



英伦汽车

Englon Automobile

自8月1日英伦汽车推出“英伦强势出击 万元震撼钜惠”活动以来，英伦汽车旗下的SC7系（海景）、金刚系列等车型在9月、10月都获得了大丰收，销量不断飘红，甚至出现断货的情况。记者日前从英伦汽车获悉，进入11月年底黄金销售旺季，为了继续扩大促销成果，英伦汽车将加大优惠措施，提前开启年底购车潮。

■记者 田泽伟



黄金购车季 英伦汽车万元钜惠再掀年底购车潮

五剑客提前掀起年底购车潮

据悉，自8月1日起，为了回馈广大用户，英伦品牌启动了“英伦强势出击，万元震撼钜惠”大型促销活动，旗下的英伦SC7系（海景）、金刚、金刚二代、金鹰、金鹰CROSS五款车型在原价的基础上直降万元，并赠送全车太阳膜、专用座椅套等豪华装潢5件套。

“开展活动以来，市场反响非常热烈，销量节节攀升。9月、10月金刚、金鹰的销量都在9000辆左右，同比增长超30%。英伦SC7系（海景）月销都在6000辆左右。”吉利销售

公司英伦品牌事业部负责人对记者说道。

虽然金九银十的购车热潮已过，大多数厂家都交出了喜人的成绩，但各大厂商能否在2010年交出令人满意的答卷，关键还在于第四季度的市场表现。记者日前从英伦汽车获悉，进入11月份，英伦汽车万元钜惠力度不减，并将钜惠持续到底。

对于近期想买车的消费者来说，高达万元钜惠无疑是一大利好消息，而随着万元钜惠活动的纵深推进，这一利好消息必将提前开启年底车市的购车热潮。

英伦SC7系（海景）树节油商务家轿新典范

作为一款A+级商务型家轿，英伦SC7系（海景）凭借着浑厚大气的外观、超大的空间、强劲的动力、人性化的丰富配置、实惠的价格等诸多优势，上市一年来累计销售达5万辆，目前月销均在5000辆以上，成为吉利英伦品牌旗舰车型。

记者日前获悉，在原来的基础上英伦SC7系推出新锐版车型，有1.5L和1.8L两个排量8款车型。新款对副驾驶安全气囊、空调面板、手刹侧位储物空间、前排中央扶手、高

位刹车灯、钥匙等六大内饰部位进行了全新升级。内饰多项升级的英伦SC7系（海景）新锐版较旧款更为简洁、流畅和大气，将进一步提升这款商务家轿标杆车型在消费者心目中的形象。

吉利新三样，再树AO级家轿性价比新标杆

“这车外观、配置、动力、安全、省油，样样都不差，跟我快三年了，一点问题没有。”说起吉利金刚，崔师傅可是最有发言权。

据了解，作为吉利“新三样”的代表车型，金刚、金鹰系列车型凭借超高的性价比、过硬的质

量、维修保养费低等特点，深受消费者的喜爱，市场口碑出众。其硬朗的外形、按照C-NCAP四星级安全标准设计、同类车型油耗最少、排放达到国IV标准……都成为消费者青睐之处。在4万-6万元的价格领域，金刚系列产品名声在外。据了解，截至目前，金刚、金鹰累计销量已经达到了30万辆。

尽管这样，配备GPS导航、DVD+可视倒车雷达的金刚尊贵版、金刚二代尊贵版、金鹰尊贵版、金鹰CROSS尊贵版直降万元，高举“超值性价比”的大旗，无疑将再树AO级家轿性价比新标杆。



英伦汽车

Englon Automobile

英伦强势出击 万元震撼钜惠

金刚尊贵版

原价57800元 现价47800元



金鹰CROSS尊贵版

原价64800元 现价54800元



SC7系（海景）尊贵版

原价74888元 现价64888元

百年英伦 一脉相承

GPS+DVD+可视倒车雷达+赠送豪华装潢5件套

SC7系 | 海景 | 授权经销商

湖南华弘 0731-84022088

郴州洪利 0735-8880488

娄底华坤 0738-8336888

永州万通 0746-8372699

常德恒风 0736-7808348

衡阳永恒 0734-8808685

邵阳晋华 0739-5506999

张家界恒达 0744-2178899

常德传波 0736-7758188

怀化大华 0745-2372358

益阳中宇 0737-4212999

湖南泽亿 0731-28785177

金刚/金鹰授权经销商

湖南天吉 0731-84077451

衡阳国骏 0734-8342666

邵阳帝豪 0739-5355999

常德锦江 0736-7809111

怀化裕龙 0745-2363849

湘潭江东 0731-52536870

郴州地淘 0735-2279999

娄底华坤 0738-8336888

益阳中宇 0737-4212999

浙江吉利控股集团汽车销售有限公司 英伦品牌事业部 www.engloncar.com 销售服务热线：400-886-9888