



3C shopping

“价”不放

国庆长假将近，各大商家纷纷亮出促销王牌，力图实现更好的销售业绩、占领更多的市场份额。长沙家电市场又是一番什么景象呢？带着疑问，记者采访了湖南苏宁电器总经理夏卫华。



让利2.4亿，苏宁国庆誓拿市场一半江山

全省31家门店30日晚6点联动“超级团购会”

“湖南有超过2.4亿让利”

今年9月22日，“苏宁20周年百日盛惠”盛大开幕，在厂商的信任和大力支持下，拉开了中国家电行业优惠力度最大、持续时间最长、产品种类最多的促销活动。“在全国360亿大单采购、60亿整体让利的支持下，湖南苏宁将给消费者带来超过2.4亿的优惠让利，我相信苏宁一定能占据国庆家电市场50%的市场份额。”在记者问及国庆销售时，夏卫华的回答充满自信。

全省31家门店联动“超级团购”

9月30日18:00—10月1日02:00，苏宁电器在长沙五一广场店、步行街店、东塘店、麓山店、松桂园店5大3C+旗舰店，以及其他九大城市旗舰店的领衔下，携手全省31家门店共同开展“苏宁超级团购”，提前开启国庆盛惠。

24小时全省送货到户不再是梦

对购买大宗电器的消费者来说，送货是

他们最为关心的问题。据夏卫华透露，苏宁电器在湖南共拥有长沙、衡阳和怀化三大物流基地，近5000名配送工人，建立了区域配送中心、城市配送中心、转配点三级物流网络，依托先进的信息技术系统，实现了长途配送、短途调拨与零售配送到户一体化运作，24小时全省送货到户不再是梦。

“还有很多活动国庆再揭晓”

在接下来的十一黄金周，苏宁电器将在所有门店举行“直降消费券”、“极限返券”、“极限买赠”、“单品买赠”、“以旧换新”、“极速配送”、“至尊VIP团购价更低”等多种促销活动，同时苏宁所有旗舰店10月1日—10月8日营业时间将延长，力图打造一次产品最丰富、价格最优惠、服务最舒适的特卖惠。当记者问及苏宁国庆期间其他促销活动时，夏总神秘地说道：“除了常规的促销活动，苏宁各大门店都准备了特色活动，国庆时才会揭晓。”

变200(限格力其他产品,惊爆特价机除外)。
格力新款U系列产品,预交50变400(限格力变频系列产品);预交200
订金翻十番!冠军品质:一年包换10年包修!预交定金50变500!(限
世界名牌、格力空调,反季促销国庆火爆上演!预交订金就送礼!

购物 课报

国庆促销，奥克斯上演五大让利“真功夫”

8月7日，国内空调主流品牌奥克斯成功签约李连杰，由其担任品牌代言人。奥克斯相关负责人表示，这次与真功夫代名词李连杰的合作，不是一次简单的明星代言，背后的实质是奥克斯与李连杰在精神上的完美契合。

奥克斯：真功夫打天下

据了解，以牵手李连杰为标志，奥克斯将在全国掀起新一轮的品牌战略升级，力争通过三年时间从中国领先向全球领先升级，建立起全球化的采购中心、研发中心、营销中心三大体系，通过立足市场、消费者和同行，坚持营销创新、产品布局、服务发力，最终构建

起“良性动态的品牌价值链”，打造中国家电业最具活力和竞争力的大品牌。

“在李连杰代言奥克斯空调的两年时间里，奥克斯将推出一系列围绕李连杰的传播和促销活动。”奥克斯空调湖南区域总经理倪曙东表示，“让更多消费者更好的了解奥克斯空调。”

强强联手，国庆将上演让利“真功夫”

“功夫之王”与“空调黑马”强强联手，到底能产生怎样的化学反应？即将到来的国庆节正是展现二者化学反应的绝佳舞台。

“国庆长假期间，奥克斯空调将推出‘真

折扣、真价格、真促销、真品质、真服务’5大促销让利活动。”倪曙东如是道。

据了解，活动期间，消费者不但能够买到性价比最高的空调，而且还可以享受“买空调、送手机”、“十倍定金回报”等额外优惠，同时，奥克斯空调承诺“变频空调10年整机免费包修，终身免检”，免除了消费者的后顾之忧。

业内人士普遍认为，李连杰加盟将推动奥克斯从此前的渠道驱动向品牌驱动转型，全面开启奥克斯作为第一集团军的大品牌营销时代，加上此次双节如此大规模的促销让利，奥克斯将在2011冷年的国内空调市场上，掀起新一轮的变频空调品牌营销的高潮。

AUX
健康空调奥克斯

热烈祝贺国际巨星李连杰先生代言奥克斯空调

真功夫 真折扣

变频真功夫 我选奥克斯



活动内容：

- ☑ 真折扣：最新全直流无氟变频空调6折起，高能效节能空调7折起。
- ☑ 真价格：国庆期间，高能效惠民机和下乡机特惠惊喜价！团购更多优惠等着您！
- ☑ 真促销：手机、工具箱、高档毛毯等豪礼尽情相送！（具体以现场实物为准）
- ☑ 真品质：变频三大科技，100%采用国际知名品牌压缩机。
- ☑ 真服务：全直流无氟变频和家电下乡产品可享受10年整体免费包修，终身免费检测。

全国一线通服务：4008268268

本次活动最终解释权归宁波奥克斯空调有限公司所有

