

雪铁龙C4掀起长沙舒适行车风



11月26日,以“乐随心动,舒享生活”为主题的雪铁龙C4系列城市巡游活动抵达长沙。
记者 李丹 摄

11月26日,以“乐随心动,舒享生活”为主题的雪铁龙C4系列城市巡游活动抵达长沙,向长沙市民近距离展示了雪铁龙产品的创新科技与人性化设计。不论是有着“年度驾趣车”美誉的大C4毕加索,还是席卷“ID动力美学”而来的新C4轿跑车,都带给人们强烈的视觉享受,掀起了长沙市民推广舒适行车生活的新风尚。

自2008年末正式登陆中国,大C4毕加索便开启中国MPV市场的全新潮流。事实上,作为一款引领驾趣风潮的家用MPV,C4毕加索早已享誉全球,连续三年稳居欧洲紧凑型MPV销售冠军,全球销量更是突破了50万辆。

大C4毕加索是全球首款采用独创的VISIOSPACE(全景空间)设计理念的新型MPV,同时具备时尚的外形和灵活多变的超大空间,如标志性的全景天窗,超宽全景式前风挡、大面积的

车窗、极细的A柱,宽敞、灵活的7座空间等诸多开创性的设计,实现了视觉冲击与空间功能性的完美融合。安全方面,大C4毕加索还配备了全方位的安全保护系统,包括ESP电控车辆稳定系统、6个安全气囊、前后排安全带未系报警器、防盗保护装置等,为家人和朋友提供“5星级”安全保护。

如果说,引领驾趣风潮的大C4毕加索开启了中国MPV市场的全新潮流,那么新C4轿跑车的到来,则开创了属于自己的时尚潮流。自去年成都车展首发亮相以来,全新C4轿跑车已在全国范围掀起一股“ID动力美学”。

在继承雪铁龙人性化设计精髓的基础上,新C4轿跑车针对车型外观、内饰及动力单元进行了旨在优化车辆动态性能的全面升级,带给车友们超凡的体验。外观上,新C4轿跑车单一的宽大进气格栅与保险杠的造型完美融于一体,

配合全新设计的圆弧线条发动机罩,使新C4轿跑车的前端造型显得浑圆有力。整车流线型外观设计,前卫的全景大天窗,与众不同的艺术气质,彰显出非凡的审美品位。

动力方面,新C4轿跑车配备了与宝马集团合作开发的新型“EP”系列汽油发动机,该发动机采用了汽油直喷和双涡轮增压增压技术,在提供卓越动力性的同时,还注意燃油经济性和环境保护。新C4轿跑车可以说是艺术和科技完美融合的典范之作。

据悉,雪铁龙C4系列城市巡游活动已依次在北京、天津、太原、青岛、无锡和杭州6个城市展开,长沙站是雪铁龙城市巡游活动的第七站。相信随着活动的逐渐深入,雪铁龙“人性科技创享生活”的全新品牌理念也将得到进一步诠释。

■记者 何尚武

北京现代全国十佳服务顾问选拔赛落幕

日前,历时四个多月、覆盖全国的北京现代2010年“十佳服务顾问选拔赛”总决赛在杭州圆满落幕。来自全国六大赛区的36位优秀选手经过激烈的比拼,最终决出了全国“十佳服务顾问”,这是北京现代在服务顾问领域的最高荣誉。

据介绍,服务顾问技能大赛是北京现代锻炼和检验售后服务团队的一项重要机制,也是企业内部最具影响力的传统赛事之一,此前已成功举办过多届。大赛分为三个阶段:全国预赛(理论考试)、事业部分赛和全国总决赛。比赛主要考察北京现代售后服务人员的服务工作中各项业务的熟悉和掌握程度,包括北京现代服务理念、服务流程、北京现代品牌车辆的使用及维修知识,服务用户时的严谨性、专业性以及接待礼仪等,分别从笔试与现场实际操作两个角度进行考察。本届北京现代服务顾问大赛自7月举行以来,赛区囊括了东区、北区及南区事业部,无论是比赛规模、参赛人数、覆盖区域都创历届之最。

北京现代一直坚持“真心伴全程”服务理念,将全面提升客户满意度作为工作核心。今年是北京现代的“客户满意经营元年”,除了十佳顾问选拔赛以外,北京现代还定期举办“全国维修技师技能大赛”,以赛代练、以赛促练,提升维修技师的专业技能。

同时,北京现代还坚持动力总成“5年10万公里”的保修政策,持续开展每年4次的免检活动,打造透明车间工程等等一系列贴心周到的服务,使全国240余万用户从中受益。

经过多年不懈的努力,北京现代的销售服务品质得到社会各界的肯定。在今年9月发布的“2010年中国汽车销售满意度指数”排名中,北京现代以847分的优异成绩位列所有汽车品牌第一名。而在另一项权威的“2010年中国汽车销售售后服务满意度指数”排名中,北京现代凭借着“真心伴全程”的售后服务品质,位列所有合资品牌售后服务满意度前三甲。 ■记者 郭钰

“团购”郑州日产NV200 享惊喜大礼



又值年终岁末,为了抢占每年中的最热购车季市场,各个汽车厂家轮番重拳出击。记者目前从郑州日产获悉,为了回馈广大消费者的支持以及对郑州日产NV200的喜爱,郑州日产将强势推出“团购NV200-日产好礼送不停”活动。

据了解,此次团购活动将于12月1日正式开始,为期25天,消费者只需登录NV200官网,完成注册后即可参与不同团购。据悉,参与团购购买NV200精品团旗下的任一车型,即有机会获赠包括智能车窗辅助系统、倒车雷达在内,价值1360元的团购赠礼套餐,而参与NV200包围套件团也有

机会获赠包括前保险杠下装饰件、挡泥板、尾翼组成的价值2500元的赠礼。与此同时,参与NV200包围套件团,更可获赠价值4800元/套的赠礼。

业内人士表示,“团购”作为一种新兴的消费形式,正以其优惠、便利的优势,在年轻人中大受欢迎。随着各大产业的竞相加入,汽车业自然也不甘寂寞,但各个厂家不是爆出优惠的价格,就是奉上丰厚礼品,而郑州日产NV200与众不同的入“团”活动,则在众多传统促销项目中脱颖而出,相信郑州日产不断推陈出新的活动将得到广大消费者的喜爱。

■记者 田泽伟

LANGUIN

蓝冠

汽车隔热膜

L-999 (至尊前档)

突破99%隔热

飞越73%透光

源自美国最新航天技术

经销商目录(排名不分前后):

岳阳临湘市汽车维修培训中心	13974042908
常德德鑫美饰店	0736-7718298 18678608998
常德国茂汽车美容养护中心	0736-7179911
娄底涟源众兴汽贸	0738-4486767 15973881929
攸县至尊车友	0731-24336233
娄底冷水江4S爱车吧	13107285910
长沙车洁士汽车服务美容中心	0731-85671898
长沙车润车羽汽车服务有限公司	0731-89824568
长沙雅捷汽车服务中心	15874214110
怀化虹泰汽车贸易有限公司	13657458175

蓝冠,期待您的加盟.....

全国客服热线: 4008-168-318

湖南总代理: 长沙亨城汽车用品批发中心

地址: 长沙市三湘汽配城五区A栋2楼

电话: 0731-84712189 13077300189

http://www.languan99.com