

金动星城

东风日产引领“金九银十”购车风暴

8月31日,东风日产累计总销量突破200万台,为庆祝200万销量,“金动星城”购车风暴将再一次席卷长沙城。

2010年8月31日,中国汽车行业诞生了一个新的纪录,东风日产成功跻身“200万辆俱乐部”,这是东风日产发展历程中的一个重要里程碑,标志着这个年轻的车企跃入新的“黄金时期”。从2003年成立到第200万辆整车下线,东风日产走过了一条光荣但并非平坦的企业成长之路。业内人士评价,高质量、重内涵的增长模式让东风日产实现了“做强做大”,“做强”是指不断提升经营质量、构建领先行业的综合竞争优势,“做大”成就了东风日产的发展速度和规模。如果以棋局来比喻中国汽车市场的话,东风日产就是一个运筹帷幄的奕者,通过巧妙的布局落子,于不动声色中实现市场的一次次超越,也展示了其“破局者”实力。

■记者 何尚武

金动星城引领购车风暴

借东风日产销量力破200万辆的辉煌之际,“东风日产 金动星城”活动盛大启动:活动期间订购天籁、奇骏、逍客的客户端均可参与10月底万元金首饰抽奖活动,“零利率零利息,购车半价享车,购新车送全险”多重优惠倾情开启,同期专营店会举办丰富多彩的现场活动,新车试驾、幸运抽奖、有奖问答、互动游戏,更有豪礼等等待购车消费者前来。

200万辆的达成既是一个高点,也是一个起点。200万辆代表着200万车主的

“黄金八将”构筑完美战役

企业整体的稳健快速成长自然引人注目,而更加难得的是东风日产旗下八款主力车型都能够各自细分市场中大放异彩,其中天籁、轩逸、TIIDA、骐威等车型更长期占据着销量最前列。享有“舒适之王”美誉的新天籁,凭借着领跑同级的技术优势与品质表现,在2008年至2010年年中稳居B级车三甲位置;以“款待家人”为理念的轩逸深受家庭用户欢迎,上市以来销量一直持续增长;由骐达

认可和信赖,是品质的见证,是厚积薄发的结果。目前,东风日产拥有日产全球第四大研发中心,并与日产世界各地技术中心及研发基地进行全球性紧密合作,在中国投产的乘用车型全部为共同开发,积累了大量本土研发的经验。而服务和水平事业方面,东风日产的“贴心服务”“品牌以”专业专注“全心全程”的服务理念为核心,不仅为消费者提供贯穿从买车、用车到换车的系统化专业服务,更有保险管家、二手车置换、易租车、N易贷等全面的汽车增值服务。

和颐达组成的TIIDA阵营,凭借着突出的综合性价比优势,市场生命力只增不减,至今已有60多万车主共同见证;主打实用为先的骐威家族,已经连续一年多雄踞销量榜首,并遥遥领先其他竞品;至于“SUV双杰”逍客和奇骏,在领先技术的支持下也正式步入到上升轨道。此外,刚刚上市的精品紧凑两厢车MARCH也收获了热烈的市场反应,预定数量不断攀升中。



一汽丰田RAV4体验之旅长沙启程

近日,以“多样人生 RAV4随行”为主题的一汽丰田RAV4全国体验活动在长沙举行。据悉,该活动在北京率先启动,长沙是第三站。此次活动将持续到10月,陆续还将在重庆、沈阳、上海等地举行。活动中,RAV4的爱好者将驾乘RAV4,远离城市喧嚣,前往郊外,感受自然之美,与RAV4共同分享多样人生,惬意生活。

“愉悦的积极工作,快乐的享受生活”是RAV4倡导的一种生活方式。自去年4月上市以来,截止至今年8月末,RAV4的累计订单已突破12.8万台,跃居城市SUV细分市场的主流阵营。与同一细分市场的其他车型相比,公路行驶

性能和越野性能均衡,是RAV4的最大特色。除此之外,RAV4能够持续热销的秘籍还在于其自身具备的“十大优势”,即兼备城市行驶性能与越野道路通过性、灵活多变的宽大空间、优秀的操控感受、领先的安全装备、纯正SUV血统、无与伦比的舒适性、丰富的配置、出色的燃油经济性、卓越的品质、以及一汽丰田便捷贴心的服务。

今年7月,RAV4在原有2.0L豪华版车型的基础上,推出RAV4 2.0L豪华升级版。一汽丰田RAV4全系拥有2.0L和2.4L两种排量、6个级别、12款车型,更大程度上满足了消费者的细分需求。

■记者 马艺芳

威志V2湖南上市

已于成都车展隆重上市的威志V2近日正式登陆湖南,并在湖南天一4S店举行了威志V2上市发布会,售价为4.69~5.59万元。此次上市的威志V2共有1.3L排量三款车型,这也是一汽集团发布自主品牌战略以来的第一款新车。

威志V2出自NBC平台,同平台产品还有丰田威驰、雅力士等丰田小车。整车尺寸为长度3760mm,宽度1680mm,高度1530mm;轴距为2450mm。威志V2配备炮筒式风尚仪表盘的前卫设计,也是内饰的最大亮点。

动力方面,威志V2搭载一汽自主研发代号为CA4GA1的双顶置凸轮轴发动机,主推的1.3L车型,最大功率67kW/6000rpm,最大扭矩120N·m/4400rpm,高配车型为5挡AMT变速箱,其余车型为5挡手动。

配置方面,威志V2全系标配电动车窗,顶配车型旗舰版使用CAN总线,而入门级舒适型配有收音机和MP3接口,其余车型音响可播放CD光盘并且同样带有MP3接口。

■记者 马艺芳

莲花汽车
 科技 智慧 未来
周年庆典三重豪礼
 2010.9.29-10.31日限时
 购车送17年质保,购车享三年质保,购车送17年质保
 购车送17年质保,购车享三年质保,购车送17年质保
 购车送17年质保,购车享三年质保,购车送17年质保
 购车送17年质保,购车享三年质保,购车送17年质保
湖南宾至汽车贸易有限公司
 4S店地址:中南汽车世界J区17号
 销售热线:0731-85245000 85245666
 网址: www.binzitotus.com
 经销常德、岳阳、郴州二级网点
 浙江青年汽车集团有限公司 销售热线:0579-8918-6368 服务热线:400-887-3030 网址: www.youngmanolus.com

史上最“惠”！斯柯达国庆巨献

南消费者特别定制了一套黄金季超值巨惠购车计划,诸多优惠叠加可谓本年度最“抵”! 2011款 Fabia 晶锐五重“晶”喜来袭,优惠叠加超万!

如果说你目前的预算是买一款AO级硬派小车,那么现在选择斯柯达 Fabia 晶锐将是最明智的选择!今年7月,Fabia 晶锐2011年度车型升级上市,除新推出了 Fabia 晶锐酷黑版,上市后的 Fabia 晶锐产品线更优化,性价比更高!

Fabia 晶锐推出“新款新价格,五重‘晶’喜”金秋巨惠活动,据斯柯达4S店经销商诠释五重“晶”喜:2011款 Fabia 晶锐全系价格从原来的8.19~11.79万元调整为7.89~11.39万元,价格下调了3000~5000元,此为一重喜;现在购2011款晶锐全系任一车型,享受厂家给予的3000元节能惠民补贴,此为二重喜;日前只要购车还有价值3000元的精美礼包赠送,此为三重喜;同时畅享2.5%购置税国家减免政策优惠,此为四重喜。若是购晶灵版,还能享受免

费加装倒车雷达,可谓五重喜。

以2011年款1.6L手自一体晶灵版为例,价格相对老款下调5000元,节能补贴3000元,购车礼品3000元,2.5%购置税国家减免2241元,外加加装倒车雷达,购车合计节省高达14041元!

Octavia 明锐携绿动启程,优惠高达6000元!

为了答谢消费者三年来的大力支持和信赖,值此国庆佳节到来之际,斯柯达特别启动 Octavia 明锐“绿动启程,惠‘明’智选,金秋惠民行动”特惠活动。据斯柯达4S店销售人员介绍,此次 Octavia 明锐金秋惠民行动针对新明锐全系进行,购买不同排量的车型有高达4000~6000元厂家补贴。

对于新明锐的1.4TSI车型和新上市的明锐 Greenline 绿动车型,优惠力度更大!消费者直接享受国家3000元节能惠民补贴以及2.5%购置税减免优惠!

Superb 昊锐:任选五大豪礼,购1.4TSI畅享3000元节能惠民补贴及25%购置税减免!

4月,Superb 昊锐成为首批荣膺2010年度C-NCAP五星安全评价车型,紧接着,昊锐1.4TSI车型推出,并以B级车身份入选国家“节能产品惠民工程”节能汽车,享受国家3000元节能惠民补贴;8月,Superb 昊锐迎来了周年庆。短短一年时间,这款全能B级座驾已经成功积累了良好的市场口碑,成为诸多实力派人士的购车首选。

Superb 昊锐“实力内蕴,礼当非凡”活动即是斯柯达为感谢广大消费者一直以来对昊锐的支持和信赖,推出的周年回馈、金秋巨献优惠活动。据悉,华南消费者现在购 Superb 昊锐全系任一车型,都将获得超值现金优惠或精美数码大礼!礼品丰富且多样,Apple Mac 电脑、NIKON 单反相机、SONY 数码摄像机、高尔夫套装或高档行李箱……消费者可在上述五款礼品中任选一件,还能享受一定现金优惠。对于购买昊锐1.4TSI车型的消费者,除了超值礼包、现金优惠能同时享受外,还都获得国家节能惠民3000元补贴及2.5%购置税减免优惠!实惠之至!详情可咨询当地4S展厅。



精彩的国庆长假马上就要来了,悠长的假期让很多朋友跃跃欲试,想走出去看看祖国的大好河山,与大自然来个亲密接触,放松下工作的压力。在这个时候,一款适合的爱车会让您的出行有更多的便利与自由。上海大众斯柯达针对其旗下三款细分市场车型 Fabia 晶锐、Octavia 明锐、Superb 昊锐,早早的就已经为华