



2000年7月，北京北海公园，普京与彭湃(中)合影。

受访者供图



8月5日，彭湃与阿丽娜走访位于长沙五一大道的中苏友好馆旧址。

湖南日报全媒体记者 孟姣燕 见习记者 陈娟 摄

一张合影背后的中俄情缘

湖南日报全媒体记者 孟姣燕 黄亚萍 见习记者 陈娟

俄罗斯记者来长沙采访与普京合影的中国男孩

——记者孟姣燕、见习记者陈娟

8月5日，长沙骄阳似火，俄罗斯官方媒体“今日俄罗斯RT”驻华记者阿丽娜专程从北京赶来，她带着套娃、巧克力等俄罗斯风情礼物，送给湖南建投六建集团市政公司工程师彭湃。

“您与普京总统的合影在俄罗斯广为流传，很多人被这个温馨瞬间感动。我们想知道，这次偶遇如何改变了您的人生？”阿丽娜用流利的中文与彭湃交流。

今年7月17日，“今日俄罗斯RT”在微博上

缘起北京北海公园：一个跨越国界的拥抱

彭湃的办公桌上，摆放着一张老照片。照片中，一位外国人满脸笑意地将一个小孩男孩搂在怀中。这正是25年前，俄罗斯总统普京首次访华时与12岁的彭湃在北京北海公园的合影。照片中还有彭湃的父亲和其同事。

“这段奇遇，改变了我的人生。没想到25年后，这张照片引来俄罗斯媒体关注。”彭湃与阿丽娜一见面，都很激动。两人交谈时，一会说中文，一会说俄文，仿佛久别重逢的老朋友。

2000年7月17日，北京北海公园，湖面泛着粼粼波光。小彭湃正跟着父亲彭志文在公园游玩。第一次来到北京，他对一切充满了好奇。

“当时父亲把我抱上沿湖的石栏杆，让我看风景。”彭湃回忆道，“突然人群骚动起来，我看到一个外国叔叔在众人的簇拥下朝这边走来。”

彭湃口中的“外国叔叔”正是普京总统。活泼的彭湃兴奋地朝普京挥手。这个举动引起了普京的注意。

俄罗斯7年求学：格瓦斯与中国茶传递友谊

留学莫斯科的记忆，从“冻得发抖”的冬天开始。“飞机降落在谢列梅捷沃机场时，正是一个冬天的傍晚，寒风像刀子一样刮在脸上。”来自南方的彭湃第一次体会到什么叫“真正的冬天”。

初到莫斯科，语言是第一道难关。起初，彭湃需要同时学习基础俄语和专业知识，一个词听不懂就可能跟不上整节课，这让他感到压力很大。

幸运的是，他有一位热心的俄罗斯室友。“室友经常把他母亲亲手酿的格瓦斯带来给我品尝。作为回礼，我会给他泡中国茶。”回忆这段留学生活时，彭湃的眼眸亮闪闪的。

“我们就这样在宿舍里互相学习——帮助他了解中文，他耐心地纠正我的俄语发音，特别是那个总也发不好的颤音。”说到这里，彭湃不禁笑了起来。

25年后的心愿：想和普京总统再拍张合影

第一次来到长沙的阿丽娜，对这座历史文化名城充满好奇。这位俄罗斯姑娘从东北财经大学毕业后，成为“中国迷”。

8月5日下午，彭湃带着阿丽娜来到位于市中心五一大道的中苏友好馆旧址——如今的长沙市口腔医院。这栋建于1956年的苏式建筑，红瓦坡顶、拱形门窗，在现代化的高楼群中显得格外特别。

“你看，坡屋顶、大红瓦，是不是和莫斯科的一些老建筑很像？”彭湃指着上拱式的门窗问道。“在俄罗斯，类似风格的建筑通常是图书馆或博物馆。”阿丽娜回应。

2002年，这栋楼被列为长沙市历史保护建筑，2017年又按照修旧如旧的原则进行了修缮。修缮时特意保留了富有俄罗斯特色的红黄配色墙面和圆拱形窗户。现在医院的候诊区里，还能看到当年的木质楼梯和雕花扶手。

漫步街头，彭湃与阿丽娜畅聊长沙的俄式建筑：苏家巷的湖南省粮食厅旧址、天心阁附近

慢慢地，彭湃不仅能讲一口流利的俄语，还爱上了俄罗斯美食和文化。

实习期间，老师介绍彭湃到一个建筑项目做翻译。当他走进工地时，惊喜地发现施工队伍来自中国。“那一刻我特别自豪，因为刚到莫斯科的时候，看到的是德国或其他国家的建设者。”

之后，在俄罗斯萨马拉竞技场等体育馆的修建中，彭湃看到了三一重工、中联重科等更多来自湖南的工程机械。“这些亲眼所见的变化，代表中国企业在国际上日益崭露头角，更是中俄友好合作的象征。”彭湃说。

在俄罗斯求学7年，硕士研究生毕业后，身为家中独子的彭湃选择回国，进入湖南建投六建集团市政公司。他从基层做起，目前已成长为高级工程师、工程技术部部长。

的锌厂宿舍……每一处都承载着特殊的历史记忆。

“这些建筑就像无声的史书，记录着两国友谊的点点滴滴。如今两国在经贸、科技、文化等领域越走越近，也有更多年轻人带着好奇与真诚走进彼此的国家。”阿丽娜感慨道，不时用相机记录下眼前的画面。

这些年，彭湃的父亲彭志文一直珍藏着那张与普京总统的珍贵合影。“父亲总说我是被命运眷顾的幸运儿，能有这样一段跨越国界的奇妙缘分。”彭湃说，父亲是岳阳县一所中学执教30余年的老教师，坚持言传身教，教导他要投身国家建设。近年来，彭湃参与研发的新型桥梁栏杆，获国家实用新型专利证书；参与建设的长沙市浏阳河人行景观桥，获国家优质工程奖。

“普京总统，非常期待您再次来到中国。”彭湃期盼，如果能与普京总统再次同框，那一定是最美好的事情。

文体视点

500元住景区一个月，还能赚到钱

——长沙铜官窑一景区“窑火义工”项目探秘

湖南日报全媒体记者 刘涛 见习记者 黄家宸

花500元，就能在一家年游客量超150万人次的国家4A级景区内的民宿住一个月？

如果在景区做兼职抵掉食宿费，连500元钱都不用出？

如果再摆摊，甚至还能带着存款离开？

随着暑期旅游旺季的到来，长沙铜官窑国风乐园景区年初启动的“窑火义工”项目展现了它的活力，并受到外界关注。

住这里成本很低，还能住在景区里

长沙的暑假骄阳似火，铜官窑国风乐园“袋鼠小院”内却充满着凉爽、闲适的气息，来自全国各地的旅居青年不紧不慢地干着自己的事情，有的独自看书，有的玩游戏，有的三三两两在一起小声聊天……

前两年铜官窑国风乐园景区准备升级改造时，想玩点新花样。“当时以工换宿的旅游模式在国外已经很成熟了，国内最大的平台则是袋鼠义工。”景区商业中心副总经理代佳琦介绍，景区找来了袋鼠义工相关负责人巫松蔚谈合作。“聊着聊着，觉得有很多事情可以做，就干脆一起打造了一个‘窑火义工’的项目。其中的袋鼠小院跟当年的青旅比较像，不过条件好得多。”

自今年3月对外运营以来，袋鼠小院接待的游客近200人次。“最多可以住44个人，暑假以来都是满的。”巫松蔚介绍，入住袋鼠小院每个月只需500元，还包水电费。小院提供厨房，住客可自己做饭。“这其中还包括景区一张年票。”代佳琦介绍，“在一年时间内，就算他们没在这里住了，也可以进景区玩。”

来自山东的张政华刚毕业，暑假一到就住进了小院。“刚毕业还没上班，先出来走一走长长见识。住这里成本很低，还能住在景区里，很舒服。”张政华告诉记者，在长沙住一个月，准备“跳”到下一个小镇。

“对于我这种刚毕业的人来说，真的很实惠！”来自广西的小钟已经住了两个多月，“而且这种模式比传统旅游更吸引我，大部分都是年轻人，都是抱着交友的目的来的，这里更能提供情人故事。

景区不仅节了流，还开了源。“我们平时的宣传推广主要是在省内，但这些义工和旅居青年来自全国各地，他们把景区推向全国，宣传效果比我们官方还要好。”

巫松蔚介绍，目前小院住着来自海南、广东、山西等全国各地的人，与天南地北的人接触，能学到很多东西。

在景区旅游不花钱还能赚钱

除了袋鼠小院，“窑火义工”项目中目前还包括柒朵艺栈、太白客栈。柒朵艺栈里住的都是纯义工，目前26个名额已住满。“这部分义工不需要交房租，我们还包餐，但他们必须在景区以工换宿。”巫松蔚介绍，目前他们为景区自营的民宿、门店、泳池等提供前台、卫生等服务，“比正式员工要轻松。”他还透露，不担心义工提供的服务不够换宿，“26个义工根本不够用。”对于表现出色、超过预定时长的义工，景区还会发放现金补贴。

铜官窑国风乐园是国家4A级景区，去年接待游客超150万人次，拿出优质资源只收500元月租不亏吗？“当时向总部汇报时，领导也提出这个问题。”代佳琦笑着说，现在看成效是显著的，不但盘活了景区一些闲置资源，还降低了用工成本，“旅游分淡季和旺季，如果按旺季需求配置员工，到了淡季就会浪费人力资源，我们人工成本也太高，所以旺季我们需要找大量临时工。而在采用以工换宿的模式，我们节约了人力成本。”

这一模式不仅让景区受益，景区内的商户也开始关注。“许多商家在问我们能否提供兼职义工。”巫松蔚说，商户将用工需求报上来，他们发到袋鼠小院群里，旅居青年在群里接任务。来自山西的大三学生小超原本只想“躺平”，结果他在这里不但找到了两个“饭搭子”小蒋和孜孜，还兼职打起工来。“在一家商户烤鱿鱼，每天晚上6点到9点半上班，周末还久一点。”小超介绍，“小蒋和孜孜也在兼职，一个在奶茶店，一个做手工，一般每小时工资15元到18元。”小超目前热情很高，“还学到了一门手艺”。

景区与巫松蔚的合作还在升级——景区将原来的太白客栈交给了巫松蔚团队打理。“这个与袋鼠小院、柒朵艺栈不同，属于对外经营的日租房。”巫松蔚介绍，景区只收几千元物业费，以及水电费。此外，营业额的10%作为经理人的报酬，利润的20%分给巫松蔚团队，其余则归景区。

太白客栈也成了“百店千摊”的首块试验田，主理人花花此前也是一名义工，现在升级成了合伙人。“现在的入住率能到80%。”花花介绍，客栈的2名工作人员棠棠和小琪也是义工，“我们刚毕业，一直不工作容易跟社会脱节，但现在工作也不好找，在这里挺好的，我们在劳动中实现价值，也学习了运营经验。”

“窑火义工”还想走“文艺路线”。据了解，园区里有多座融合诗意美学的旅居小院虚位以待，青年创业者可以提交融合文化传承的商业活化方案，经评审后可获得零租金入驻、资源共享、免费展示和变现平台等支持。“我们想打造成一个平台，给年轻的创业者、艺术工作者提供心情展示的空间，我们还可以在景区给他们舞台。”铜官窑国风乐园副总经理张宁充满期待地表示，“这是我们正在做的事情，也是我们想达到的目标，我们不知道最终会做成什么样子，但我们现在播下了这颗种子。”



8月11日，通道侗族自治县双江镇，渐黄的水稻、翠绿的山峦、便利的公路与错落有致的民居相映成趣，构成一幅丰收在望的美丽画卷。

尹序平 摄
(湖南图片库)

“最好的服务，是让企业唱主角”

——茶陵县招商引资活力奔涌

湖南日报全媒体记者 刘韵霞 通讯员 汪瑶 王依林

暑日炎炎，茶陵县经开区，湖南芸一针织有限公司厂房内，500台电脑横机飞速运转，工人熟练地操作设备。一件件针织衫打包装箱，即将发往欧洲。

“分厂选址时，茶陵的同行邀请我们顺路到这里考察，结果不到100天，就签约了。”企业负责人表示，茶陵县良好的营商环境与产业配套，坚定了他们投资的决心。

没有高铁穿境，远离核心都市圈，茶陵县区位不优，靠什么破局？

以商招商，今年已开工7个亿元项目

茶陵县建筑业孵化中心工地塔吊林立，县建筑协会会长龙泽宏指着即将封顶的大楼介绍：“这里已吸引20家企业签订入驻协议，其中还有部分县外公司。”

“最好的服务，是让企业唱主角。”茶陵县商务局商务中心主任张腾坦言，该孵化中心以商招商带来意外之喜，聚集建筑设计、勘察等配套企业，有助于县域建筑产业迈向高质量发展。

龙泽宏在全国多地承接项目，为什么选择在茶陵投资5.22亿元建立孵化中心？

“县域空间，大有可为，但单打独斗难成气候。”龙泽宏说，茶陵有石材、瓷土，许多建筑企

业都在此采购，天然具备产业发展优势。孵化中心将建成工程技术研发中心、人才培训基地等，成为湘赣边建筑业“行业家园”。

近年来，茶陵实施产业链精准招商，建立项目评估、快速决策等机制，为企业提供全流程“一条龙”服务，营造重商、亲商、安商、富商的浓厚氛围。针对县域产业“小、散、弱”特点，鼓励企业以商招商，在产业链上做文章。

“3年前，我们是深塘村的小作坊，如今在茶陵经开区有4.3万平方米的现代厂房。”光宇顺公司负责人谭建光说，茶陵经开区支持光宇顺成为链主企业，招引鸿图印刷等链上企业入驻，引导晶彩电子等园区企业提供配套产品，形成智能电子秤产业园。

今年以来，茶陵县已完成湘商回茶投资新注册企业4个，实际到位资金13.7亿元；完成项目履约约10个，亿元以上新招引项目开工7个。

招引外资，产品打通“外循环”

“这个家具厂，是一位香港老板投资的，他爱人是茶陵人。”武深高速旁，港惠家具制造(湖南)有限公司落户，成了茶陵的一段佳话。

去年，茶陵县通过异地茶陵商会，联系到多家沿海地区的茶陵籍企业家，成功招引港惠家具来茶陵投资。今年3月，工厂在茶陵投产。

“茶陵的厂房租金低、用工成本低，产品出口后价格有优势。”公司茶陵分厂负责人陈青介绍，工厂主要生产五金、板式家具，销往香港及欧洲，目前订单量呈上升趋势。

从内需转向“出海”，茶陵县积极承接产业转移，在聚焦本地优势产业基础上，重点招引“出海”需求的企业。

招引外资，打通“外循环”，三至(株洲)科技有限责任公司是典型代表。

位于茶陵的湖南宁嘉机电有限公司，向下游企业西班牙Sanz公司发出邀请，希望他们到茶陵建厂，生产园林工具。

“电动园林工具离不开电子元件，宁嘉机电技术基础扎实，拥有近60项专利，研发与生产能跟上市场需求，茶陵这个地方我也很喜欢。”Sanz公司负责人阿丰索表示，经过实地考察，他最终决定投资125万美元，与宁嘉机电合资成立三至科技。

2024年，该公司出口额约6000万元，产品远销西班牙、意大利、巴西等海外市场。

“在茶陵，外资公司注册、外汇资本金账户办理等事宜全程代办，不需要外商费心。”茶陵县商务局相关负责人介绍。

茶陵县积极探索“内源式生长”模式，激活经营主体内生动力，为县域经济注入持久活力。2024年，该县完成外贸进出口额11900万元，增幅25.5%。