

编者按

封路之后
变脸之前

30个月的交通全封闭,这对流金淌银的五一广场来说,的确是个熬人的考验。打折、赠礼、引导进店,商家变着法地捂住人气,因为他们比谁都相信,五一商圈的未来将更繁华更绚烂。



司门口至五一广场路段曾是长沙市最具人气的商圈。记者 童迪 摄



五一广场附近,摩的司机正揽客,过五一大道每人5元。记者 伍霞 摄

五一商圈成了“打折中心”

五一广场立交桥开拆后,五一商圈可以说成了“打折中心”。无论商场还是临街店铺,没有一家店不在打折。

7月12日上午,记者一行刚走上新世界百货前的临时立交桥,“新世界百货夏季第一波大减价5折起”的巨幅海报就进入了记者

的视线。而往年,夏季产品季末促销一般都在7月底。

为了感受促销的氛围,记者特意绕行至立交桥西段,正看到百幸鞋业也打出了“支持地铁建设,清仓洗货,全场29元起”的口号。而平时,该店的鞋子都是40元起。

与此同时,春天百货、王府井也

做起了节假日才有的促销,平时折扣很少的ONLY、杰克琼斯等品牌5折销售,ONLY还摆出了特价区。

另外,记者发现,以往“高傲”的珠宝销售员,为了揽客,也放低了调子,对“其貌不扬”的年轻人温柔了起来。

■记者 未晓芳 实习生 王倩 李勇

对策·小店

临街店铺改零售为批发

7月12日上午,吉门店内架满了装修用的木架子,黑漆漆一片,该店经理付耀默在拆桥炮机巨大的轰鸣声中,跟店员喊话交流。

付耀默表示,地铁施工后,人流量减少了很多,加上门面租金高,他再三考虑要调整经营策略。就在拆桥的前几天,他停止了运

动品牌的零售,准备做鞋子批发生意。他认为,做批发生意,不会像零售一样,过于依赖人流量。

■记者 未晓芳 实习生 王倩 李勇

对策·集锦

“您辛苦一点,我更优惠一点”

对于消费者,我们一是通过各种方式告知他们如何到达门店;二是自己要走出去,和周边社区开展互动,统一上门服务。

——通程电器总经理余腾达公司针对苏宁五一店,两年

内将投资1000万资金作为促销让利,并提出“您辛苦一点,我更优惠一点”,吸引更多消费者前来。

——苏宁电器湖南公司总经理夏卫华

对广大会员及开车的市民,

发行了近3万张新世界百货行车及停车示意图;特别针对开车来购物的忠实VIP顾客,推出价值180元VIP洗车保养尊享卡。

——新世界百货推广部副经理杨兰

■记者 邢云 实习生 尹志华 吴林

在现场

五一广场被封催生“过路费”：
搭摩的过马路五块钱

交通劝导员:建议再划一条斑马线

交警支队:斑马线肯定不行,有建高架桥的想法

本报7月12日讯 今日上午,距离五一广场立交桥被封已两日有余,新世界百货人行天桥和太平街口地下通道成为黄兴中路市民过街的“唯二”通道,许多不愿往两头走远路的市民,要么翻栏杆,要么给摩的司机带去新财源。

因为一天有20多人翻栏杆发生事故,交警在昨日将五一大道中心护栏加高到1.5米,但似乎并没影响市民翻栏杆的热情。记者今日在现场看到,几分钟时间里几位男子轻快地跨过滤过栏杆。

天心区文明交通劝导员张博天说,昨天有个高跟鞋女子要过五一大道,实在走不动了,摩的师傅带着她从藩城堤街出发,再从湘江大道绕到马路对面,总共要了5块钱。

张博天伸着手指笑着说:“过个马路还要5块钱,怎么就不再划条斑马线?”

在张博天的身后,四五个

摩的司机正在翘首待客,看到记者走过去便上来搭讪。

“师傅,搭摩的过马路多少钱啊?要好久?”记者借故问,“到对面的话5块钱,最多不超过10分钟!”摩的司机说。

张博天说,原来五一大道都是公交占道弄得很拥挤,黄兴路立交桥被封后,19条公交线路也跟着改道,五一大道上面都是小车走得,“可以再划一条斑马线让人过马路,或者再建一座人行天桥,翻栏杆的人自然少了!”

“不行!”就这一建议,记者咨询了长沙交警支队相关负责人,得到的是否定。该负责人解释,“本来五一广场这一段就很堵,再弄条斑马线可能堵得更厉害。”

不过这位负责人也说了,他们已经向市政府建议在五一广场西边、藩城堤街边上再建一座高架桥,暂时还未得到批准。

■记者 叶子君 实习生 李宇程

2010·博洋

淘金计划

激情、信心、共赢

淘金热线: 18868655456 陆先生

招商城市: 郴州、衡阳、岳阳、湘潭、宁乡、祁东、耒阳、浏阳及其他各地县市

宁波博洋纺织有限公司

- 博洋, 1994年率先提出“家纺”概念, 有“中国人的家纺从博洋开始”之称;
- 博洋, 2008年在国内拥有2000余家专卖店, 3000多个销售网络;
- 博洋, 2009年销售突破50亿元! 利税突破5亿元;

博洋, 2010年邀你一同携手, 把握现在, 淘金未来!

www.china-beyond.com

博洋家纺
BEYOND
HOME TEXTILE

形象代言人: 赵雅彦

