

旺德府百家品牌联盟合力促销

年末建材营销节点临近,作为湖南建材行业的龙头企业旺德府组建的百家品牌品质联盟开始了新一轮的促销。据悉,此次促销不同以往,借助品牌联盟的平台开创了新的营销模式,将给消费者带来更多实质的优惠。

品牌联盟,创新营销

据了解,百家品牌品质联盟与品牌自发组织的联盟不同,它是旺德府建材品牌超市这个第三方机构联合国内外一线建材品牌商所共同组建的一个整体销售平台,在组织核心和品牌实力上都超越了其它联盟。同时也是旺德府超市、消费者、供应商三方共赢的旺德府超市专属产品体系,它能够为消费者提供从单品、品类组合到整单购三个层次的产品,同时也是旺德府超市“品牌

实在让利,品质消费

行业多品牌的联合将为消费者带来更为周全和体贴的服务,而其丰富的生活资讯与便捷优惠的“一站式”选购体验,也从多个角度满足着人们多方面的家居需求。据了解,旺德府百家品牌品质联盟汇集了圣象地板、科勒卫浴、东鹏陶瓷·洁具、大自然地板、伊百丽家居、老板电器、欧派橱柜、劳伦斯五金等国内顶尖品牌,涵盖了从地板、陶瓷、洁具、

年度优惠,齐上阵

旺德府百家品牌品质联盟将在11月13日-11月21日之间,举行以“品牌行动 品质心动”为主题的大型促销活动。各联盟品牌都将在2010年末给消费者带来一次不一样的优惠体验。据伊百丽整体家居负责人介绍,消费者只要来旺德府伊百丽店即可获赠精美礼品一份,单购正价18mm中纤密度板柜体可享受8.2折,柜门享受7.8折,原价1760元/㎡

建材专业增值”核心价值实施与落地的具体表现。

依托于这个平台,消费者不仅可以在旺德府购买到品牌、品质、价格都得到良好保障的建材商品,更能够通过旺德府建材品牌超市的系列专业服务,得到专家咨询、全程导购、免费家居设计等专业增值服务,同时也可以根据自身的需求自由地选择整体购买多个品类或是全品类的所有装饰建材品牌商品。

木门、橱柜、吊顶、五金等14个品类。业内人士表示,第三方组织的品牌联盟对于消费者来说,真正能以较实惠的价格实现“一站式”的选购,满足消费者多方面的需求。真正的联盟不只是一个名头,而是要有联盟声明、规章制度、售后服务等一系列统一的标准。只有这样才能实现资源共享,在共担风险的同时,降低成本开支,真正让利于消费者。

的套餐柜体、柜门组合现价只要999元/㎡。华帝橱柜也表示,全场将提供实木橱柜6.1折、赠送价值1180元的华帝厨房大礼包等惊爆优惠。除此之外,还有科勒卫浴的“冬日送暖,贴心优惠”正价产品折后满5000返200,满10000返400。欧派橱柜进店有礼、“亚运豪华之旅”大抽奖、超值“冠军”套餐、整体厨房折扣“大冲刺”等套餐优惠。■记者 白娜



旺德府建材品牌超市返现活动的领券现场。

建材商促销力度加大 装修可低价入市

受房地产市场调控的影响,家居市场销量整体走低,不少商家意图通过加大促销力度提升销量,业内人士表示,这对于消费者来说,正是一个装修的好时机。

事实上,自六月份开始,从卖场到家装公司、建材厂商,都感觉到了整体客流量的萎缩。法恩莎卫浴营销总监陈虎也表示,近来跟同行交流时,听到最多的就是“压力很大”、“年底厂家任务难完成”之类的说法,“其中不乏一些市场上的大品牌。”

为提高销售、消化存量,不少商家都打算开展优惠促销政策吸引顾客、刺激消费。以大自然地板、圣象地板、安信地板、莱茵阳光地板、东鹏陶瓷等为代表的品牌,均表示会在年底前推出大型促销活动,且折扣力度将增大。

“我们这波活动从11月初就开始了,一直延续到12月底。”安信地板湖南总经销商刘华表示,近期原材料成本一直在上涨,强化地板平均每平米上涨了2-3元,实木地板上涨了6-7元,但考虑到产品调价会引起消费者敏感,因此,暂时通过内部成本控制来消化涨价压力。

“从11月初开始到年末,许多商家还将有一波产品清样优惠。”陈虎表示。同时,多家建材商家也表示,多重让利措施优惠,加上年底的库存压力,商家加大促销力度,对消费者而言无疑是极大的利好。 ■记者 白娜

天力管 专家服务专栏

隐蔽工程的重要性(八)

采用暗敷的主要有管窗内暗敷、吊顶内暗敷、埋地暗敷。第一种造价较高,不推荐使用,第二种风险太高,一般禁止使用,所以第二种是我们的主要选择。先说埋地暗敷,在管边需要维修时工程量太大,如果发现问题,用户很难察觉,只有等墙面或者楼下用户天花板出现渗水时才会发现,那么对用户就会造成很大的损失。吊顶内暗敷或者暗敷在暗敷是较为理想的暗敷方式,虽然比埋地暗敷的开挖成本和管材使用量要多20%左右,但是遗留问题会较少,风险也会降低不少。



美涂士创业致富行动开启

近日,美涂士创业致富行动全国启动仪式举行,美涂士创业致富计划专场培训也于当日正式开课。这意味着一场投入5500万元培训6万人的农村青年创业致富计划正式开启,这场历时五年的培训致富项目将在全国各地的农村掀起一股创业致富风暴。

作为行业的领先企业,美涂士已通过15年的点滴积累,从当初顺德的一个小厂成长为一家集人才、资金、技术为一体的大型涂料集团企业,并连续三次成为中国化工500强企业,并荣获“中国驰名商标”荣誉,成为中国民族涂料行业中最杰出的代表。目前,美涂士的营销网络已遍布全国,在全国拥有5000多个形象店,旗舰店展示中心近2000家,零售网点上万家的高密度网络布局体系。 ■董轩



第三届湖南省跨年度品质家博会 我们约“惠”吧!

活动时间: 2010.11.19-11.21

活动地点: 长沙市省展览馆

一、全环保健康派对 买三送一

配套购买水性木器漆(或净醛木器漆)+宝宝健康星乳胶漆(或茶园醛净乳胶漆)产品达3组/桶送相对应乳胶漆或木器漆1桶/组

二、热卖产品,限量抢购 买四送二 活动期间仅限前100户,送完即止

三、净味产品升级全房送

全房购买净味五合一或净味白竹炭爽滑手感乳胶漆送全房净味抗碱底漆

四、魅力墙绘超值享受

回笼款达3000元以上,加200元送价值500元美涂士魅力墙绘一幅

预存升值: 凡家博会活动期间定购美涂士漆交纳定金500元抵600元使用

幸运抽奖: 凡活动当天交纳定金500元均可获得幸运抽奖券1张(多交多得)

一等奖: 品牌摄像机1台(1名) 二等奖: 格兰仕微波炉1台(5名)
三等奖: 美的空气加湿器1台(8名) 纪念奖: 多款小礼品任您选择(多名)

服务热线: 0731-84414337 网址: www.maydos.cn

活动最终解释权归美涂士长沙营销中心所有

中国驰名商标 国家高新技术企业



形象代言人 蒋雯丽