

食品配料表不能“躲猫猫”

“商品详情眼花缭乱,配料表却不展示,网购食品真有点不放心。”从大理旅游回来的90后程序员小王对记者说,因为对那边的鲜花饼念念不忘,于是想上网买点。然而,他发现不少店铺打出“0香精”“纯天然”招牌,唯独配料表踪迹难寻,只能向客服索要。(据5月29日《工人日报》)

配料表是消费者了解食品成分、作出购买决策的重要依据。对于许多人来说,选择食品并非仅仅基于口感和价格,更重要的是食品的健康与安全。一个清晰、完整的配料表能够让消费者明白

自己吃的是什,从而作出更明智的选择。尤其是对于有特殊饮食要求或对某些成分过敏的人群来说,配料表的透明度直接关系到他们的健康和安。

根据食品安全法和消费者权益保护法的相关规定,商家有义务向消费者提供真实、全面的商品信息,包括食品的成分或配料表。这不仅是对消费者权益的尊重,也是商家应尽的法律义务。商家“藏”起配料表的行为,无疑是违法的。这不仅损害了消费者的知情权,也可能导致潜在的食品安全风险。

面对这种情况,监管部门要

加大监管力度,确保商家按照法律规定公开配料表。电商平台作为连接商家和消费者的桥梁,同样肩负着重要的监督责任,要设置更为严格的要求,确保商家在展示商品时,提供完整、准确的配料表;要建立有效的投诉和举报机制,对违规行为进行及时纠正和处理。消费者要主动保护自己的权益,在购买食品时多花些时间查看商品的详细信息,尤其是配料表。如果发现商家存在隐瞒或虚假宣传行为,及时向平台或相关部门进行反映。

(摘自《河南日报》5.30 王琦/文)

如是说

真正的考验是在痛苦和幸福上。当两个人通过了这两种人生的考验,在这过程中每人的优缺点都暴露无遗,也观察了彼此的性格时,他们可以手携手一直走到坟墓了。

——巴尔扎克

家人之间的爱没办法非黑即白,相互依存就是同时损耗又修补着。

——《俗女养成记》

你害怕已久的事发生了,有时是一种解脱。

——刘慈欣

折磨你的从来不是任何人的情绪,而是你心存幻想的期待。世间万物都在治愈你,唯独你不肯放过自己。

——三毛

在我们了解什么是生命之前,我们已将它消磨了一半。

——赫伯特
(摘自《新周报》)



画与理

安是福最大的幸福:平
(摘自《杂文选刊》田志仁/图、文)

有人在小镇开了一家饭馆,手艺好,食客如云。几年后,他烦了。凭什么要伺候那么多人?于是,他将饭馆搬迁至一处叫清风岭的地方。没别的意思,只是喜欢。风景绝佳,交通却不便。谁真正怀念他的手艺,得上岭来。渐渐地,他又厌烦了,告示众人,非特别邀请者,恕不招待。

再过一些年,他又迁至云顶。云顶,人迹罕至,古树遍山,溪流清澈。至此地,他已经不再掌勺,只有老友来访,才下厨烹三两道菜,多是野菜。也得有酒,陈年老酒,盛于大海碗,极浅

大师的一点,嚼啮有味。最后,有几十年不见的攀友来,他欣喜至极。遂磨刀,清水洗案。叙罢幽情,先饮茶,至月亮缓缓升起,又上酒,是存了几十年的一坛老酒。大半坛老酒下去,上来的是另一道茶。没有一根菜。两个人相视而笑。笑罢,依旧是茶,是酒,是清风,是明月。

石桌一边,巨大的松树影子叠在一起,随着风,将人影摇得淡淡的。

这还是厨子吗?
(摘自《杂文月刊》人邻/文)



不倒翁哲学

东西有保质期,人身也有保质期。少青壮老,人在保质期内应该尽量有效利用、彻底发挥自己的身体,期限一到,更换身体,也如同万物更新一样自然。

自古以来,秦皇汉武,他们追求长生不老,不想更换身体、更换名位,谁又能如愿呢?纵然保有肉体不坏,也并不表示价值永存。一个人若能保有信用、人格、道德形象,让精神永续,这才能超越保质期的限制。

各行各业的不倒翁为什么能不被打倒呢?一者靠智慧,他们能了解一切;二者靠仁慈,他们能包容一切;三者靠义勇,他们能牺牲一切。

能成为不倒翁,是因为他们懂得平衡。他们无须帮助自立自强,所以即使被推倒,仍能很快站起来。

什么样的人才能成为不倒翁呢?

慈悲的人不易被打倒,能忍的人不易被打倒;慈悲者没有敌人,能忍者无人抗拒。所以,你想做一个不倒翁吗?(摘自《生存道:星云大师谈智慧和幸福》星云大师/著 上海人民出版社出版)



猎头乱象调查:骗局不少,套路更多

近几年,猎头行业逐渐扩张,从高层管理、中层管理,到基层管理岗,再到一线工程师,猎头行业都有覆盖,猎头顾问入行也在逐渐放低门槛,由此产生了不少乱象。有的应聘者被“套路”,有的企业主“赔了夫人又折兵”……

履历包装造假

AI医疗平台的创始人吉文森在投资人的推荐下,找了一家猎头公司为其寻找合适的运营副总。没多久,猎头公司就为其找来了一位“上佳”人选。

从履历上看,此人有在某互联网企业担任高管的光鲜经历,能力似乎也非常不错。在经历了面试之后,此人顺利入职了吉文森的AI医疗公司。入职之初,此人在高管会议上拍着胸脯承诺:“一年内做到500万元,两年内做到1000万元,三年内达到3000万元……”这也让吉文森对其充满了期待。

不过时间一长,他觉得有点不对劲,平台的业绩并没有

如这位副总声称的台阶式攀升。之后,吉文森又暗地里再次对此人进行了背景调查。结果令他大吃一惊:此人根本就不是什么互联网企业的高管,只不过是一个中层,也没有什么出众的业绩,情况与当初猎头公司提供的履历差别甚远。而当他在听说此人甚至还用言语威胁过技术总监后,终于忍无可忍,将此人开除出公司。

像这样遭遇猎头公司找来的“人才”货不对板,履历却进行过度甚至虚假包装的事情,在像吉文森的公司这样的中小创业企业中并不鲜见。

上下家利益通吃

作为一家制造企业的高管,祖亮在近些年来接到过不少猎头的电话,向他许以高薪职位。在多次与猎头打交道的过程中,他却发现有些猎头的“小动作”套路。

祖亮曾接触过一家在上海开有办事处的外地猎头公司。这家公司的猎头顾问致电他时,表示有一家新公司招聘的职位和祖亮的经验与技

能很相符。在了解之后,祖亮表示可以试试。

不过之后在进行面试之前,祖亮惊讶地发现,猎头顾问似乎已经对面试的一些问题了如指掌,甚至教祖亮“这么说,这么说”,大意就是为了迎合公司HR做一些粉饰包装。面试中他发现,整个面试过程,企业HR方面和猎头之间似乎早已协调一致,大家都是按照“剧本”来进行的。

不久,猎头顾问又透露信息:面试比较成功,祖亮有很大概率入职这家公司,猎头这面会帮他努力促成。但在言语间,猎头顾问也进行了暗示,如果入职成功的话,希望祖亮个人可以给猎头公司“意思意思”。祖亮没有进这个套,因为他觉得这就是猎头公司“吃了上家吃下家”。

“抢山头”误人误己

记者了解到,目前国内猎头行业有九成都是实行“零预付”规则。因不需要预付费用,为了尽快找到心仪的候选人,企业自然就会选择遍地撒



蚊子装在蚊笼里

以蚊攻蚊

蚊子!全都是蚊子——中山大学在广东东莞建立的某栋实验楼,被称为“蚊子工厂”。“整个实验楼占地约1000平方米,每周最多可生产400万只绝育雄蚊,当前每周雄蚊产量为50万只。”中山大学中山医学院病原生物学与生物安全学系副教授张东京告诉记者,“蚊子工厂”的任务是让蚊子不育。

“蚊子工厂”的实践之路

从“蚊子工厂”的第一间实验室走到最后一间,就像在穿越蚊子的一生:第一间是蚊能机构核技术(昆虫不育)研发中心。“我们的研究目标,是通过控制传播登革热的蚊子数量,降低蚊虫叮咬率,进而减少疾病发生。”张东京介绍建立“蚊子工厂”的初衷。

幼虫在特定的培养皿里扎堆生长,慢慢长成“黑色的逗号”,再变成蚊蛹。接着就到了“蚊子工厂”最关键的步骤:雌雄分离。“只有雄蚊才要接受射线辐照、释放。”张东京说,经过反复验证,目前的雌雄分离准确率可达99.9%。

在出厂前,雄蚊子要接受比人的胸透检查高3000倍的射线辐照,经过射线辐照的雄蚊绝育率达到99.3%。之后,一个极低的水平,不影响居民生活,也不影响生态链。

“这个技术相当于杀卵剂,用来控制野外蚊子的种群数量。”

此后,通过质控的绝育雄蚊会在中山大学北校区释放。那是复杂的城市区域:校园内有草坪、操场、教学楼和来来往往的师生,附近毗邻繁华的东山口旅游点、数个医院、核心道路。

学生们会定期回收装置,观察有没有捕捉到“蚊子工厂”的蚊子,来观测它们是否飞得够远。博士生孙艳从2021年8月就开始释放蚊子,为了计算叮咬率,孙艳还会在草坪上毫不犹豫地露出小腿,观察15分钟内被叮咬的次数。

控蚊需要更多措施

只有在高雄雌比的释放区能看到这样的场景:不管雌蚊准备干什么,身边总是围绕

可贵莫过公私分明

托身人间,爱恨情仇,缠绕一生。磕碰久了,就落下疤痕。

赵简子(春秋时期晋国赵氏的领袖)派家臣尹铎治理晋阳城,要求他完成两个任务:一是将晋阳建成赵家的“根据地”,二是拆除旧城墙。尹铎走马上任,轻徭薄赋,终至民无二心。赵简子来工地视察,一眼就发现一个严重的问题:旧城墙不仅没拆除,反而加固增高。他怒火攻心,一定要先杀掉尹铎才进城。

众人苦苦规劝,赵简子不依不饶。这时,赵简子的另一个家臣邮无正挺身进谏,说明

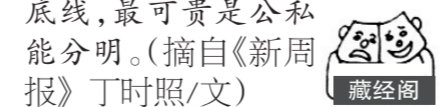
尹铎的所作所为都是从赵氏家族的根本利益出发,是在正确的时间做正确的事。赵简子恍然大悟,改罚为赏,重赏尹铎。邮无正与尹铎之前有怨仇,事后,尹铎带着奖赏找到邮无正说:“是您救了我的命,奖赏应该归您。”邮无正断然拒绝:“我是为君主考虑,不是为你。咱俩‘怨若怨焉’。”怨恨还是怨恨,半点儿都没改变。

还有一个比这更著名的揭人伤疤的故事,也和赵简子有关。

晋国大夫解狐,为人耿直倔强。他有个爱妾,长得如花

似玉,却移情于年轻英俊的管家那伯柳,事情败露后,那伯柳被赶出府门。有一天,赵简子请解狐帮忙物色一个精明能干的人做上党守。他推荐了那伯柳。那伯柳把辖区治理得井井有条,赵简子十分满意,夸奖说:“你干得真不错,解大夫没看错人。”

那伯柳这才知道是解狐推荐了自己。他以为解狐已经解开心结,就前去感谢。解狐对着他开弓就是一箭,说:“举荐你,是公事,因为你能胜任;和你有仇,是私怨,私怨不入公门。”“子往矣,怨子如初



藏经阁