

# 深耕二三级市场

# 湖南永通用实力吹响地州战略集结号

## 两年后,二级营销网点将达到50家

近年来,随着消费结构不断发生变化,当初让广大汽车销售集团赢得了巨大市场份额和空间的一级汽车市场竞争已经趋向于白热化,而随着市州消费水平的不断提升,蕴藏着无限潜力和巨大商机的二三级汽车市场正日益得到各大销售集团的重视。

从丰富品牌到圈地建店,从渠道下沉到灵活营销,我省的汽车销售集团一直在试图通过这些方式来完成自己的实力扩张,当然湖南永通集团也毫不例外。“未来三年,永通的二级网点将进一步下沉到各个区域,并由现有的32个网点扩大到50个。”湖南永通集团董事长蒋宗平日前在接受记者采访时坦言。

■记者 田泽伟  
实习生 刘宇慧 李讯琪



湖南永通大力扩张的目标是实现百亿元的销售规模。

### 1 二三级网点成永通业绩新亮点

邵阳,湖南永通广汽丰田店已经破土动工;长沙,5月23日,永通集团在河西金星大道附近购买的140亩土地正式签署协议;怀化,6月23日,永通集团斥资近20个亿,占地近2500亩的中国西部汽车物流产业城在怀化鹤城区杨村乡正式奠基……

自2003年实施网点营销以来,永通营销网络的发展已经走过了八个年头,通过多年的经营和积累,永通集团目前已进入快速发展期,而随着永通集团积极挺进汽车二三级市场,显示了蒋宗平布局湖南的雄心壮志和前瞻意识。

据了解,湖南永通32家网点覆盖湖

南,可以让更多永通的客户能就地享受到专业的服务;2009年度(2009年4月1日至2010年3月31日),这些网络经销商共计销售各类商品车7194台,占永通集团商品车销售总量(2.28万台)的31%,同比增幅达到67%。“特别是怀化盈丰店,2009年销售678台的业绩,成为了32家网点中的冠军。而宁乡花明店、永州永丰店,2009年的销售增长率都超过了200%。”蒋宗平表示,“随着市州消费水平的不断提高,二三级市场的市场容量并不像人们想象的那么小,随着各大品牌和集团的进入,一些品牌依然取得了不错的业绩。”

### 2 将继续加强对二三级网点的建设

“相比昂贵的4S模式,通过渠道下沉,进而覆盖二三线市场甚至更为广阔的农村市场,不仅能减轻汽车经销商的投资压力,获得更大发展空间,而且还能够有效控制目前4S店数量泛滥的问题。”汽车权威人士表示。

随着今年车市的持续下滑,抢占各大二三级市场成了车商抵御市场滑坡、便于更好完成全年销售任务的“武器”。据悉,永通集团也将继续加大对各大网点的支持力度。不仅全力支持旗下营销网络参加各类地方车展,并给予网点商品车加装部分更多折扣。同时,永通各品牌店将继续为各大营销网络提供标准的售后服务,并在原来的基础上,继续加强对网点营销、服务人员来永通进行业务培训工作;此外,继续坚持组织自己的大板车为网络经销商发运商品车,以解决单个网点提车不经济,不安全的情况。

### 3 大浪淘沙,加大对优质网点的扶持

大浪淘沙,适者生存。据了解,永通当初第一批的十四家网点,目前也只剩下了三家,但是现在永通营销网络的成员已达到了32家,而在两年之内,营销网点甚至将达到50家。

蒋宗平表示,尽管网点在不断增加,但对于网点的建设,永通集团将不是保护“现有”网点利益,而是保护“优质”网点利益。据了解,衡阳弘通和岳阳湘岳是最先加入永通营销网点的,而衡阳西城、岳阳惠众是后入网的,但由于销售业绩一直没有十足的发展,导致先入网的被淘汰了,后入网的发展起来了。蒋宗平告诉记者,在网点的加入和审核上,永通集团就是希望通过竞争,发现优质网点,而在网点的建设上,也只能保护“优质”者。

蒋宗平告诉记者,永通集团的目标是通过增加新品牌、增加4S品牌店,在3-5年内达到销售收入100个亿的规模,同时,也将会进一步加大营销网络建设上力度,把二三级市场的这块蛋糕继续做大。

## G3智能版 激扬上市

价格:7.79-10.99万元

比亚迪——双冠军-奔驰的技术伙伴 股神巴菲特明智的投资选择

Keyless 无钥匙系统  
一键启动系统  
智能行车电脑  
Can-Bus  
整体钢板 冲压成型  
SRS安全气囊  
ABS+EBD  
四轮碟刹

### 数字智能中级轿车

A3销售网 G3 F3R S8 G5 ...

湖南星一	0731-84072088	长沙市中南汽车世界H区09栋
长沙和信湘迪	0731-98270000	长沙市芙蓉南路(省工商局对面)
郴州日升	0735-2175777	郴州市开发区107国道城前岭钢材市场旁
邵阳晋性	0730-5601555	邵阳市北塔区蔡锷路与两山路交接处(湘窖酒业斜对面)
岳阳华峻	0730-8262345	岳阳市巴城东路270号(市二医院对面)
常德仁升	0736-7712988	常德市常德大道与青年路交汇处(仁达车务旁)
怀化德润	0745-2266888	怀化市河南路18号(新汽车站对面)
永州宏福	0746-8388888	永州市冷水滩区河东育才路西侧
衡阳车生活	0734-8208788	衡阳市蒸湘区立新大道都市村庄

BYD Build Your Dreams  
TEL:4008-303-666  
WEB:www.bydauto.com.cn

## MG6星城演绎个性达人派对



作为一款采用了“Fast-Back”外形设计理念的家用车,MG6将空间与外形这对矛盾处理得恰到好处。日前,以MG6为主角的风尚秀——激昂“背”后,发现“浅”能——MG6个性达人派对在MG湖南永通华茂店盛大举行。

随着定位于全球车MG6的上市,中级车市场不仅迎来了一款全新车型,更是获

得了未来发展的标杆与方向。MG6作为上海汽车面向全球研发的第一款车型,整合全球优质资源为MG6所用,在外型设计、空间表现、操控等诸多方面都有大幅提升,超越同级车型,成为一款当仁不让的领先车型。另一方面,自浅内饰板即将上市的消息传出,MG浅内饰车型全国的订单已经逼近万辆,充分显示出消费者对浅内饰板MG6的喜爱。

据了解,MG湖南地区经销商永通华茂店隶属于湖南汽车行业实力雄厚的永通集团,“专业于车,专注于人,专诚于心”的理念彰显了永通人无论从专业上还是服务上,都有着自己奋斗的目标。在日常工作中,MG永通华茂从总经理到下面的每一个员工都在积极的为之付出,将这些目标化为一个个的服务细节带给广大消费者,同时也赢得了众多客户的支持。

■记者 何尚武

### 铂金品质,心动价格

最低59800元起,金旅海狮开回家

金旅海狮 GOLDEN DRAGON  
19年品牌  
【诚征部分地区经销商】

长沙恒运中南汽车世界 0731-8408888 13007431133  
长沙国晨常德分公司 0736-7812189  
怀化顺风 0745-2372466  
长沙国晨郴州分公司 0735-8880876  
株洲大兴 13907333011

厦门金龙旅行车有限公司  
Xiamen Golden Dragon Bus Co., Ltd.  
全国客服热线:400-8867-866