



日出东方红似火

——腾飞的新华保险

1 成就篇

新华人寿保险股份有限公司成立于1996年8月,是一家全国性大型金融保险公司,经营的产品体系涵盖传统保障型产品和新型人身保险产品。

截至2009年底,新华保险总资产超过2000亿元,在全国拥有各级分支机构及营销服务部1342个,内外勤人数超过31万,服务的客户数量超过1700万。多年来,新华保险稳居全国寿险市场前列,以强大的实力和服务能力为客户提供全面、优质的风险保障和理财服务,公司同时也以健康高速的发展形势、潜力无限的发展空间、优厚的福利待遇为广大员工提供了充分的创造价值、实现梦想的平台和机会。

湖南新华2002年3月成立以来,一直奉行“立信于心、尽责至善”的经营理念,规范经营、开拓创新。2003年4月坐上湖南寿险市场第三把交椅。2008年9月又成功跃居湖南寿险市场的第二位。经过8年的快速发展,现在全省已有12家中心支公司、80余家营销服务部,服务网点遍及三湘四水,为广大客户送去保障关爱和理财服务。湖南新华也以优质专业的服务赢得了客户和市场的一致好评。目前,湖南新华在分公司总经理室的正确领导下,勇于拼搏、锐意进取,打造了一支专业敬业、高效务实的具有湖南新华特色的精英团队,为湖南新华的健康高速发展打下了坚实的基础。

2 股东篇

公司主要股东为中央汇金投资有限责任公司(以下简称中央汇金公司)、苏黎世保险公司、宝钢集团有限公司。中央汇金投资有限责任公司是国务院下辖的最大的国有独资金融投资集团,对国有资产保值增值负责,注册资金3725亿元。旗下主要控股的金融企业

有中、农、工、建、交、光大六家银行;申银万国、国泰君安证券公司;保险公司方面有中国再保险公司、新华人寿保险股份有限公司。新华人寿是中央汇金公司控股的第一家人寿保险公司,中央汇金公司的入股是中国保险史上具有重要意义的战略举措,将极大的增强

公司的资本实力,同时也预示着新华人寿必将迎来新一轮更加迅猛的发展。另外两家主要股东瑞士苏黎世保险公司和上海宝钢都是世界500强公司,她们作为新华人寿的主要股东,同样拥有非凡实力和雄厚背景,也是新华人寿加速发展的坚强后盾。

3 产品篇

新华人寿是国内第一家采用英式保额分红机制的寿险公司,并形成了独特的“增额文化”。保额分红与一般寿险公司采用的现金分红相比,其特点是基数大、复利滚动、分红更

彻底,通常采用“年度红利”和“终了红利”双重红利设计,年度红利保持相对稳定、终了红利“以丰补歉”平滑回报,让客户真正实现利益最大化。“保障会长大,收益会长大,我的保

险会长大”的产品口号已经深入老百姓心中。丰富的产品体系涵盖人寿、健康、意外伤害等领域,为客户提供多方面的选择、满足客户不同的需求。

4 服务篇

致力于为广大客户提供专业、周到、优质、高效的保障和理财服务一直是孜孜不倦的追求、也是我们工作的目标和源动力。从成立至今,公司的客户服务水平一年

一个台阶向前迈进,得到了客户和市场的高度好评,获得了一系列殊荣。公司全国统一客户服务热线95567为客户提供全年无休的专业咨询服务,并实现全国集中报案和在

线基本信息变更、在线补交分红报告、报案保全手续短信告知等服务功能。另外新华保险网www.newchinalife.com为全球客户提供日趋完善的信息服务和保单服务。

5 文化篇

新华的核心文化价值观是“立信于心、尽责至善”,秉承对员工、对公司、对社会、对客户负责的责任观,履行公司发展为了

员工、公司发展依靠员工、公司发展惠及员工的责任观。公司“以人为本”,始终视优秀人才为宝贵财富,以先进的文化引导人、感

召人、凝聚人,鼓励和培育更多优秀的人才脱颖而出。

6 发展愿景

通过狠抓经营管理,内强素质,外树形象,成为“最具成长潜力、最具市场价值、最具社会责任的寿险公众公司。”

新华保险湖南分公司2010年“百部争霸 千帆竞发”招贤纳士计划

为了适应公司规模扩大和快速发展的形势,积极应对日趋激烈的市场竞争,储备充足的后备人才,公司特向社会诚聘英才,共谋发展,成就大业! 招聘岗位及要求:

筹备营业部经理(50名)

任职条件:

- 1、25-45周岁,全日制大专(含)以上学历;
- 2、1年以上销售及团队管理经验,有保险、教师工作经验者优先;
- 3、有较好的人脉资源和沟通协调能力;
- 4、全勤专职。

岗位描述:

- 1、协助机构负责人完成机构的销售任务;
- 2、负责所在营业部日常管理工作;
- 3、选拔培养和育成营业部经理和业务主任;
- 4、对本部门销售人员进行管理、追踪、辅导。

工作地点:当地。

薪资待遇:销售收入+基本法管理津贴+部经理创业津贴

筹备业务主任(200名)

任职条件:

- 1、25-45周岁,全日制大专(含)以上学历;
- 2、有销售及团队管理经验,保险营销员、教师优先;
- 3、有较好的人脉资源和沟通协调能力;
- 4、全勤专职。

岗位描述:

- 1、在机构负责人、营业部经理的领导下完成销售任务;
- 2、负责本主任组日常管理工作;
- 3、选拔培养和育成业务主任;

4、对本主任组销售人员进行管理、追踪、辅导。

工作地点:当地。

薪资待遇:销售收入+基本法管理津贴+业务主任创业津贴

职业经理人(100名)

任职条件:

- 1、25-45周岁,全日制大专(含)以上学历(特别优秀者可放宽到高中以上学历);
- 2、有销售经验,有保险、教师工作经验者优先;
- 3、有强烈发展意愿,全勤专职。

岗位描述:

- 1、按公司的规定开拓市场、完成销售任务;
- 2、对客户资源进行经营、管理;
- 3、做大做强团队;
- 4、对所属销售人员进行管理、追踪、辅导。

工作地点:当地。

薪资待遇:销售收入+基本法责任津贴

应聘方式:应聘者请于月底前将身份证复印件、学历证复印件、个人简历邮寄到公司,也可以通过邮件报名,两种方式均请注明应聘岗位,符合条件者将在报名截止一周内通知笔试和面试。

欢迎您投递简历!

联系方式:1、长沙市韶山北路139号湖南文化大厦25楼新华保险湖南分公司;2、新华保险各中心支公司

邮编:410011

联系人:李小姐

联系邮箱:lishu_cq@newchinalife.com