

编者按

广大湘商是湖南发展的宝贵战略资源。8月2日上午，省委书记沈晓明在上海主持召开湘商回归座谈会，面对面听取江浙沪地区12位湘商企业家的意见建议，强调要一以贯之推动湘商回归，让广大湘商在湘更吃香。

会上，12位湘商企业家分别介绍了企业发展情况，从促进人才兴湘、打造研发创新平台、建强产业链等方面为湖南高质量发展提出意见建议，饱含对家乡的深情厚谊。记者梳理他们的精彩观点，以飨读者。

## 来自湖南 反哺湖南

上海市湖南商会会长、上海伟仁投资(集团)有限公司董事长 谢东海

上海市湖南商会成立于1993年。目前，商会拥有直属会员523名，投资与经营企业2000余家，建立15个行业分会，联系在沪湘商企业5000余家，涉足各行各业。

游子千里，根在家乡。省委、省政府“迎老乡、回故乡、建家乡”的号召时刻拨动着上海湘商的心弦，家乡的变化始终是大家关注的头条。商会来自湖南、反哺湖南，近5年来协助家乡各级政府组织招商推介、产业园区对接、企业精准考察、回乡兴业发展等各类活动500多场次、总捐赠8000余万元；聚焦湖南、兴业湖南，积极推进湘商回归，5年来促进产业投资、兴业发展项目400余项，落地投资

2000亿元；相信湖南、回归湖南，今年下半年将分批组织优秀湘商企业、友好商协会企业、湘籍国企代表，开展“100企”走进湖南投资兴业考察活动。

我们对湖南高质量发展充满信心。建议将长三角作为湖南今后招商的重中之重，打造产业招商和人才、技术共享平台，建立共享招商服务机制。更加重视契约精神，强化服务意识，提升服务效率，营造更好的企业发展环境。上海市湖南商会将积极引导湘商回归、主动邀约沪商走进湖南、投资湖南、建设湖南，为建设现代化新湖南添砖加瓦。

## 打足精神为家乡建设添砖加瓦

江苏省湖南商会会长、宇业集团董事局主席 周旭洲

自上世纪九十年代初下海，我已阔别家乡30余年。宇业集团已发展成涵盖地产开发、大健康、新能源等几大板块，全资或控股企业百余家的集团化企业。

越是有所成就，越要回馈家乡。目前，宇业集团在湘投资金额超100亿元。我个人和集团为湖南的教育、赈灾、扶贫等累计捐赠现金近8000万元。

我们深切感受到家乡正在新一轮经济复苏中起跳。我们要打足精神，为家乡建设添砖加瓦，不负时代际遇。建议以人为主题，将吸引人口列入地方经济发展战略，广开大门接纳八方来客，让普通打工者解除后顾之忧，

在湖南舒心生活、安心工作、专心发展。以人才为主线，坚持人才兴湘，学习借鉴深圳等地做法，以产业为基础，吸引各类人才、特才、专才、偏才来湘就业创业。以企业为核心，最大力度地推进接纳湘商回湘。加速构建“亲”“清”新型政商关系，推动政府与企业家建立规范化、公开化的常设交流渠道。像爱护科学家一样爱护企业家，像尊重科学家一样尊重企业家，多一份关心、包容和爱护。以湘商企业为纽带，以商招商，弘扬湖湘文化，培养、发掘一支新的“湘军”，热情拥抱湖南民营经济发展的春天。

## 坚定广大湘商回家乡投资兴业的信心

浙江省湖南商会会长、浙江紫光未来集团有限公司董事长 黄勇

浙江省湖南商会成立于2010年，是在浙最早成立的3家省级异地商会之一。目前，商会拥有会员企业6000余家，其中有6家上市企业和一批专精特新“小巨人”“独角兽”企业。

近年来，商会充分发挥平台作用，助力家乡发展。商会带领会员企业310人次回湘考察，接待湖南各地招商引资考察团500人次，承办华东地区湖南商会联席会议、沪洽周湖南文创产业杭州推介会等重大经贸活动，返湘投资亿元以上的项目累计到位资金280亿元。2010年至今，商会连续6次被湖南

省政府授予异地商会湘商“兴湘贡献奖”。我所在的紫光未来集团近3年来累计在湘自投和引进投资超100亿元。

建议家乡进一步优化营商环境，建立保障《中共中央 国务院关于促进民营经济发展壮大的意见》实施机制，定期开展回头看，确保有关政策举措落地。加强联络，与全球湘商在情感上常联络、在工作上多参与、在责任上有担当，让他们能参与、被重视、出成就、获荣誉。聚焦承诺兑现，把“新官理旧账”作为考核评价各级政府的重要内容，坚定广大湘商回家乡投资兴业的信心。

## 聚焦零部件和新材料，构建产业生态圈

上海徕木电子股份有限公司董事长兼总经理 朱新爱

徕木股份是一家总部在上海，面向全球的民营企业。我们的产品应用在通信、汽车、光伏储能、氢能、半导体等行业，其中汽车类产品已广泛应用于比亚迪等新能源汽车知名品牌，对欧系、美系、日系、韩系等新能源及智能汽车做到了全覆盖，成为细分领域龙头。

2008年，我们在常德成立湖南徕木电子有限公司，累计投资超过3亿元。去年又成立了湖南新能源科技有限公司，计划再投资3亿元，打造数字化、智能化、绿色低碳的标杆工厂。围绕产业链，徕木规划了20亿元的5年投资计划，依托湖南，包括建立工厂、研发平台、试验平台等。

回家乡投资，来自浓浓的乡情。湖南在工业、人才、营商环境、创业环境等方面的独特优势，让我感到有靠山、有后盾，充满信心和希望。

建议围绕产业链，聚焦零部件和新材料的发展，加大对有潜力的零部件企业的支持，紧跟行业趋势，打造产业集群；对来湘落地企业，在技术、资本、市场等方面提供针对性的支持，带动整个产业链发展；把积累的行业产业经验、客户资源、管理能力等汇集起来，把湖南本地人才、外部高端人才、资本资源等整合在一起，构建生态圈，引领更多有潜力的湖南创业者升级、上市。

## 精心培育，做大做强战略性新兴产业

杭州广立微电子股份有限公司董事长 郑勇军

广立微电子股份有限公司成立于2003年，2022年8月在深交所挂牌上市，是国内三家上市EDA企业之一。公司产品包括集成电路EDA软件、电路IP、晶圆级WAT电性测试设备和半导体工业大数据分析平台。

广立微在湘江新区设有全资子公司长沙广立微电子有限公司。长沙广立微作为广立微的研发总部，主要定位于EDA软件和集成电路大数据系统的开发。目前，广立微的产品已经实现高质量的国产替代，成功案例已覆盖国内外集成电路企业多个工艺节点。

下一步，长沙广立微将紧扣国家战略和市场需求，继

续加大研发投入、加快成果转化、拓宽产品矩阵，利用先进的数据分析、建模和算法，实现芯片全生命周期的数据溯源、管理、分析，为各类高端芯片的高质量制造提供保障。

集成电路是长沙市重点支持的优势产业，建议充分发挥湖南的人才优势，进一步吸引湘籍高端人才回流，回报家乡；加大对重大战略性新兴产业的扶持力度，向长三角、珠三角等地学习，出台一些特殊政策，精心培育，做大做强，借力资本强化对产业赋能，做好政策的持续保障，提高资源配置效率；加强产教融合，鼓励企业加强与高校、科研院所的合作，共同做好研发，攻克关键技术，提升科技成果转化效率。

## 打造标杆项目，用实际行动回馈桑梓

江苏宝东医药科技有限公司总经理 李君彦

宝东医药是以研发为产业链前端、销售为产业链后端的研发型企业，2022年药品研发投入超5000万，销售突破10亿。

2023年，宝东医药在省委、省政府“让湘商在湘更吃香”的召唤下，回归家乡、投资兴业，将努力建设成为集研发、原料、制剂、销售为一体的全产业链综合型医药产业集团。

我们正在推进的宝东邵阳项目总投资20亿元，计划在2025年建成，全面投产后，年销售额将达20亿元。

宝东邵阳项目能顺利落户湖南，正是因为政策好，综合优惠幅度更大；效率高，仅用1个月就实现项目顺利落

地；服务优，党委政府想企业所想、急企业所急，提供了保姆级一站式服务。

在发展中，我们也遇到了一些难点，如国家政策标准和地方政策标准可能存在差异，建议为落户企业搭建相关的政企沟通渠道。同时，希望支持企业与高校、科研院所产学研联动，为学校培养人才作贡献，为企业储备人才做准备，建议政府牵线搭桥，打造校企人才培养、人才储备、人才上岗平台。此外，建议在同等条件下，促进民企与国企享受同等融资待遇，并建立政企“直通车”问题沟通渠道。

下一阶段，我们将加快把宝东邵阳项目打造成示范项目、标杆项目，用实际行动与经济贡献回报家乡父老。

## 努力打造全球领先的新能源湘企

博雷顿科技股份有限公司董事长 陈方明

博雷顿科技股份有限公司创立于2016年，是一家聚焦工程机械电动化、智能化的高科技独角兽企业。公司聚焦新能源赛道，以自主研发的动力总成、电池温度管理系统及全栈自动驾驶等核心技术为基础，拥有整车研发、技术整合、生产制造等全产业链整合能力，获得工信部专精特新“小巨人”称号。

当前，全球新能源产业方兴未艾，前景光明。建议湖南大力发展新能源产业及相关的装备、新材料企业，发展基础材料，突破核心装备，为产业发展提供强大底层驱动力。通过基金加基地的模式，打造新能源产业升级基金，孵化新产业集群，赋能湖南传统优势产业。正是通

过这一模式，去年，博雷顿在湘落地年产5000台电动矿卡基地项目，总投资15亿元，达产后年产值可达80亿元。

长沙是世界工程机械之都，长远来看，大有机会成为全球电动化工程机械之都。眼下，博雷顿正积极推动电动挖掘机、电动叉车等电动工程机械产品落地湖南，实现新能源产业与传统优势产业结合。

努力打造全球领先的新能源湘企，未来，博雷顿将继续加大在湖南和湘潭的投资力度，共同布局及孵化新一代光伏N型高效电池、绿色制氢装备等先导产业，为湖南高质量发展作出积极贡献。



8月2日，省委书记沈晓明在上海主持召开湘商回归座谈会，面对面听取江浙沪地区12位湘商企业家的意见建议。湖南日报全媒体记者 张德会 摄

# 在湘更吃香 回归正当时

湘商回归座谈会企业家代表发言摘要

## 构筑领先优势，让湖湘人才和企业一同回归湖南

浙江吉成新材股份有限公司董事长 尹邦进

浙江吉成新材股份有限公司是一家起源于湖南、发展于浙江，未来将持续深耕湖南的新材料企业。企业有近60名研发人员，共取得50多项研发专利技术，被评为“国家级高新技术企业”，2022年产值超7亿元。

湖南良好的营商环境和产业政策，是吸引人才、集聚产业的强“磁场”，更是吸引我们在外游子回归家乡的强大动力。在各级政府大力支持下，企业在望城投资建设了吉成新材项目，整体计划投资12亿元，建设工业用先进陶瓷产业基地和吉成研究院，并开展铝陶瓷复合材料、碳陶刹车组件、碳化硅陶瓷制品在新能

源和化工领域的应用开发等。

当前，湖南正大力支持长沙建设全球研发中心城市。建议支持打造省级研发创新平台，在新能源新材料领域建设大型测试中心、工艺创新实验室等研发创新平台，解决大部分创新企业无法形成合力的问题；构筑人才政策上的领先优势，依托湖南尤其是长沙生活成本较低的优势，优化人才认定、安居乐业、奖励补贴政策，让湖湘人才和企业一同回归湖南；加大“专精特新”小巨人企业引进力度，加快攻关“卡脖子”难题，提高关键零部件的国产化水平，确保产业链、供应链安全稳定。

## 为湖南打造国家先进制造业高地贡献力量

太台中材钨业科技有限公司董事长 刘成凡

太台中材钨业科技有限公司成立于2010年，专注于各类模具行业用的钨钢材料、各类异型钨钢产品以及各种钨钢模具的研发、生产和销售。

钨钢材料作为工业的“牙齿”，其产品广泛应用于航空航天、汽车、国防建设、工程和矿山机械、电子等工业领域。我所在的企业与中南大学粉末冶金研究院长期合作，共取得发明专利1项及实用新型专利33项，获得“高新技术企业”称号。

在异乡奋斗多年，心中那种强烈的家乡情结，一直在促使我回报家乡、贡献家乡。2022年4月，通过线上

云招商，中材钨业湖南项目签约落户浏源，结合娄底中部地区“材料谷”建设，为湖南打造国家先进制造业高地贡献力量。

湖南高质量发展的燎原之势不可阻挡。建议大力发展产业链，以产业园区或产业集群为主，助力制造业企业降低生产成本，提高生产率，提高核心竞争力。建设专业化的人才队伍，加强专业人才培养，建立相应的人才储备计划和激励机制。积极顺应数字化革命潮流，强化研发设计、生产制造、经营管理、市场服务等各个环节的数字化运用，跑出“数字经济”赛道上的加速度。

## 智慧灌溉兴旺产业 可控农业振兴乡村

上海华维可控农业科技股份有限公司董事长 吕名礼

根是苗的嘴，水是肥的腿。华维智慧灌溉，就是“让肥长上腿、找到苗的嘴”。华维长期躬耕农业科技一线，孜孜以求的，就是ACA可控农业(Agrist Controllable Agriculture)，一种将设施农业与数字农业有效融合的农业产业发展新模式。

ACA可控农业体系下的华维智慧灌溉，不仅可以对抗日益严重的地域性干旱和季节性干旱，变“靠天吃饭”为“可控农业”，还能让作物产量倍增甚至十倍增，大幅度提高品质，实现百倍增收的综合收益，并构建起“接二连三”的底层逻辑，从而实现千倍增收的产业链收益，从根本上兴旺产业、振兴乡村，进而实现万倍增收的社会效益和生态收益。

华维农装智谷·东安谷于2019年在湖南东安开建，得益于当地党委政府的贴心服务，项目克服了连绵雨季之困，成功实现了当年建成、当年投产，为服务华中 and 西南地区乡村振兴以及东南亚市场奠定了重要基础。

农业资源禀赋优越的湖南，有条件有基础有责任率先将农业科技和装备产业做大做强，为乡村振兴贡献“湖南方案”，为农业强国建设贡献更多“湖南力量”。衷心希望华维在上海开创的ACA可控农业模式能为湖南乡村振兴提供科技助力，共同绘就三湘大地农业强、农村美、农民富的乡村振兴美好画卷。

## 解决“回家”痛点，促湘商回归、湘贤回报、湘才回流

上海湘芒果文化投资有限公司总经理 江应星

按照省委、省政府要求，打造湖南在上海的“会客厅”、湖湘文化在上海的“出海口”，芒果大厦于2021年竣工验收，2023年步入运营阶段，整体情况来势喜人。

结合在沪工作的实践和思考，建议进一步做优招商引资工作，特别是解决湘商回归、湘贤回报、湘才回流三者“回家”的问题。

湘商回归的关键在于营商环境，他们回乡最大的担心及忧虑就是离开了原本熟悉而稳定的经营背景，担心回到家乡将面临一系列不确定的营商环境，如何解决这种担忧，应作为我们招商引资中的关键措施；湘

贤回报的关键在于服务质量，当他们把资源带回家乡的时候，如何帮助他们高效地对接当地资源、提升服务质量，是关键所在；湘才回流的关键在于产业生态，需要从全局的角度，对产业链条上的人才群体给予政策、吸引他们集聚。

建议建立透明、高效、稳定、便捷的营商环境；完善回乡兴业投资人士对接资源的高标准、高品质服务体系；高起点培育产业生态，从单个人才、单个企业引进，转变为立足产业链发展，整体性、系统性地引进，解决“只见树木不见森林”的问题。

## 把“湘情、湘品、湘味”融入企业发展

上海阳光酒店总经理 余晖

三湘大厦在省驻沪办的领导下，深耕上海市场近30年，一直是湖南在上海的窗口服务单位，已具有一定的影响力和良好的口碑。在此基础上，阳光酒店将发挥“桥头堡”作用，做展示湖南、宣传湖南的“排头兵”。

我们将继续立足初心，打造服务平台。立足服务这条“生命线”，打造具有“湘情”文化特色的精品酒店，巩固拓展主营业务，提升产品核心竞争力，充分激发在沪湘籍人士的湖湘情结，拓展酒店商务市场和江浙沪地区商旅客源市场，在江浙沪华东地区发展阳光品牌，为助力湖南地区招商引资，发挥桥梁、纽带作用。

我们也在积极探索新的“酒店+湘品”模式，引入具有湖南特色湘品，助力“湘品入沪”；把“湘情、湘品、湘味”融入企业发展，讲好湖南故事，让更多在沪人士了解湖南，吸引更多湘商回归。

上海作为我国的金融中心，金融、商贸、展会、服务业高度活跃。酒店在获取市场信息方面拥有得天独厚的环境优势，有更多机会接触、了解在沪湘商的发展状况。对于已经在湖南投资、或准备在湖南投资的企业，也更了解他们需求。建议定期或不定期举行招商推介交流会等活动，使酒店成为助力湘商回归、外商来湘的信息服务中心。

(湖南日报全媒体记者 唐亚新 沙兆华 施泉江 见习记者 刘家璇 整理)