

万元钜惠力度不减反增 英伦提前掀起年底购车潮

刚过去的“金九银十”车市,大多数汽车厂商在“秋收战役”中迎来全面丰收。据数据显示,今年1—10月我国汽车的累计销量超1400万辆汽车。业界人士指出:由于购置税减半、节能车补贴等政策利好,以及车企年底冲量,旺盛的刚性需求等,年底将再次掀起购车潮。

记者日前从英伦汽车获悉,在“英伦强势出击 万元震撼钜惠”活动的促销下,旗下的SC7系(海景)、金刚系列等车型在9、10月份都获得了大丰收。进入11月份,英伦汽车将继续加大优惠措施,提前开启年底购车潮。

■记者 田泽伟

力度不减 提前掀起年底购车潮

据悉,自8月1日起,为了回馈广大用户,英伦品牌启动了“英伦强势出击,万元震撼钜惠”大型促销活动,旗下的英伦SC7系(海景)、金刚、金刚二代、金鹰、金鹰CROSS五款车型在原价的基础上直降万元,并赠送全车太阳膜、专用座椅套等豪华装潢5件套。

“开展活动以来,市场反响非常热烈,销量节节攀升。9、10月份金刚、金鹰的销量都在9000辆左右,同比增长超30%。英伦SC7系(海景)月销都在6000辆左右。”吉利销售公司英伦品牌事业部负责人对记者说到。

虽然金九银十的购车热潮已过,大多数厂家都交出了喜人的成绩,但各大厂商能否在2010年交出令人满意的答卷,关键还在于第四季度的市场表现。记者日前从英伦汽车获悉,进入11月份,英伦汽车万元钜惠力度不减,并将钜惠持续到底。

对于近期想买车的消费者来说,高达万元钜惠无疑是一大利好消息,而随着万元钜惠活动的纵深推进,这一利好消息必将提前开启年底车市的购车热潮。



内饰升级 英伦SC7系(海景)大有可为

作为一款A+级商务型家轿,英伦SC7系(海景)凭借着浑厚大气的外观、超大的空间、强劲的动力、人性化的丰富配置、实惠的价格等诸多优势,上市一年来累计销售达5万辆,目前月销均在5000辆以上,成为吉利英伦品牌旗舰车型。记者日前获悉,在原来的基础上,英伦SC7系已推出了新锐版车型,拥有1.5L和1.8L两个排量共八款车型。

“目前,内饰全新升级的2011款新锐版车型已经到店开卖,这次我们采用的垂直切换的方式,在售价上也延续了英伦万元钜惠的商务政策,凡在年底前购买SC7系(海景)新锐版尊贵型,都可享受直降万元的让利优惠。”英

伦品牌事业部负责人告诉记者。

实惠加倍 再树AO级家轿性价比新标杆

据了解,作为吉利“新三样”的代表车型,金刚、金鹰系列车型凭借超高的性价比、过硬的质量、维修保养费低等特点,深受消费者的喜爱,市场口碑出众。其硬朗的外形、按照C-NCAP四星级安全标准设计、同类型油耗最少、排放达到国IV标准……都成为消费者青睐之处。在4—6万元的价格领域,金刚系列产品名声在外。据了解,截至目前,金刚、金鹰累计销量已经达到了30万辆。

尽管这样,配备GPS导航、DVD+可视倒车雷达的金刚尊贵版、金刚二代尊贵版、金鹰尊贵版、金鹰CROSS尊贵版直降万元,高举“超值性价比”的大旗,无疑将再树AO级家轿性价比新标杆。

长沙瑞宝举办“售后服务开放日”

10月30日,BMW授权经销商长沙瑞宝汽车销售服务有限公司在位于长沙大道的4S店内举办了“售后服务开放日”活动。活动期间,通过现场的知识讲解、真假产品辨别以及售后维修区的参观,让前来体验的客户领略长沙瑞宝宝马车主专享的“尊贵VIP”服务。长沙瑞宝总经理唐凯表示,目前的市场上充斥着各种假冒、走私汽车零配件,类型众多的配件往往被掺杂在一起销售,有时即使是专业技术人员,也需要通过对比甚至测试才能辨别出真假,而假冒配件对广大车主造成的安全隐患却是显而易见的。

的,这给消费者的安全和健康带来了巨大的潜在危害。

而自成立以来,长沙瑞宝就一直将稳步提升售后服务的质量和水平作为工作重点,实施了多项服务举措,以实现广大宝马车主的坚实承诺。举办此次活动目的也是为了让客户进一步的了解宝马的售后服务,让车主们亲临维修车间和服务一线,见证长沙瑞宝宝马售后服务专业、透明、高效的操作流程,让客户以后可以放心的把车交给长沙瑞宝,完全放心地买到100%的正品零件。

■记者 樊超

广汽本田歌诗图登陆湖南

10月30日,广汽本田歌诗图全球同步上市湖南区域发布会在长沙美庐画苑隆重举行。这款将轿车、跑车、SUV三种车型的典型价值创造性融合的新车歌诗图将开始接受湖南市场的考验。

歌诗图将轿跑车时尚动感的流线外观,豪华轿车的大空间及舒适性,SUV的高通过性等三种典型价值三位一体的完美跨界融合在一起。舒展写意的顶部线条给人印象深刻,沉稳大气的前脸和充满张力的前额灯彰显豪华轿车的尊贵感。强健有力的侧面线条交汇于车身后部,设计感十足的尾翼和尾灯彰显出时尚的气息,281强大的动力,超越了轿车的通过性。高水准的安全保障体

系更是给驾驶者带来无限的驾驶乐趣。因此,轿跑性豪华跨界车——歌诗图自然成为潮流的引导者。

歌诗图的英文CROSS-TOUR的寓意是超越界限的自由之旅,将这款车的功能价值表露无疑,而中文的命名更是将歌诗图理念的价值高度地概括为如歌、如诗、如画的价值生活享受。

据悉,歌诗图是广汽本田目前导入的中国国产的最高端品牌。广汽本田12年来,销量累计超过200万。雅阁的车主也超过了100万。这次,广汽本田导入的高端品牌歌诗图,也将为湖南用户提供了很好的更新换代的选择及带来全新的歌诗图生活。

■记者 何尚武



英伦汽车

Englon Automobile

英伦强势出击

万元震撼钜惠

金刚尊贵版

原价57800元 现价47800元



金鹰CROSS尊贵版

原价64800元 现价54800元



SC7系(海景)尊贵版

原价74888元 现价64888元



百年英伦 一脉相承 **GPS+DVD+可视倒车雷达+赠送豪华装潢5件套**

SC7系 海景 授权经销商			金刚/金鹰授权经销商		
湖南华弘 0731-84022088	常德恒风 0736-7808348	常德传波 0736-7758188	湖南天吉 0731-84077451	常德锦江 0736-7809111	郴州燕淘 0735-2279999
郴州洪利 0735-8880488	衡阳永恒 0734-8808685	怀化大华 0745-2372358	衡阳国骏 0734-8342666	怀化裕龙 0745-2363849	娄底华坤 0738-8336888
娄底华坤 0738-8336888	邵阳晋华 0739-5506999	益阳中宇 0737-4212999	邵阳帝壹 0739-5355999	湘潭江东 0731-52536870	益阳中宇 0737-4212999
永州万通 0746-8372699	张家界恒达 0744-2178899	湖南泽亿 0731-28785177			

浙江吉利控股集团汽车销售有限公司 英伦品牌事业部 www.engloncar.com 销售服务热线: 400-886-9888