

一路走来,格力越来越 强劲,最感激的还是员工;

当你欺骗消费者的时 候,只能骗一次,不能骗第 二次:

在家电行业,格力可以 跟全球的竞争对手说,我们 不需要任何一个国家的技 术支持,就可以做到最好。

## 每年团拜会, 我都给安装师傅鞠躬

格力电器湖南公司总经理姜北



勤劳制 胜,精神致远。 "我们格 力的专业主要

来源于员工的努力。"格力 电器湖南公司总经理姜北 这样评价他的员工。在他 看来, 龙建中他们这样的 售后工作人员是格力最可 爱的人。

提起这帮安装工人, 格力电器湖南公司总经理 姜北在欢喜之余又有一丝

"在湖南,格力一年的 销量是120万台。"姜北 说,而且其中相当一部分 还集中在旺季。

旺季就是天气最热的 时候。"安装师傅要在下午 太阳直射最热的时候爬到 窗户外面安装。辛苦程度 是可想而知的。"姜北一边 说着,一边望了望窗户外 白花花的阳光。

因此,每年团拜会时, 姜北第一件事就是给安装 工人和售后的技术人员鞠 躬。在他看来,他们确实太 辛苦。

#### 格力的口碑来自格力的文化

一路走来,格力发展的势头越来越 强劲。姜北感慨万千,他最感激的还是他 的员工们。"在湖南,一年安装空调的总 数是200万台左右,而我们就装了120万 台,如此强大的业绩,我们的员工付出 了很大的努力。"说到自己的员工,姜北 一脸的自豪。

姜北坦言,每年夏天,格力就会碰到 两个问题,一个是货源问题,货源短缺, 其次是安装问题,安装要排队。

姜北无奈地说:"尽管格力的安装从

业人员数量是全行业人数最多的, 但仍 然跟不上格力每年销量快速增长的势 头。一到旺季,就会面临人员紧张。"因 此,像龙建中这样的安装工人,每天不得 不从清早忙到深夜。

"不过,这样的情况,格力每年都会 碰到,但每年都坚持了下来,这已经形成 了一种文化,对消费者负责。"姜北对于 空调的安装质量很放心。

虽然空调安装工作繁重, 但格力的 安装质量在业界却是有口皆碑。

#### 它站在传统文化的土壤上

销售旺季,本应是手忙脚乱,可格力却 如此的从容不迫,有人觉得格力很"特殊"。

对于"特殊"的说法,姜北不置可否。 虽然没有大肆宣传,但格力很成功, 姜北将原因归结于:格力是站在中国传 统文化的土壤上,接受当今世界上最先 进的观念、技术、管理。

一直对中国传统文化颇为推崇的姜 北认为,传统文化的作用不能小觑,格力 的企业文化就生长在"勤劳、诚信"的传 统美德之上。

因此,格力将中国传统文化的精髓 和当今世上最先进的技术、管理有机结 合在一起,形成了格力独有的文化。

姜北说,一是对品牌负责,二是对消 费者负责,三是对我们的经销商负责。

目前,在中国的空调领域,格力是唯 -的世界名牌, 也是全球最大的空调生

产厂家,业务遍及全球100个国家和地 区。1995年至今,格力空调连续15年产 销量位居中国空调行业第一。格力掌握 了核心技术,2005年至今,格力空调连 续5年产销量位居世界第一。

对此,姜北表示,格力和其他企业一 样,同是在上世纪80年代,引进新的观 念、技术、管理以及资金,在同样的环境 中成长,经过这么多年,只有格力成为了 世界品牌。仔细分析,姜北认为是因为格 力在传统文化即勤奋和诚信的基础上加 入了创新。

格力在全球空调行业是绝对的老大。 姜北自信地说:"如今,在家电行业 中,只有格力可以站在中国的大陆上跟 全球说,我不需要任何一个国家的技术 支持我,我就可以方方面面做到最好,所 有核心技术自己完成。"

## OGREE KAP

语



# 格力技》写科技

中国人走向世界,不靠花拳修腿, 牵握核心, 出手制胜。

永恒倒新, 成就核心料技。

格力电器20年坚持自主研发,实行研发资金不封顶,以3000多名专业人员的研发队伍、3000多项专: 果为依托,追求卓越品质,开创里程碑式的中国创造之路。

> 20年磨一剑,格力领跑世界、核心技术步步领先。

2005年,世界第一台超低温热泵多联机组在格力下线、被认定为"国际领先"水平; 2009年、全球第一台高效离心式冷水机组在格力下线、被认定为"国际领先"水平;

2010年,格力G10变频引擎低频转矩控制技术全球首发,被认定为"国际领先"水平;

2010年,格力新型超高效定速压缩机全球首发,被认定为"国际领先"水平。

》 核心技术铸就不凡实力,驱动中国创造。

### **冷**夕掌握核心科技

珠海格力电器股份有限公司 地址,珠海前山金鸡西路 邮编;519070 24小时服务热线;4008365315 电话;(0756)8614883 传真;(0756)8614998 http://www.gree.com