

为乡村振兴贡献力量 让贫困群众生活“多娇”

——活跃在湖南脱贫攻坚一线的“网红”热议电视剧《江山如此多娇》

湖南日报·新湖南客户端记者 苏原平

正在湖南卫视金鹰独播剧场、芒果TV等平台热播的电视剧《江山如此多娇》，引起社会热烈反响。尤其是剧中喜妹在工作队帮助下创办喜妹公众号给村里代言、带货，成功跻身“李子柒”电商网红行列，引发活跃在湖南脱贫攻坚一线的“网红”们热议。他们纷纷表示，要将满腔热血与时代发展同频共振，为乡村振兴贡献自己的力量。

在广袤乡村燃烧青春热血

“看《江山如此多娇》，就像在看自己的故事，每一集看下来，都会深受感动。这部剧收视高，激励着我们在广袤的乡村燃烧青春热血。”花垣县双龙镇十八洞村“网红”施林娇说。施林娇是十八洞村第一批返乡创业的大学毕业生，去年她成立花垣施林娇电子商务有限公司，帮助乡亲销售1200多公斤腊肉和其他农产品，销售额近100万元。

“我和小伙伴每天都在想新点子，以便更好地推销村里的农产品。现在抖音号粉丝有20万，视频点击量大都超过100万。”施林娇介绍，经过直播推介，腊肉成了十八洞村的一张名片。去年9月，十八洞村建成一个集腌制、熏烤、冷藏于一体的腊肉厂，年产量可达10吨。

“以前，我是拼命逃进大山；现在，我和村里的年轻人一样，快乐地留下来，一起为实现美好生活目标而奋斗。”施林娇说，她想像喜妹一样跻身“李子柒”电商网红行列，把直播带货做成村里稳固的线上销售渠道，为乡亲脱贫致富贡献力量。

“在《江山如此多娇》中，濮泉生在金牛山修隧道，打通碗米溪通往外界的致富路。现实中，湘西交通发展迅速，除了永吉高速、黔张常铁路，还将迎来张吉怀高铁和湘西机场。在我工作的永吉高速吉首西收费站，车流量4年增长了4倍。便利的交通不仅方便人们出行，更带动湘西农产品销售。”吉首西收费站“最美笑容收费员”彭莉琴说。彭莉琴因“微笑服务”视频而走红，目前拥有粉丝612万。

“每一集我都认真‘追’了，时而笑时而哭，常被扶贫干部的无私奉献所打动。”韶山市韶山乡“蜂二代”杨聪是剧中原型人物，也是《江山如此多娇》的“粉丝”。2019年，他辞职回乡，子承父业学习养蜂。去年，通过抖音、微信短视频等平台直播卖货，收获粉丝

近万人，成立合作社吸引300多名贫困群众加入。杨聪说，看了《江山如此多娇》，更坚定了通过直播带货创业的信心，他要带动合作社的贫困群众过上更殷实的日子。

“濮泉生、沙鸥带着梦想，克服重重困难，为老百姓找到长久发展的朝阳产业，实现脱贫致富，令人十分敬佩。”作为《江山如此多娇》的人物原型，浏阳市高坪镇志民村村民李光兴2012年退伍回乡创业，带领乡亲种植优质蔬菜。他说，要带领更多的村民发展种养业，通过电商直销，既让顾客吃到绿色健康的农产品，也让乡亲们增产增收。

“张家界永定区牧笛溪村因为是《江山如此多娇》拍摄地，在电视剧播出后备受关注。我希望通过拍摄短视频，让更多网友了解我的家乡——通道侗族自治县，使她成为下一个网红打卡地！”通道网红“潇洒任哥”杨秀任告诉记者，他喜欢录制山野生活视频，拥有254万抖音粉丝、97万快手粉丝。他要让更多的粉丝看到家乡美、发现侗寨景、爱上奇山货，助力乡村振兴。

“脱贫攻坚，乡村振兴，年轻人不能缺席！”东安县水岭乡柘田村“90后”大学生唐云云2017年返乡创业，创建“云妹子特产屋”网店，网络直播销售纯手工芝麻红薯片、地瓜干、红薯糖等红薯系列产品，带动周边6个村300多名村民增收。她说，看了该剧后，更加坚定了自己扎根农村，做一个懂农业、爱农村、爱农民的“三农”人的决心。

为乡村振兴注入更多力量

《江山如此多娇》部分取景地在桑植，剧中浓浓的乡景、乡音和乡情，既有代入感，也有参与感，更有收获感。尤其对第7集直播带货情景，张家界市扶贫办副主任、桑植县挂职副县长袁宏卫感受很深。

“品桑植白茶，赏风花雪月……”在抖音、快手等网络平台，袁宏卫去年开设8次“网红县长”直播带货，其诙谐幽默的语言搭上农产品品牌故事，吸引800多万粉丝观看，实现300万元销售额。他说，自己离一名“网红县长”的差距还不小，今后将继续关注农产品“卖难”问题，希望通过自己和其他“网红”抱团的力量，烧出“最高火焰”，让桑植更多农产品走出大山。

“看着喜妹成为‘顶流网红’，濮泉生和沙鸥通过自己的努力实现碗米溪村脱贫，收获幸福生活，深有感触。”怀化黑茶离岸孵化中心理事长向懿说，去年受疫情影响，安化

黑茶销售受阻。离岸孵化中心团队跟“网红县长”陈灿平一起，通过直播带货，扩大黑茶销量，还建立了全国第一个基于产业布局的直播电商基地。

“现在，安化大部分茶企自己拍短视频，直播带货，涌现不少像喜妹一样的本土网红。手机成了‘新农具’，茶农、茶企实现线上线下多渠道销售，安化黑茶产业蒸蒸日上，我们生活也变得‘如此多娇’。”向懿说。

“《江山如此多娇》很多情节很感人，让我回忆起自己扶贫工作中的点点滴滴。”因“兼任”村民快递员，送货频繁，其手机号被标记为“快递来电”的新化县扶贫干部邹玖霖，先后参与奉化镇秦社区、炉观镇、曹家镇等地扶贫工作。其中，奉化海拔高，盛产高山红心薯。邹玖霖带领村民加工红薯干，注册扶贫小店，推销高山特产。

“我们组织全村贫困户参加培训，让他们成为‘带货达人’。”邹玖霖说，有了致富门路，越来越多的年轻人返乡创业，把土特产卖出网红流量，用乡味留住乡情，为乡村振兴注入更多力量。

“濮泉生问‘都去当网红了，这地谁种？村里的建设谁搞’。我觉得，当网红也能带动乡亲们脱贫致富。”衡阳市蒸湘腾跃工艺品厂负责人肖跃进说，该厂招收1000余名下岗工人、农民工、残疾人等，开发手工编织服装服饰、工艺品等300余种，产品远销海内外。

去年受疫情影响，外贸加工订单和客户订单急剧减少，肖跃进尝试通过抖音、芒果TV等直播平台销售产品。发动口才好、形象佳的员工加入直播队伍，请专业老师进行网络营销、美工技巧等培训。“今年，将继续把电商平台做精做强，通过线上直播、线下参展等多渠道扩大销路，带动更多残疾人和贫困劳动力灵活就业、增收致富。”肖跃进说。

“看了《江山如此多娇》，我不反思，虽然自己也在努力做好‘三农’工作，但做得还远远不够。”汝城县农业农村局党组书记唐爱华网名“唐局长”，微博、头条和抖音粉丝总数达200多万。他坚持深入田间地头，扎实服务三农，近年来帮助乡亲销售农副产品超千万元。他表示，要解放思想、担当作为，为乡村振兴尽微薄之力。

凭奋进创新实现人生价值

“《江山如此多娇》取景张家界永定区，离我们不过100多公里，讲述我们土家族山寨脱贫的故事，很感人！剧中喜妹公众号的运营，给

了我很多启发。我用卖柑橘赚的钱买了笔记本电脑，今年准备开个网店，大干一场。”石门县三圣乡白临桥村“瓷娃娃”曾宏杰，最近天天追剧。

今年22岁的曾宏杰在2岁时患上罕见的脆骨病，身高只有80厘米，体重10多公斤，成为长不大的“瓷娃娃”。他通过网络平台，不仅自己脱贫致富，还帮乡亲们销售农产品近500万元，被评为“常德最美扶贫人物”。“今年柑橘难卖，我通过微信，在广州等60多个城市找了代理，20多天销售柑橘5万多公斤，加上腊肉等农产品，销售总额达60多万元。”曾宏杰说。

“濮泉生与沙鸥扎根扶贫一线，带领乡亲脱贫的故事深深感动着我。”全国脱贫攻坚奋进奖获得者、城步苗族自治县白毛坪镇歌舞村苗族姑娘杨淑亭说。

10年前，杨淑亭因车祸高位截瘫。但她身残志坚，先后创办万红花卉生产专业合作社和湖南七七科技股份有限公司，采取线上线下销售方式，将箱包、胸包、仿真花等产品远销欧美、中等地，带动1329名贫困群众、59名残疾人就业增收。“我要加倍努力工作，打响民族特色品牌，把公司做强做大，为贫困群众和残疾人提供更多就业岗位。”杨淑亭说。

“沈梦辰饰演的喜妹成为网红的故事，给我留下深刻印象。作为一个同样通过网络直播，推销家乡农产品产品的乡村主播，剧中这些似曾相识的场景让我感同身受。”桃江县的曾成辞职回乡，创办“湘北曾姨”抖音号，制作美食短视频，勾起游子乡愁，粉丝达100多万，2020年带货收入达400余万元。

“我们做短视频卖季节性的农产品，销售的所有农产品都是和家人一起种植、制作的。”曾成说，希望通过直播平台，将桃江特色农产品销往全国各地，帮助农民稳定增收。

“剧中喜妹通过直播带货，开辟了一条扶贫新产业链，在尝试与创新中逐渐实现自己的人生价值。”株洲市返本归真电子商务有限公司合伙人张建良说。他与合伙人凌剑锋是首个在淘宝上架炎陵黄桃的，经几年发展，探索出“银行+村委会+公司+基地+农户”经营模式。几年来，帮助农户出售炎陵黄桃、奈李、粽叶、冬笋等农副产品150多万公斤。张建良说，希望创新思维，学习最新的营销和生产经验，全力打造炎陵黄桃和炎陵粽叶综合产业链，助力乡村振兴。

（参与采写：熊小平 杨军 姜鸿丽 向莉君 陈新 卢俊 黄柳英 张咪 彭婷 徐德荣 聂沛 曾玉玺 颜石敦 上官智慧 郑丹枚）

《“三高四新”战略》出版发行

湖南日报·新湖南客户端1月25日讯（记者 杨兴东 实习生 辜倩倩）今天，由省内外各领域专家学者共同撰写、湖南人民出版社编辑的《“三高四新”战略》一书出版发行。据了解，出版方已向省两会代表委员驻地派送此书。

“三高四新”战略作为建设现代化新湖南的总牵引，是省委顺应民心民意和新阶段湖南发展需要作出的重大决策，对于凝心聚力，推动习近平总书记为湖南擘画的宏伟蓝图在三湘大地变成美好现实，必将产生重大而深远的影响。

省委书记许达哲为该书作序——《大力实施“三高四新”战略 奋力建设现代化新湖南》。全书结合湖南实际，从“是什么”“怎么看”“怎么做”三个方面，话题式地对“三高四新”战略进行了具体生动的阐释。

为助力全省人民，尤其是党员干部学习贯彻习近平总书记考察湖南重要讲话指示精神，学懂弄通“三高四新”战略，统一思想行动，强化责任担当，奋力谱写新时代坚持和发展中国特色社会主义的湖南新篇章，湖南出版投资控股集团迅速行动，旗下的湖南人民出版社成立专门小组，高质量完成了《“三高四新”战略》一书的策划、组稿及编辑出版工作。

全书聚焦60个话题，说理明晰透彻，表达深入浅出，语言简明晓畅，前置“三高四新”战略的思维导图，是一本兼具思想性和可读性的通俗理论读物。

湖南日报·新湖南客户端1月25日讯（记者 肖畅 通讯员 段明）近日，司法部公共法律服务管理局与湘潭大学签订合作协议，共同组建我国首个公证理论与人才培训基地。

该基地以服务国家治理体系和治理能力现代化战略部署为宗旨，以促进我国公证制度改革发展为目标，积极探索教学科研部门与实务部门协同合作的新模式，不断拓展公证人才培养的新渠道，努力推动我国公证理论研究和制度完善。

“我们将实施‘公证法律人才培养计划’，每年定量招收公证方向的本科生及研究生，推行实训教学模式，培养一批高素质的公证理论与实务人才。”湘潭大学法学院教授廖安说。

近年来，湘潭大学依托诉讼法学等优势学科，积极开展公证、调解、仲裁等方面研究与人才培养，先后与最高人民法院共建多元化纠纷解决机制研究基地，与最高人民检察院共建检察公益诉讼研究基地，与司法部共建调解理论与人才培训基地等，承担了一系列国家重点研究课题。

我国首个公证理论研究与人才培训基地落户湘大

邢玲 张恒

隆冬一日，走马益阳长春经济开发区电子电路板产业园，看到、听到的，满是春的讯息：

维胜科技已于去年6月投产，目前正着手开展二期工程建设，计划将公司打造成为中部地区规模最大的柔性线路板生产基地；高登电子主体工程已完成90%，30多名管理层人员已在集中培训，项目计划于今年6月投产；目前，还有台湾东台精机集团、广东科翔电子、广东金鹏科翔电子、比斯曼电子等20个项目在谈。

“擦亮”省级电子电路板特色产业园区这一“金名片”，我不担当与阿谁？看！长春经开区党工委、管委会党员干部正以不畏浮云遮望眼、不待扬鞭自奋蹄的责任情怀，奋力推动电子电路板产业园高质量发展的长春实践。

高度

打造500亿元级PCB特色产业园

益阳长春经开区电子电路板产业园生来不凡——

2013年通过省环保厅“可发展电子电路板产业”的环评批复。同年获省商务厅授予“湖南省承接产业转移特色园区”称号。2014年被民进湖南省委授牌为“同心园区创建基地”。2019年获省发改委、科技厅、工信厅、财政厅、商务厅联合授予“湖南省电子电路板特色产业园区”称号，成为全省PCB产业项目审批优先、政策倾斜的园区。

至2020年，电子电路板产业园已开发面积1800亩，共入驻企业32家，其中第十八届（2018）中国电子电路行业百强企业2家；奥士康、宇晶股份2家本土企业在A股上市。2020年完成产值110亿元，实缴工业税收1.4亿元，约占全省电子电路板行业产值的80%。

这一个数据，写满了电子电路板产业园成长的故事。对于未来，益阳长春经开区党工委书记刘作恒更是信心满怀：“计划用5至10年时间，实现电子电路板特色产业园区产值500亿元以上、税收10亿元以上，成为东南地区最具竞争力的特色园中园。”

这是基于电子电路板作为“电子产



擦亮特色园区“金名片”

——看益阳长春经开区如何推动电子电路板产业高质量发展

长春经开区电子电路板产业园一角。（长春经开区管委会供图）

品之母”，正向轻薄化、智能化发展，已成为先进制造业不可或缺的基础材料。同时，随着5G、云端及AI等新的结构性增长热点出现，电子电路板行业也将迎来新的增长驱动。

这也是基于近年来，园区先后投入数十亿资金，扩建了城北污水处理厂，新建了重金属污水处理厂，规划建设电子产业园污水处理厂，生活污水和工业污水处理均达到一级排放标准。建成自来水四厂和220KVA资阳东变电站。规划涵盖总部经济、中小企业服务、企业技术研发等功能的益阳科技创新中心已全面启动建设，园区承载能力大幅提高，创新开放水平大幅提升。完善的基础配套有能力满足未来五至十年产业转移承接需求。

这更是基于长春经开区高标准编制园区产业发展规划，明确功能布局和发展方向，切实提高新材料、装备制造产业与电子电路板产业的关联度，构建主配协同创新发展产业生态，推进园区产业一体化联动，着力打造全省知名的智能制造产业示范集群；加强园区基础设施配套和加快园区产城融合，积极推进教育、医疗、住宅、市场等生活性服务项目建设，为企业留住人才提供保障。并加强政企银对接，提升金融服务水平，引进创投资金、担

保机构，帮助企业解决融资困难。同时，园区强化战略思维和责任落实，实施合账管理和清单制度，全面梳理经济社会发展重点工作，细化分解任务，明确时间表、路线图、责任人，坚持谁主管谁协调，谁牵头谁负责，确保事事有人管、人人有专责。

瞄准窗口期，抢抓用好新发展阶段的新机遇，在一次次迭代升级中不断迈向产业新高度，为经济高质量发展注入澎湃动能，长春经开区电子电路板产业园再启新征程。

深度

做足强链补链延链文章

连日来，在长春经开区电子电路板产业园内，电子电路板产业链项目的苏湘环保建设现场，工人正在做主体工程最后的收尾工作。公司负责人翟厚才介绍，预计3月份项目将完成设备安装并试生产，年产能有望达1亿元。

对长春经开区人来说，强链补链延链，是写在案头、挂在心头的六个大字。为做好“链”文章，园区人下足了功夫。

早在电子电路板产业园获批之初，园区就通过对比，选定了发展前景好、潜力大的奥士康作为龙头来建链强

链。园区全力支持奥士康在深交所主板上市，支持其牵头成立湖南省电子电路板行业协会，不断提升其行业影响力，并以商招商引进明正宏电子，助推奥士康释放产能、向更高端产品转型。如今，奥士康位列全球百强企业，与20余家世界500强企业建立了合作关系，产品近七成出口日韩、欧美以及东南亚，且每年增幅达30%。奥士康的发展壮大，吸引了一批同类企业入驻园区。特别是2019年，奥士康牵头成立湖南省电子电路板行业协会后，更是吸引了不少优质企业纷至沓来。目前，在建的6个项目金康电子、高登电子、星之光、宝悦嘉电子、博锐电子、鑫铂利等，总投资达50亿元。

聚力纾难解困，提升产业链稳定性，长春经开区通过望闻问切“查病症”，摸清企业、项目、集群、问题和政策，查找产业链供应链短链、断链、弱链问题；对症下“药方”，全面收集产业链问题，做到精准施策、靶向发力；强筋健骨“治未病”，针对产业链断链、弱链环节开展填空白、补充式精准招商。2019年，长春经开区就根据园区产业链短板，引进了全外资公司新加坡维胜科技，弥补了园区柔性电子线路板的空白。

长春经开区通过企业孵化来延

温度

全方位服务事无巨细

高登电子负责人蒋世雄最近忙得脚不沾地，脸上却一直挂满笑意：自家项目建设工地上，研发楼和宿舍楼在建，公司今年6月份要投产，一堆的事务要处理。由他以商招商引进来的香港厚信、星之源电子2家电子电路板企业都已与长春经开区签约，且今年都有望建成投产，好些事要咨询他这个去年将企业落户于此的先行者。

“选择落户长春经开区，还把同伴引进来，原因只有一个：值得。”蒋世雄说，他是益阳人，但一直在沿海发展。长春经开区党工委、管委会了解到高登电子作为高端精密线路板生产商，

智能化生产程度达70%，旗下有3家公司后，积极与其对接，引老乡、回故乡、建家乡。

感动于长春经开区的诚意，2019年，蒋世雄到长春经开区考察，了解到园区的长远发展规划和优质服务理念后，拍板回家乡办厂。2020年，在53万平方米标准厂房建设过程中，长春经开区坚持问题导向，想项目之所想、急项目之所急，贴心服务，助力项目建设提速。园区推出全程代办服务，为项目量身定制专门服务团队，从项目前期工作启动开始，服务贯穿每个环节。“办手续的事，我基本没操心，园区干部全程在帮我们跑。”蒋世雄说。因此，他将感受与香港厚信、星之源电子的负责人分享后，他们也选择来长春经开区投资兴业。

感同身受的还有益阳维胜科技有限公司总经理彭勃。他介绍，项目落地长春经开区后，园区工作人员“反向跑”为企业提供服务，还联合人社部门先后组织就业、社保、劳动监察等相关科室工作人员分批到企业提供服务。因此，维胜科技2019年动工，去年6月便顺利投产，年产能达60万平方米，进出口总额在全省排名前十。

特别值得一提的是，长春经开区为解决电子电路板产业园用工缺口的问题，积极对接市内高等职业院校，促成企业与学院办奥士康班、明正宏班、维胜班等订单班。并建立实用型人才引进激励机制，通过达到服务年限便承担在校学习费用等措施，引导职业院校相关专业学生本地就业。同时，园区引导电子电路板企业统一薪酬标准，保障实用型人才工资待遇与沿海同类企业相同，且有效避免企业之间恶性竞争。据不完全统计，近年来，已有150多名高职毕业生选择到长春经开区电子电路板产业园就业。

此外，园区还与企业一道，邀请省内人才招聘机构网罗实用型人才，并利用春节前后等实用型人才返乡时机，举行大型招聘会，缓解电子电路板企业用工需求。

梦想是前进的方向，奋斗是时代的底色。站在新起点上，园区人乘势而上再出发。我们期待着，与长春经开区电子电路板产业园来一个又一个“惊喜之约”。