

《新规剑指“存款变保险”》后续

银保产品无错，关键是卖对人

银行理财产品多短期，银保渐成长线理财主力

“目前银行理财产品都是短期的，如果您的资金长期不用，不妨考虑银保产品。”11月10日，长沙芙蓉中路某银行网点一位理财经理告诉记者，银保产品正在成为越来越多稳健型投资者长线理财的选择。

而来自湖南省保险行业协会的数据显示，单是今年9月，湖南银行代理保险总保费达13.12亿元，占据湖南寿险市场近50%。

产品本身没有错，关键是卖对人。曾经备受争议的银保产品边规范边发展，在得到市场认可的同时，亦在加速突围。

■记者 刘永涛 实习生 梁兴



稳健型理财的银保产品，受市场青睐。

【现状】长期理财产品少了，银保渐成市场主打

“以前对保险没概念，后来钻研一番，买了款银保产品。”长沙市民李娜告诉记者，去年8月，她在长沙某银行买了款“新华保险红双喜金钱柜”，年缴保费2万元，享受104560元的保额，第一年分红1255元。“买款适合自己的保险，既有保障又可强制储蓄，挺划算的”。

央行加息之后，银行普遍主推短期理财产品，中长期产品已难觅踪影。而更早的时候，银信合作已经被叫停，高收益的信托产品也很难找到了。在此背景下，银保日渐成为长期理财产品的主力。

“其实在银信合作被叫停以后，银保已被更多长线投资者所认可。”新华保险湖南分公司银代部经理李智伟表示，目前，长线投资主要渠道为基金和银保，很多稳健型投资者受不了基金跟随股市的大幅波动，而兼具保障和理财功能的银保产品，自然受到青睐。

记者采访获悉，平安、新华、太保、合众、华夏等公司银保销量同比增幅均在50%以上。

【对策】业务发展与合规并重，规范化提速

与银行存款、基金等理财方式相比，银保产品资金流动性不高，客户在缴纳保费后不能随意支取。保险期限一般最低5年，如果在5年内客户需要用这笔钱，可能没有收益，甚至要损失一部分本金。

而在前期销售过程中，银行柜员可能对上述风险未作明确提示，导致客户投诉“存款变保险”时有发生。

为规避此类风险，各大保险公司纷纷通过售后服务来弥补，如新华保险为防范销售误导，对所有客户进行100%的回访，说明所购买产品性质、分红收益的不确定性，提示客户提前退保有损失等。

为防范销售误导，银监会也于近日下发《关于进一步加强商业银行代理保险业务合规销售与风险管理的通

知》，国内银保市场或由此迎来一场整顿风暴。在多方监管下，银保市场势必将日益规范。

对于银保渠道来说，要从根本上提高产品的卖对率。记者采访获悉，目前湖南多家险企均在力求为客户提供个性化的、需求导向型的、顾问式的风险保障和理财规划服务，尝试多元行销，以取得更大的市场突破。

【趋势】期缴产品增多，接轨传统个险

多家保险公司反映，银保业务的发展，不仅仅体现在保费收入的大幅上升上，更体现在期交占比的快速增长上。前几年，银保产品多为趸交，即客户一次性交费，目前趸交向期交转型的趋势比较明显，即分期交费。

“原来客户一次性交费，资金流动性受影响，改为期

交后，客户可以选择3年交费、5年交费，以较少的首期交费可以享有同样的保障。”太平人寿湖南分公司有关人士告诉记者，市民对期交产品的接受程度越来越高。

新华保险湖南分公司银保部相关负责人认为，市民在选择银保产品时因人而异，要充分权衡自己对于理财收益、

资金流动性、保障水平的要求，选择适合自己的产品。

数据显示，目前期交业务约占全部银保业务的20%到30%，相比趸交产品，续期保费的服务成本仍远远低于首期保费，对于保险公司来说，期交产品是高价值、高利润的产品，更接近于传统个险产品，是银保业务的发展方向。

湖南省银监局启动“公众教育日活动”

本报11月10日讯 为进一步普及金融知识，提升公众金融安全意识，湖南省银监局10日召开动员大会，正式启动湖南省银行业公众教育日活动。此次活动主题包括正面宣传银行业金融机构在社会经济生活中发挥的作用和功能，对银行的主要产品和服务进行宣传讲解以及防范社会上假借金融机构之名进行的有关犯罪等。

■记者 姚乐 实习生 梁兴

湖南省川渝商会成立

本报11月10日讯 在湖南投资创业的30余万川渝籍商人，4000多家川渝企业，终于有了自己的“家”。湖南省川渝商会日前在长沙挂牌成立，张佑当选为首任会长。商会成立大会上，商会企业与银行合作签约项目共八个，总资金达6.8亿。

■记者 陈静 通讯员 王祥福

华泰柏瑞500万认购旗下QDII基金

本报讯 据悉，华泰柏瑞基金已用500万元自有资金认购了旗下华泰柏瑞亚洲领导企业股票基金，表明华泰柏瑞对华泰柏瑞亚洲领导企业股票基金投资领域增长潜力的认可，以及对海外投研团队能力的信心。

华泰柏瑞旗下基金近来业绩表现不俗。截止到三季度末，华泰柏瑞行业领先股票基金累计净值增长28.84%，华泰柏瑞积极成长混合基金累计净值增长21.31%，华泰柏瑞价值增长股票基金累计净值增长22.78%，分别跑赢业绩比较基准17.13%、12.32%和11.04%。而早在今年6月初，华泰柏瑞就用自有资金认购了旗下华泰柏瑞量化先行股票基金。据统计，截止到2010年11月1日，该基金累计净值已达到1.137元，成立仅4个多月就为投资者创造了13.7%的回报。

■杨斯涵

【延伸阅读】银保撑起寿险半壁江山

对于寿险公司来说，银行向来是发展渠道的必争之地。仅从今年一季度看，全国人身险保费收入3547亿元，其中银行保险保费收入达到了1800亿元，撑起了国内寿险业的半壁江山。面对如此巨大的市场，如何提高银保业务的产出和价值，各寿险公司正在竞相发力。

据保监会1~5月统计数据，按寿险保费收入，前三大寿险公司，国寿、平安、太保三足鼎立的格局被打破，新华保险发力一举摘得探花，这其中，银保的作用不可小视。其大股东汇金公司是中农工建四大行及光大银行的控股股东，有了这层关系，新华保险得到银行渠道自有更多便利。

【小贴士】怎样选择银保产品

首先，银保产品实质仍是保险，其核心功能都是保障。投资者千万不能受保险销售误导的影响，把银保产品当作银行储蓄的替代品。

其次，对保险条款细节的把握。建议投保人在对准备购买保险的交费方式、交费期限、保险期间进行全面而清晰的了解后，再做决定是否购买。

第三，要合理利用犹豫期。根据保监会的规定，保险公司应在投保人投保保险后10至14天的犹豫期内对投保人进行电话回访。如果消费者发现所购保险与自身实际需求有出入，或者家庭经济状况无法长期承担相关缴费义务，可选择在犹豫期内退保，并可拿回全部本金。

微创治颈椎、腰椎只需一针

长沙方泰医院引进美国、德国等多种高新技术诊疗设备，创建湖南省级颈、腰椎诊疗中心，采用德国三氧髓核消融术和射频靶点热凝术，两大微创技术的完美结合，优势互补，比单一技术疗效明显提高数倍，把微创治疗颈、腰椎技术推向了医学界巅峰。治疗过程全电脑影像监控，细针穿刺，可视直达病灶，3秒钟内让突出部位萎缩消失。治疗安全可靠，无任何风险，就诊请带三个月内CT、核磁本院是医保、新农村合作医疗定点单位。网址：www.hnjzb.com 专业治疗：颈椎病、腰椎间盘突出（德国技术专业铸就品牌典范）地址：长沙市梓园路377号 电话：0731-82831288 乘车路线：从火车站乘坐101、108路公交车至广济桥站下车即可

快速消除皮肤白斑

皮肤白斑是医学界公认的疑难顽症，很多患者为治此病花去昂贵费用，却适得其反，造成终生遗憾，失去生活乐趣，如治疗不及时，有蔓延全身之势，严重影响患者的个人形象及身心健康。目前治疗此病的医院很多，治疗方法多种多样，但能真正治愈者少之又少，我院使用“复方白芷酊”为纯中药制剂，经有关部门检测，能快速增强色素沉着，并采用内外互补标本施治，使皮肤恢复正常。长沙康达医院（省市医保定点单位）：使用“复方白芷酊”快者3-7天见效，最慢20天见效（198元/盒），签订协议。欢迎久治不愈和连续扩散的患者前来验证。节假日不休。咨询热线：0731-87288729 地址：长沙市曙光中路108号康达医院二楼，火车站乘107路，市内乘805、912、130、138路左家塘北下即到。

长沙楚雅医院 湘雅附二、附三合作医院 中国 湖南病毒疣疹生殖研究基地

病毒疣·疱疹

“基因激活排毒、血液渗透疗法”震撼问世，一次性治好病毒疣、疱疹，当天见效，标本兼治，确保不复发

病毒疣、疱疹为何容易复发

病毒疣(HPV)是乳头瘤病毒感染，为生殖器、肛周尖锐湿疣、肉芽状增生物。疱疹(HSV)由单纯疱疹I-II型感染，为生殖器长水泡、红肿、溃疡。该病毒变异快，复发程度高，一般常规治疗无法彻底根治，一旦人体免疫下降，病毒会再次分裂、复制及变异，反反复发易癌变。

国际尖端技术震撼问世 病毒疣、疱疹关键要排毒除根

长沙市楚雅医院引进美国哈佛大学 DNA 生物分子定量检测仪，只需一滴血或分泌物就能准确、快速查出高、低危型病毒和类型、数量及复发原因。运用科研新成果，可一次性靶向杀死神经节、细胞核内病毒并游离出来，数小时内患者可亲眼目睹毒素排出体外，全面清除体内残余病毒，斩断复发根源，修复自身免疫系统，并产生抗体。

专家、教授为您健康保驾护航 全面解决病毒疣、疱疹复发难题

基因激活排毒、血液渗透疗法，特别针对：长期采用常规保守治疗，久治不愈、反复发作的患者有特效。经北京、上海、昆明等十八家医院临床验证，治愈率极高。（此疗法湖南省楚雅医院独家使用，任何医疗机构不得仿冒。）

郑重承诺 无论疣体大小、轻重，均能一次性治好。个别患者偶有复发，一律免费治好，发放信誉卡。外地患者随治随走，为患者保密。节假日不休。 就诊请到四楼病毒疣、疱疹治疗中心 专家预约 0731-84147922 地址：长沙市车站北路127号楚雅医院四楼（火车站往北直走500米）