

一个以“消费资本化”为理念的公司,正在长沙招兵买马。他们一方面说,不需要投资一分钱就可入伙,另一方面又暗示听课者,交6000元就能成为加盟公司股东,并不断计算股东的高额利润。

7月8日上午,记者进入讲课现场暗访,发现该公司的承诺疑点重重。

■记者 刘玲玲

7月8日,本报记者拿回来键镁乐时代的培训手册,上面写着“简单、相信、听话、照着做!”等口号。



# “键镁乐”入长:消费1元就积1分 积1200分可获4200元红利 这家公司怪怪的

## 记者深入暗访发现重重疑点 工商部门表示将介入调查

### 现场目击

#### 听课者如打了鸡血般激动

7月的长沙很热。可在长沙市却有一群人耐着高温,不时高喊几声“我会成功”的口号,做着发财梦。7月8日上午10点,记者来到位于长沙市湘凯石化大厦15楼的广州市键镁乐商务信息咨询有限公司长沙分公司,见到了这一群正做着发财美梦的人。

不到200平方米的地方,已被隔成5间小办公室,一间稍微大点的会议室里面坐着近50人。一名戴着麦克风、年约30岁左右的女人正在台上侃侃而谈,正在向台下坐着的人大谈“人生创业”的“大道理”。而台下的听课者都非常兴奋。一名叫陈安友的听课者更是如同“打了鸡血”般激动,不断地畅想着自己的未来。

在会议室的后面,一块黑板上面贴着一份参与者分组情况,写着:来阳组7人、双峰组8人、长沙组8人、综合组9人、道县组9人。

### 【疑问一】

#### 强调不需交钱就能入伙

记者来到公司后,很快就有一个自称黄伟的小伙子走过来,不断地向记者灌输他们的“发财”理念。

“我们不需要交一分钱就能入伙。”黄伟说,消费者只需交纳

### 【疑问二】

#### 发展会员越多提成越多

“那现在键镁乐长沙有多少门店呢?”记者问道。

“目前暂时只有一家超市,就在侯家塘。”听到记者的问题,黄伟支吾道。

### 【疑问三】

#### 宣称每个月能赚8000元

黄伟再三给记者洗脑:“我来带你,只要你按照我的方法做,3个月你一个月最起码能赚8000元。”

### 【疑问四】

#### 已与步步高东塘店合作

黄伟还说,他们目前已与步步高合作,步步高超市东塘店可以使用“键镁乐卡”,其它的店年内也可以使用。

7月8日下午,记者联系了步步

#### 实际上需缴10元会员卡工本费

10元的会员卡工本费就能成为“键镁乐”的会员。只要在“键镁乐”超市和他们的合作企业处消费600元,即有600分时消费积分,会员就能享受公司分红。而

#### 实际上目前主要是在招商

“可一家超市怎么能够发展那么多会员呢?”记者继续追问。

“我们现在的目的不是卖卡、发展会员,而是招商。”黄伟没料到记者会一直追问,有点手足无措。

#### 实际上自己还是见习业务员

记者问他现在是什么职务,现在是多少钱一个月?

黄伟先低头思考了一下,然后才支吾着说:“我现在还属于

#### 实际上遭步步高断然否认

高超市东塘店企划负责人刘峰。“键镁乐?我没听过这家公司。”刘峰表示,在步步高,除了他们自己的会员卡以及两款信用卡可以积分外,其它的卡都不行。

该会员发展其他会员,那么其他会员的消费也计算在该会员头上,如果往下再发展,所有消费都会算在他头上,层层拿提成。“收入一定非常可观。”

过了几秒钟,黄伟又赶紧补充道:“我们今年准备在长沙打造100家连锁超市,届时,消费者购物的地方会越来越多。”

见习业务员,现在的钱还不多。但一定会好起来的,只要我们努力。”他一边说,一边点头,好像是在给自己鼓劲。

刘峰说,像这种购物积分,不仅是一个店的事情。“像‘键镁乐’所说的现在只有这家店可以使用,那是绝对不可能的事情。”刘峰斩钉截铁地说。

### 键镁乐是不是骗子公司?

键镁乐是不是骗子公司?暂时无从得知。

键镁乐公司是不是传销,我也不敢妄断。我只知道,它们采取的是会员高门槛进入、金字塔奖金制度等运作,拼命发展会员特别是高级会员的形式为商业模式。

除去上述疑问,我们还可以从以下三点来分析:

一是会员入会都要达到600-730分积分(1积分等于1元人民币),要消费几千元甚至上万元或几吨米、上千斤肉才有可能达到。因此,公司就要入会的人在他们的公司高价购买产品,达到所要的积分。

二是采取金字塔形式的奖金制度。这个制度早已明确为传销的特征。传销公司的制度就是金三角、宝塔形、双轨制,它们曾经使无数的传销人耽误了时间,浪费了青春,花光了积蓄,破灭了梦想。

三是利润从何而来。键镁乐公司讲得很好:说是从商家分出利润来;商家不会因键镁乐的会员去刷卡而提高价格。我且问:任何人都可以是键镁乐的会员,键镁乐的会员卡可以到任何地方消费,那商家分出一部分利润来与你合作,还不如不合作的好,要不就提高商品价格,消费者还是吃亏了。

总之,孙悟空还是逃不出如来佛的手掌心。

记者已将键镁乐的相关材料信息提供给工商部门,工商部门相关负责人表示,他们一定会调查,查实情况后向媒体通报。

### 外汇

币种	钞买价
英镑	991.53
美元	670.83
瑞郎	620.94
欧元	827.85

外汇牌价由中国银行湖南省分行友情提供  
 咨询电话: 0731-82580992  
 中國銀行 BANK OF CHINA

# 时尚“中银e令”快乐伴您随身

中国银行使用“中银e令”作为安全认证工具,为消费者的网银配备安全利器。

## 什么是“中银e令”

“中银e令”即目前国际上应用广泛的安全认证工具——动态口令牌,是一种内置电源、密码生成芯片和显示屏、根据专门的算法每隔一定时间自动更新动态口令的专用硬件。基于该动态密码技术的系统又称一次一密(OTP)系统,即用户的身份验证密码是变化的,每60秒随机更新一次,显示为6位数字,密码在使用过一次后就失效,下次登录时的密码是完全不同的新密码。作为一种重要的双因素认证工具,动态口令牌被广泛地运用于安全认证领域。动态口令牌可以大大提升网上银行的登录和交易安全。



## 中银e令的特点

“中银e令”使用安全、方便:一个口令在认证过程中只使用一次,下次认证时则更换使用另一个口令,使得不法分子难以假冒合法用户的身份;动态口令牌的使用十分简单,无需安装驱动,无需连接电脑设备,实现了与电脑的完全物理隔离,并且用户也不需要记忆密码,只要根据网上银行系统的提示,输入动态口令牌当前显示的动态口令即可。

外形时尚、方便携带:“中行e令”俏皮的形象,时尚的外形,增添了几分生动活泼,同时,“中行e令”大小适中,方便携带,可以用绳索悬挂,钥匙扣悬挂等多种方式随身携带。

交易更安全:中行网银通过三道防线(用户名、密码加动态口令登录、登录后进行重要交易时需再次输入动态口令进行身份验证)和九重防护措施(安全控件、中银e信、预留欢迎信息、登录保护、交易限额控制、会话超时控制、关键账户信息屏蔽、登录监控、网点关联账户),确保客户资金和信息安全。

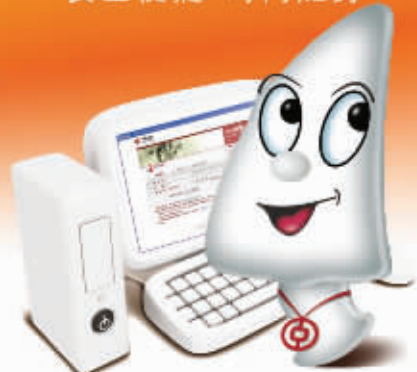
服务更优惠:使用中行网银可免费获赠安全认证工具——动态口令牌(中银e令),享受转账汇款、基金申购费率优惠,更有网上支付特惠惊喜带给您。

“中银e令”适用于手机银行,网上银行和手机银行可共用一个“中银e令”

详情请登录中行网站 [www.boc.cn](http://www.boc.cn) 或拨打中行客户服务热线 95566。



中国银行网上银行BOCNET  
安全便捷 时尚随身



中行网银 给您更多  
客户服务中心: 95566  
[www.boc.cn](http://www.boc.cn)