

万家丽卖场最大单体店开业

长沙高端家居建材市场似乎总能给星城市民带来大开眼界的的机会。2010年7月2日,营业面积达1500平方米,目前万家丽家居建材卖场最大的单体专卖店——柏林世家橱柜万家丽旗舰店将正式开门纳客。

1500平方米创万家丽之最

在万家丽家居建材广场6楼柏林世家橱柜旗舰店内,展示的是柏林世家2010年新款和主打橱柜,其中包括纯正欧式仿古工艺的尊贵奢华系列、能与米兰国际家居展的橱柜媲美的现代简约系列橱柜新品。“除了整体厨电产品之外,店内还将推出极具个性化的吊柜、台面、水槽以及配套厨电等单个厨房产品。”陶陶乐建材有限公司执行董事段建华表示。“若展厅内没有您中意的厨房产品的话,我们的专业设计师还能根据您的需求和户型图,为您量身订做一套合适的厨电产品。”

此外,旗舰店内展示的橱柜,不仅结合了现代人居环境,还使用了现代科技厨房电器。“我们打造的不只是用餐的需要,而是一种厨房文化,比如橱柜中安装了液晶显示屏、音响等,还设计了电动抽屉、自动升降柜,这将让烹饪过程变得轻松、有趣。”段建华介绍。“营业达1500平方米的单体品牌专卖店可谓创下了万家丽家居建材广场开业以来之最,这不仅表明了一个公司的实力,更代表了我们对万家丽信任以及对整个万家丽商圈的信心。”

发力长沙高端市场

其实,柏林世家行动算是比较

迟缓的一个,长沙高端楼盘特别是别墅小区的竞相现身,使利润空间较大的高端橱柜成为新的市场竞争热点。从去年到今年橱柜品牌针对高端市场频频出招。先是本土德鑫原木体验馆成立,随后美国纽赛斯橱柜品牌落户长沙,据悉,今年下半年艾度·巨迪橱柜也将打造大型高端橱柜体验馆。

这些机构无一例外都宣称,专门甚至只为别墅与复式楼的高端装修业主提供厨电服务。从咨询开始、量身设计到最后完工,全程专人跟踪。必须承认的是,尽管有不少橱柜品牌全力进军高端市场,但目前并未形成某个或某几个品牌独大的态势。因此要想在高端橱柜市场上扎根,还得认真研究高端市场的消费特征。

在段建华看来,高端业主的生活方式决定了他们需要一种更专业、更具个性、更人性化的服务模式。

曾做过数十套别墅的柏林世家橱柜设计师说,高端厨房生活的内涵在于如何为业主打造精致的生活方式。比如别墅的厨房产品,设计师要做的不仅是单纯地帮业主设计橱柜,而是需要引导别墅业主,告诉他们怎样才能体验到真正有趣的厨房生活。

段建华认为,在服务高端人群时应从三个方面着手:首先是设计、工艺、服务都要维持高水准;其次设计师要加深对生活的理解和对文化的追求;最重要的是要有所创新,千万不要局限于模仿先进地区的装修潮流。

■记者 熊键桓



柏林世家纯正欧式仿古工艺的尊贵奢华系列橱柜。

雅筑装饰征集30套样板房

本周末,雅筑装饰将开启首批全房品质套装的征集活动。将面向长沙征集30套品质精装样板房,前10名电话预约业主还可享受额外惊喜优惠。

据介绍,雅筑装饰首推的“全房品质套装”以固定价位为业主提供全包装修服务。如125平方米的三室两厅,其品质精装价为6.28万元;房屋面积为155平方米的四室二厅全房精装为7.78万元,面积达185平方米的超大户型,全房精装价格也仅为9.28万元。业主无需为装修造价操心,只需核对自家户型便可对装修费了如指掌。

“如果标准配置是全房品质套装普通版的话,那么标准配置、豪华配置、至尊配置就是向上升级的多个品种。”雅筑装饰总经理盛惊雷表示,考虑到消费群体的不同需求,雅筑装饰一举推出了四个版本的全房精装套装,以有效覆盖不同户型的客户群体。

早知三日 富贵十年 墙纸行业未来的黄金投资领域

古语有云:“早知三日,富贵十年”。想想,如果能够在10年前、5年前顶到经济、投资的走向,以此来择业、创业,那么现在的你除想象你的成就吗?

据国际壁纸制造商协会公布的2009年壁纸市场数据显示,墙纸使用率最高的是韩国、日本和俄罗斯,达到90%以上,欧美发达国家的墙纸使用率也达到80%、70%以上,而在中国,墙纸的占有率在中国仅仅才只有2%-3%。专家预测,未来5-10年里,中国墙纸市场将达到20%-30%的占有率,墙纸行业无疑是未来黄金投资领域。

形象代言人:潘洁莹名影星潘洁莹
 **地宝龙墙纸**
 原创·中国美
加盟热线: 13974934851
 www.dibolo.net

浪鲸总裁签售活动精彩上演

上周六,浪鲸卫浴签售活动在万家丽建材广场举行,活动现场浪鲸董事长霍成基亲临长沙签售,当天的现场签售异常火爆。

当天主办方还推出了几款特价产品,高档座便器仅售499元、高级淋浴花洒仅售399元、高档浴缸仅售2299元。同时,现场还举行大型抽奖活动,100%全单、50%免单、海尔双开门冰箱、美的电器等大奖让消费者惊喜连连;此外,浪鲸品牌形象代言、新丝路世界模特冠军李子宁带来精彩演出,使消费者感受了世界名模的优雅与浪鲸的品牌魅力。此次,浪鲸卫浴全国亿元让利签售活动每次取得巨大成功,归根结底还是因为向消费者提供了具有足够打动人心、具有足够高性价比的优质产品。主办方表示,这些特价促销产品仍然可以享受和正价产品同样的售后服务,确保消费者可以放心出手。



★ 长沙市建筑装饰协会全程监督, 100万质量保证金, 凡违反55品质承诺行为, 均由市协会先行赔付。 监督电话: 82233110

中国家装区域十强
11年老字号品牌企业

全房品质套装

30套品质精装样板房限量特惠征集

金牌设计	平 价 框			环保级别及措施	施工标准	
由全案金牌设计师罗文进 领衔全国优秀设计师汤业刚、姚亮团队为业主量身定制全房设计,并由团队联合设计,优秀方案三选一	品质套装	3室2厅(125m ²)	4室2厅(155m ²)	5室2厅(185m ²)	符合国家环保标准 <small>甲醛、VOC、二甲苯释放量低于国家标准</small> 符合欧洲E0标准 <small>甲醛、VOC、二甲苯释放量优于国家标准</small> 符合欧洲E0标准 <small>甲醛、VOC、二甲苯释放量优于国家标准</small>	5S国标工程: 15 现场管理标准 (基础、结构、砌墙、装饰、安全) 25 工艺执行标准 (家装ISO9000施工规范白皮书0版) 35 工艺质量验收标准 (家装标准施工工艺手册2009版) 45 现场验收标准 (住宅装饰装修工程质量验收规范) 55 环保执行标准 (湖南省装饰装修行业白皮书2009版)
	标准配置	套餐推广价: 6.28万 市场报价: 9.48万	套餐推广价: 7.78万 市场报价: 11.38万	套餐推广价: 9.28万 市场报价: 13.4万		
	豪华配置	套餐推广价: 6.88万 市场报价: 10.9万	套餐推广价: 8.48万 市场报价: 12.48万	套餐推广价: 10.18万 市场报价: 14.68万		
	至尊配置	套餐推广价: 8.08万 市场报价: 12.08万	套餐推广价: 10.08万 市场报价: 14.08万	套餐推广价: 11.88万 市场报价: 17.58万		
金牌木制品,工厂专业定制	品牌材料			活动时间:2010年7月3-4号 活动地点:五一广场新大新7楼公司内 预约热线: 0731-82252837 82329911 前十位电话预约业主有更多惊喜等着您		
全房生态木制品个性设计: 国际大牌品牌自由组合施工,生产: 木质门/窗/窗套/衣柜/橱柜/榻榻米/桑拿房/楼梯/浴室柜/装饰线条/门套/踢脚线等	耐安材料: 方格/金帝森/金福鼎板材, 日丰管/天力管, 金辉电线; 美涂士/华润漆 主材材料: 巨迪橱柜, L&D/诺高/欧美/合达鞋/协进/尚品/伊洛/迪罗瓷砖/派拉瓦卫浴, 菲林德/相辉/伊顿门, 卓尼地板/美格/泰国汉斯威/西缸开关, 本邦照明, 美莱卫浴					

公司地址:五一广场新大新7楼(金鹰955电台旁)