产能,而是在“创造”属于未来的产业。

正如一位与会企业家所言:“过去回来是‘养老’,现在回来是‘抢滩’!”

座谈会上,省委常委、长沙市委书记吴桂英发出诚挚邀约:在高质量发展和现代化建设的新征程上,邀请大家做长沙产业发展的“合伙人”,招商引资的“强纽带”,家乡建设的“智囊团”,城市形象的“推介官”,共享时代新机遇,共谱发展新篇章。长沙将以更优惠的政策、更优质的服务、更优良的环境,当好湘商乡友最温暖的港湾、最坚实的后盾、最可靠的伙伴,共同创造更加美好的未来。

长沙,正处在跨越发展的黄金机遇期,有足够底气迎接全球湘商荣耀归来!



广汽埃安产品生产线。

角色定位之变——

从“被招商对象”到“招商合伙人”

活动当天,欧阳恩山、丁洪受聘为长沙市第四批招商大使,吴太兵、刘昱、何景成、彭浩、谢守冬、克里斯蒂安·卓伯根、郭杰、钟山受聘为第四批招商顾问。

细究这份名单,却暗含着一场深刻的“角色革命”:招商大使和顾问的构成从过去单一的“商界精英”拓展为“政界+学界+企业界”的立体矩阵,从“本土深耕者”延展到“海外拓疆人”。

乌干达湖南商会会长、科特迪瓦钽铌矿公司董事长郭杰的经历颇有代表性。这位在非洲从事矿产开发多年的湘商,此次受聘为招商顾问后,第一时间想到的不是“我能从家乡得到什么”,而是“我能向家乡链接什么”。

“湖南本土新能源企业对矿产资源的需求持续攀升。未来,我们将依托非洲的矿产资源与物流渠道,积极对接更多优质项目落地长沙。”郭杰说,他不仅要当好长沙的“宣传员”,更要当好“战斗员”,让更多海外资源在这片故土生根发芽、开花结果。

传统的招商模式中,政府是“出题人”,企业是“答题者”。今天,湘商正在从“被招商对象”转变为“招商合伙人”,从“单打独斗”转变为“抱团作战”。

澳门长沙商会执行会长、博联控股有限公司董事长钟山深有感触。作为新任招商顾问,他计划将长沙的好政策、好机会介绍给更多澳门企业家。

“让他们更了解长沙,更热爱长沙,到长沙兴业投资。”钟山说,这不是一种单向的“推介”,而是一种双向的“链接”——澳门有资本和国际化优势,长沙

有产业和创新基础,两者结合,可以碰撞出无限可能。

这种“合伙人意识”,也正在重构长沙的全球资源链接能力。当天签约的项目中,对非贸易类项目备受瞩目。依托中非经贸博览会永久落户湖南的优势,长沙成为中非经贸合作的“桥头堡”,而遍布全球的湘商网络,正是这座桥梁最坚实的“桥墩”。

不仅如此,在长沙,越来越多的湘商成为长沙与外界连接的桥梁。112家长沙异地商会、32家异地长沙籍商会、204家友好商会、29名招商顾问遍布海内外,他们积极宣传推介家乡,成为长沙营商环境的最佳代言人。

长沙市委副书记、市长陈博彰在座谈会上深切表达“三个期盼”:期盼大家做家乡产业建设的“主力军”,带着项目、技术、团队回来;期盼大家做家乡开放合作的“连心桥”,当好家乡的“形象大使”和“招商红娘”;期盼大家做家乡改革发展的“智囊团”,为长沙发展出谋划策、把脉支招。



位于天心经开区的音视频装备制造基地,2月25日开工。

如果说过去湘商回归的核心是“钱流”回溯,那么今天,更值得关注的是“智流”奔涌。

活动现场,两位院士的发言格外动情。“作为一名扎根长沙40多年的高校教师与科技工作者,我个人的成长离不开长沙这片沃土的滋养,我始终认为长沙是一座尊才、爱才、育才、用才的活力之城。”中国工程院院士、湖南师范大学校长刘仲华表示,将建优校友平台、培育留湘湘后备军,以高校力量赋能长沙发展。

“我出生于常德桃源,年少负笈远行,从沅水之滨到欧洲大陆,从实验室微光到国际学术殿堂,数十载辗转求索,虽身在海外,心却从未离开家乡。”中国工程院外籍院士张友明的话道出了许多人心声:“无论走多远,我始终记得,我是听着湘音长大的湖南人。乡音未改,乡情愈浓。”

2025年,张友明当选中国工程院外籍院士,毅然决定全职回归长沙、扎根湖南。“回来后,长沙市委、市政府高度重视,长沙市商务局、市委人才办高效协同、贴心服务,从科研平台、政策支持到团队落地、生活保障,全方位扫清后顾之忧,我真切感受到家乡求贤若渴的诚意与温度,更坚定了我回乡发展的决心。”张友明说,目前,正与印遇龙院士携手,依托岳麓山实验室,全力推进“一猪三用”平台建设,围绕畜禽种质创新、生物反应器应用等关键领域开展系统布局,培育农业领域新质生产力。

这是一次意味深长的“集体回归”。据长沙市商务局党组书记、局长吴照舒介绍,过去一年,长沙引回各类高层次人才265人,校友回湘实际到位资金332亿元。这是正在发生的“人才红利”转换——长沙拥有的63所高校、近百万大学生、76名两院院士,人才“存量优势”加速转化为“发展胜势”。

当天签约的迅雷百川人工智能数据标注基地、奎芯科技华中华南区域总部及孵化器等项目,无不是智力密集型的新兴产业。它们选择长沙,看中的不仅是长沙的房价优势和宜居环境,更是这座城市加速汇聚的创新动能。

“背起双肩包,即可来创业!”2025年,长沙新建商品房网签成交面积居全国22

湘江智航新城低空经济产业园效果图。

发展动能之变——

从“资本回归”到“智慧回归”

个重点城市第7位、中部省会第2位,成交均价稳定在10954元/平方米,房价收入比保持在7左右。博士毕业生、硕士生、高级技师分别可申请首套房12万元、4万元、3万元的住房补贴。对于渴望“体面创业”的年轻人来说,长沙的“友好度”是极具吸引力的“制度红利”。

从宏观发展视角审视,持续涌动的“智慧回归”热潮,正深刻重塑长沙的产业气质、激活城市的发展动能。如果说过去,“工程机械之都”是长沙最鲜明的产业名片,是这座城市扎根工业土壤、深耕实体经济的生命线;那么今天,在时代浪潮的推动下,长沙早已突破单一产业边界,在智能制造、数字经济、生物医药、人工智能等战略性新兴产业赛道上多点发力、全面突破,重大项目密集落地、创新成果遍地开花,为这座千年星城锻造起更为坚实、更具韧性的“产业筋骨”。

这份底气,源于传统优势的持续领跑,更来自新质生产力的加速培育。2025年,长沙工程机械产值连续15年稳居全国第一,续写着“中国智造看长沙”的传奇;更令人振奋的是,新能源汽车产业异军突起,每15台新能源汽车中就有1台“长沙造”,从“工程机械”到“智能制造”,从“传统工业”到“新兴赛道”,这座老牌工业城市正以肉眼可见的速度,完成一次次华丽的“新质跃迁”,实现产业能级的迭代升级。

春潮涌动启新程,开局冲锋正当时。连续12年的“新春之约”,从来不是一场简单的座谈与签约,而是长沙新春招商引资的“第一仗”,是锚定“三高四新”美好蓝图、建设全球研发中心城市的关键举措,更是这座城市以乡情为桥、以产业为媒,链接全球资源、凝聚发展合力的生动实践。

这场持续12年的坚守,以项目签约夯实发展底盘,让一个个优质项目成为长沙高质量发展的“压舱石”;以乡情纽带汇聚全球湘商智慧,让漂泊在外的游子成为家乡建设的“主力军”;以青春活力与产业实力彰显城市底气,让创新创造成为长沙最鲜明的城市特质。它不仅为长沙“十五五”开局起步筑牢了坚实基础,更奏响了这座城市抢抓新机遇、奋进新征程、实现新跨越的高质量发展新春序曲,书写着“迎老乡、回故乡、建家乡”的时代答卷!



位于浏阳经开区的黎耀集团。