

# 轩逸领军打破“B计划”

■记者 何尚武 田泽伟  
实习生 刘宇慧

又到车市青黄不接时。随着中高级车市中的新车频出和中级车主流车型的见机上探,中高级车市遭遇两端受压,竞争也日趋严苛。在此情势下,部分中高级车型价格不断下探,以“B级车身份、A级车价格”向中级车发起一场“B计划”,欲以“下压”来谋求新的增长点。

面对中高级车的俯身下压,以东风日产轩逸为代表的中级车给了中高级车一个有力回击。自年初至今,轩逸以傲视同侪的增长率领跑市场,取得了月均销量超越12,000台的好成绩,2010年上半年累计销量更高达81304台,延续了东风日产一贯的稳健风格。

轩逸何以在高压下稳抗威逼、保持如此好的销量?究其原因,正是源于其“专注”之道。

作为一款按照中高级车标准打造的A+车

型,轩逸自2009年改款上市以来就重新塑造了中级车主流消费者对家轿的功能需求,提出“款待家人”的独特理念,并以此为诉求倾情打造了“四级”品质标准,针对家轿消费者格外关注的外观、空间、动力和油耗四个方面,进行了全面升级。全车二十余处细节关照充分体现了“大气之极”、“宽适之极”、“顺畅之极”和“节能之极”四大极致标准,优异均衡的品质表现全面满足了家庭用车需求。

“在性能表现十分出色的基础上,轩逸更加注重以细节制胜,提升驾乘舒适度。可以说,它全方位的高品质完全不输高级轿车,这超越了我对中级家轿的期待。”在6月新近入手一辆轩逸的胡先生赞不绝口。

专家表示,当消费趋于理性,简单的“降价”将不再能俘获消费者的心,专注于品质的轩逸满足了消费者的需求理念,因此才赢得了市场。



## 瑞麒X1成“汽车下乡”领跑者

自汽车下乡政策实施以来,具有一车多能车型的消费需求得到快速释放,巨大的市场潜力让各大车企虎视眈眈。记者日前从瑞麒汽车获悉,作为瑞麒品牌旗下的全新城市迷你SUV车型,瑞麒X1已成功入围国家汽车下乡政策目录,成为首款享受该政策的“城市酷尚小吉普”。

拥有“城市酷尚小吉普、轿车化舒适驾乘、微客化超大承载空间”三大亮点的瑞麒X1,兼顾了城市行走和野外运动的不同需求,不仅拥有SUV车型中少有的驾乘舒适性和城市行走的灵活性,也具备了比常规小车更开阔的视

野和更好的路面通过性能。在外形设计上,X1不但拥有酷似小吉普的外形设计,还拥有微客化的超大承载空间:车长3866mm,为客户提供了舒适宽敞的驾乘空间,275L后备箱配合后排一体翻折式靠背,后备箱空间可以扩容到超过1000L,足以满足车主出行时的大容量需求。

瑞麒长沙经销商——长沙国晨4S店负责人告诉记者,凭借5.58万元起的亲民价格,加之高达5000余元国家政策补贴,瑞麒X1在湖南已掀起了一股抢购热潮,成为众多城市SUV的领跑者。

■记者 田泽伟 实习生 刘宇慧

## 夏利N5新添1.0L版 试驾送好礼

记者日前从天津一汽获悉,为了让顾客亲身体验夏利旗舰车型N5的卓越性能,天津一汽于2010年8月10日至10月31日举行“试好车 送好礼——夏利N5试车有礼活动”。此外,搭载3GA2+高效节能发动机的1.0L夏利N5也于本月初超值上市。

天津一汽的相关负责人表示,随着1.3L夏利N5的热销,现适时推出售价最低仅需37900元的超值1.0L版夏利N5,这给喜爱夏利N5、追求更低能耗的消费者提供了更多选择。据悉,1.0L版夏利N5搭载了高效能CA3GA2+发动机,功率达到50.5KW,成为同级别1.0L发动机的佼佼者。除发动机排量不同,N51.0L与N51.3L的其他配置完全一致。

据悉,凡是活动期间前往天津一汽全国各经销商店的顾客,均可参加夏利N5“试好车送好礼”活动,现场试乘试驾即可获得天津一汽特地为每一位顾客准备的500元的购车代金券以及限量精美礼品一份。活动期间,凭代金券购买夏利N5任一车型即可享受500元的折扣。

■记者 田泽伟 实习生 刘宇慧

### 经济信息

## 威麟V5推夏日清凉版 催热商务MPV市场

面对今年以来持续走热的MPV市场,各大汽车厂家近期纷纷发起夏季总攻,其中,高端商务用车品牌威麟推出了威麟V5夏

日清凉版,85800起的冰爽价着实让威麟V5销售火爆起来。这款为中国商务精英量身打造的商务用车,不仅为消费者带来了更多的选

择空间,更预示着2010年MPV市场的争夺会愈加激烈。据4S店的工作人员介绍说,自活动推出以来,威麟V5受到了众多消费者的关注。作为威麟品牌的首款车型,七座商务MPV威麟V5可谓市场定位清晰,性能出色。不仅采用了ACTECO轻量化铝合金发动机汽

油车型,节油性突出,而且全金属封闭承载式车身、前排SRS双安全气囊、ABS+EBD制动系统以及智能倒车辅助系统,保证了驾乘人员的用车安全。威麟V5成为了不少中小企业管理者的用车首选。此次威麟V5推出夏日清凉版,共6款车型,价格非常“清凉”、优惠。其中

包括8.58万的1.8手动经典型和8.98万的1.8手动舒适型;10.98万的2.0手动舒适型;11.98万的2.0手动豪华型;12.48万的2.0自动豪华型。需要特别说明的是,威麟V5夏日清凉版只针对夏天推出,9月30日就将停止供应。详情咨询长沙金塔82872088

浙江吉利控股集团汽车销售有限公司 帝豪品牌事业部 | 400-672-9888 | www.dhcar.cn

## 感恩置换 ——帝豪4000元现金折让回馈活动



活动时间:2010年6月15日-9月15日

吉利汽车十二年风雨路,感谢有您一路相伴。值此帝豪EC7上市一周年之际,为回馈百万吉利用户,特推出“感恩置换现金折让”活动。凡吉利品牌(含华普)车主凭本人行驶证,购买帝豪EC7系任一车型,即可尊享4000元现金折让优惠。帝豪,与您一路同行。



授权经销商 湖南帝豪汽车销售服务有限公司 销售热线: 0731-8408806 24小时服务热线: 0731-8408806  
4S店地址: 长沙星沙中南汽车世界H18栋 五星旗舰店地址: 长沙星沙中南汽车世界A02区(中南汽车世界大展厅正对面)

帝豪品牌旗下车型 EC7 EC7-RV EX7 EC8