

世博游带旺入湘游

# 我省向“看世博游湖南”游客 派发百万元旅游消费券

本报6月8日讯 看完世博游湖南，或者游完湖南看世博的人境游客，都可获得总价值高达百万元的旅游消费券！随着世博游大热，入湘游也在逐渐升温。湖南省旅游局近日宣布，将向省内10家指定组团社免费派发100万元旅游消费券，对其组织的人境游团队游客给予补助。

根据规定，2010年5月1日至8月1日期间，这10家组团社组织的参观上海世博会后到湖南旅游

或到湖南旅游后赴上海参观世博会的人境团队，由组团社出具《湖南省旅行社导游委派及行程安排单》和团队名单表，经确认后按每位游客100元的标准到省旅游局领取旅游消费券。每家组团社分配10万元旅游消费券配额，若截止日期后旅游消费券没有剩余，将不再补加派发。此次发放的旅游消费券可以在湖南省内所有3A级以上景区使用，使用期限为6月1日至10月15日。

省旅游局市场处相关负责人介绍，6月上旬，已有华天国旅、张家界天马国旅等几家旅行社前来申请领取旅游消费券，每家申领人数都达到了300-500人。“我们原本的设想是每家组团社组织1000人、派发10万元旅游消费券，分6月初、7月初、8月初三次申领。目前看来，世博游对入湘游的带动作用非常大，旅游消费券可能会供不应求。”

■记者 谭斯亮



虽然世界杯开赛在即，但游客照样热捧世博游。 新华社图

## 敢于放弃的人可能会牛逼！

很多企业家都有过同样的感悟：做企业的过程就是放弃的过程，艾华科技集团有限公司董事长艾立华筚路蓝缕的25年就是放弃的20年。

企业：艾华科技集团有限公司  
拳头产品：生产铝电解电容器和超级电容器

拉回25年前，艾华科技的前身是创办于1985年湖南益阳市资江电子元件厂；25年后，湖南省内，共有53家同行企业，但是，艾华公司的实力已是53家企业的总和。

25年前，艾立华是益阳某国营企业的一名技术骨干。因为没有学历，艾立华在企业很难找到自己的位置。尽管他对企业有过突出贡献，仍逃脱不了被人排挤的窘境。

1985年，艾立华独立完成一种创新产品而获得高额市场回报，政府发了一万元奖金，但在奖金平摊的闹剧中他只获得了一只

价值几元钱的饭钵。愤怒后，苦笑中的艾立华因此而深思：此处不留爷，自有留爷处。

那一刻，他打算自己单闯。25年前，这是需要胆识和勇气的。艾立华说，当时，他被人称为神经，幸运的是，他的堂客支持他。

多年以后的另一次放弃，艾立华觉得自己有了当企业家的运筹帷幄和纵横捭阖的能力。

从1985年至1996年，已走过十余年的企业，已经有一定基础，但家底仍不丰厚。当时，他们有几处投资意向，一直在考察中，徘徊中。

因有过与四川长虹集团的长期合作，艾立华的企业一直发展良好，此时，从长虹集团传来消

息，他们要把9家供应商精减为4家。毫无疑问，与其它大企业相比，他的公司被长虹删减的可能性极大。

艾立华、王安安夫妇问计高人：可有良策？高人谋略：就近服务。比品质，比信誉，更比服务。

远在数千里之外的益阳企业，瞬间有了一个大胆的构想，就近办厂，将产品服务做到客户的家门口。

“我当时把其它的候选全部取消，专门搞四川绵阳这个项目。”艾立华说当时思想真前卫，敢从湖南跑到四川去投资。

1997年，艾立华倾其所有，背负重债，在四川绵阳投资创办“四川绵

阳资江电子元件有限公司”。3年之后，他们又在四川绵阳接连投资创办“四川艾华电子有限公司”和“四川艾华电极箔制造有限公司”。

有了四川第二次创业的经验，艾立华在2004年，成立了“湖南艾华科技集团”。目前公司销售从亚洲直指美国，达到了世界20多个国家和地区，产品市场占有率达全球70%。

启示：多少企业家都说过放弃，在管理学上，放弃的实质就是判断，艾立华在人生2次创业过程中的2次放弃，他判断全都正确，假如艾立华的判断是错误的，那么他的前途又会在哪里？或许，这种对与错的判断是最吸引企业家的。艾立华起码有勇气，试问，现在有多少人敢放弃公务员去创业？倒是很多成功的企业家还顶着“官”帽子。

■记者 朱玉文

**3aijiale 百佳乐** 中国驰名商标 百佳乐安全门  
诚招湖南各地市经销商  
招商热线：18774083685

茄子花意外怀孕援助热线  
0731-82931999  
专项基金由获长沙市慈善奖“茄子花助医金”提供

# 公告

尊敬的客户：

为提高我行资源使用效率，向您提供更加优质、高效的金融服务，根据《中华人民共和国价格法》、中国银行业监督管理委员会《商业银行服务价格管理暂行办法》等规定，我行将于2010年第三季度起对个人活期人民币存款账户收取小额账户管理费。现将有关事项公告如下：

**一、收费对象：**季度统计期内日均存款余额小于100元的活期人民币存款账户。季度统计期为上季度末月21日(含)至本季度末月20日(含)。季度统计期内日均存款余额计算方法为一个账户在季度统计期内每天存款余额之和除以存款天数。

**二、收费标准：**同一账户每季度收取3元人民币。

**三、执行时间：**我行个人活期人民币存款小额账户管理费，自2010年第三季度(6月21日)开始计费，首次扣费时间为10月3日，以后的扣费时间依次为次季首月3日。

**四、收费方式：**1. 小额账户管理费按季计费，次季度首月3日为固定扣款日，从账户中自动扣收。2. 在固定扣款日，收费账户可用余额不足全额扣收时，按账户实际可用余额扣收，差额部分自动登记欠费。欠费部分，下季度累计计费，一次收取。3. 对小额账户管理费连续欠费达到或超过1年，账户资金余额为0，且满足长期不动户条件的账户，我行将停止对其提供金融服务。4. 新开立的活期账户在开户季度统计期内免收小额账户管理费。5. 客户自行办理清户时，免收当季小额账户管理费，对于以前所欠的小额账户管理费，一律免收。

**五、免收范围：**对于符合以下条件的账户，免收小额账户管理费：1. 代发低保、社保、养老金、工资、代收(付)保险费活期账户、代发移民款、计划生育扶助金、失业金、独生子女费、助学金、抚恤金、土地补偿款、工伤生育金、学生补助款、粮食直补款、退耕还林款、烟叶款等活期账户；2. 办理授权代缴水、电、煤气、电话公共事业性费用的活期账户及代缴国税、地税的

税金活期账户、代缴非税、代缴烟草款等活期账户；3. 用于偿还个人贷款、信用卡自动还款的活期账户；4. 用于购买基金、人民币理财产品、国债、保险产品的活期账户；5. 开通第三方存管业务的活期账户；6. 收费期内存在过本、外币子账户的绿卡通活期主账户；7. VIP客户名下的所有活期账户；

**六、其它：**1. 如果您的个人活期人民币存款账户不在上述免征范围之内，我行建议您采取以下措施：

(1) 增加并保持个人账户资金余额大于或等于人民币100元；

(2) 将分散的多个小额账户通过清户、转账等方式集中到同一账户下，使该账户的资金余额大于或等于人民币100元；

(3) 在我行办理基金购买、信用卡关联还款、代扣代缴等特定的免收小额账户管理费业务。

2. 如果您不接受我行上述收费条款，或需要将多余或长期不用的账户清户，请您于即日起至2010年9月30日前尽快到本行各营业网点办理个人账户的清户。在此期间内，对于办理小额账户清户的客户，若需先办理账户挂失的，我行不收取挂失手续费。

对以上内容如有疑问，敬请垂询中国邮政储蓄银行各营业网点，或拨打我行客户服务热线95580。

衷心感谢您对中国邮政储蓄银行的理解和支持，邮政储蓄银行将与您携手同心，不断努力，为您提供更优质、高效的服务。

特此公告。

中国邮政储蓄银行湖南省分行  
2010年6月7日

价格周报

## 湖南蔬菜批发均价加速下跌

本报6月8日讯 湖南蔬菜批发均价在连续3周小幅回落后，本周(6月2日—8日)出现了大幅回落。

省商务厅监测显示，本周我省蔬菜价格大幅下跌。6月2日—8日，蔬菜批发均价3.35元/公斤，下跌6.69%，跌幅较上周加大5.08个百分点。监测的18个品种14跌3涨1持平，其中圆白菜、洋葱、土豆、西红柿、青椒、豆角、茄子、苦瓜、大白菜、辣椒和黄瓜分别下跌5.08%、6.37%、7.29%、9.71%、10.28%、11.04%、11.52%、13.59%、14.56%、17.21%和18.72%；涨幅较大的品种是芹菜、冬瓜和生菜，分别上涨5.19%、6.74%和9.73%。随着国家对蔬菜价格调控力度加大，预计后期蔬菜价格继续回落。

本周猪肉批零价格也继续下跌，创新低。牛羊猪肉价格也开跌。国家虽然四次收购冻猪肉，但我省猪肉市场总体上仍是供大于求，将继续拉低生猪价格。我省鲜猪肉零售均价16.35元/公斤，下跌0.3%，比去年同期价格低0.17元/公斤；批发均价14.53元/公斤，下跌0.34%，比去年同期价格高0.32元/公斤。其中精瘦肉下跌0.05%，五花肉下跌0.52%。鲜牛肉零售均价40.02元/公斤，鲜羊肉零售价34.01元/公斤，分别下跌0.25%和0.29%。

食用油零售价格微幅下跌，水果批发价也继续下跌。只有粮食零售价格微涨。本周监测的水果6个品种4跌2涨，葡萄和苹果分别上涨0.36%和1.22%。6月份，水果预计价格仍将下降。

■记者 谈金燕

购买数码产品  
谨防“四大陷阱”

消费警示

本报6月8日讯 记者从长沙市质监局获悉，5月份，数码产品投诉量位居12365投诉热线榜首。数码产品出现问题后，是否为手机质量问题，消费者和商家难达成一致。12365投诉举报中心数据显示，数码产品投诉与日俱增。

为此，12365投诉举报中心发布消费警示，提醒消费者谨防电子数码产品市场的“四大”陷阱：

一是散包变盒装，身价倍增。有些商家会把散装数码产品零件，加上个包装变成盒装零件，从中牟取差价。一套散装零件装盒后的成本在15元—20元左右，却能获利百元之多。

二是赠品分拆卖，从中获利大。

三是报废物品，以次充好。一个80G的坏硬盘，其中20G已经损坏了，但一些商家通过一定的技术手段将已经损坏了的20G进行隐藏处理，竟冒充60G的硬盘进行销售。

四是以真换假，鱼目混珠。同一款数码产品，价格却千差万别，区别就是相机的存储卡，有些商家就把原装卡换成兼容卡，偷梁换柱卖给消费者，然后再把原装卡拿到市场上销售。

■记者 未晓芳

## 家乐福多名店长辞职

假如是以前，方群无论接到任何猎头的电话都不太当一回事，因为他热爱他供职多年的企业——家乐福。但就在上个月，他还是离开了供职14年的家乐福，跳槽到了另一家大型零售企业，其间，他已有6年店长经验。

与方群持相同想法的家乐福管理人员也许不止他一个人，据不完全统计，就在最近数月内，家乐福华东区已有数名店长及区域经理、采购总监等陆续离职。

成熟店长集体离职的背后，是家乐福正实行被员工称为“集权制”的改革所致，包括店长权限的回收、薪酬问题、审计考核制度等。在业界看来，家乐福店长的集体出走仅是表面现象，背后或与家乐福大股东更迭有关。

■据一财日报

## 国内最大网上鞋城 完成新一轮融资

本报6月8日讯 中国最大的网上鞋城乐淘今日宣布，新一轮融资已于上周五晚上到账，融资级超过千万美元，投资方为美国老虎基金和美国德同资本。

乐淘是中国领先的B2C鞋城，于2008年5月由百度原总裁助理，市场总监毕胜创办，金山集团原CEO雷军在乐淘担任董事。乐淘鞋类项目迄今为止上马一年，迅速搭建了完善的供货体系，并在今年第一季度达到每天1000单以上的销售平台，很快冲到了鞋类B2C的一线阵营。在最长运营时间为3年的鞋类B2C网站中，大部分网站还在200—400单的波幅中艰苦经营。

■记者 鲁军