

“感觉特棒!”开上崭新的红色马6,于娜有种难以言说的快感。工作两年,她在银行贷款10万,有了自己的代步车。

“先享受,后付款”,80后于娜体验到汽车金融的妙处。

在银行房贷持续收紧的当下,汽车消费贷款比重则逐渐上升。作为银行当前集体发力的重点,汽车金融已不再只是从传统零售业务中分割出来的一部分,而是覆盖与汽车生产和销售相关的全程金融服务、全产业链产品体系。

■记者 刘永涛 通讯员 刘琳 孙雷



房贷持续收紧,银行业集体重点掘金汽车金融。(资料图片)

银行看好长沙汽车金融市场,未来三五年内或现井喷式发展

银行业集体掘金汽车金融

1 银行加速汽车金融

在给众多市民带来“提前享受”的消费便利之时,在汽车金融领域耕耘多年的商业银行相继尝到甜头。

以中信银行为例,2009年,中信汽车金融中心批发融资业务快速增长70%。在湖南,中信银行长沙东风路支行是湖南省首家汽车金融中心。“目前我们已与49家经销商签订战略合作,今年1-8月融资总量达33亿元。”中信长沙分行汽车金融负责人马灿灿介绍,中信已率先占领汽车厂商和经销商融资的战略高地,向供应链下游潜行,并面对终端消费者启动汽车消费信贷。中信银行计划在未来几年将汽车金融分中心扩展到30家。

光大银行亦已推出汽车金融品牌“全程通”,定位为汽车信贷组合产品。此外,广发、招行、深发展等多家商业银行都透露了在汽车金融领域扩张的决心。

2 经营模式创新成关键

楼市调控紧而未松,使得商业银行对汽车消费贷款的重视有了更多理由。另一方面,中国市场的个人汽车消费贷款渗透率在10%左右,远低于国外50%的平均水平,亦提供了开拓的空间。

长沙某银行人士向记者介绍,国内汽车个人消费信贷领域的主体主要有三类:商业银行车贷、信用卡、汽车金融公司。其中

市场份额最大的仍是银行车贷业务,其次是汽车金融公司。

记者采访长沙多家银行发现,尽管不少客户使用信用卡购车,但更多的市民则直接选择去银行办理车贷业务。“银行虽然审批时间长一点,但安全可靠。”刚刚购得新车的80后于娜说。与汽车金融公司相比,商业银行车贷业务拥有比较广泛的网络网点基础、资金来源雄厚且成本优

3 比拼利率招揽客户

在贷款紧缩的大背景下,“以价补量”成为各大银行发展车贷业务的共识。联手各大汽车品牌的4S店发放车贷,以便于银行从销售终端最大程度争取到贷款客户,已成为当前银行的主要做法。

众多银行的汽车个人消费信贷以优于汽车金融公司的利率赢得了更多的客户。此前有消息称长沙多家银行车贷利率上调,记者采访发现,大多数银行

的利率并无变化。

多位银行人士亦称,针对优质客户如公务员、国企或事业单位人员以及无不良信用记录的客户,车贷利率最低仍可与基准利率持平,甚至还有优惠。

此外,利用信用卡分期付款购车也是部分银行车贷推广的重点。目前推出此项业务的包括建设银行的“龙卡分期付款”、民生银行的“汽车分期付款”、招商

势明显,更能赢得消费者信赖。

而经营模式的不断创新,则被认为是商业银行保持优势的关键因素。

中信银行长沙东风路支行行长谢晶介绍,该行已从传统的库存融资业务扩展到供应商融资、建店贷款、并购贷款、集团账户现金管理、消费贷款按揭业务等多样化、全方位金融服务,逐步搭建全产业链产品体系。

银行的“车购易”、中国银行的“车贷通”等。

对于市场上盛行的“零利率”购车,一位人士告诉记者,零利率是汽车厂商的一种促销行为,客户所享受到的贷款零利率只是由汽车厂家买单而已,银行不会因此损失任何利润。另外,银行收取的贷款基本利率,经销商还会给银行做个补差。对汽车消费信贷,银行能拿到的利率可谓相当可观。

银华深100再现双溢价

本报讯 三季度伴随股市强劲反弹,杠杆型品种充分表现出了杠杆的作用,净值与价格涨幅整体大幅领先。

根据wind资讯统计,现有分级基金中杠杆比例最高的银华锐进三季度价格涨幅为38.14%,占据二级市场价格涨幅榜首位,季度净值增长率达到45.76%,列分级基金榜首。

截至10月12日,银华锐进和银华稳进连续两个交易日出现双溢价,其中银华锐进溢价5.49%,而11日的成交额更是达到2.41亿元,创该基金上市以来天量。

海通证券分析认为,银华锐进具备杠杆高、仓位高两个产品设计优势,加上其跟踪的深证100指数较契合今年的中小盘股活跃、大盘股低沉的市场特点,其持续表现优异和引起资金追捧也就在情理之中。

■杨斯涵

南方基金业绩全面开花

本报讯 双节过后,市场呈现出强劲上涨态势,股指收出六连阳。市场的“开门红”也带来了基金业绩的攀升。

据WIND资讯统计,9月30日~10月13日期间,南方基金管理的股票型基金平均涨幅为6%,超越了214只股票型基金4.78%的平均涨幅,公司所管理的8只股票型基金中有6只基金的期间净值增长率进入了股票型基金的前二分之一,呈现出全面开花的态势。

对于本轮市场上涨,南方优选价值基金经理谈建强表示,国庆长假前后,有迹象表明发达国家如日美等国再启量化宽松政策,而同时国内各地房产限购令的相继出台,使市场对股市资金供给的看法趋于乐观,而通胀主题迅速升温,近几日有色、煤炭、农业等上游资源行业股票的亮丽表现已说明这一点。

■杨斯涵

富国基金 儿女教育俱乐部成立

本报讯 近日,富国基金“儿女教育俱乐部”正式成立,并且举办了第一次会员活动,特邀业内权威幼教专家朱家雄教授等为广大会员作了有关如何教育学前儿童的巡回公益讲座。

本次活动由富国基金公司主办,交大昂立教育集团协办。讲座分为儿女教育和儿女教育理财两部分,主要针对6岁以下的父母家长。富国基金为广大会员介绍了基金定投方面的基础知识,使关心儿女教育的父母,在为子女做好财力储备和理财增值方面增添了有效的法宝。

“这次收获颇丰,许多困扰子女教育的问题迎刃而解,而且对定投这样的投资渠道和富国基金定投产品的优越性了解得更清楚了。”会员李小姐说。

富国基金表示,近日会在富国网站上及时为更多的会员分享讲座内容,同时准备举办后续的儿女教育俱乐部活动。

■杨斯涵

延伸阅读

汽车金融 “井喷”或将来临

汽车金融虽被看好,但仍有瓶颈。比如,目前国内购车者的消费观念局限,贷款购车的人群仍需培养壮大。此外,通过汽车金融公司或银行办理贷款手续仍稍显复杂。

尽管如此,银行人士普遍看好长沙汽车金融市场的未来。“一线城市汽车市场日渐饱和,汽车金融新的增长点必然出现在二三线城市,作为中南地区重镇,长沙在三到五年内势必出现井喷式发展。”光大银行长沙分行一位人士表示,光大年内也将在长沙成立汽车金融中心。目前,银行在汽车信贷消费方面大多从个人消费信贷和经销商融资两方面展开。在个人消费信贷方面,会在引导消费的同时,逐步简化流程;在经销商融资方面,还可以借此向个人消费信贷渗透,最终实现汽车金融行业外延和内涵式双重增长。“汽车金融‘钱’景广阔,我们正在加大拓展力度。”广发银行长沙分行一位人士对记者表示。 ■记者 刘永涛

“二八”转换呼之欲出 投资指数型基金正当时

国庆长假后股指节节攀升,屡创新高,以有色金属、煤炭以及金融为代表的蓝筹股一改今年以来的颓势,带领指数收复失地,势如破竹;而今年以来备受资金宠爱的新经济、大消费个股却出现不同程度调整,市场“二八”风格转换呼之欲出,面对现在的市场,投资者如何才能避免重蹈只赚指数不挣钱的怪圈?本期将以正在发行的兴业沪深300增强型指数基金为例谈一下现阶段的投资策略。

首先要分析的就是“二八”转换的原因以及是否会持续的问题。现阶段沪深300成分股多以蓝

筹股为主,目前看有四大投资优势:1.相对于这些股票的H股,他们的A股折价率较高;2.相对于今年涨幅已高的小盘股滞涨明显;3.大部分成分股成长性依旧优秀,估值仍处于历史低位;4.多数成分股的股息率远高于目前的银行存款利率。这也是目前新进场资金选择蓝筹的主要原因,而且这种估值上的修复仍将继续。

相比之前的调整幅度,目前沪深300指数仍有投资价值,所以对于选股优势不强,市场节奏把握不稳的中小投资者来说,投资指数基金,特别是沪深300指数基金正当时。

目前市场上跟踪沪深300指数的基金多为被动跟踪指数,增强型指数基金仅有3只,本次发行的兴业300为第四只跟踪沪深300的增强型指数基金。兴业基金相关人士表示:本基金在拟合跟踪沪深300指数的同时,将发挥公司投研团队的经验和优势,在严格控制跟踪误差和下方跟踪误差的前提下,进行增强管理,做到跟踪误差允许下跌比标的指数少,涨时能比指数涨得多,使投资者分享中国经济增长和证券市场发展的成果。

兴业沪深300增强型指数基金(LOF),代码163407,管理人

为兴业全球基金公司,托管人为中国农业银行,拟任基金经理为申庆先生,13年证券从业经历,现任兴业全球基金公司基金管理部总监助理。兴业300基金募集期为10月12日至10月26日,兴业证券、农业银行等多家金融机构均可认购。

■记者 李庆钢



“慧眼识金”精选基金活动,专家帮您精挑细选。相关资料及投资建议可致电兴业证券索取:0731-85544688