

场内,运动员们之间展开的是一场绿茵之战;场外,全球各地商家展开的是一场以世界杯为主题的商品之战。

有媒体报道,上海的一家宠物店,店里摆满了各支球队的宠物版球衣,小小一件队服的售价就要46元,一周内已经卖出60多套。

长沙普通店家、市民或在校大学生,可以从世界杯中发现哪些商机呢?

■记者 陈静 实习生 毛钦枫 梁露

▶6月7日,随着世界杯的临近,市民在选购世界杯的饰品。实习生 杨桦 记者 武席同 摄



# 一家小店,一次杯赛能卖10万元创意产品 创意“触球”,就能赚钱

## 注重顾客参与性的商品最好卖

1 创意商品创造财富

“每届世界杯前一个月我就会做好准备,现在与世界杯有关的创意产品越来越多,我这个店在上届世界杯期间就卖了近10万元的产品。”贺龙体育馆附近一家经营创意用品店的吴小姐告诉记者。

吴小姐告诉记者,不同类型的产品都可以与世界杯联系起来。

**家居类。**带有世界杯元素的足球沙发、带足球装脚的床、足球吊灯、印有足球图案的床上用品等,这些产品造型别致或可爱喜人,有的还印有球星的照片。

**饰品类。**如饰品店,可以售卖足球状的项链坠、耳环、足球打火机、印有标识的眼镜等等。有媒体报道,一家德国眼镜商推出一款新型隐形眼镜,这款名为“魔力镜片”的隐形眼镜一

只为足球图案,另一只则为德国国旗的色彩,售价为45欧元,在欧美等国销售得极火。

**食品类。**在不少蛋糕屋,记者看到一款款别具新意的巧克力足球蛋糕、足球形状的饼干、乳酪足球、足球面包等,吸引了不少顾客在购买。店员告诉记者,现在顾客不仅吃口味,还看造型,造型好的产品、有趣的产品卖得都不错。

**家电类。**吴小姐告诉记者,

按以往的经验,世界杯球队纪念版队徽小闹钟、足球形状的MP3、便携式足球音箱、带有足球图案的鼠标都很好卖。而且成本也不高,风险不高。但是每届的产品都有各自的特色与创新。“今年我们的产品会更加注重顾客自己的参与性,这一类往往最好卖,如‘我画世界杯——创意T恤’,我们只提供不同类型的T恤与图案,读者可以照着我们的图案画,也可以自己设计。”

2 网店也“疯狂”

世界杯令无数球迷疯狂,而网店最容易抓住这股“疯”潮。网上与世界杯相关的产品、网店不计其数。记者稍微打探下,发现带有世界杯元素的商品销量都不错,一些主题商品只能在网店买到。

**吉祥物。**随着世界杯的气氛邻近,南非世界杯吉祥物扎库米出现在我们生活中的每一个角落,衣裤上已不稀奇,雨伞、杯子也很常见,汽车贴图也多了起来。

**战斗服。**耐克、阿迪达斯等品牌专卖店、专柜,铺天盖地是世界杯的球服,而价格通常

是普通短袖T恤的两倍。不仅如此,宠物也穿起了32强的队服。一只宠物狗身穿球衣走在大街上,一看便知其主人是哪支球队的球迷,这种既时尚又招摇的商品,相信会有不错的前景。

**各队物品。**通常越是完整而丰富的经营角度,就越可以

保证经营的专业色彩与最大盈利可能,而网上球迷精品店各种跟世界杯沾边的东西都有售:球场使用的喇叭、望远镜、油彩、旗帜、标语、气球、充气小产品,还有各球队的服装、护腕、头带等,更有各参赛队的资料、球星资料、照片、笔迹等形成小画册,录像带等等。

### 世界杯,我们也机会多多

记者调查

其实不仅店家可以在此次活动中掘金,普通市民与在校大学生也可以。有些大学生设计出世界杯个性T恤,在网上或摆摊出售,T恤价格便宜,设计更为彰显个性,很容易被大众接受。

“上届世界杯期间,学长在学生公寓外摆摊售卖仿版的球星战衣等足球相关产品,生意很火,今年我也打算试一试。”湖南大学新闻传播学院的王金同学告诉记者。

球迷喜爱的球星卡也是不错的投资选择。球星卡可根据标题,分成不同的品牌。各种品牌又以纸质不同及设计加工的不同,分成不同档次。可以针对不同的收藏爱好者,其市场不小。

另外,各类新奇的世界杯周边产品,如做成球星造型的草娃娃,用于发泄球迷情绪的充气玩具等等,在原有经营品种的基础上,用这类与世界杯相关的周边产品丰富经营内容也可分得这场经济盛宴的一小杯羹。

### 借势营销是最高境界

专家点评

各大商家利用世界杯吸引消费者注意力的营销方式,既是“话题营销”,也是“借势营销”,其中借势营销可以说是营销的最高境界。

对想在本次世界杯中分一杯羹的商家与市民,有四个方面的建议:一、早规划、早准备,机遇只留给有准备的人;二、定位,确定产品要卖给谁?顾客与产品元素都要聚焦;三、注意与消费者之间的互动,借势宣传,可以借此机会整合元素,根据产品特色对产品进行促销,这也叫“借势整合运营”;四、提出自己的口号,如“看世界杯,去某某酒吧!”、“看世界杯,喝某某啤酒!”等。(点评专家:郭汉尧,实战派品牌营销策划专家、《销售与市场》杂志第一营销团专家、汉硕国际管理学院MBA教授。)

26味新鲜药材的浆液 一擦一抹长新甲

# 一擦一抹15天长新甲 30天祛除灰指甲

2009年5月享誉国内外的吉林著名中医成金平教授,在世界卫生组织医药期刊上,发表一篇题为“论中国中药可治愈灰指甲”的论文,立即引起医学界的轰动。随后科研人员依据中国医学宝典《神农本草经》的君臣佐使为入药标准,最终选用26味对不同类型的真菌有杀灭作用的野生新鲜药材,配伍成方,经统计近十年的临床应用,160万甲病患者被临床治愈,无一例复发,吉林卫生厅授予“单一诊室解百万患者之忧”的光荣称号。经公司开发,采用国际低温冷藏萃取及鲜药泡制技术,浓缩而成的国内治甲的权威中药产品——消灰王,是中华甲癣康复联盟09年首个推荐产品。

## 消灰王彻底治愈

由真菌感染引起的灰指甲病,脚气,手足癣,皮炎湿疹等症。

## 我们敢于承诺,无效退款

- ◆承诺1 消灰王为纯中药提取制剂,无任何西药,激素及违禁药物成份,无副作用。
- ◆承诺2 消灰王对甲真菌引起的灰指甲完全有效。
- ◆承诺3 为保护患者利益,突出产品质量,公司承诺,15天无效,全额退款。

## 5天祛病甲,15天长新甲,30天除病甲

一抹消灰王5天:甲沟红肿消退,坏甲变薄,甲下增厚的病变组织枯萎,脱落,甲病不再恶化,脚气当天去痒,手足癣脱屑。

10-15天:健康的新甲长出,坏甲脱落,甲下堆积物呈碎屑样脱落,可轻易修掉,健康的甲床露出,残缺的病甲逐渐退掉,甲沟红肿消失,脚气,湿疹治愈。

25-30天:粉色的新甲长出,2-3厘米,坏甲脱落,病甲随着新甲长出退掉,变薄,甲下碎屑彻底消失,甲床呈健康状态,手足癣治愈,真菌被清除,受损的病甲免疫基因得以修复,恢复自我免疫层,轻中度灰指甲彻底治愈。

2个月:重度灰指甲患者致病菌检测,为0菌种,临床诊断彻底治愈。

4-6月:就可长出完美靓丽的指甲。

# 我国“皮肤病疫苗”成功问世

“皮肤病疫苗”是国家立项经过十余年刻苦攻关研制而成的科研成果,现已由西安红顶药业公司将须连续注射60天的针剂转化为28天的口服胶囊并独家开发上市。

全国免费咨询: 800-878-6491 (限座机) 0731-85531177

医药快讯:随着“类皮肤免疫球蛋白”从天然植物中的成功提取,中国中医科学院863攻关组研制的我国首个“皮肤病疫苗”——「皮肤病疫苗」终于问世。2008年10月,《科技日报》、《中国医药报》分别予以报道。

A)承诺:一般意义上的“疫苗”分为两种:预防型和治疗型。“皮肤病疫苗”「皮肤病疫苗」不是药,而是一种包含类“皮肤免疫球蛋白”、兼具预防和治疗双重功效的生物制剂。预防(或预防复发)只需服用1个周期(28天)即可形成免疫液,如家族成员仍患病可起预防作用。但对于病情较重、患病时间较长患者需服用2-3个周期,即可消除瘙痒、肿胀等自觉症状和皮损、白屑、银屑、厚皮、硬痂、红疹、红疹、糜烂、渗液等体征,并形成抗体免疫,确保至少5年内不再复发。

B)适应:由于“皮肤病疫苗”「皮肤病疫苗」是通过补充皮肤免疫球蛋白、提高皮肤免疫力和抗病力、纠正免疫缺陷、重建皮肤自我修复功能,从而达到消除并抑制皮肤病发生、发展的。所以对因免疫力低下而引起的皮肤病效果尤佳。尤其对银屑病、白癜风、神经性皮炎、慢性湿疹、痒疹、顽固性湿疹等免疫缺陷性皮肤病有奇效。

C)配方:女贞子、黄芪、党参、山药、枸杞子等24味;

D)产地:西安红顶药业有限责任公司

E)周期:1大盒(44瓶/28天量)为1周期;

F)服用:每日2次,每次3粒;服用期间一定要大量喝水(白开水最佳);同时严格注意饮食控制,绝对禁食海鲜、牛羊肉、酒、浓茶、咖啡等发性辛辣刺激性食物;避

免愤怒、抑郁等不良情绪的影响,否则会影响疗效。

银屑病患者小王很高兴:痒还不是最难受的,看着腿上厚厚的鳞屑我几乎失去了活着的勇气!服用“疫苗”的当天就感觉不痒了。10天之后鳞屑开始变薄。20天后,痒皮少了好多。一想到我也可以穿短裙,露出光洁的双腿,我就很高兴。

白癜风患者小郭露心声:还以为要打一辈子光棍,没想到遇上了“皮肤病疫苗”的问世。用了1盒,脖子上的白斑就开始缩小,白斑上长出了针尖大小的黑点。医生说那是黑色素被激活,继续服用那些黑点就会连成一片,肤色慢慢就会与常人无异。

湿疹患者林姐喊冤情:瘙痒还可以忍受,老公的猜忌却使我难以忍受。我得的是湿疹,老公却怀疑我得了性病!服用“皮肤病疫苗”后,痒心的痒很快止住,患处红点消失,不久就开始掉皮,不久,以前留下来的黑印也开始慢慢退去。

荨麻疹患者李生放心吃喝:以前我对许多东西都过敏,一不小心就起风团,奇痒难耐。“皮肤病疫苗”治好了我的荨麻疹,现在遇风、淋雨、吃海鲜、闻花粉都没有问题。

## 优惠活动

凡购买2盒送1盒再送价值36元/支的外用软膏8支

现长沙钱家塘新一佳药品柜、东塘里城大药房、平和堂药号、河西通源新一佳药品柜、火车站阿波罗药品柜、星沙旺鑫大药房、宁乡开发药号、浏阳恒寿大药房、株洲人民药店中心店、湘潭潭城药店、衡阳国宝大药房、常德武陵阁大药房、娄底天天好大药房、岳阳天桥友谊医药商场、益阳永昌药店、永州冷水滩康源药号均已引进。

咨询热线: 84132500  
0731-84132500

经销地址: 钱家塘新一佳药品柜、平和堂药号 株洲: 人民药店中心店 湘潭: 益建堂湘潭大药房