

深耕三湘沃野

绘就乡村振兴诗意画卷

——农业银行湖南省分行以金融笔墨书写巩固拓展脱贫攻坚成果同乡村振兴有效衔接的温暖篇章

夏 慧 黄利飞

时值深秋，三湘大地稻谷丰稔，橘园飘香，一派丰收的祥和景象。这是一个收获的季节，也是一段崭新征程的起点。

2013年11月3日，湘西大地沐浴着温暖的嘱托。习近平总书记在花垣县十八洞村提出“精准扶贫”的重要理念，如春风拂过山峦，唤醒沉睡的村庄。从那一刻起，希望的种子，开始在这片红色热土上悄然萌发。

十余年砥砺前行，初心如磐。从武陵山脉的吊脚楼到洞庭湖边的渔舟唱晚，从湘南丘陵的茶园叠翠到湘中平原的稻菽千重，无数农民的生活，被政策的阳光与金融的活水共同照亮。他们摘下贫困的旧帽，换上幸福的新装，走进一个属于奋斗者的

金融创新，奏响产业振兴“田园牧歌”

乡村要振兴，产业必先行。没有产业的根深叶茂，乡村振兴便是空中楼阁。农行湖南省分行深谙此道，将金融产品的创新与地方特色产业深度融合，让资金如春雨般精准滴灌至每一寸土壤、每一个链条。

在湘西，这片曾被贫困笼罩却蕴藏瑰宝的土地上，农行湘西分行围绕茶叶、烟叶、柑橘、猕猴桃等八大特色产业，打造出一套量身定制的金融“工具箱”——“黄牛贷”让活牛成为“行走的资产”，“茶叶贷”助力绿叶变“金叶”，香飘万里。

保靖县的石文，是黄金村住茗合作社的带头人。春茶丰收，他却因资金周转陷入两难。农行保靖县分行闻讯而动，五天之内，80万元“茶叶贷”如及时雨般落地，护住了茶农的笑颜，也稳住了乡村振兴的产业根基。

这样的故事，每天都在三湘大地上温情上演。

“今年的天气好，柑橘大丰收！”在洞口县老杨家经营生态种植农场的杨先生，承包了145亩柑橘园，他激动地对前来做贷后调查的农行洞口县支行工作人员说，开心溢于言表。

山门镇青水村的蜜桃种植能手蒋先生，同样是农行洞口县支行贷款支持起来的“柑橘大户”，其总种植规模已突破5000亩。今年，农行洞口县支行为其循环发放50万元“农担贷”，又为产业升级注入了新的动力。农行贷款的支持下，近些年雪峰蜜桃都实现了大丰收，年产量从20万斤增长到60万斤。

近年来，湖南农行紧紧围绕省委省政府“一县一特”主导特色产业布局，重点聚焦40个脱贫县特色优势产业，助力脱贫地区特色产业链条延伸和产品附加值提升。

的春天。

脱贫攻坚的丰碑需要持续守护，乡村振兴的画卷正徐徐铺展。作为扎根“三农”的金融主力军，农业银行湖南省分行始终心怀“国之大者”，以“金融之笔”蘸满“责任之墨”，在产业振兴、渠道延伸、驻村帮扶、助农增收的广袤田野上，绘出一幅有温度、有厚度、有力度的时代长卷。

截至2025年9月末，该行在脱贫地区贷款余额达1276亿元，较2020年末增长112%，高于全行贷款平均增幅22个百分点；脱贫地区营业网点199个，比2020年末增加16个。数字背后，是金融血脉持续滋养乡土中国的生动诠释。

所以，不单是湘西茶叶、洞口蜜橘，从衡阳油茶到安化黑茶，从湘潭湘莲到龙山黄精，在脱贫地区，湖南分行对地方产业进行精准“画像”，建立起“一县一品”信贷矩阵。

于是，我们看到了洞口的“柑橘贷”、龙山的“百合贷”，看到了新化的“文印贷”、醴陵的“湘瓷贷”，还有因地制宜的“黄桃贷”“油茶贷”“黑茶贷”“湘莲贷”“中药材贷”……这些信贷产品如同绣花针，穿起千家万户的生计，织出“一县一业、一村一品”的锦绣蓝图；超过400亿元的特色产业贷款，如同一条条无形的线，将“小而散”的农业产业汇聚成链，带动脱贫群众有活干、有钱赚。

服务下沉，打造田间地头“温情驿站”

1. 农行客户经理向客户石春莲介绍“茶叶贷”。
2. 花垣支行工作人员在十八洞乡村振兴金融服务站宣传。
3. 农行湖南常德分行客户经理查看农户葡萄丰收情况。
4. 农行湖南郴州分行客户经理深入田间地头开展贷款调查。
5. 农行湘西分行客户经理开展猕猴桃贷款调查。
6. 朝阳种植专业合作社负责人曹勇向农行岳阳屈原支行客户经理介绍育秧工厂的运行过程。

“以前取钱要跑到镇上，来回得半天，遇上农忙时节，根本抽不开身。现在好了，村里的超市就能取钱、缴水电费，还能咨询贷款，太方便了！”在花垣县排碧村，村民龙大妈拿着刚取的养老金，对着农行“惠农通”服务点的店主连连道谢。

农村金融服务的“最后一公里”，连着民心，通着幸福。农行湖南省分行深知，要让金融活水真正流进田间地头，就必须让服务网点“沉下去”，让金融服务“近起来”。

为此，该行以“物理网点+惠农通服务点+移动金融”为核心，构建起覆盖县、乡、村三级的农村金融服务网络，让农户在家门口就能享受到便捷、高效的金融服务。

网点铺排上，湖南农行持续下沉经营重心，向县域尤其是乡镇网点空白的脱贫地区倾斜网点建设资源。近年来，通过新建、迁址等方式新增15个脱贫地区乡镇网点，以人工网点为依托，增强脱贫地区乡村金融服务能力。

“惠农通”建设上，自2012年至目前，累计投入各类资源8亿元，在全省打造了3.6万个惠农金融服务站，行政村覆盖率超90%，其中脱贫县域行政村覆盖率达99%。截至9月末，农行“惠农通”服务站累计办理金融服务笔数2.24亿笔，交易量排名系统和省内金融同业第一位。

如今，“惠农通”工程迭代升级，湘村振兴通“一村两站”建设正浓，通过优化站点服务功能，农行的乡村综合金融服务能力不断提升。

最值得一提的是湖南农行打造的“惠农大讲堂”公益文化品牌。该讲堂已建成空中课堂、线上课堂和线下课堂3个子项目，形成了立体化宣讲体系，参与触达民众超2000万人次。既能通过全省43万只“村村响”大喇叭

及时向村民传递最新政务资讯、惠农政策、民生服务信息、金融知识等内容，又与“深耕千乡万村”“进百园万企”专项攻坚行动结合，面向政府、融资平台、涉农企业以及新型农业经营主体、乡村振兴带头人等，开展融资技能辅导，提高客户融资效率。

有人说，这方讲堂早已超越知识传播的范畴，成为湖南农行倾听民声、传递温情的“连心站”。它让金融的阳光照亮乡村每个角落，让致富的种子在三湘沃土生根发芽，为巩固脱贫成果、推进乡村振兴注入了源源不断的“智慧动能”，奏响了农银同心、共同富裕的时代强音。

农行湖南长沙县支行客户经理查看农户水稻生长情况。

今年6月，省委组织部在全省范围内组织开展推选担当作为优秀驻村第一书记和工作队员工作。经组织推荐、严格把关、综合比选、公示等程序，确定76名同志为全省担当作为优秀驻村第一书记和工作队员。其中农业银行长沙分行选派到浏阳市同幸村担任驻村第一书记的陈学军入选。

在同幸村，家家户户都是陈学军的“老熟人”。养羊的老李，知道他是“网红书记”，总是要他帮忙在抖音、朋友圈“卖羊”；养蜂的彭家媳妇，只要看见他就一定会拦进屋，请他一边喝杯蜂蜜水，一边帮忙给蜜蜂牵线“认亲”；五保户丁力驰一说起陈学军，就可劲地夸他是个实在人，去年快过年时两人聊天忘了时间留在了家……

在同幸村村民眼中，陈学军是个“泥腿子”，他与村“两委”一起入户走访，详细了解每一户的基本情况，因户施策制订帮扶计划和措施；同时在浏阳中华蜂蜜这一特色产业上巧花心思，带动同幸村90余户养蜂大户兴业，全村蜂蜜年产量达7.5万公斤，村级集体经济突破100万元。

像陈学军这样的驻村帮扶干部，近五年，湖南农行派出了376人，覆盖14个市州、64个县市、110多个行政村。他们以“全国脱贫攻坚先进个人”龙俊同志为榜样，扎根乡村、扎实工作，宣导落实帮扶政策，助力农民增收和集体经济壮大。

除长沙分行陈学军获省级嘉奖外，省分行驻湘西保靖吕洞村工作队，也连续两年被省委组织部考评评为“最高档好”。

当然，帮扶不止于在村。

为解决农产品“难卖”“贱卖”等问题，农行湖南省分行搭建“线上+线下”消费帮扶平台，线上依托“农银商城”，线下依托农行网点、食堂、工会采购，引导推动各级行在工会福利、员工消费、客户营销等项目中，优先采购脱贫地区农副产品，帮助农户拓宽销售渠道，让优质农产品卖得出、卖得好。

数据显示，近五年，全行消费帮扶脱贫地区农产品近2亿元，其中直接购买脱贫地区农产品近2000万元，湘西保靖黄金茶、株洲炎陵黄桃、邵阳绥宁提子、浏阳大围山蜂蜜等一批帮扶土特产成为消费帮扶“热销产品”，精准有效支持了脱贫地区产业发展和农民增收。

2025年，是巩固拓展脱贫攻坚成果同乡村振兴有效衔接过渡期的最后一年，更是乡村振兴新征程的启航之时。回望来路，农行湖南省分行与三湘大地同频共振，以金融之椽笔，绘就一幅产业兴、农民富、乡村美的生动画卷；展望未来，他们将继续秉持“服务三农”的初心，以更澎湃的金融活水，浇灌希望的田野，以更深厚的人民情怀，书写乡村振兴的壮丽诗篇。

沃野三湘，未来可期。在金融与乡土的交响中，一幅更加绚丽的乡村振兴画卷，正徐徐展开……

助农增收，筑牢幸福生活“温暖基石”

“以前只会种地，一年到头剩不下几个钱。现在在帮扶车间，每个月都能领工资，日子有盼头！”郴州宜章县的村民王大姐，数着刚发的工资，眼角漾起笑意。

她的转变，源自农行宜章支行创新的“金融+就业+产业”模式。通过精准支持就业帮扶车间，全县已有900多人在家门口端稳“饭碗”，人均月收入超2500元。

民富，方能邦宁。农行湖南省分行始终将“助农增收”作为乡村振兴工作的核心，积极推广“公司+合作社+基地+脱贫户”产业联结带动扶贫模式，为脱贫户搭建“抱团发展”的产业平台，保障脱贫户稳定增收，推动脱贫成果从“一时稳”向“长期稳”转变。

不仅如此，依托覆盖全省脱贫县的金融服务网络，湖南农行还创新研发“富民贷”“脱贫小额贷款”等专属信贷产品，坚持整村推进农户信息建档工作，对符合申贷条件的脱贫户及边缘户，执行“应贷尽贷”政策，同时实行利率优惠、简化审批流程、灵活设置还款期限等方式，多措并举降低融资成本，为农民打开一扇扇增收之窗。

放眼三湘大地，农行湖南省分行的金融温度，正化作百姓生活中最真实的暖意。

在桑植，桑植支行不仅支持5家莓茶产业企业，累计发放贷款9904.7万元，还发展特色产业联农带农，为入社农户提供种苗、肥料、农膜等农资对口扶持，提供技术指导与业务培训，签订“农商互联”购销合同，累计带动7000多名脱贫农户稳定增收。

在新化，新化支行联合乡村振兴部门建立县乡村三级联审推荐机制，高效筛选适配客户，依托科技赋能优化办贷流程，执行优惠利率并采用免抵押、免担保模式，降低农民融资门槛与成本，目前该行“富民贷”余额达2.26亿元，年增8200万元。

在古丈，古丈支行以“数据监测+实地走访”为抓手，实时对接地方防返贫监测系统，对脱贫不稳定户、边缘易致贫户及创业群体实施动态跟踪，近年累计投放衔接脱贫人口贷款1.39亿元，为300余户脱贫家庭、1000多名脱贫群众发展特色产业、实现稳定就业创业，提供了强有力的资金保障。